

Всемирный день науки во имя мира и развития – такое название носит праздник, отмечаемый ежегодно 10 ноября. Во многих странах мира в этот день проводятся научные мероприятия и конференции, призывающие не забывать о том, какую роль наука играет в современном мире.

Так, в минувшем 2013 году, в Неаполе состоялась научная конференция, организованная итальянским фондом "Город науки" и ставшая своего рода откликом итальянской науки на события, происходящие в Сирии, Египте и других конфликтных регионах. Красной линией через все мероприятия в рамках этого праздника прошла мысль о том, что именно наука может стать инструментом диалога, сотрудничества и развития между странами мира.

В Германии Музей естественных наук Франкфурта-на-Майне предложил специальную выставку "Планета 3:0 – Климат. Жизнь. Будущее". Посетителям была предоставлена уникальная возможность лично пообщаться с германскими научными деятелями о том, что на самом деле происходит с планетой, к чему приведет глобальное потепление и как это происходит.

Доступной для всех обладателей компьютеров и Интернета стала "Глобальная мультидисциплинарная онлайн-конференция-2013", проходившая под девизом "Наука НЕ знает границ", организованная Европейским Научным Институтом.

Уже в наступившем, 2014 году, подготовленный Минобрнауки прогноз научно-технологического развития России до 2030 года должен послужить основой для разработки стратегий и инновационных программ крупнейших российских компаний, по заявлению главы Правительства Дмитрия Медведева. Согласно прогнозу, приоритетными направлениями развития науки и технологий в России являются информационно-коммуникационные технологии, биотехнологии, медицина и здравоохранение, новые материалы и нанотехнологии, рациональное природопользование, транспортные и космические системы, энергоэффективность и энергосбережение.

Путем нехитрых вычислений можно понять, что наука сегодня вышла далеко за рамки своего первоначального предназначения. Наука сегодня – это способ построения диалога между различными странами. Это способ показать свое участие и неравнодушие к трагедиям, происходящим в далеких уголках планеты. Это способ преодоления барьеров: языковых, физических, культурных.

При этом печалит тот факт, что в связи с последними событиями в Украине, затронувшими все мировое сообщество: российским физикам заблокировали доступ в ведущие американские лаборатории, подведомственные Министерству энергетики США. В число лабораторий, которые не будут доступны российским ученым, вошла Брукхейвенская национальная лаборатория, в которой проводят исследования в области ядерной физики. Так, согласно письму Министерства энергетики США от 7 апреля 2014 года, американские ученые не должны контактировать с российскими коллегами.

Однако наука – это не только международные лаборатории, конференции и заседания, трудности ее поджидают, кроме того, в школах и университетах. Давно назрела проблема "модульности" образования, когда студент, обладая теоретическими знаниями, не может применить их на практике или сопоставить с другими областями знания, так как был обучен только в рамках конкретного модуля. Писатель и его творчество рассматриваются изолированно от всех других писателей. Литература рассматривается отдельно и отделенно от исторического контекста: в Европе эта тенденция просматривается больше, чем в России, и наводит на печальные мысли.

К счастью, в этом году науку решено было поддержать и на университетском уровне: Министерство образования и науки РФ по результатам конкурса отобрало 155 российских вузов, между которыми будет распределен 1 млрд 300 млн руб. грантов на реализацию студенческих проектов и инициатив. Об этом 25 января сообщил глава ведомства Дмитрий Ливанов. Заявление о выделении денег он сделал на встрече со студентами Московского государственного университета им. Н.Э. Баумана. "Один вуз в год получит до 15 млн руб. (грантов) на реализацию любых студенческих инициатив, будь то какие-то социальные проекты, деятельность спортклуба или конкурсы, которые проводят студенты", – отметил Д. Ливанов.

Итак, вопрос: способна ли будет наука и дальше оставаться двигателем мира и сотрудничества? Не уйти ли науке в себя с целью посмотреть, что от нее осталось, и как поправить пошатнувшиеся основы? Может быть, это должно было стать темой грядущих мировых конференций, посвященных Дню науки?

Двигатель мира

В НОМЕРЕ

РЕГИОНАЛИСТИКА

- ЗАХАРОВА Е.Н., МАРТЫШИНА Т.В.**
Устойчивость развития как ключевая
цель регионального менеджмента ----- 4
- КОСЕНКО Н.В., ШЕВЧЕНКО М.В.,
ФРОЛОВ Д.В.** Экономика региона
и валовой региональный продукт ----- 7
- ПАЛЬЧИКОВ С.Ю., ПЕЛЕВИН И.Ю.,
УНАНОВ С.С.** Региональные ресурсы
населения как основной фактор развития
территориальной экономики ----- 14
- ШЕВЧЕНКО М.В., ФРОЛОВ Д.В.**
Модель расчёта экономической базы
в ЖКХ региона ----- 21

ЭКОНОМИКА

- МОМОТОВА О.Н., ЦАХИЛОВА З.З.** Россия
в системе международной экономической
интеграции ----- 26

МЕНЕДЖМЕНТ

- ШАМРИНА С.Ю., АГЕЕВА Т.Ю.** Определение
и оценка современного состояния малого
бизнеса в России ----- 29
- ШЕВЧЕНКО М.В., ФРОЛОВ Д.В.**
Контроллинг-общество с дополнительной
ответственностью и ковенантом (КОДОК)
как правовая основа жилищно-коммунального
управления ----- 31
- ШРАЙНЕР А.О.** Разработка рекомендаций
по оптимизации финансового состояния
корпорации ----- 34

ИННОВАЦИИ

- БАЖАНОВА В.С.** Анализ инновационного
развития экономики Ставропольского края ----- 41
- ИНДЮКОВ А.И.** Сущность и экономическое
содержание материально-технической базы
сельскохозяйственного производства ----- 43
- ЦЫБУЛЬСКИЙ А.И.** Формирование цен
при реализации инноваций
в предпринимательской среде
сферы сервиса ----- 49

ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ

- ИСКАНДЕРЯН А.А.** Краткосрочное
финансовое планирование организации ----- 54
- КЕВОРКОВА Ж.А., САУТИНА О.Н.** О дефиниции
"Запасы" согласно российским
и международным стандартам
бухгалтерской (финансовой) отчетности ----- 55
- КУДРЯВЦЕВА Е.А.** Финансовая политика
как фактор развития компании ----- 57
- ЛЕЩЕНКО И.Ю., ЧЕПУРКО Г.В.** Сравнительный
анализ систем учета затрат на предприятии ----- 59

МОНИТОРИНГ

- ДАВЫДЯНЦ Д.Е.** Дискуссионные вопросы
теории и методологии циклов ----- 63

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЛУЖБА

- САНТЯН Н.А., МОМОТОВА О.Н.**
Проблемы муниципальной службы
в современном российском обществе ----- 70
- ФРОЛОВ Д.В., ШЕВЧЕНКО М.В.** Правовая
поддержка реинжиниринга в ЖКХ ----- 72

СТРОИТЕЛЬСТВО

- БУЛГАКОВА К.О.** Необходимые условия
для развития рынка доступного арендного
жилья в Санкт-Петербурге ----- 79

ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА

- ЦЫБУЛЬСКИЙ А.И., ВОРОТНИКОВ А.А.**
Механизм косвенного регулирования
деятельности автомобильного
транспорта в городе ----- 81

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ

- ШИДАКОВА Е.Е., ГРИДИНА О.Н.** Перспективы
добычи углеводородных ресурсов в России
в современных условиях ----- 84

ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНЫЕ РЕШЕНИЯ

- ЧМЕЛЕВА Г.А., КОКОРЕВА В.В.**
Интегро-дифференциальная модель
и ее вариационная мотивация ----- 86

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ СТРАТЕГИИ

- АЛЕПОВ К.А.** Оценка состояния
нефтеперерабатывающей
промышленности региона ----- 90

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

- КЛИНЦЕВИЧ Р.И.** Оценка
функционирования регионального АПК ----- 94

КРЕДИТОВАНИЕ

- АГАРКОВ В.В.** Анализ кредитной политики
банка в сфере кредитования
физических лиц ----- 99

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЛУЖБА

- ЛАРИОНОВА Н.А.** Роль и функции
государственных органов власти
в государственно-частном партнерстве ----- 104

ЭКОЛОГИЯ

- МИХАЙЛУШКИН П.В., КОРБА О.А.**
Основные экологические проблемы региона
КМВ как ключевой фактор, препятствующий
устойчивому развитию ----- 107

ПОЛИТОЛОГИЯ

- АДАМОВА М.А.** Особенности и тенденции
развития современного терроризма
на Северном Кавказе ----- 112

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

ВОЕВОДИНА М.И. Эстетосфера как совокупность ценностных свойств реального мира -----	116
ГРИГОРЬЕВ А.Ф. Возрождение нравственных ценностей в обществе – основа российской государственности -----	117
ГРИГОРЬЕВА М.А., ЛЕОНОВА С.Г. Сосуд – "мистерия целостности". Путь посвящения от двуполости к андрогину -----	120
ГРУЗКОВ В.Н. "...Распри позабыв, в одну семью соединяя" (Заметки по поводу) -----	126
КАЛАНТАРЯН Л.А. Макродинамика культурогенеза и морфогенез культур региона Северного Кавказа -----	131

ОБРАЗОВАНИЕ И ПЕДАГОГИКА

ПЛУГИНА М.И., СОКОЛОВА И.Ю. Интерактивные формы организации воспитательных мероприятий со студентами высших учебных заведений -----	136
РОМАНЕНКО А.А. Развитие рефлексии как условие формирования профессиональной компетентности будущих учителей-логопедов -----	138

МУЗЫКА

БЕЛЕВЦОВА А.М. Развитие методики начального обучения игре на баяне в России (советский период) -----	143
БЛИЗНИЧЕНКО М.В. Музыка и музыкотерапия в эволюции человечества -----	146
ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АВТОРОВ -----	149

CONTENTS

ZAKHAROVA E.N., MARTYSHINA T.V. Development sustainability as key purpose of regional management -----	4
KOSENKO N.V., SHEVCHENKO M.V., FROLOV D.V. Economy of region and the gross regional product -----	7
PALCHICOV S.Y., PELEVINI.Y., UNANOV S.S. Regional resources of population as the basic factor of the development of the territorial economy -----	14
SHEVCHENKO M.V., FROLOV D.V. The model for calculating the economic base of the housing and communal services of the region -----	21
MOMOTOVA O.N., TSAKHILOVA Z.Z. Russia in system of the international economic integration -----	26
SHAMRINA S.Y., AGEVA T.Y. Determination and assessment of the current state of small business in Russia -----	29
SHEVCHENKO M.V., FROLOV D.V. Controlling company with additional responsibility and covenant (CCARC) as legal basis housing municipal management -----	31
SCHREINER A.O. Development of recommendations on optimization of the financial condition of the Corporation -----	34
BAZHANOVA V.S. The analysis of innovative economic development in the Stavropol territory -----	41
INDUKOV A.I. The essence and the economic content of the material-technical base of agricultural production -----	43
TSYBULSKY A.I. Pricing in the implementation of innovation in the business environment sphere of service -----	49
ISKANDARYAN A.A. Short-term financial planning of the organization -----	54
KEVORKOVA Z.A., SAUTINA O.N. The definition of "Reserves" in accordance with Russian and international standards of accounting (financial) statements -----	55
KUDRYAVTSEVA E.A. Fiscal policy as a factor in the development of the company -----	57
LESCHENKO I.Y., CHEPURKO G.V. Comparative analysis of cost accounting systems in the enterprise -----	59
DAVIDIANS D.E. Discussion questions in the theory and methodology of cycles -----	63
SANTRYAN N.A., MOMOTOVA O.N. Problems of municipal service in modern Russian society -----	70
FROLOV D.V., SHEVCHENKO M.V. Legal support of reengineering in housing and communal services -----	72
BULGAKOVA K.O. The construction of social tenement buildings as a method of forming affordable housing in Saint-Petersburg -----	79
TSYBULSKY A.I., VOROTNIKOV A.A. The mechanism of indirect regulation of road transport in the city -----	81
SHIDAKOVA E.E., GRIDINA O.N. Prospects of hydrocarbon resources in Russia in modern conditions -----	84
CHMELEVA G.A., KOKOREVA V.V. Integro-differential model and its variational motivation -----	86
ALEPOV K.A. Assessment of the state of the refining industry in the region -----	90
KLINTSEVICH R.I. Evaluation of the functioning of the regional agricultural -----	94
AGARKOV V.V. Analysis of Bank's credit policy in the sphere of lending to individuals -----	99
LARIONOVA N.A. Role and functions of government bodies of the powerinstate-privatepartnership -----	104
MIKHAYLUSHKIN P.V., KORBA O.A. The main environmental problems in the region of CMW as a key factor impeding sustainable development -----	107
ADAMOVA M.A. Features and development trends of modern terrorism in the North Caucasus -----	112
VOEVODINA M.I. The aesthetosphere as a set of values of properties of the real world -----	116
GRIGORIEV A.F. The revival of moral values in society, the Foundation of Russian statehood -----	117
GRIGORIEVA M.A., LEONOVA S.G. Vessel – "mystery of integrity". Way of initiation from the two-cavity to androgyne -----	120
GRUZKOV V.N. "... Conflicts having forgotten, in one family coming together" (Notes apropos) -----	126
KALANTARYAN L.A. Macrodynamics of cultural Genesis and morphogenesis of the cultures of the North Caucasus region -----	131
PLUGINA M.I., SOKOLOVA I.Y. Interactive forms of organization of educational activities with students of higher educational institutions -----	136
ROMANENKO A.A. The development of reflection as a condition of formation of professional competence of future teachers-speech therapists -----	138
BELEVTSOVA A.M. The development of a technique of elementary education playing the accordion in Russia (the Soviet period) -----	143
BLIZNICHENKO M.V. Music and music therapy in the evolution of mankind -----	146

DEVELOPMENT SUSTAINABILITY AS KEY PURPOSE OF REGIONAL MANAGEMENT

Zakharova Elena Nikolayevna, DSc of Economics

E-mail: zahar-e@yandex.ru

Martysheva Tatyana Vasilyevna, Post-graduate Student,

e-mail: pishi_n@inbox.ru

Chair of Economy and Management, Adyghe State University, Maikop

In this article, we examine the questions related to a sustainable development of the region, relevance of which is caused by globalization and dynamization of economic processes. We offer to enter the integral indicator to measure level of regional sustainability. In determining a set of the parameters considered for this indicator, the use of the methodology of the balanced system of indicators (BSI) is promising. This publication offers concrete indicators for each aspect of a sustainable development of the region – economic, ecological and social.

Keywords: region; the stability of socio-economic development of regions development; static and dynamic approach; integrative indicator balanced scorecard.

УДК 332.14

УСТОЙЧИВОСТЬ РАЗВИТИЯ КАК КЛЮЧЕВАЯ ЦЕЛЬ РЕГИОНАЛЬНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

© **Захарова Е.Н., 2014**

© **Мартышина Т.В., 2014**



ЗАХАРОВА Елена Николаевна, доктор экономических наук, zahar-e@yandex.ru

МАРТЫШИНА Татьяна Васильевна, аспирант, pishi_n@inbox.ru

кафедра Экономики и управления, Адыгейский государственный университет, Майкоп

В работе рассматриваются вопросы устойчивого развития региона, актуальность которых обусловлена глобализацией и динамизацией экономических процессов. Для измерения уровня региональной устойчивости предлагается ввести интегральный показатель; при определении набора параметров, учитываемых в этом показателе, представляется перспективным использование методологии сбалансированной системы показателей (ССП); для каждого аспекта устойчивого развития региона – экономического, экологического и социального – в работе предлагаются конкретные показатели.

Ключевые слова: регион; устойчивость социально-экономического развития регионов; статический и динамический подход; интегративный показатель; сбалансированная система показателей.

Одной из важнейших задач регионального уровня управления является обеспечение устойчивости социально-экономического развития субъекта [1]. Во многом это объясняется усилением флуктуаций во внешней для региона среде, вызванных глобализацией и динамизацией экономических процессов.

Однако в теории и практике регионального менеджмента преобладают сформировавшиеся еще в условиях плановой экономики попытки обосновать необходимость и возможность стабильных или постоянно растущих темпов территориального развития. В то же время, практика преодоления кризисных тенденций, с одной стороны, и теория системного анализа – с другой, рассматривают динамику развития системы как процесс, отличный от монотонного.

Динамика развития системы увязывается с возникновением качественно отличного поведения элементов системы при количественном изменении их свойств. В момент приобретения качественно новых свойств поведение системы становится неустойчивым, непрогнозируемым. При этом, зачастую, система утрачивает свойство целостности. Перерождение системы после прохождения точки бифуркации означает формирование относительно устойчивой системы с новыми свойствами, но при этом вновь формируются условия для возникновения состояния неустойчивости [2].

Под факторами неустойчивости понимаются события и тенденции, потенциально несущие и в определенной ситуации проявляющие в отношении конкретного региона свою негативную природу. При этом в настоящее время обычно указывают на ряд основных групп источников неустойчивости, к которым относятся природные явления, элементы техногенной сферы, отдельные индивидуумы и их сообщества.

В соответствие с направленностью и природой возникновения выделяется ряд ключевых форм опасности для устойчивого развития, а именно:

– вызов – проявление обстоятельств, не всегда несущих за собой конкретные угрозы, однако предполагающих наличие обязательной реакции на их наличие;

– риск – потенциальная возможность формирования и проявления отрицательных последствий функционирования самого субъекта;

– угроза – явственно проявляющаяся форма опасности, возникающая вследствие целенаправленной деятельности враждебных по отношению к субъекту сил.

Для минимизации потерь, обусловленных наличием риска, следует в обязательном порядке определить ключевые для региона виды рисков и факторы их возникновения, приемлемый их уровень, а также методы измерения и минимизации риска. Выбирая определенный инструментарий снижения существующих рисков, необходимо основываться на совокупности принципов, к которым относятся следующие:

1) уровень риска должен соотноситься с величиной имеющихся финансовых ресурсов;

2) уровень риска должен быть оправдан планируемыми результатами регионального развития;

3) необходимо просчитывать возможные последствия изменения величины риска.

Таким образом, организация механизма регионального риск-менеджмента имеет в качестве своей цели разрешение неопределенности в условиях необходимости выбора, предполагающего количественную и качественную оценку возможности достижения региональной устойчивости [3, 6, 7].

Измерение уровня региональной устойчивости можно произвести путем построения системы частных индикаторов, оценивающих отдельные аспекты региональной устойчивости и путем конструирования интегрального показателя устойчивости региональной социально-экономической системы.

Отметим, что второе из указанных направлений представляется наиболее перспективным. По нашему мнению, целесообразным представляется использование динамического интегрального показателя региональной устойчивости, рассчитываемого по формуле:

$$I = \left(\sum_{i=1}^n \frac{P_{i1}}{P_{i0}} \right) / n,$$

где P_{i1} – значение i -го показателя в текущем периоде;

P_{i0} – значение i -го показателя в предыдущем периоде;

n – количество учитываемых параметров.

При этом в процессе определения набора параметров, учитываемых при определении значения интегрального показателя региональной устойчивости перспективным представляется использование методологии сбалансированной системы показателей (ССП) на основе задействования равного ограниченного числа оценочных параметров для характеристик экономической, социальной и экологической устойчивости на региональном уровне.

Название указанной системы отражает целевое равновесие, которое должно быть достигнуто между финансовыми и нефинансовыми показателями регионального развития, стратегическим и оперативным уровнем управления, прошлыми и будущими результатами, а также внутренними и внешними по отношению к региону факторами [4, 8, 9, 10].

Полный набор показателей может составлять от десятка до нескольких сотен единиц. Слишком большое их количество усложняет процесс работы с ССП, слишком малое может быть недостаточным для выявления тенденций и принятия управленческих решений. Используемая совокупность показателей организуется в стройную систему по причинно-следственному принципу таким образом, чтобы достижение необходимых величин индикаторов достижения целей нефинансовых перспектив в итоге обеспечило достижение финансовых ориентиров.

В этой связи нами предлагается для характеристики экономического аспекта уровня региональной устойчивости использовать следующие показатели: валовой региональный продукт на душу населения, доля инновационно активных предприятий в их общем количестве, уровень самообеспечения продовольственной продукцией, средняя заработная плата по региону; для характеристики социального аспекта – уровень зарегистрированной безработицы, доля расходов на здравоохранение, образование и социальное обеспечение в региональном бюджете, уровень преступности в регионе, доля населения, живущего за чертой бедности. Экологический аспект региональной устойчивости будут характеризовать такие показатели, как выбросы загрязняющих



веществ в атмосферу региона, доля нарушенных земель в общей площади региона, объем оборотной и последовательно используемой воды, объем оборотной и последовательно используемой воды [11, 12, 13].

Таким образом, устойчивость регионально-го развития оценивается с позиции способности социально-экономической системы региона эффективно использовать доступные ресурсы без нарушения сбалансированного состояния системы.

Отметим, что в настоящее время можно выделить два подхода к оценке региональной устойчивости – статический и динамический. В основе статического подхода лежит анализ ограниченного набора ключевых, наиболее информативных показателей, дающих относительно объективную картину регионального развития.

С точки зрения динамического подхода под устойчивостью понимается способность экономической системы возвращаться в состояние равновесия под воздействием возмущающих факторов внешней среды. При реализации динамического подхода регион рассматривается как постоянно изменяющаяся система, подверженная разностороннему влиянию как внутренних факторов, так и внешней среды. При этом комплекс показателей региональной устойчивости должен включать не только стандартные финансово-экономические индикаторы, но и параметры, отражающие более широкий круг параметров регионального развития и состояния внешней среды, оказывающих непосредственное влияние на региональную социально-экономическую систему.

Отметим, что наиболее значимые направления деятельности структур управления по обеспечению территориальной устойчивости проявляются в следующих функциях регионального менеджмента:

- технологическая – обеспечение рационального и научно обоснованного применения различных технологий с учетом региональных особенностей;
- планово-прогнозная – уточнение перспектив развития региональной экономики;
- интегрирующая – упорядочение и стабилизация элементов инфраструктуры регионального рынка;
- защитная – разработка и внедрение мероприятий, противодействующих факторам, дестабилизирующим региональное развитие;
- контрольно-информационная – выявление диспропорций в региональном развитии;

– социокультурная функция – развитие общественных институтов, которые могут обеспечить единство интересов участников регионального сообщества с целью реализации единой региональной политики противодействия дестабилизирующим факторам.

Функции управления институциональной устойчивостью могут быть реализованы в результате ведения деятельности по следующим направлениям:

- оценка социально-экономических условий устойчивости на основе сбора, обработки и анализа информации о фактических результатах регионального развития;
- диагностика устойчивости, предполагающая не только фиксирование отклонений от траектории устойчивого развития, но и анализ причин их появления;
- прогнозирование развития проблемных ситуаций, базирующееся на определении логики и закономерностей возмущающих воздействий;
- разработка и реализация мер обеспечения устойчивости, формирование программ, направленных на противодействие дестабилизирующим факторам.

Эффективность процесса управления региональной устойчивостью оценивается с позиции способности социально-экономической системы региона использовать все доступные ресурсы без нарушения равновесного состояния системы. При этом модель обеспечения региональной устойчивости должна опираться на достижение удовлетворения общественных потребностей за счет оптимальной пропорции распределения ограниченных ресурсов.

Сформированный на предложенной основе механизм управления региональной устойчивостью придает территориальной социально-экономической системе такое направление развития, который способствует, с одной стороны, сохранению самой системы и ее лучших свойств, а с другой – осуществлению изменений, соответствующих переходу системы на новый уровень своего развития.

Примечания:

1. Горелова Г.В., Захарова Е.Н., Гинис Л.А. Когнитивный анализ и моделирование устойчивого развития социально-экономических систем. – Ростов-на-Дону : РГУ, 2005. – 262 с.
2. Терехин В.И., Суковатова О.П. Устойчивость социально-экономического развития регионов // Вестник ТГУ. – 2009. – Вып. 5. – С. 296.
3. Клейнер Г.Б. Предприятие в нестабильной экономической среде: риски, стратегии, безопасность. – М.: Перспектива, 1997.
4. Никонова И. А, Шамгунов Р. Я. Реализация стратегии, методы и инструменты // Банковское дело в Москве. – 2005. – № 8. – С. 30.

5. Захарова Е.Н. О когнитивном моделировании устойчивого развития социально-экономических систем // Вестник Адыгейского университета. – 2007. – № 1(25). – С. 223-229.
6. Захарова Е.Н., Гурнович Т.Г., Долгиев М.М. Концептуальные основы обеспечения энергетической безопасности региона в условиях формирования инновационной экономики // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2012. – № 1. – С. 42-50.
7. Тлехурай-Берзегова Л.Т., Гурнович Т.Г. Современные интеграционные образования и функции взаимодействия региональных систем // Вестник Адыгейского университета. – 2012. – № 1(69). – С. 78-82.
8. Гурнович Т.Г., Агаркова Л.В., Амандурдыев Х.Д. Функционирование регионального агропромышленного комплекса в условиях формирования кластерных структур // Вестник АПК Ставрополя. – 2013. – № 3 (11). – С. 103-110.

9. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Шаталова О.И. Пространственно-динамические сравнения субъектов Северо-Кавказского федерального округа по уровню социально-экономического развития // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 5 (34). – С. 112-117.
10. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Пшеничный П.П. Система управления экономикой макрорегиона. – Ставрополь, 2012.
11. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Левченко С.А. Региональные особенности развития пространственных социально-экономических систем. – Ставрополь, 2012.
12. Агаркова Л.В., Гурнович Т.Г., Берулава О.С. Организация воспроизводственного процесса в региональном АПК. – Ставрополь, 2012. – 168 с.
13. Гурнович Т.Г., Агаркова Л.В., Безлепка А.С. Обеспечение устойчивости воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве региона. – Ставрополь, 2013. – 176 с.



ECONOMY OF REGION AND THE GROSS REGIONAL PRODUCT

Kosenko Natella Vadimovna, Associate Professor, Chair of Economics and Management, Don State Technical University, Rostov-on-Don

E-mail: natella_05@bk.ru

Shevchenko Milana Viktorovna, PhD of Economics, Associate Professor, Chair of Logistics and Management of Transport Systems, Rostov State University of Means of Communication, Rostov-on-Don

E-mail: milana@msx.ru

Frolov Dmitry Viktorovich, PhD of Economics, Specialist in Chief, Management Department the Food Markets and Services, Administration of Sochi city, Sochi

E-mail: dima@msx.ru

It is proven that with any political system in the regions of the country must exist economic indices of the type of the gross regional product (VRP), on which the working population can estimate quality and quantity of its collective contribution to the society, obtain the appropriate reward for its labor. It is proposed: in VRP transport and connection to consider separately; the consumption "strange" VRP to consider as the duty, which is subject to recovery "subject-giver" even in the limits of the same region; to develop the law, according to which the regions between themselves as the subjects between themselves inside the region, would have the right to give each other of loan.

Keywords: gross regional product (VRP): accumulation, distribution, consumption, liquidation of debt; reflection in the gross regional product of the fraction of transport railroad services for the important agricultural producers.

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА И ВАЛОВЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

УДК 339.95

Доказано, что при любом государственном устройстве в регионах страны должны существовать экономические показатели типа Валового регионального продукта (ВРП), по которым работающее население может оценить качество и количество своего коллективного вклада в общество, получить соответствующее вознаграждение за свой труд. Предложено: в ВРП транспорт и связь учитывать раздельно; потребление "чужого" ВРП считать долгом, подлежащим возврату "субъекту-дателю" даже в пределах того же региона; разработать закон, по которому регионы между собой, как и субъекты между собой внутри региона, имели бы право предоставлять друг другу ссуды.

Ключевые слова: валовый региональный продукт (ВРП): накопление, распределение, потребление, погашение долга; отражение в валовом региональном продукте доли транспортных железнодорожных услуг для крупных сельскохозяйственных производителей.

© Косенко Н.В., 2014

© Шевченко М.В., 2014

© Фролов Д.В., 2014

Одной из важных задач мирного сосуществования регионов и субъектов одного и того же региона страны является научное формирование и справедливое распределение внутреннего валового продукта (в виде дотаций, льгот и преференций) и валового регио-



КОСЕНКО Натэлла Вадимовна, доцент, кафедра Экономики и менеджмента, Донской государственный технический университет, Ростов-на-Дону
natella_05@bk.ru



ШЕВЧЕНКО Милана Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Логистики и управления транспортными системами, Ростовский государственный университет путей сообщения, Ростов-на-Дону
milana@msx.ru



ФРОЛОВ Дмитрий Викторович, кандидат экономических наук, главный специалист, Управление потребительского рынка и услуг, Администрация города Сочи, Сочи
dima@msx.ru

нального продукта (ВРП). В стратегии своего экономического развития субъект должен укреплять и защищать стабильные и разрабатывать новые источники накопления собственного капитала, не надеясь на дотацию государства. Если государство не сможет или не захочет её осуществить, то, как показывают текущие события, некоторые обращаются за помощью к иностранным инвестициям, хотя имеется и кратчайший путь, – к бизнесменам своей страны (но этому следует придать законодательно-правовую форму).

Оптимальная структура ВРП никем до сих пор не исследована, хотя она однозначно исходит из имеющихся в распоряжении региона таких ресурсов, как:

- пространственная транспортная сеть с достаточным количеством хозяйствующих субъектов транспорта, учитывающая уровень эффективности и уровень экономического риска непрерывной востребованности транспортных средств и загрузки транспортных маршрутов;

- логическая инфраструктура профессиональных органов регионального управления, взаимодействующих между собой и с соответствующими федеральными органами управления на базе единых законодательных норм и нормативов;

- крупных промышленных и (или) сельскохозяйственных доходных предприятий, находящихся в государственной или частно-государственной собственности. Оценке эффективности ВРП препятствует то, что объём ВРП структурируется в разрезе разделов ОКВЭД, а в этой системе любой транспорт рассматривается исключительно в сумме с отраслью связи, значит, статистические данные не разделены. Более того, для различных регионов соотношение объёмных показателей транспорта и связи варьируется в зависимости от пути следования транспортного коридора: железнодорожного маршрута, водного пути, морского побережья, объёма экспортных и импортных перевозок, транспортной подвижности населения. В ВРП эффективность транспорта и эффективность связи должны определяться отдельно, но для этого следует заново определить понятия: 1) что относить к транспорту; 2) что собой представляет связь в регионах. При таком делении в ВРП удастся разделить: 1) долю транспортных организаций в выручке всех организаций региона; 2) долю транспортных организаций в прибыли региона; 3) долю прибыльных транспортных организаций. Эти данные не только составят основу транспортной стратегии отдельного региона и однородных регионов, но позволят понять финансовую структуру внутреннего регионального продукта, акцентировать внимание на главном показателе и устранить помехи для его роста.

На ВРП влияет также плата: за аренду земель, принадлежащих субъектам регионов, используемых под прокладку железнодорожной колеи, вокзалов и железнодорожных станций; за автомобильные дороги, автомобильные заправочные станции (АЗС), расположенные на территории региона, независимо от размещения центра управления ими; за коммунальные ресурсы и коммунальные услуги, предоставляемые организациями с местным центром управления.

Аналитический подход к финансовой структуре ВРП позволит выработать рекомендации при заключении инвестиционных договоров с иностранцами, а именно, при определении места расположения офисного центра управления, поскольку этим регулируется и место уплаты налогов, и страна продаж производимых товаров (услуг), и транспортная организация по доставке грузов покупателям.

Железнодорожный транспорт всегда (и до вступления России в ВТО) осуществлял международные пассажирские и грузовые перевозки. В основу сравнительной оценки ВРП заложена оценка паритетов (равенств) покупательной способности (ППС) – такой обменный курс валют, который исключает различия цен между сравниваемыми странами. Поэтому идея ППС в равной мере применима как для сопоставления ВВП разных стран, принадлежащих одной валютной зоне (например, Европейский валютный союз), так и для сравнения ВРП различных регионов в одной национальной валюте. ППС определённого российского региона – это количество номинальных рублей, имеющее в регионе ту же покупательную способность, что и один рубль в регионе, выбранном в качестве модели, или же один рубль в усреднённых условиях, то есть при средних ценах на некий стандартный набор товаров и услуг. Для России определить единый стандартный набор услуг, однозначно характеризующий все регионы страны, достаточно сложно и даже невозможно. Такое же отношение к структуре ВРП. Кроме того:

1. Россиянам, проживающим на территории от севера до субтропиков, присуща неоднородная покупательная способность товаров и услуг. Например, стоимость жилья в городской и сельской местности, уровень жизни горожан и сельских жителей, южан и северян. Проблема только в том, что пересчёту по ППС подлежит не просто произведённый ВРП, а конечное его использование.

Если принять за основу принцип сопоставления ВРП по уровню покупательной способности рубля, то практическая значимость данного принципа для анализа российской экономики определяется тем, что разности произведённого и используемого ВРП во многих субъектах ЮФО очень велики. Потребление несобственного ВРП в пределах одного федерального округа не считается задолженностью потребителя. Это значительно ущемляет тружеников субъектов "дателей". Рыночное саморегулирование проблему не решает. Необходима обоснованная макроэкономическая снабженческо-сбытовая и распределительная государственная политика, уход от хищнического первоначального накопления капитала субъектами ЮФО, одними за счёт других.

2. Ещё в 1993 году с каждым регионом в отдельности были заключены соглашения о нормативах закрепления налоговых поступлений и обговаривались масштабы финансовой по-

мощи из центра управления Российской Федерацией. По принятой 12 декабря 1993 года Конституции РФ Российская Федерация стала демократическим федеративным правовым государством с республиканской формой правления. Принятая Конституция закрепляла за субъектами РФ право формировать собственную законодательную базу и самостоятельно устанавливать систему региональной власти. В Конституции РФ также происходит разграничение полномочий федерального центра и отдельно регионов на законодательном уровне. В 71-й статье определены основные направления ведения федерального центра, а 72-я статья определяет направления, находящиеся в совместном ведении с субъектами РФ. По всем остальным, не отмеченным в 71-й и 72-й статьях Конституции РФ направлениям, представлялась полная самостоятельность всех регионов России.

В 1994 году прошла первая реформа межбюджетных отношений, позволившая унифицировать пропорции распределения налоговых поступлений между федеральным и региональным бюджетами. Одновременно была введена в процесс формула расчёта выравнивающих трансфертов из созданного тогда Фонда финансовой поддержки регионов. Столь важная формула базировалась на не гарантирующих достоверность статистических данных о фактических бюджетных поступлениях и фактических расходах за прошлые годы, а даже не на точном расчёте налогового потенциала и бюджетных потребностей. Только в 1999 году, когда прошла вторая реформа, этот недостаток был устранён. Трансферты из Фонда финансовой поддержки стали зависеть от бюджетной обеспеченности в сравнении со среднероссийским уровнем, который исчисляется на основе индексов налогового потенциала и индексов бюджетных расходов. Например, ВРП Ростовской области за 2013-й год составил 143,5 млрд рублей. Из них в федеральный бюджет поступило 39,7 млрд рублей, а в бюджет области – 103,7 млрд рублей, вследствие чего регион перестал быть дотационным.

3. Некоторые политики (Г. Павловский, А. Митрофанов) считали, что самостоятельность регионов усугубила социальное положение населения тех же регионов, а привычка доверять со стороны федерального центра и отсутствие контроллинга привели к процветанию коррупции. В то же время, сторонники проводимых реформ считают, что этим были созданы условия для активного развития местного самоуправления. Это заявление априори, по-

сколькo без заранее разработанной теоретической модели процесс, например в ЖКХ, "не пошёл". В начале 2000 года Конституционный суд РФ обязал руководителей на местах региональные законодательно-правовые акты привести в соответствие с федеральными. Таким образом, централизация вертикали власти узаконилась и процесс "пошёл" по правильному руслу. В это же время сформировалось Министерство регионального развития РФ, что визуализировало централизацию экономического курса развития регионов. ВРП Ростовской области, хотя монотонно и возрастал, однако уравнение линии тренда свидетельствует о том, что стратегия ВРП представляется в виде монотонно убывающей параболы, если не создастся приток новых налоговых источников, или произойдёт отток ранее используемых источников (рис.1).

Изменение внутреннего регионального продукта Ростовской области за период 2004 - 2011 годы

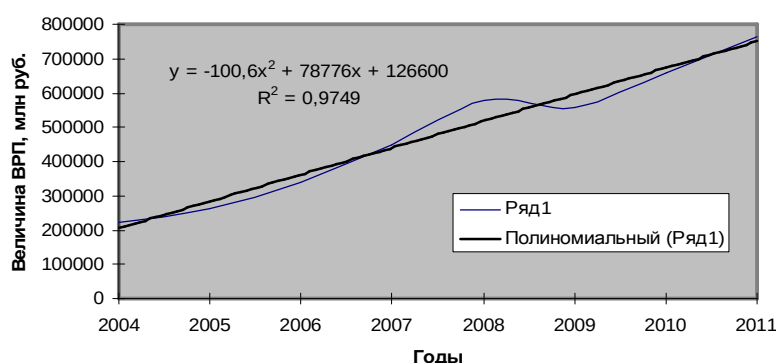


Рисунок 1 – Примечание. Релевантные данные публикуются один раз в два года

В период с 2001 по 2003 годы региональные и местные бюджеты лишились важнейших источников налоговых поступлений, а именно, налога на добавленную стоимость, налога с продаж, дорожного и большей части транспортного налога, а также налога на недвижимость. В 2004 году субъекты РФ лишились также налога на водные и природные ресурсы. Если в 2010 году транспорт и связь в ВРП Ростовской области составляли всего 10,3%, то увеличение протяженности железных дорог, как планируется до 85%, позволит увеличить его лишь до 13%. Налог с дохода железной дороги может войти в ВРП только в том случае, если колею проложит сам регион, а не ОАО "РЖД". Это обосновывает гипотезу о том, что появлению железнодорожного транспорта в зернопроизводящих районах Ростовской области откроются сопутствующие возможности благоприятствования росту ВРП: снижение транзакционных затрат,

распределение продаж в течение года, появление дополнительных рабочих мест для населения, в том числе за счёт предпринимательства.

4. В Ростовской области перевозка пассажиров и грузов на железнодорожном транспорте составляет 53,35% (автомобильном – 41,65%). О конкретном вкладе РЖД (без вклада отрасли связи) в ВРП не сообщается. Росту ВРП Ростовской области благоприятствует то, что наличие ГЭС, ГРЭС и АЭС позволяют электрифицировать железные дороги (в России таких лишь 44 тыс. км, а не электрифицированных – 41 тыс. км).

5. На размере ВРП Ростовской области отражается и то, что 34,88% районов, включая крупных производителей зерна, не охвачены железнодорожной транспортной сетью, а именно: Шолоховский, Верхнедонской, Боковский, Багаевский, Кашарский, Советский, Константиновский, Мартыновский, Семикаракорский, Веселовский, Мясниковский, Куйбышевский, Заветинский, Ремонтненский, Радионов-Несветайский.

В то же время, продовольственный кризис в 2007–2009 годы показал, что без зерна, собранного на Юге России, некоторые отечественные регионы и многие страны в целом обречены на продовольственный кризис. Из-за отсут-

ствия возможности пользования железнодорожным транспортом производители зерна Ростовской области теряют прибыль, так как не могут своевременно поставить товар на продовольственный рынок. Зерновые, выращенные в Ростовской области, при выгодной организации продаж, могли бы приносить больше прибыли не только через ВРП, но и для донских селян. Отсутствие такой возможности не было бы таким угрожающим сельскому хозяйству и ВРП, если бы производители зерна имели собственные элеваторы с подведенной железнодорожной колеёй. Чем выше цена продаж зерна, тем больше налоги от доходов, следовательно, больше объём внутреннего регионального продукта.

6. Размер ВРП уменьшается из-за разрешения вывоза зерна автотранспортными средствами за счёт покупателя (такой вариант устраивает и иностранных покупателей и посредников), а это отрицательно отражается на цене товара для продавца зерна. Тонкость

заключается в том, что если покупатель выбирает вид транспортного средства для доставки товара в нужную ему географическую точку, то он же оформляет и страховку. В случае отправки товара за пределы России, этот же покупатель оформляет и таможенную очистку товара. Всё это делается на территории страны покупателя по прибытии груза, туда же уходят и налоги. В результате, терпят потери российские страховые компании, таможенники и ВВП, а цена товара продавца приближается к себестоимости. Можем сделать вывод о том, что из-за отсутствия железной дороги в сельскохозяйственных районах Ростовской области, сельхозтоваропроизводители никогда не станут прибыльными.

Перевозку грузов любым видом транспорта нельзя рассматривать как случайный процесс. Это не спонтанная, а строго фиксированная по времени сезонная процедура, основа ВРП (примерно 16% в год). Необходима разработка стационарных сетевых транспортных железнодорожных маршрутов по территории Ростовской области. Как разработка маршрутов, так и следование по ним должно найти научное подтверждение и экономическое обоснование окупаемости.

7. Сельскому хозяйству железнодорожный транспорт необходим не только для продаж выращенного урожая, но и для материально-технического снабжения исходными материалами: дизельным топливом, иными горюче-смазочными материалами, минеральными, азотными, фосфорными, калийными и комбинированными удобрениями, гербицидами, инсектицидами, протравителями. Эти материальные ценности не принято покупать малыми партиями, их выгоднее заказывать оптом. Отсутствие возможности доставки упомянутых товарно-материальных ценностей железнодорожным транспортом большими партиями для зернопроизводящих хозяйств расточительно.

8. Общепризнанной основой макроэкономических измерений и оценок для национальной экономики является система национальных счетов (СНС). Логическим продолжением СНС для регионального уровня является система региональных счетов (СРС). Это единообразие делает доступным более глубокое понимание ВРП. Методологические принципы построения СРС на основе СНС и синтеза СНС – СРС были разработаны Нобелевским лауреатом Р. Стоуном ещё в 1950 году. Росстат в этом отношении следует методологическим положениям Евростата, рекомендующего начинать работу по СРС с расчётов по регионам валовой добав-

ленной стоимости и валового накопления капитала, с учётом железнодорожных перевозок пассажиров и грузов. Среди методологических проблем ВРП, направленных на совершенствование измерения и оценки для межрегиональных сопоставлений, можно выделить следующие:

1) ВРП не включает (или включает частично) результаты видов деятельности, соответствующих общенациональным функциям и не имеющих строгой территориальной привязки (центральное управление, оборона, денежная система, транспортная железнодорожная инфраструктура, внешняя торговля и т. п.). Проблема не столько в том, что ВРП не учитывает некоторую часть деятельности, реально осуществляемой на территории региона и поэтому отражающейся на значениях других региональных показателей. Главное, что не распределяемая часть ВРП колеблется во времени и неравномерно соотносится с различными регионами. Например, увеличение отношения суммарного ВРП по регионам к ВВП с 87% в условном предыдущем году до 91,4% в последующем, привело к существенному расхождению индексов ВВП и суммарного ВРП в этот же период. Индекс ВВП – 95,5%, индекс суммарного ВРП – 102,5%. Этим объясняется тот факт, что при падении ВВП России на 4,1% физические объёмы ВРП возросли почти в половине регионов нашей страны.

Нераспределённая часть ВВП неодинаково связана с различными территориями. Например, в ЮФО деятельность армии, прежде всего, затрагивает места дислокации воинских частей, территории проведения боев в прошлые годы, железнодорожную транспортировку и складирования техники и др. Для более корректных межрегиональных сопоставлений важно уменьшать ту долю ВВП, которую не распределяют по регионам;

2) в отношении трансрегиональных и транснациональных компаний, корпораций, организаций и т. п. существует проблема разделения их деятельности между конкретными регионами;

3) при межрегиональных сопоставлениях ВРП, так же, как и при международных сопоставлениях ВВП, необходимо учитывать региональные различия цен на товары и услуги. В соответствии с принятой статистической методологией объёмы ВРП исчисляются в фактических рыночных ценах. Но поскольку рыночные цены в разных регионах могут существенно различаться, то измерения ВРП в региональ-

ных ценах сильно деформируют межрегиональные соотношения "физических" объёмов ВРП. Например, величина ВРП на душу населения в северных районах России выше, чем в южных районах, но чрезвычайно высокие цены на большинство видов реализуемых товаров и услуг "съедают" их номинальное преимущество. Это касается денежного выражения уровня жизни и экономического развития. Даже валюта не одинаково ценится в разных регионах страны;

4) Росстат при расчётах ВРП теневую экономику оценивает ("ненаблюдаемую включая релевантные железнодорожные перевозки"), но не публикует эти оценки. В то же время ряд данных региональной статистики теневую экономику не включают. Публикация данных отдельно по теневому бизнесу в ВРП позволила бы более корректно проводить комплексный анализ экономики региона и межрегиональные сопоставления;

5) требуется более полная расшифровка использования производимого ВРП, особенно вывоза и ввоза, экспорта и импорта. В СРС это должно делаться в счёте товаров и услуг. Повидимому, целесообразно разрабатывать также специальные счета о взаимодействии конкретного региона с другими регионами; с "остальной страной"; с "остальным миром";

6) активное и оперативное применение данных о ВРП в региональном и межрегиональном экономическом анализе сдерживается тем, что их публикация существенно запаздывает по сравнению с другими статистическими данными более чем на два года.

Для России велика роль чистого экспорта (сальдо экспорта – импорта), связанного с железнодорожными перевозками, причём доля его даже в конечном использовании ВВП России возрастает. В методических материалах ВВП не комментируется вопрос: влияют ли на результаты пересчётов ВВП абсолютные значения экспорта и импорта и почему достаточно оценивать по паритету покупательной способности только чистый экспорт. Методология международных сопоставлений ВВП может стать ориентиром для межрегиональных сопоставлений ВРП, включая железнодорожные перевозки пассажиров и грузов. Рассмотрим, как это происходит в реальных условиях. Множество товаров и услуг, производимых и используемых в каждой стране, разделяется на ряд однородных товарных групп ("первичные группы") отдельно по компонентам конечного использования ВРП. При этом каждый регион включает в первичную группу виды това-

ров и услуг, характерных для структуры потребления населением именно этого региона. Отсюда следует фактический состав и стоимость товаров потребительской корзины, на производство каких товаров акцентировать промышленные и сельскохозяйственные предприятия, торговлю. Планирование производства потребительских товаров должно следовать из структуры ВРП за прошлый год, годы. В сопоставлениях Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) – Евростат выделена 221 первичная группа, включающая 3000 товаров-представителей. В рамках каждой товарной группы производится регистрация национальных цен на отобранные репрезентативные товары и транспортные услуги. Процедура отбора товаров-представителей учитывает строгие и тонкие требования, обеспечивающие сопоставимость и репрезентативность потребительских корзин товаров и услуг сравниваемых стран и позволяющие минимизировать искажения при последующей оценке компонентов ВВП по ППС.

В настоящее время разработаны методологические положения межрегиональных сопоставлений ВРП. В оценке положения населения в регионах не обращается внимания на наличие комфортного железнодорожного транспорта. Считается, что для характеристики благосостояния населения достаточно оценки десятью показателями: ВРП на душу населения, тыс. рублей; основные фонды в экономике региона на душу населения, тыс. рублей; индекс объёма промышленного производства, в %; ввод общей площади жилых домов на 1000 человек, м²; розничный товарооборот на душу населения, тыс. рублей; инвестиции в основной капитал на душу населения, тыс. рублей; уровень занятости, в %; среднедушевые денежные доходы в месяц, рублей; среднедушевые денежные расходы и сбережения в месяц, рублей; среднемесячная номинальная заработная плата работников, занятых в экономике, руб.

Различают следующие компоненты ВРП:

- фактическое конечное потребление домашних хозяйств;
- расходы госучреждений на коллективные услуги;
- валовое накопление; чистый вывоз (включая экспорт).

Межрегиональные сопоставления ВРП российских регионов имеют облегчающее отличие от международных сопоставлений, заключающееся в том, что все измерения проводятся в одной валюте. Перенос методологии паритетов покупательной способности на межре-

гиональный уровень означает, что необходимо пересчитывать по ППС рубля не производимый ВРП (сумму валовой добавленной стоимости, созданной в регионе), а компоненты конечного использования ВРП, или используемый ВРП плюс чистый вывоз (включая экспорт) товаров и услуг.

Рассматривая региональный аспект ВВП, необходимо отметить, что Росстат считает, что общую сумму валового регионального продукта технически невозможно распределить между отдельными регионами. В этой связи ВВП России больше, чем сумма валовых региональных продуктов. Если ВВП составил 2 696 354 млн руб., а ВРП – 2 402 279 млн руб., то это значит, что ВРП меньше общероссийского ВВП на 294 075 млн руб., включающую в себя добавленную стоимость, относящуюся к стране в целом, но не распределённую между отдельными регионами. Себестоимость продукции сельскохозяйственного растениеводства неуклонно растёт, увеличиваются транзакционные издержки, включая транспортные затраты (рис. 2).

Кривые: снизу фактическая себестоимость зерновых, внутри нормативная себестоимость, сверху стратегическая себестоимость озимых зерновых по Куйбышевскому району Ростовской области

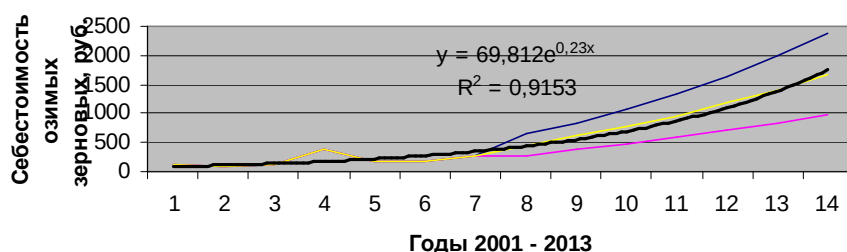


Рисунок 2 – Себестоимость озимых зерновых

Именно поэтому в Концепции национальной безопасности Российской Федерации, утверждённой Указом Президента РФ 10 января 2000 г. № 24, раздел "Угрозы национальной безопасности" анализ экономических проблем начинается с аграрного сектора, который является неприбыльным из-за железнодорожной недоступности, отмечаются негативные тенденции в экспортных и импортных поставках. Может наступить "критическая ситуация", когда по причине отсутствия и дороговизны железнодорожного транспорта, производство зерновых коммерческими сельскохозяйственными предприятиями южных регионов России станет невыгодным (убыточным). Распределение ВВП между регионами выявило бы боль-

шие колебания. Это свидетельствовало бы о неравномерном развитии производительных сил и концентрации финансового капитала, а также о существенных различиях в уровне развития рыночных отношений в разных районах страны. В европейских странах, например Украине, квалифицированная рабочая сила в огромном избытке, в недостатке источники сырья и промышленные предприятия. Европейцам необходимо осознать возрастающую международную ответственность и обязательства перед местным населением. В связи с этим уместно вспомнить созданное в 1973 году международное неформальное общество "Трилатераль". Оно имело три центра управления: в США, Европе и Японии. "Трилатераль" предназначалась для объединения под эгидой атлантизма: США, европейские и тихоокеанские пространства, лидирующие в техническом развитии и рыночной экономике. Создание "Трилатерали", как трёхсторонней комиссии, было связано с усилением соперничества среди правящих государств Запада и растущим экономическим могуществом Японии. Главное направ-

ление деятельности трёхсторонней комиссии заключалось в создании механизма глобального планирования и долгосрочного перераспределения ресурсов. Будучи изначально закулисными, решения, принимаемые членами трёхсторонней комиссии, позже явились законами для политиков всех западных стран. Своевременное создание "Трилатерали" предвосхищало антагонизм и международные конфликты. Для раскрутки антагонизма, например, в унитарной Украине, с опозданием, конечно, Трилатераль здесь составили бы те же США и Европа, с одной стороны, Россия – с другой. Если бы Трилатераль сформировалась своевременно, то мирным путём удалось бы устранить такие причины, как то, что: 1) ни в западной, ни в восточной областях страны ВРП не создавался; 2) экономическая состязательность между областями и мониторинг трудовых достижений населения отсутствовали; 3) произошло чёткое разграничение областей финансовых "потребителей" и областей финансовых "дателей", вследствие чего, "датели" решили больше не отдавать, а у потребителей "своя" казна оказа-

лась пустой. Пополнить казну агрессивно настроенное население Украины решило методом кабального займа финансов в США и Европейских странах, с одной стороны, а с другой – в России. Таким образом, государственное устройство Украины продолжает оставаться в неизменном состоянии. В то же время стало ясно, что требуется федеративное государственное устройство, регионы которого обязаны создавать ВРП и использовать по мере его накопления, то есть "учиться жить за свой счёт".

Таким образом, можно подвести некоторые выводы:

1. Для формирования ВРП в каждом регионе (стране) главным должно быть не только обязательное пополнение дохода региона, но и обеспечение местного трудоспособного населения рабочими местами (в том числе маргиналов и люмпенов), а не гастарбайтеров (хотя 13% их доходов также учитываются в ВРП региона работодателя). Отпускать рабочую силу сезонно мигрировать равноценно лишению мигрантов обязательства вносить свою долю дохода в ВРП региона по месту его постоянного проживания. Если отсутствуют источники сырья, то создавать сборочные предприятия, доставляя комплектующие в упаковках, создавая новые технологии, используя в качестве сопутствующих местные возможности и ресурсы. Региональная экономика обусловлена региональной политикой, которая представляет собой составную часть национальной стратегии развития и охватывает следующие основные направления: соотношение общегосударственного и регионального аспектов развития национальной экономики, центрального и регионального уровней управления экономикой, определение соотношения движущихся сил регионального развития и обеспечение их взаимодействия, одновременный подъём экономики всех районов региона. К направлениям региональной экономической политики следует отнести также региональные аспекты демографической, аграрной политики и другие мероприятия

государственной власти, составляющие содержание региональной политики государства.

2. В рыночных условиях актуализируется роль именно региональной политики. Это обусловлено:

1) усилением сепаратистских настроений в регионах, дезинтеграцией экономического пространства;

2) необходимостью учёта: специфики регионов при проведении экономической реформы, переноса ряда направлений реформы на региональный уровень; резко отличающихся стартовых условий регионов;

3) незавершенностью и противоречивостью преобразования национально-государственного устройства России и разграничения компетенций федеральных и региональных органов управления;

4) политической нестабильностью и межэтнической напряжённостью в ряде регионов. Создание научной базы для региональной политики требует объективной оценки неравенства условий, в которых находятся субъекты региона. Необходимы показатели, вскрывающие сущность и содержание социально-экономических различий.

3. Введение показателя ВРП не только в федеративном государстве, но и в унитарном, позволит производительным силам подняться на новый уровень, что приведёт к появлению нового типа человека – творца, участника рефлексивной формы управления, самостоятельно контролирующего свои побуждения и конкретные действия в среде своего обитания.

Литература:

1. Бережная О.В., Тарасов Н.А. Развитие взаимодействия региональной и федеральной власти в истории современной России // KANT. – 2013. – № 3 (9). – С. 25-29.
2. Румянцева Е.Е. Новая экономическая энциклопедия. – М. : ИНФРА-М, 2008. – VI. – 826 с.
3. Фролов Д.В., Шевченко М.В. Разграничение и оценка контролируемых и неконтролируемых затрат в организованном коллективе // KANT. – 2012. – № 2 (5). – С. 83-87.

REGIONAL RESOURCES OF POPULATION AS THE BASIC FACTOR OF THE DEVELOPMENT OF THE TERRITORIAL ECONOMY

Palchicov Sergey Yurevich, Masters, Technological Institute (branch) of Donskoy's Service the State Technological University, Stavropol

Pelevin Igor Yurevich, PhD of Economics, Nevinnomyssk

Unanov Sergey Stepanovich, Post-graduate Student, Nevinnomyssk State Humanitarian- Technological Institute, Nevinnomyssk

In the article are examined the labor resources of population, in the context of the development of the economy of region, taking into account the guarantee of a worthy standard of living, the territorial dependence of the level of sufficiency and possibilities from the position of the incomes of the population.

Keywords: resources; need; the amplitude of the fluctuation of the economic parameters.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ НАСЕЛЕНИЯ КАК ОСНОВНОЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

В статье рассматриваются трудовые ресурсы населения, в контексте развития экономики региона, с учетом обеспечения достойного уровня жизни, территориальной зависимости уровня достаточности и возможностей с позиции доходов населения.

Ключевые слова: ресурсы; потребности; амплитуда колебания экономических параметров.

В современной концепции политики Российской Федерации наблюдается кардинальный поворот к населению и каждому человеку, направленный на создание условий достойных его жизнедеятельности. Каждая территория, субъект РФ имеет свои особенности (природно-климатические, социальные и т.д.), поэтому для достижения достойных условий необходимо установить дифференцированные критерии и показатели эффективности, которые должны быть достигнуты в регионах. Параметры равновесия в социально-экономическом развитии, как правило, характеризуют уровень качества среды проживания населения. Для любой территории, будь то государство или регион (субъект), формируются количественные и качественные ориентиры социального и экономического развития. Возникает вопрос о ресурсной достаточности и доступности в социально-экономическом обеспечении территории.

Если провести параметры равновесия, то можно сказать о некоторой геометрической симметрии в экономике. Достигнуть оптимального равновесия в практике почти невозможно. Можно предположить, что экономика развивается симметрично и каждому жителю по его потребностям имеются возможности, и наоборот. В таком оптимальном варианте, соответственно, и развитие экономики рассматривалось бы как удовлетворение своих территориальных потребностей. Перевес того или иного аспекта придает какую то ни было асимметрию.

В результате появляются проблемы в создании модели идеальных, практически применимых социально-экономических условий. Теоретически условия жизнедеятельности населения региона оптимальные для человека достигаются с помощью различных экономических и других моделей. На практике происходит несколько иначе. Достаточно ли того уровня, который предусмотрен нормативными актами с реальными потребностями и удовлетворяет ли экономика региона территориальным возможностям.

Для достижения такой цели исследования мы вынуждены поставить перед собой ряд задач: провести группировку данных по объективности своего информационного блока, сделать анализ происходящего процесса в экономике территорий России, дать современную оценку индикаторам, выявить критерии амплитуды колебания экономики регионов и выполнить расчеты прогноза состояния дел в экономике регионов.

На первом этапе своего исследования мы "столкнулись" с проблемой первичного сбора и, соответственно, обработки информации. Дело в том, что статистические данные несколько искажают действительность. Особенно это касается усредненного варианта показателей. Каждый из показателей необходимо сравнить по уровню среднего территориального, регионального и страны в целом. Однако в целях объективности мы начнем сравнение с мировыми

УДК 332.14

© Пальчиков С.Ю., 2014

© Пелевин И.Ю., 2014

© Унанов С.С., 2014

КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



ПАЛЬЧИКОВ Сергей

Юрьевич, магистрант,
Технологический институт
сервиса (филиал) Донского
государственного
технологического
университета, Ставрополь

ПЕЛЕВИН Игорь Юрьевич,

кандидат экономических
наук, Невинномысск

УНАНОВ Сергей

Степанович, аспирант,
Невинномысский
государственный
гуманитарно-
технологический институт,
Невинномысск

уровнями. Например, согласно проведенному исследованию журнала "Деловая жизнь" по заработной плате населения (средний уровень), в мировом сообществе мы находимся на 11 позиции [6]. Судя по приведенным данным, лидирующее положение по среднемесячной заработной плате занимает США – 4100 долл., следующая идет Германия – 3900 долл., что соответственно говорит о высоком их положении. Минимум принадлежит Таджикистану – 100 долл. В России за 2012 год средняя заработная плата составляла 760 долл., что соответственно в 5 раза ниже мировых лидеров, и в 7 раз выше его минимального значения.

По территории субъектов Российской Федерации лидером средней заработной платы является Ямало-Ненецкий автономный округ 58,6 тыс. руб. (примерно 1953 долл. США), а минимальная – в Республике Дагестан – 11,8 тыс. руб. (примерно 393 долл. США). В среднем по Российской Федерации за 2012 год средняя заработная плата составляла 22,9 тыс. руб.

Если посмотреть на рост такого показателя в целом по России, и в частности в Ставропольском крае, то можно говорить о положительной тенденции. Однако говорить о том, что рост обеспечивает достаточность еще рано.

Во-первых среднее значение данных сглаживает негативное положение большинства слоев населения. Так, например, в России соотношение доходов самых богатых и самых бедных групп населения остается наиболее высоким в сравнении с мировым сообществом. Если в Германии этот показатель составляет 7:1, а в Швеции и того ниже (6:1), то в России – 45:1. Конечно, можно снова усреднить показатель и получить более или менее подходящий разрыв, так как в Зимбабве соотношение богатых и бедных оценивается как 80:1.

На наш взгляд, дать объективную оценку достаточности поможет такой показатель, как уровень доступности. Нам необходимо учитывать стоимостной показатель и сравнивать уровень натурального потребления

Для проведения исследования нам потребовалась система взаимосвязанных показателей, в качестве которых могут выступать соответствующие индикаторы, а также объективная и достоверная информация об их величине и тенденциях изменения. В экономике – достаточно широкий спектр индикаторов (устойчивость функционирования, занятость населения, конкурентоспособность, материалоемкость и энергоемкость производства, индекс развития человеческого потенциала и т.д.). Территори-

альный орган Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю рассчитывает 8 индикаторов (индекс промышленного производства, индекс цен и тарифов, величина прожиточного минимума, строительство жилья, характеристика демографических процессов и т.д.). Такие показатели соответственно характеризуют развитие края, так как методика сбора и обработки данных позволяет охватить широкий спектр ресурсов региона.

Наше исследование касается индикативных показателей достаточности ресурсов, их территориальной доступности и экономической целесообразности. Необходимо признать положительный результат работы Федеральной службы государственной статистики РФ в области Интернет-ресурса, его обновления позволяют в настоящее время более объективно оценить сложившуюся ситуацию. В связи с этим, в нашем исследовании мы будем использовать данные официальной статистики РФ.

В исследовании несколько ограничим число индикаторов и трансформируем общепринятые подходы в региональную экономику. Наша цель исследования выявить амплитуду колебания ресурсной достаточности и доступности в социально-экономическом развитии региона.

Изначально рассмотрим ресурсный потенциал региона, в качестве примера возьмем Ставропольский край. Известно, что экономическая теория выделяет две группы экономических ресурсов – материальные и людские. Материальные ресурсы – капитал и земля, людские – труд и предпринимательская способность.

Как отмечает в своих исследованиях С.С. Решиев, особенностью расселения Юга России является неравномерное размещение населения, средняя плотность населения составляет 47 человек на 1 кв. км, но на территории Краснодарского края и Ростовской области проживает почти 3/5 населения этого региона. Максимальные показатели плотности населения отмечаются в предгорьях, в районах интенсивного земледелия Краснодарского края и в индустриальных районах Ростовской области. Минимальный показатель плотности населения зафиксирован в Республике Калмыкия – до 20 чел./ кв. км, а максимальный зарегистрирован в Республике Северная Алания – свыше 80 чел./кв. км. На территории Юга России незаселенными остаются южные высокогорные районы вдоль границы с Грузией.

Итогом его исследования является разработка концепции перспективного развития си-

стемы расселения на территории Юга России. Автором предложено:

- укрепление существующего опорного каркаса расселения территории с выделением опорных центров расселения – городских агломераций;
- реструктурирование и создание новых производственных центров с учетом агломерационного принципа, основанном на формировании единой производственной экономической базы для всего ареала расселения;
- интеграция южных транспортных путей сообщения в международную транспортную сеть;
- совершенствование транспортной сети: строительство новых федеральных и региональных магистралей дублеров, реконструкция существующих магистралей и дорог. Развитие инженерно-транспортной инфраструктуры;
- укрепление и развитие природно-экологического каркаса расселения, выделение туристических рекреационных центров в системе расселения [7].

Территориальный ресурс занимаемой земельной площади Ставропольским краем показывает, что в Российской Федерации субъект составляет долю равную 0,39%, а в Северо-Кавказском регионе занимает лидирующее положение. От всей земельной площади под сельскохозяйственным производством находится 87,8 %, что характеризует Ставропольский край как агропромышленный регион Российской Федерации, и достаточный по условиям производства сельскохозяйственной продукции.

В связи с доминирующим положением по территории, ресурс отраслевого характера мы начнем рассматривать с сельского хозяйства. Необходимо отметить, что, несмотря на значительный ресурсный потенциал земель сельскохозяйственного назначения, в структуре проживающих преобладает городское население, и вместе с тем продолжает снижаться численность сельского населения. Если в 2002 году доля населения проживающих в сельской местности составляла в общей численности 44,3%, то к 2010 году уже 42,8%. По плотности населения Ставропольский край (42,2 чел. на 1 кв. км), в пять раз превышает средний показатель по РФ.

На основании этого можно сказать о своевременности принятия законодательных инициатив по развитию сельской местности. Проблема в том, что достаточность земель сельскохозяйственного назначения не позволяет говорить об эффективности ее использования в целом.

В настоящее время принято в качестве основного показателя, характеризующего эффективность развития территории, рассматривать ВВП на душу населения. Если мы возьмем за основу такой макроэкономический показатель как валовой региональный продукт (далее по тексту ВРП), то приходим к некоторым выводам.

В общем территориальном развитии, созданный валовой региональный продукт как макроэкономический показатель подводит некоторые итоги эффективности использования ресурсного потенциала. Динамика роста этого показателя очевидна. Так, в 1995 году он составлял 16,8 млрд руб., в 1998 – 28,3; в 2001 – 67,9; 2004 – 122,2; в 2007 – 222,2 ; 2009 – 277,3, 2011 – почти 400 млрд руб. Таким образом можно говорить о динамике роста ВРП, с циклом в три года темпы прироста которого составляют в среднем 84% (или 28% в год). Возникает вопрос о структуре и доли участия отраслей экономики в формировании этого показателя. Лидирует в ВРП оптовая и розничная торговля, занимая 20,0%, а наименьшая доля наблюдается по хозяйствующим субъектам, осуществляющим финансовую деятельность – 0,5%. Средняя величина участия отраслей в создании ВРП – 6,3%. Ситуация по долевого участия находится в некотором равновесии: восемь отраслей превышают долю средней и восемь находятся ниже уровня – 6,3%. Необходимо отметить наибольший годовой рост индекса физического объема финансовой деятельности за период 2011 года почти в два раза.

Для более детализированного рассмотрения вопроса возьмем сельское хозяйство, которое, как отмечалось выше, занимает наибольшую земельную площадь в Ставропольском крае. Несмотря на свое доминирующее положение по территории земельной площади, в создании ВРП Ставропольского края участие сельскохозяйственного производства не достаточно высоко, и динамично снижается. Так, например, в 2004 году сельское хозяйство составляло 20,4% в структуре ВРП, а уже к 2008 году этот показатель снизился до уровня 13,9%, при этом темп роста в среднем за год составлял всего лишь 8%. Необходимо отметить, что наши прогнозы в 2008 году, выполненные на основные трендовые модели, оправдались частично (снижение в 2010 году до 9%), темпы снижения долевого участия сельского хозяйства в ВРП остались на прежнем уровне [6]. В 2010 году сельское хозяйство составляло в ВРП 12,2, а в 2011 – 13,0% .

При всем положительном моменте увеличения доли в ВРП наблюдается и негатив – уменьшение количества хозяйствующих субъектов, занятых сельскохозяйственным производством и за рассматриваемый десятилетний период их стало меньше на 27%. Если в 2005 году таких организаций насчитывалось в крае 18403 ед., то к 2013 году их стало 13349 ед. В результате произошли изменения и ряда других показателей. В частности по рассматриваемому ВРП созданного отраслью на одно предприятие сельского хозяйства сегодня приходится 3689,9 тыс. руб. по сравнению с 2010 годом – 2815,3 тыс.руб.

Отметим, что даже при таком сокращении количества хозяйствующих субъектов, по состоянию на 1 апреля 2013 года в структуре всех организаций по видам экономической деятельности все-таки доминирует в Ставропольском крае сельское хозяйство, занимая 23,4% от общего их количества, уступая только организациям, занятым торговой деятельностью.

Вместе с тем надо отметить значительное сокращение численности занятого населения в сельском хозяйстве. Так, например в 2007 году, данная отрасль насчитывала 216,9 тыс. чел., а в 2010 году – 214,5 тыс. чел., а в 2011 – 136,9 тыс. чел. Этот фактор, снижение рабочих мест, и является основным, влияющим на уменьшения численности сельского населения. Приходим к выводу, что сокращение рабочих мест в сельской местности на 1,2%, повлекло за собой уменьшение численности сельского населения на 1,5%. На этом фоне положительным остается факт, то что сельское хозяйство наиболее перспективное в обеспечении рабочими местами населения на селе. Хозяйствующие субъекты сельского хозяйства обеспечивают работой 17% занятых в экономике региона населения.

Отсюда следует, что каждый пятый человек в Ставропольском крае работает благодаря сельскохозяйственному производству. Положительным можно назвать и рост производительности труда в сельскохозяйственном производстве.

Несмотря на сокращение хозяйствующих субъектов и численности работников, производство продукции сельского хозяйства в стоимостном выражении показывает динамику увеличения, при этом наблюдается рост производительности труда, а также прибыли хозяйствующих субъектов и т.д.

Если рассматривать производство продукции сельским хозяйством в стоимостном выражении, то на один кв. км площади, занятый

сельским хозяйством (общая 58,1 тыс. кв. км), приходилось в 2011 году (103470.1 млн руб.) 1,78 млн руб., и в 2012 году – 1,78.

Вопрос возникает в том, что при достаточности территории земельной площади, занятой под сельским хозяйством, в достаточной ли мере обеспечивает субъект ресурсами в производстве продуктов питания? Баланс ресурсного обеспечения в Ставропольском крае по продовольствию показывает наряду с позитивными позициями и некоторые негативы. Так, например, по производству зерна край не только обеспечивает внутренние потребности, но и производит их в 2 раза больше требуемого количества (обусловлено природно-климатическими условиями). Соответственно, производство хлеба и хлебобулочных изделий в крае превышает потребности почти в 5 раз. На каждого жителя края в 2011 году было произведено 583 кг хлеба. Масла растительного на 1 человека производится 2 кг.

Академик РАСХН А.А. Шутьков отмечает, что решение задач по обеспечению продовольственной безопасности зависит от государственной аграрной политики и организации бизнеса хозяйственных институтов. Он не только дает оценку современного состояния продовольственной безопасности страны, но и говорит об основных рисках, выделяя при этом основное звено АПК – сельское хозяйство [8].

В агропромышленном комплексе Ставропольского края с 2008 по 2012 годы реализовывались мероприятия Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008-2012 годы, утвержденной Постановлением Правительства Российской Федерации от 14 июля 2007 г. № 446 (далее – Государственная программа). Общий объем финансирования мероприятий Государственной программы в 2012 году составил 4,4 млрд рублей, в том числе: 3,6 млрд рублей – средства федерального бюджета, 0,8 млрд рублей – средства бюджета Ставропольского края. Судя по данным, на каждый хозяйствующий субъект в Ставропольском крае, занятый сельскохозяйственным производством (2012 г. – 13549 ед.), было выделено в среднем 320 тыс. рублей.

В 2012 году финансирование мероприятий федеральной целевой программы "Социальное развитие села до 2013 года", утвержденной Постановлением Правительства Российской Федерации от 3 декабря 2002 г. № 858, и краевой целевой программы "Социальное разви-

тие села в Ставропольском крае на 2010–2013 годы", утвержденной постановлением Правительства Ставропольского края от 16 декабря 2009 г. № 319-п (далее – программы по социальному развитию села), по улучшению жилищных условий граждан, проживающих в сельской местности, и обеспечению доступным жильем молодых семей и молодых специалистов на селе, осуществлялось в рамках Государственной программы на условиях софинансирования. На реализацию данных мероприятий в 2012 году было выделено 154,7 млн рублей из федерального бюджета, 130,0 млн рублей из краевого бюджета и 152,8 млн рублей собственных средств граждан – участников таких мероприятий, которые освоены в полном объеме. В 2012 году улучшили свои жилищные условия 295 семей работников агропромышленного комплекса и социальной сферы Ставропольского края. [4,5].

Если принять за основу численность проживающих в сельской местности 1216,8 тыс. чел., то приходим к выводу, что на одного жителя сельской местности из федерального бюджета выделено на улучшение жилищных условий 12 руб., из краевого – 10 руб., собственных – 12 руб. В итоге за 2012 год на одного жителя сельской местности получаем 34 руб., с этой позиции средств, конечно, не достаточно. По сути своей информация по улучшению жилищных условий на каждую нуждающуюся семью несколько корректирует данные и приводит к следующим показателям (из расчета факта использования средств – 295 семей): на улучшение жилищных условий всего на одну семью выделено 1046,8 тыс. руб., из них 516 тыс. руб. – собственных, 440,7 тыс. руб. – краевых средств и 600,9 тыс. руб. – федеральных средств. В рассмотрении со средними ценами на жилье в этот период сельское население (295 семей) имело возможность получить по 34 кв. метра жилья, что, безусловно, говорит о достаточности выделенных средств (средний краевой показатель – 22 кв. м).

О достаточности жилого фонда говорят данные официальной статистики. Основываясь на нормы жилья и количество проживающего населения в Ставропольском крае, необходимо иметь 57,5 млн м², а по факту – 61,8 млн м².

Необходимо отметить, что население края в основном проживает в индивидуальных жилых домах (59%), и более 90% всего жилого фонда имеет статус частной собственности.

Одним из базовых индикаторов в оценке социально-экономического развития региона

служит валовой региональный продукт. Особенностью такого показателя является обобщение показателей экономического уровня развития региона. В настоящее время наибольшему вниманию подвергается рассмотрение показателей ВРП, приходящегося на одного жителя региона. На наш взгляд, участие в создании ВРП принимает то население, которое относится к группе экономически активного, занятого в экономике региона.

Если ВРП рассматривать на душу населения, то Ставропольский край подвержен общим тенденциям формирования ВРП в России (рост в среднем за год 20%).

Необходимо отметить, что в сравнении с Северо-Кавказским федеральным округом показатели ВРП Ставропольского края на душу населения несколько выше как в абсолютных показателях, так и по уровню его роста. Если по СКФО рост в среднем составляет 18%, то по Ставропольскому краю – 20,7%. Непосредственное и основное участие в создании ВРП принимает трудоспособное население. На каждого жителя Ставропольского края трудоспособного возраста за 2012 год приходится 285,7 тыс. руб. созданного ВРП. За рассматриваемый период этот показатель вырос в семь раз (в 2000 году – 41 тыс. руб.). Произошел рост за счет многих факторов, но в основном повлияли инфляция и производительность труда, но если за счет инфляции – только до 10%, то, благодаря росту производительности труда, – на 15%.

Согласно официальным данным Госкомстата, доля заработной платы в ВРП составляет в среднем 48% [9]. Если рассматривать этот уровень, то заработная плата должна быть в Ставропольском крае, например, в 2011 году 136,8 тыс. руб. Однако средний показатель заработной платы намного ниже. Позитивным является тот факт, что в сельскохозяйственном производстве самый высокий показатель производительности труда. Если, в общем по экономике края данный показатель в 2011 году увеличился по сравнению с предыдущим периодом на 103,8%, то в сельском хозяйстве – 115,1 [9].

На первый взгляд, "картина" благоприятна, но это лишь из-за того, что Госкомстат применил так называемый в статистике цепной метод расчета индекса, в связи с чем, после "падения" производительности в 2010 году по сельскому хозяйству до 88,3%, соответственно, произошел рост в следующем году. При сравнении со средним темпом роста – 104,5%, сельское хозяйство за десять лет находится



ниже этого уровня – 102,8. В соответствии с этим считаем недостаточно применения одного способа расчета, необходимо рассмотреть динамику изменения такого показателя, применяя различные методы, и в завершении привести факторное влияние, уделяя внимание прямому (функциональному) и косвенному (корреляционному) воздействию на сложившиеся расчеты.

Известно, что параметры развития необходимо сравнивать с аналогом, стандартом (нормативом) или с усредненным показателем. Если мы возьмем обобщенные показатели сравнения социально-экономического развития по Ставропольскому и Краснодарскому краям, а также Ростовской и Волгоградской областей, то по ряду показателей в 2012 году Ставропольский край значительно уступает. Так, например, по обороту организаций в совокупности от аналогичного показателя Краснодарского края – на 73%, Ростовской области – на 53%, в частности по обороту сельского хозяйства от Краснодарского края – на 55% и т.д. Доходы населения Ставропольского края в среднем за месяц на одного жителя составляли в 2012 году 15 746,1 руб. (за год – 188 953,2 руб.). Если брать за основу эти расчеты, то получается, что за год население края получило 543. 051.496.800 руб., или 543,1 млн рублей.

По состоянию на 01.03.2013 года в Российской Федерации уровень рождаемости и смертности находится в равных позициях, в связи с чем, и показатель естественного прироста равен нулю. Тенденция 2000 годов естественной убыли населения приостановилась в 2013 году. Если обратимся к данным Всероссийской переписи населения 2010 года, то в структуре городского и сельского населения ситуация неоднозначна. Так, например, в отличие от городской местности продолжается естественная убыль сельского населения, и на 01.03.2013 года в РФ коэффициент составил 0,1. Городское население выходит на нулевые позиции по естественному приросту.

Если исходить из прожиточного минимума (четвертый квартал 2012 года – 6705 руб.), то на обеспечение всего населения в Российской Федерации необходимо 952 110 000 тыс. руб. 952 110 млн руб., а в Ставропольском крае (6193 руб. 2786.1 / 2 791, 2 тыс. чел.) 17254317, 3/ 17286099,776 тыс. руб. или 17254, 3/ 17286,1 млн руб., то можно сказать о достаточности по минимуму [9]. На основании данных официальной статистики численность экономически активного населения в Ставропольском крае составляет 1403,5 тыс. человек, следовательно

каждый из них должен зарабатывать по 12 294 руб. в месяц, чтобы обеспечить прожиточный минимум всего населения Ставропольского края. В результате такого расчета, заработная плата населения Ставропольского края в 2012 году на 40% достигла достаточный уровень прожиточного минимума.

Проблема состоит в том, что при достаточности уровня заработной платы, достаточен ли сам уровень прожиточного минимума, и если рассматривать в сумме набора прожиточного минимума, то он действительно обеспечит жизнь человека, но судя по ценовому параметру, количество и качество продуктов соответствует только 70% признанным физиологическим нормам. В связи с этим, предлагаем ввести, наряду с ценовыми параметрами, также и уровень соответствия качества продукции, входящей в прожиточный минимум.

Такой показатель, как социальная обеспеченность, можно сказать, занимает важное место в оценке критериев достаточности, тем более что он имеет агрегированный вид. Один из основных показателей – обеспеченность дошкольными учреждениями. По состоянию на 2012 г. Ставропольский край имеет 816 таких заведений, что позволяет обеспечить на 56% охват детей, нуждающихся в дошкольных учреждениях. Для достаточного обеспечения требуется иметь 1 175 ед. таких учреждений. Если посмотреть на увеличение количества детских учреждений по сравнению с 2011 годом, то их рост в 2012 году составил 0,6% (с 811 до 816), а количество нуждающихся снизилось на 10% (с 51 612 чел. до 46 572 чел.). Отсюда следует, что за счет "уплотнения" количества мест в имеющихся дошкольных учреждениях получили доступность 95% детей.

Конечно, цели должны опираться на количественные и качественные данные о сообществе, быть достаточно гибкими и поддаваться трансформации в зависимости от меняющихся политических ориентиров и полученных промежуточных результатов. Общие цели одновременно служат критерием развития, ориентиром для действия и позволяют отделить желаемые меры от нежелательных. Общие цели должны быть конкретными.

Современный этап экономического развития мирового сообщества характеризуется тем, что в государственных бюджетах многих стран нет достаточного объема средств, чтобы обеспечить не только устойчивое развитие, но инновационное воспроизводство.

Экономические процессы деятельности человечества, более сложные и неуравнове-

шенные, особенно в части урегулирования взаимоотношений между участниками. Они подвержены большим колебаниям и, к сожалению, поражаются болезненными кризисами. Попытки государственного вмешательства в регулирование экономических процессов носят как позитивный, так и негативный характер. Наши исследования в достаточности и доступности ресурсного обеспечения территории продолжатся и в настоящее время проводится апробация результатов интегрального показателя от уровня муниципального образования до краевого и окружного, в целях определения уникальности методики подхода к решению проблемы обеспеченности региона.

Необходимо отметить, что и на первоначальном этапе исследования приходим к выводу, что социально-экономическое положение, в анализе достаточности и доступности, только в сравнении с другими регионами (территориями) не может быть достаточным критерием в оценке развития.

Примечания:

1. Постановление Правительства РФ от 14 июля 2007 г. N 446 "О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008–2012 годы" (с изменениями и дополнениями).
2. Постановление Правительства РФ от 3 декабря 2002 г. N 858 "О федеральной целевой программе "Социальное развитие села до 2013 года".

3. Паспорт федеральной целевой программы "Социальное развитие села до 2013 года".
4. Правительство Ставропольского края постановление от 25.06.2012 г. № 212-п О внесении изменений в краевую целевую программу "Социальное развитие села в Ставропольском крае на 2010–2013 годы", утвержденная постановлением правительства Ставропольского края от 16 декабря 2009 года № 319-П.
5. Распоряжение от 23.11.2011. г. №500-рп О ходе реализации краевой целевой программы ""Социальное развитие села в Ставропольском крае на 2010–2013 годы", утвержденное постановлением правительства Ставропольского края от 16 декабря 2009 года № 319-П.
6. Воробьев Н.Н. Инвестиционная привлекательность и развитие региона : монография / Н.Н. Воробьев .– Ставрополь : Агрус, 2008. – 280 с. +3 цв. вкл.
7. Решиев, С.С. Теоретико-методологические подходы к совершенствованию региональной политики и стратегического управления социально-экономическим развитием макрорегиона.: автореф. дис. ... д-ра эконом. наук.: 08.00.05/ С. С. Решиев, Грозный, 2012. – 48 с.
8. Шутьков, А.А. Риски и угрозы продовольственной безопасности /А.А. Шутьков // Экономика сельского хозяйства России. – 2011 – №4. – С. 30–41.
9. Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://ppt.ru/newstext.phtml?id=69157>
10. Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://bs-life.ru/rabota/zarplata/srednyaya-zarplata2013.html>
11. Электронный ресурс. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/
12. Электронный ресурс. – Режим доступа: http://stavstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/stavstat/ru/statistics/employment

КАНТ № 3(12), сентябрь 2014

21

THE MODEL FOR CALCULATING THE ECONOMIC BASE OF THE HOUSING AND COMMUNAL SERVICES OF THE REGION

Shevchenko Milana Viktorovna, PhD of Economics, Associate Professor, Chair of Logistics and Management of Transport Systems, Rostov State University of Means of Communication, Rostov-on-Don

E-mail: milana@msx.ru

Frolov Dmitry Viktorovich, PhD of Economics, Specialist in Chief, Management Department the Food Markets and Services, Administration of Sochi city, Sochi

E-mail: dima@msx.ru

A model of calculation of Housing and communal services in the region's economic base, including: housing and repair-operational production; water and sanitation; communal energy; ritual service; street and yard illumination.

Keywords: housing and communal services, the model for calculating the economic base of housing and communal services of the region, the model calculation of venture capital city, "patient money".

МОДЕЛЬ РАСЧЁТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БАЗЫ В ЖКХ РЕГИОНА

УДК 330.3

Предложена модель расчёта экономической базы ЖКХ региона, включая: жилищное хозяйство и ремонтно-эксплуатационное производство; водоснабжение и водоотведение; коммунальную энергетику; ритуальное обслуживание; уличное и дворовое освещение.

Ключевые слова: ЖКХ; модель расчёта экономической базы ЖКХ региона; модель расчёта венчурного капитала города; "терпеливые деньги".

© Шевченко М.В., 2014

© Фролов Д.В., 2014

В исследованиях по региональному планированию и в анализе развития небольших территорий ведущее положение перешло к эко-



ШЕВЧЕНКО Милана Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Логистики и управления транспортными системами, Ростовский государственный университет путей сообщения, Ростов-на-Дону
milana@msx.ru



ФРОЛОВ Дмитрий Викторович, кандидат экономических наук, главный специалист, Управление потребительского рынка и услуг, Администрация города Сочи, Сочи
dima@msx.ru

номистам. Первые достижения экономистов сводились преимущественно к разработке экономико-математических моделей. Были разработаны прогнозы для таких социально-экономических переменных, как занятость, доходы, численность населения, на периоды вплоть до 25 лет. Эти прогнозы часто представляли собой простые экстраполяции прошлых тенденций, но без учёта достижений научно-технического прогресса, стратегической активности бизнеса и тендерных операций.

Большинство моделей, используемых при исследовании, ограничиваются экономическими отношениями внутри региона. Моделям зачастую недостает пространственного содержания, поскольку субъект в них рассматривается как единственная точка в пространстве. Характерные для региональных моделей попытки вскрыть пространственные связи, сменяются анализом и прогнозированием процесса регионального роста, которые можно использовать для прогнозирования экономической активности. Прогнозы региональной активности в стратегическом планировании используются как предсказания будущего для того, чтобы согласовать сегодняшние решения со стратегическими планами окружения, в первую очередь, с глобальной государственной стратегией развития различных отраслей, задевающих регион. Прогнозы могут помочь планировщику в предвидении общественных потребностей, в своевременном и эффективном удовлетворении этих потребностей, оценить приоритеты потребностей и характер возможных влияний на окружающую среду. Весьма существенной в этих исследованиях явилась попытка выявления секторов, стимулирующих рост местной экономики, а также анализ тех процессов, посредством которых изменения, происходящие в этих секторах, передаются в другие отрасли экономики, в том числе и в ЖКХ.

Жилищно-коммунальное хозяйство рассматривается как многоотраслевое, включающее следующие подотрасли:

- жилищное хозяйство и ремонтно-эксплуатационное производство;
- водоснабжение и водоотведение;
- коммунальная энергетика (электро-, тепло-, газоснабжение);
- городской транспорт ¹;
- информационное хозяйство (кабельные сети, телевидение, электронные каналы связи, системы компьютерной связи и обеспечения) ²;
- дорожное хозяйство и дорожно-транспортное строительство ³;
- санитарная очистка территорий (уличная, домовая, утилизация бытовых и пищевых отходов);
- зеленое и гостиничное хозяйство;
- бытовое обслуживание (бани, сауны, ритуальное обслуживание);
- уличное и дворовое освещение ⁴.

Специально созданное агентство "НАРТ" (национальное агентство развития территорий) совместно со специалистами ОАО "Академии коммунального хозяйства имени К.Д. Панфилова" разрабатывают "Технологии устойчивого функционирования и развития

¹Городской транспорт и транспортные услуги населения необходимо вывести из ЖКХ. Транспорт в ЖКХ следует считать трубопроводы и линии электропередач.

²Исключить из ЖКХ и придать самостоятельность.

³Содержать на средства ВДОАМ.

⁴Оплачивать из средств ВРП, не содержать на счёте собственников жилья в многоквартирных домах.

системы жизнеобеспечения муниципальных образований", а также ими начата реализация модельного инвестиционного проекта "Создание производственных кластеров жизнеобеспечения муниципальных образований по мультипликативному принципу". Начато исследование влияния на ЖКХ разных отраслей народного хозяйства. Например, какое влияние на ЖКХ оказывает строительство стадиона "Левбердон-Арена", кафе, ресторанов, гостиниц, пляжей, парковок, стоянок и "Акватория" в окрестности этого спортивного сооружения? Это строительство повлекло за собой необходимость прокладки 12 км новых водопроводов и около 10 км водоотводов, подключение к изношенным на 48% и уже отработавшим свой гарантийный срок старым коллекторам, ЛЭП и газопроводам. Строительство водопроводов за счёт государственного бюджета усложнит процедуру обслуживания средствами ЖКХ. Прежде всего, сеть трубопроводов должна стать муниципальной собственностью, чтобы собственники жилья, как это уже принято, могли её арендовать и за свой счёт обслуживать.

Одной из первых статистических моделей, использованных в таких исследованиях, была модель экономической базы. Исследования экономической базы используются в нескольких направлениях. Во-первых, данные, собранные для изучения экономической базы, сами по себе несут полезную информацию, показывают роль и место в экономике региона. Во-вторых, модели экономической базы очень часто используются как средство прогнозирования активности региона.

Экономическая база является также одним из объектов теории регионального дохода. Для i -го региона модель экономической базы ЖКХ содержит сведения о том:

- на какую сумму (руб.) Y_i остались неиспользованными переходящие остатки материальных ценностей в начале текущего года, приобретенные для нормального функционирования ЖКХ в прошлом году в заданном регионе;
- стоимость коммунальных ресурсов X_i^1 (руб.), необходимых для текущего обслуживания населения региона в текущем временном периоде в i -ом регионе, в зависимости от цены и инфляции;
- собственные расходы ЖКХ R_i^1 (включая потребление, инвестиции и расходы на зарплату работников управляющих компаний, осуществляющих местное управление, налоги от доходов) в i -ом регионе;
- затраты на текущий и планово-предупредительный ремонт R_i^2 оборудования, котель-

ных, принадлежащих многоквартирным жилым домам;

– стоимость потребленных коммунальных ресурсов в течение кредитованного периода X_i^2 в i -ом регионе;

– оплата M_i жилищно-коммунальных ресурсов собственниками жилья в многоквартирных домах в течение кредитованного периода в i -ом регионе, зависящая от: 1) изменения тарифов на каждый коммунальный ресурс и 2) предельной склонности к расходам жилищно-коммунальных ресурсов внутри региона;

Экономическая база ЖКХ, как отрасли народного хозяйства, выполняющей функцию коммунального обслуживания жилых многоквартирных домов за текущий период (год), по предложению авторов, может быть определена по формулам (1) и (2):

$$D_i = e_i \cdot Y_i - (p^1 \cdot R_i^1 + p^2 \cdot R_i^2) - q_i \cdot (X_i^1 + X_i^2) + m_i \cdot M_i + V_k \quad (1)$$

$$m_i \cdot M_i \gg [q_i \cdot (X_i^1 + X_i^2) + (p^1 \cdot R_i^1 + p^2 \cdot R_i^2)]; D_i \gg 0;$$

" $\gg$ " – значительно превосходит.

Если ВРП области за 2013 год составил 142 млрд руб., то 4% от ВРП, т. е. 5,68 млрд руб. из них составляет доход от ЖКХ.

Экономические показатели $Y_i, R_i^1, R_i^2, X_i^1, X_i^2, M_i$, являясь функциями времени, варьируют из периода в период, поэтому умножаем их значения на коэффициенты, считая, что те по-разному влияют на суммарный доход региона. В разных странах коэффициентам типа e_i, p^1, p^2, q_i, m_i придают конкретные значения. По алгоритму Д. Фролова, эти коэффициенты можно точно определить при условии наличия достоверных исходных данных поведения этих экономических показателей в предыдущих периодах [2]. В России ЖКХ потребляется 20% энергоресурсов, износ фондов составляет 60%⁵.

Переменная M_i является в данной модели экзогенной. Это вызвано такими внешними причинами, как часто изменяющимися тарифами на каждый коммунальный ресурс в отделимости (воду, водоотвод, газ, тепло, электроэнергию) и увеличением потребления ресурсов по той причине, что вводятся в эксплуатацию новые многоквартирные жилые и дачные дома, разного рода учреждения, аквапарки, торговые центры, участки железных дорог.

⁵ Комплексная программа модернизации и реформирования жилищно-коммунального хозяйства на 2010–2020 годы.

Исходя из расчёта по формуле (2) минимальные сборы на капитальный ремонт многоквартирных домов (рисковый или венчурный) капитал собственников жилья области составляют более 6 млрд руб. в год.

$$V_k = K \cdot S \cdot T \cdot 12, \quad (2)$$

где V_k – размер рискованного (венчурного) капитала в рублях;

K – количество многоквартирных домов в области (мегаполисе) (в расчёте принято 18800);

S – общая площадь жилого помещения одного многоквартирного дома (в расчёте принято всего лишь 4000 м²);

T – тариф взносов собственников жилья на капитальный ремонт с одного квадратного метра общей площади квартиры (в расчёте принято 6,2 руб.).

Использование рискованного капитала станет проблемным из-за его раздробленности и разнесения по банковским счетам в трёх направлениях: 1) на многочисленные не контролируемые счета ТСЖ многоквартирных домов; 2) на многочисленные бесконтрольные счета управляющих компаний; 3) на счета региональных операторов, не подконтрольных ни собственникам жилья, ни управляющим компаниям. Это акцентируется потому, что собрать общую сумму венчурного капитала в конце года никто не сможет. Это означает отсутствие надёжности и достоверности формирования капитала на ремонт недвижимого жилищного имущества, но главное, точность практического использования без мошеннических процедур. Упомянутые три центра бесконтрольного формирования венчурного капитала собственниками жилья на капитальный ремонт многоквартирных жилых домов, отсутствие единого центра управления им – это чёрная касса с несводимой суммой, но не принадлежащая самому ЖКХ. Предположительно это незаконное, неучтённое и необъявленное в налоговых органах хранение и использование денежных средств, существующих в виде незарегистрированных и неоформленных бухгалтерией ЖКХ наличных денег, легко доступных для расходования нецентрализованным образом в протекционистских интересах для теневых сделок, подарков, взяток. Три формы накопления венчурного капитала в ЖКХ на неограниченном и не регулируемом множестве банков (отечественных и зарубежных) и банковских счетов с неограниченным и нефиксированным списком владельцев и неопределённым списком возможных

пользователей, с вероятностным методом выбираемых получателей, ничто иное, как класс "Терпеливые деньги". Этот реквизит, всегда существующий, но ранее не проявляющийся в экономике России, может принести больше вреда, чем пользы собственникам жилья в ЖКХ, из-за того, что срок окончания накопления и текущего использования венчурного капитала не узаконенный, как и ссудный процент.

Создание Контроллингового общества с дополнительной ответственностью и ковенантом ⁶ – КОДОК в каждом многоквартирном доме позволит:

- открыть банковский счёт для накопления венчурного капитала;
- определить хозяина банковского счёта;
- узаконить пользователя капитала;
- осуществлять общий контроль жильцов дома за неплательщиками;
- устранить очередь на проведение капитального ремонта многоквартирных домов, поскольку дата и вид ремонта определяются размером венчурного капитала именно этого многоквартирного дома;
- устранить протекционизм, мошенничество и коррупцию в ЖКХ, связанную с восстановлением жилищного фонда;
- создать процедуру займа венчурного капитала на ремонт одним домом другому на выгодных для обоих условиях;
- использовать венчурный капитал, например, на покупку новой котельной или неотложный ремонт старой в критических ситуациях.

Например, если общая жилая площадь дома составляет 4000 м², то собственникам жилья этого дома, требующиеся на капремонт денежные средства, например 2 млн руб. при накоплении $4000 \cdot 6,2 \cdot 12 = 297\,600$ руб. в год, будут суммироваться семь лет. Если собирать капитал в течение 11 лет, то венчурный капитал составит уже 3,274 млн руб. Главное заключается в том, что: во-первых, накопление происходит под руководством собственников жилья именно этого дома, значит, должников не будет; во-вторых, венчурный капитал дома может стать ссудным для жителей того же дома

⁶Ковенант – требование, предусматривающее сохранение всего, чем многоквартирный дом обладал до создания контроллингового общества с дополнительной ответственностью, в том числе и установление объёмов капиталовложений и сохранение денежных потоков. Без условия ковенанта, КОДОК не был бы гарантом качества управления. КОДОК лишен права продаж и предоставления в залог общего и личного имущества собственников жилья.

в различных ситуациях, в том числе при покупке собственниками жилья квартир для детей при расселении, а также в качестве ритуальных услуг.

Очевидно, многоквартирному дому нужны собственные деньги для проведения объединяющих коллективных праздничных мероприятий типа вечеров для взрослого населения, поздравлений ветеранов с материальным поощрением, проводов рекрутов в армию и встреч выполнивших долг перед Отечеством, проводов в школу первоклассников и поощрения отличников-выпускников школ и вузов – мероприятий воспитывающих патриотизм.

В заключение, сделаем некоторые выводы и предложения:

1. С целью накопления венчурного капитала, необходимого для восстановления транспортных средств (водопроводов, водоотводов, газопроводов, теплотрасс, линий электропередач) по доставке коммунальных ресурсов в квартиры собственников жилья из структуры ЖКХ необходимо исключить расходные по причине их множественной коммерциализации, а именно:

- городской транспорт;
- информационное хозяйство, включающее кабельные сети, телевидение, электронные каналы связи, системы компьютерной связи и обеспечения;
- дорожное хозяйство и дорожно-транспортное строительство;
- бытовое обслуживание (бани, сауны, прачечные, ритуальное обслуживание);
- гостиничное и зеленое хозяйство.

Предоставить право упомянутым подотраслям самостоятельно формировать свой венчурный капитал и платить по статьям расходов. Это следует из того, что эти подотрасли в настоящее время преимущественно коммерческие и их капитал распределяется по зако-

нодательно-правовым актам, отличающимся от принятых в жилищно-коммунальном хозяйстве. Доходы этих подотраслей в балансе ЖКХ не отражаются.

2. Доход ЖКХ следует расходовать на:

- ремонтно-эксплуатационное производство;
- совершенствование технологий жилищно-коммунального обслуживания населения (типа установки общедомовых приборов учёта потребления коммунальных ресурсов, водяных насосов, освещения общедомовых площадок и придомовых территорий);
- планово-предупредительные ремонты жилого фонда и оборудования, принадлежащего многоквартирным домам, но не на городской транспорт, не на дорожно-транспортное строительство, не на бани и прачечные, не на гостиничное хозяйство, не на кабельные сети, электронные каналы связи, устройство антенн.

3. Следует определить и узаконить плательщика общедомовых расходов вместо тех жильцов, которые проживают в квартирах по муниципальному найму многоэтажных домов, но не являются собственниками общедомового имущества.

4. При оперативном контроллинговом учёте постоянных и переменных доходов и расходов финансов в жилищно-коммунальном хозяйстве экономическая база ЖКХ составит в год более 11,68 млрд руб. (Расчёт проведен на исходных данных Ростовской области и мегаполиса Ростов-на-Дону).

Литература:

1. Фролов Д.В., Шевченко М.В. Контроллинг деятельности управляющих компаний как форм аутсорсинга в жилищно-коммунальном управлении // KANT. – 2012. – № 3(6). – С. 105-108.
2. Фролов Д.В. Совершенствование управления издержками производства в сельскохозяйственных предприятиях: методические основы и инструментарий : автореф. дис. – ЮФУ, КМЦ. 2010. – 30 с.

RUSSIA IN SYSTEM OF THE INTERNATIONAL ECONOMIC INTEGRATION

Momotova Oksana Nikolaevna, PhD Economics, Associate Professor,

E-mail: msaccess@mail.ru

Tsakhilova Zarina Zaurovna, Student,

E-mail: tsakhilova_mur@mail.ru

North-Caucasian Federal University, Stavropol

In article questions of the international economic integration, through research of such integration as the European Union, and as the Eurasian economic union are taken up.

Keywords: integration; economic integration; European Union; common economic space; Customs union; currency union; CIS; Eurasian economic union.

УДК 339.924

РОССИЯ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

© **Момотова О.Н., 2014**

© **Цахилова З.З., 2014**

В статье освещаются вопросы международной экономической интеграции посредством исследования таких интеграций, как Европейский союз, а также Евразийский экономический союз.

Ключевые слова: интеграция; экономическая интеграция; Европейский союз; единое экономическое пространство; таможенный союз; валютный союз; СНГ; Евразийский экономический союз.



МОМОТОВА Оксана Николаевна, кандидат экономических наук, доцент, msaccess@mail.ru



ЦАХИЛОВА Зарина Зауровна, студентка, tsakhilova_mur@mail.ru

Северо-Кавказский
федеральный университет,
Ставрополь

После Второй мировой войны многие страны осознали, что по отдельности они не смогут справиться с таким явлением, как фашизм. Именно это подтолкнуло страны к созданию интеграций [2, 8].

К созданию именно экономической интеграции привело желание стран свободно развивать международный обмен товарами и услугами, рабочей силой, капиталом. Европейская интеграция является первым интеграционным объединением. Европейский союз до сих пор служит примером международной интеграции. Изначально в состав этой интеграции входило шесть государств, на данный момент их количество увеличилось практически в пять раз, и насчитывает двадцать восемь стран-участников. Однако стоит обратить внимание, что не все страны-участники связаны одинаковыми отношениями, так как многие из них входят и в другие интеграции, что связывает их определёнными обязательствами [4, 106]. Евросоюз прошёл в своём развитии достаточно много этапов, которые заняли практически полвека, это говорит о том, что невозможно за короткий период времени построить действительно сильную, твёрдо стоящую на ногах международную экономическую интеграцию. Одним из важных этапов было введение единой валюты "евро", что говорит о создании единой валютной системы, несомненно, евро стал серьёзным соперником доллару, что позволило Европе привлечь огромные капиталы со всех стран мира [1, 205]. Очень интересным фактом является то, что у всех стран-участниц монета евро имеет одинаковый дизайн оборотной стороны, однако на лицевой стороне отображён отличительный знак данной страны, например, у Италии это рисунки Леонардо да Винчи, у Греции символы древнегреческой истории и мифологии. Можно с уверенностью сказать, что на данный момент европейская интеграция является именно валютным союзом.

Россия занимает своё отличительное место в системе международной экономической интеграции, можно сказать, что СССР в своё время представлял собой интеграцию. После распада СССР социалистические страны оказались в очень тяжёлом экономическом и политическом положении. Они были просто не способны поодиночке выступать на экономической арене. Россия оказалась в "глу-

бокой яме", из которой не могла долгое время выбраться. Интеграционные задачи отошли на второй план, главным для преобладающего большинства государств стал собственный политический и экономический суверенитет, причем любой ценой. Однако всё-таки была совершена попытка интеграции постсоветских стран – это создание Содружества Независимых Государств. Эта интеграция оказалась не достаточно эффективной, так как это далеко не экономический союз, была утрачена единая валюта, многие экономические связи были потеряны. Президент РФ В.В. Путин выразил мнение о том, что Содружество все больше выполняет функцию "полезного клуба для выявления взглядов руководителей государств на имеющиеся проблемы гуманитарного и экономического характера". С уверенностью можно сказать, что на данный момент интеграционные процессы в СНГ практически заморожены, то есть происходит дезинтеграция.

Постепенно в СНГ сформировался так называемый феномен "равноскоростного интеграционного процесса", суть его состоит в том, что страны-участники стали образовывать отдельные субрегиональные объединения с различными принципами взаимодействия. Они не подчиняются СНГ и ни в коем случае не связаны с ними какими-либо обязательствами, это отдельные интеграционные системы, образованные между странами-участниками Содружества. Одной из них является Евразийское экономическое сообщество, созданное в 2000 г. Членами этой интеграции являются Россия, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Таджикистан, на тот момент статус наблюдателей имели Украина и Молдова, а с 2003 г. и Армения. Страны-участники руководствовались принципом разнокоренной интеграции [1, 691]. И уже в 2007-2010 гг. на базе Евразийского сообщества был создан Таможенный союз Беларуси, Казахстана и России. В свою очередь Украина так и не стала полноправным участником этой интеграции, несмотря на то, что была очень тесно связана с экономиками стран-участниц Таможенного союза. Она в это время пыталась всеми способами прорваться в Европейский союз.

С 2012 г. начало функционировать Единое экономическое пространство России, Белоруссии и Казахстана, что говорит о выходе стран на новый уровень. И так, 29 мая 2014 г. в городе Астане главами государств России, Белоруссии и Казахстана был подписан договор о создании Евразийского экономического союза, аббревиатура "ЕАЭС". Сам договор начнёт дей-

ствовать с 1 января 2015 г. Основными целями создания этого союза является свободное перемещение товаров, услуг, рабочей силы и капитала, а также согласованная политика в отраслях экономики. Из текста договора ЕАЭС следует, что страны участницы будут проводить "согласованную валютную политику". Но именно о создании единой валюты в договоре ничего не прописано. По сути, эта организация подобна Европейскому союзу, а значит ЕАЭС не ограничится только экономическими отношениями, рано или поздно будет принята единая валюта. Одним из важных моментов, прописанных в договоре о создании Евразийского экономического союза, является пункт о создании в 2015 г. Евразийского центрального банка. Он возьмёт на себя регулирующую функцию и станет единым эмиссионным центром, в свою очередь национальные банки сохранятся, но их права и обязанности будут немного урезаны.

Однако, если проанализировать ситуацию, России на данный момент вообще не выгодно входить в какие-либо интеграции, так как в нашей стране – сырьевая модель экономики, мы зависим от импорта. И членство в любых интеграциях приведёт к ещё большему закреплению сырьевой зависимости, а значит, к финансовой несамостоятельности. Мало того, Россия очень зависит от "транзитных государств", это приводит к тому, что цена на газ, который поставляют соседним государствам, никогда не будет рыночной. Российская Федерация идёт на ряд уступок, от которых очень много теряет.

Но невозможно не сказать о преимуществе создания ЕАЭС. Евразийский союз должен стать своего рода экономическим мостом, соединяющим Европу и Азию. В перспективе союз должен обладать общей платёжной системой, а также единой валютой. Однако не все страны оценивают это как положительные стороны интеграции. Для России введение единой валюты означает расширение зоны действия российского рубля, а также способность осуществлять контроль над монетарной политикой и эмиссией, поскольку эмиссионные центры, естественно, будут находиться в РФ. Евразийский экономический союз будет способствовать повышению конкурентоспособности отечественных товаров на мировом рынке.

Россия в системе международных интеграций занимает очень выгодное положение, однако, чтобы вывести экономику на должный уровень, нам нужно многое доработать.

Примечание:

1. Европейская интеграция : учебник/ под ред. О.В. Буториной. – М. : Деловая литература, 2011. – 720 с.
2. Мантусов В.Б., Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях : учебное пособие – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 63 с.

3. Марыганова Е.А., Шапито С.А. Макроэкономика : экспресс-курс. – М. : Кнорус, 2010. – 302 с.
4. Мировая экономика / под ред. И.П. Николаевой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2006. – 510 с.

DETERMINATION AND ASSESSMENT OF THE CURRENT STATE OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA

Shamrina Svetlana Yurevna, PhD of Economics, Senior Professor,
E-mail: svetlana2202@list.ru

Ageeva Tatyana Yurevna, Student,
E-mail: tatianaageewa@yandex.ru

Chair of Financial Management and Banking, Stavropol State Agrarian University, Stavropol

In article the assessment of a current state of small business in Russia on the basis of the analysis of the main indicators of results of activity of small enterprises is presented.

Keywords: small business; microenterprises; main indicators of activity; economic activity; development tendency.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

УДК 338.24

В данной статье представлена оценка современного состояния малого бизнеса в России на основе анализа основных показателей результатов деятельности малых предприятий.

Ключевые слова: малый бизнес; микропредприятия; основные показатели деятельности; экономическая активность; тенденция развития.

© Шамрина С.Ю., 2014

© Агеева Т.Ю., 2014

Малый бизнес в России с момента своего возникновения претерпел множество изменений. Вряд ли его развитие в первые годы появления, да и сейчас можно назвать простым и понятным. Развитие малого бизнеса тормозила нестабильность в стране, несовершенство законодательства и налоговой системы, постоянно меняющиеся условия экономической среды, низкий уровень качества жизни и наличие преступности.

В России всю деятельность малых предприятий принято группировать по таким разделам, как сельское хозяйство, рыболовство и рыбоводство, добыча полезных ископаемых, образование, здравоохранение и предоставление социальных услуг, обрабатывающие производства, строительство, оптовая и розничная торговля, транспорт и связь, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг и др. [2].

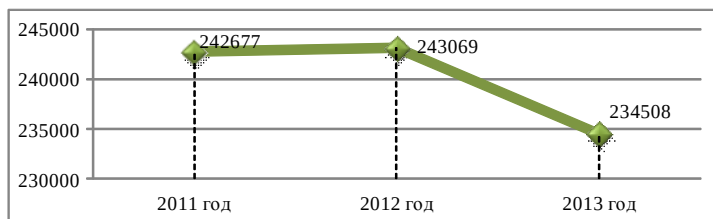


Рисунок 1 – Общее количество малых предприятий в РФ (без микропредприятий) за 2011–2013 гг., единиц

По данным Федеральной службы государственной статистики общее количество малых предприятий в России за 2013 год составляет 234 508 единиц [3]. Анализ темпов роста общего числа зарегистрированных малых предприятий, представленных на рисунке 1, отличается некоторой нестабильностью. За последние три года отмечается как незначительный рост (на 0,2% в 2012 г. к 2011 г.), так и спад числа зарегистрированных предприятий (на 3,5% в 2013 г. к 2012 г.).

Изменения происходят и в отдельных федеральных округах (рис. 2). Необходимо сказать, что наибольшее сосредоточение малых предприятий наблюдается в Центральном федеральном округе. Это



ШАМРИНА Светлана Юрьевна, кандидат экономических наук, ст. преподаватель, svetlana2202@list.ru



АГЕЕВА Татьяна Юрьевна, студентка, tatianaageewa@yandex.ru

кафедра Финансового менеджмента и банковского дела, Ставропольский государственный аграрный университет, Ставрополь

объясняется наибольшей приближенностью к центру управления страной, благоприятными природными условиями, высокой плотностью населения, сосредоточением капитала и экономической активностью населения, а также трудовой миграцией населения в крупные города данного округа. Наименьшее количество зарегистрированных малых предприятий наблюдается в Северо-Кавказском федеральном округе (всего 7% от Центрального ФО). Это связано, прежде всего, с уровнем качества жизни населения данного округа, его недавним образованием, уровнем доходов населения, пониженной экономической активностью, этническими и национальными особенностями.

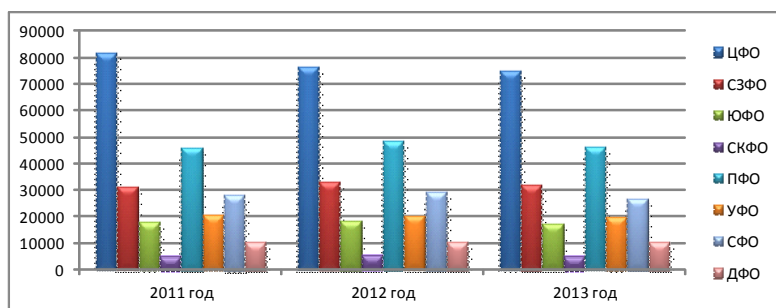


Рисунок 2 – Количество малых предприятий (без микропредприятий) с разбивкой по федеральным округам за 2011–2013 гг., единиц

Традиционно большая часть малых предприятий занимается оптовой и розничной торговлей, ремонтом автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, операциями с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг, строительством и обрабатывающим производством, а также сельским хозяйством.

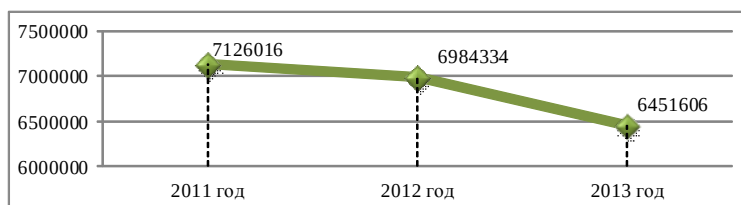


Рисунок 3 – Средняя численность работников малых предприятий (без микропредприятий) за 2011–2013 гг., человек

Данные рисунка 3 свидетельствуют о снижении численности работников сосредоточенных в малых предприятиях на 2% в 2012 году (к 2011 г.) и на 7,6% в 2013 году (к 2012 г.). Устойчивая на протяжении последних трех лет тенден-

ция снижения средней численности работников малых бизнеса позволяет нам говорить о возможном продолжении снижения данного показателя.

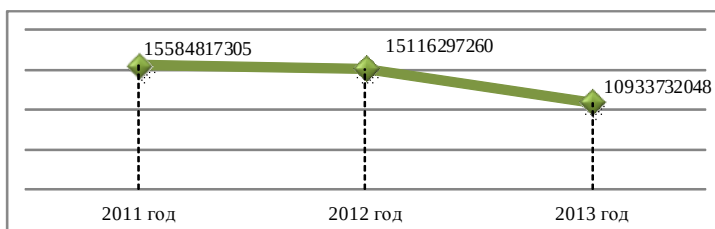


Рисунок 4 – Оборот малых предприятий (без микропредприятий) за 2011–2013 гг., тыс. руб.

Опираясь на проведенный анализ прогнозных значений средней численности работников, занятых в малом бизнесе, можно сказать, что данное снижение роста оборота малых предприятий будет закономерно продолжено и в последующие годы. Остановить данную тенденцию может увеличение численности малых предприятий, работников данных предприятий или производственных мощностей.

Необходимо сказать и об объемах оборота предприятий малого бизнеса (рис. 4, см. выше). Здесь также речь идет о снижении темпов роста деятельности малых предприятий, причем если в 2012 году это всего 3%, то в 2013 году – 27,7% (в сравнении с 2011 и 2012 годами соответственно). Выходит, что всего 3%-е снижение числа малых предприятий вызвало столь существенное уменьшение их оборота.

Большее количество людей занято в сфере торговли, так же в этой сфере имеются самые большие доходы. Необходимо отметить, что в России наибольший доход приносят операции с недвижимым имуществом и строительством. Доходы от сельского хозяйства и производства малы в сравнении с доходами от торговой деятельности и деятельности с недвижимостью. Также, в последнее время значительно возросли доходы по услугам связи и транспорта. В частности сегодня активно развивается сфера деятельности предоставления доступа в Интернет и прочих информационных и телекоммуникационных услуг, имеющих высокий спрос на рынке.

Следует сказать, что уровень развития малого бизнеса в России все еще существенно отстает от экономически развитых стран. Это обусловлено тем, что в таких странах малый, а также средний бизнес играет очень важную экономическую и социальную роль. За счет особого внимания руководства экономически развитых стран к развитию и поддержанию малого и среднего бизнеса, который служит базой для стабильного развития экономики и обеспечивает занятость большей части населения, около 50–70 % ВВП производится именно малыми и средними предприятиями.

Главным отличием российского малого бизнеса от мирового является всесторонняя помощь и поддержка государства, отсутствие бюрократии. В большинстве европейских стран процедура регистрации новой единицы малого предпринимательства занимает один день. В России же традиционно при обращении в различные государственные службы и органы, потенциальные владельцы малого

предприятия сталкиваются с многочисленными этапами процедуры регистрации.

Резюмируя, можно сказать, что анализ основных показателей результатов деятельности малых предприятий за последние три года свидетельствует о постепенном снижении активности развития малого бизнеса в целом по стране, в отдельных федеральных округах и по отдельным сферам деятельности. Для того чтобы предотвратить дальнейшее снижение данных показателей российского малого бизнеса, необходима всесторонняя помощь и поддержка государства.

Примечания:

1. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 28.12.2013) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации".
2. Крылова Е. Б. Малое предпринимательство и занятость населения // Проблемы прогнозирования. – 2009. – №1.
3. Федеральная служба государственной статистики <http://www.gks.ru/>

CONTROLLING COMPANY WITH ADDITIONAL RESPONSIBILITY AND COVENANT (CCARC) AS LEGAL BASIS HOUSING MUNICIPAL MANAGEMENT

Shevchenko Milana Viktorovna, PhD of Economics, Associate Professor, Chair of Logistics and Management of Transport Systems, Rostov State University of Means of Communication, Rostov-on-Don

E-mail: milana@msx.ru

Frolov Dmitry Viktorovich, PhD of Economics, Specialist in Chief, Management Department the Food Markets and Services, Administration of Sochi city, Sochi

E-mail: dima@msx.ru

The article proposes the introduction of management of housing and communal services of the new structure – controlling company with additional liability and the Covenant (CCARC), as enterprises to state-private partnership, whose authorized capital is divided into shares of the owners, in the amount determined by the constituent documents. The participants of CCARC jointly and severally bear subsidiary liability for the payment of the consumed credit for housing and communal resources by all tenants of apartment buildings.

Keywords: housing; CCARC; homeowners in apartment houses; subsidiary liability consumed in the credit of housing and communal resources; Covenant; as the protection of capital repairs of apartment buildings.

КОНТРОЛЛИНГОВОЕ ОБЩЕСТВО С ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ И КОВЕНАНТОМ (КОДОК) КАК ПРАВОВАЯ ОСНОВА ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

УДК 330.3

В статье предлагается введение в управление ЖКХ новой структуры – контроллингового общества с дополнительной ответственностью и ковенантом (КОДОК), как предприятия на государственно-частном партнерстве, уставный капитал которого разделен на доли собственников жилья, в размерах, определенных учредительными документами. Участники КОДОК солидарно несут субсидиарную ответственность за оплату потребленных в кредит жилищно-коммунальных ресурсов всеми жильцами многоквартирного дома.

Ключевые слова: ЖКХ; КОДОК; собственники жилья в многоквартирных домах; субсидиарная ответственность; потребленные в кредит жилищно-коммунальные ресурсы; ковенант как защита капитала на ремонт многоквартирного дома.

© Шевченко М.В., 2014

© Фролов Д.В., 2014



ШЕВЧЕНКО Милана Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Логистики и управления транспортными системами, Ростовский государственный университет путей сообщения, Ростов-на-Дону
milana@msx.ru



ФРОЛОВ Дмитрий Викторович, кандидат экономических наук, главный специалист, Управление потребительского рынка и услуг, Администрация города Сочи, Сочи
dima@msx.ru

Одной из самых распространённых форм реализации стратегических планов на региональном и муниципальном уровнях является государственно-частное партнёрство. Оно представляет собой объединение ресурсов и государства, и муниципалитета, и частного сектора экономики на взаимовыгодной основе: создания общественных благ и оказания общественных услуг. Это равнозначно заключению контракта между государством и собственниками, между государством и бизнесом [1]. Это выгодно потому, что: государству предоставляется возможность прямого регулирования процессов, собственникам – контролировать затраты, бизнесу – эффективно использовать рыночные преимущества. Ключевым моментом стратегического альянса государства и собственника имущества является возможность согласования целей и эффективных результатов сотрудничества. Государство берёт на себя ту часть работ, которая не под силу собственникам имущества (снабжение чистой водой, газом, энергией), содействует отоплению помещений там, где возможность собственников недостаточна. Государство не берёт на себя те функции, которые могут выполнить собственники помещений.

В ЖКХ внедрился частный бизнес, следовательно, появилась необходимость согласования интересов государства, бизнеса и собственника. Однако не предусмотрен контроллинг их взаимного экономического влияния. Такое тройное партнерство можно рассматривать как глобальный компромисс. В ЖКХ сутью глобального компромисса являются:

- сохранение собственности на жилищное имущество;
- привлечение к управлению частного бизнеса в различном виде;
- заключение договоров на виды деятельности;
- внедрение принципов государственно-частного предпринимательства;
- применение законодательно-правовых актов, разработанных для государственно-частной формы управления. Стратегии и программы в ЖКХ, ориентирующиеся только на использование бюджетных средств, не позволяют осуществлять масштабные стратегические проекты из-за конкурентоспособности не только городских территорий, а и из-за привилегированности жилья.

Существующая в данный момент нормативная база форм обслуживания многоквартирных жилых домов ограничена (УК, ТСЖ, ЖСК, коммандитные товарищества) и не эффективна. В то же время в стране распространены общества ООО, ОАО, ЗАО. В ЖКХ они почему-то не создаются в массовом порядке. Поскольку в государственно-частном партнерстве создавать предприятия позволено, то жилищно-коммунальное хозяйство можно рассматривать как предприятие со снабжением, производством и сбытом. На федеральном уровне появился инструментальный управления предприятиями государственно-частного партнерства в виде инвестиционного и венчурного фондов РФ. Из 80 регионов РФ в 73 регионах применяют налоговые льготы по оплате ресурсов ЖКХ; 61 регион предоставляет гарантии по займам на приобретение жилья; 60 регионов практикуют соинвестирование коммерческих проектов; 50 регионов предоставляют инвестиционные налоговые кредиты; в 10 регионах РФ приняты законы о государственно-частном предпринимательстве [<http://www.regionalistika.ru>].

В данный момент в ЖКХ не государство впереди управления, а бизнес [2]. Вследствие этого:

- высокий уровень коррупции на всех этапах власти;
- превосходство в квалификации сотрудников, готовящих и реализующих проекты;



- несовершенная правовая база;
- высокий уровень влияния политической конъюнктуры, протекционизма и взяточничества на отбор и реализацию местных экономических проектов;
- низкий уровень доверия к управленческому аппарату на муниципальном уровне из-за множества чиновников, перекалывающих убыточные проекты и сложные проблемы на частных партнеров, захватывая прибыльные объекты и порождая тем самым недоверие собственников жилья. В ЖКХ проблема и в том, что собственники жилья предпочитают услуги, предоставляемые государством, а не частным сектором.

В соответствии с мировой практикой в ЖКХ перспективными являлись:

- контракты как административные договоры, заключенные между государством или муниципалитетом и частной управляющей компанией. В документе оговариваются доли доходов, но собственность остается у её владельцев;
- аренда жилья в традиционной форме при вышеупомянутых условиях;
- концессии – специфическая форма отношений между государством и собственником жилья. Государство, оставаясь главным собственником имущества, уполномочивает частную управляющую компанию выполнять в течение определённого срока оговариваемые функции;
- совместные предприятия, особенностью которых является то, что государство постоянно участвует в текущей производственной, административно-хозяйственной и инвестиционной деятельности;
- аутсорсинг, когда государство отдаёт свои полномочия по управлению снабжением и сбытом жилищно-коммунальных ресурсов и финансами определённым структурам, гарантирующих сохранность в количественном и качественном аспектах. Заинтересованность государства не оправдывается ни при одной из перечисленных форм.

Нами предлагается создавать в каждом многоквартирном жилом доме ОДО – общество¹ (не товарищество²) с дополнительной ответственностью, как предприятие на государ-

ственно-частном партнерстве, уставный капитал которого разделен на доли собственников жилья, в размерах, определённых учредительными документами. Участники ОДО солидарно несут субсидиарную³ ответственность по его обязательствам своим имуществом в кратном по занимаемым квадратным метрам размере [ГК РФ, ст. 95)]. Если в мегаполисе 18 800 многоквартирных домов, то столько же и ОДО. В ряде стран партнерство признаётся юридическим лицом (кроме США, Великобритании, Германии и Швейцарии).

Примечание. В многоквартирных жилых домах, чаще всего в подвальных помещениях размещаются ООО. Если в многоквартирном доме арендуют помещения ООО, то их включение в ОДО приведёт, по российскому законодательству, к автоматическому преобразованию ОДО в ООО, то есть переводит ОДО из объединения людей-собственников жилья в разряд объединения капиталов. Имеется возможность, как во Франции, сохранить ОДО, но для этого необходимо возложить неограниченную личную ответственность руководителя юридического лица ОДО.

Накопление капитала дома на ремонт осуществляет ОДО не на счетах регионального оператора, а на собственном банковском счёте. ОДО по окончании каждого года составляет общий баланс, баланс прибылей и убытков, а также отчёт о деятельности в истекшем году. ОДО обязано пригласить аудиторскую компанию для подтверждения расходов и доходов. Создание ОДО находится в компетенции муниципалитета.

Одновременно с внедрением ОДО следует вводить контроллинг:

1) слежение за переменными расходами, издержками, затратами и потерями в многоквартирных домах, накопление доходов и уплатой налогов от доходов при учёте в налогах исключительно переменных расходов и всех видов доходов;

2) накопление в течение года постоянных затрат и одноразовое налогообложение их

тации комплекса недвижимого имущества, в том числе на коммерческой основе (сдача в аренду, сервитут). Вступление в товарищество добровольное.

³Субсидиарная ответственность – право взыскания непополненного долга за потребленные ресурсы одним собственником жилья, с другого обязанного лица, если первое лицо не может или не желает его внести. Дополнительная ответственность, возлагаемая на членов общества, несущих солидарную ответственность, в условиях, когда основной ответчик не способен или не желает оплатить долг.

¹Общество – динамическая саморазвивающаяся система, которая способна, серьезно изменяясь, в то же время сохранять свою сущность и качественную определённую, содействуя конкретному делу.

²Товарищество – организация в виде объединения домовладельцев для совместного управления и обеспечения эксплуа-

только в конце года. Если при этом расход за год превысит доход за декабрь, то КОДО освобождается от уплаты налогов в конце календарного года. Дополнительная ответственность – это, с одной стороны, обеспечение собственников жилья в многоквартирных домах качественными коммунальными ресурсами в достаточном количестве и точно в срок, а с другой – своевременное погашение долга перед государством за потребленные в кредит коммунальные ресурсы и услуги, точно в срок, с третьей – способ законного снижения налогов.

Существует такое понятие как ковенант – требование, оговариваемое при приватизации, продаже или покупке имущества многоквартирного дома, предусматривающее сохранение указанных условий, например определённого уровня денежного потока и установленных объектов капиталовложений, с целью поддержания финансовых возможностей КОДО. Поскольку некоторые жилые дома отправляли деньги на капитальный ремонт дома на банковский счет регионального оператора, то ковенант для КОДО необходим с целью сохранения капитала не только за многоквартирным домом, но и за каждым собственником жилья. В условиях ковенанта КОДО уже становится КОДОК. Каждый собственник при продаже приватизированной им квартиры сможет накопленные им деньги на капитальный ремонт перевести либо на счёт покупателя его квартиры, либо на свой банковский счёт. Следует разработать названия КОДОК и начать внедрение. Во-первых, ЖКХ станет системой (до настоящего времени ЖКХ не представляет собой систему) – упорядоченной совокупностью элементов, находящихся в отношениях с известными связями, и образующих определённую целостность, единство; во-вторых, система ЖКХ станет обладать качеством не сводимости свойств всей системы, к свойствам входящих в неё элементов.

Коэффициент солидарности, ранее незаконно вменяемый управляющими компаниями собственникам жилья, как оплату потребленных в кредит, но не оплаченных коммунальных ресурсов и услуг задолжниками из среды собственников жилья и квартирантов по муниципальному найму в многоквартирных домах, в

условиях КОДОК станет узаконенным. Значительную возможность для реализации проекта КОДОК даёт закон № 131 "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации", вступивший в силу с 1 января 2006 года, в котором проводится чёткое разделение муниципальной собственности, муниципальных бюджетов со своими источниками, а также устанавливаются права собственности на землю под многоквартирными домами.

Начало внедрения КОДОК связано с разработкой кодов и разработкой конструкторских спецификаций жилищного имущества города. Например, проспекту присвоить код "пр", площади – "пл", улице – "ул", переулку – "пе", линии – "ли", тогда коды [Буд пр 76 53] или [Гаг пл 2 37] и ПЭВМ и читатели воспримут однозначно. На основании этих данных ЖКХ станет запросно-ориентированной, доступной всем участникам системы одновременно.

Подведем некоторые выводы:

1) для каждого многоквартирного жилого дома необходимо создать контроллинговое общество с дополнительной ответственностью, с ковенантом – КОДОК – гарантией сохранности капитала дома на ремонт, а также частично или полностью принадлежащих дому таких объектов, как, например, котельная;

2) развитие механизма КОДОК в ЖКХ – не самоцель, а способ решения стратегических задач, связанных с сохранностью жилищного фонда россиян и накопления капитала на его дальнейшее техническое и финансовое содержание;

3) социальные условия россиян не должны быть антагонистическими, соответствовать безопасности их жизнедеятельности, обеспечивать сохранность жилья, гарантию жилищно-коммунального обслуживания независимо от возраста собственников жилья, а главное законодательное сопровождение наследования жилья.

Литература:

1. Государственно-частное партнёрство. Проблемы и решения // Проблемы теории и практики управления. – 2007. – № 8.
2. Важенин С.Г., Герасимов Н.М. Конструирование государственно-частного партнерства в модернизируемой экономике // Экономика региона. – 2011. – № 2.

DEVELOPMENT OF RECOMMENDATIONS ON OPTIMIZATION OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE CORPORATION

Schreiner Adelina Olegovna, Post-graduate Student, Stavropol State Agrarian University, Stavropol

Content of the article reflects the vision of the highlights of the analysis and prediction of the level of core banking risks for the development of a simulation model of "play" the bank's activities in the financial instability of the environment. Proposed on this

basis, the event can become a competitive advantage and the weight will help to strengthen the financial condition of the corporation.

Keywords: finance corporations; financial condition; capital structure; sources of capital; financial risks; the loan portfolio.

РАЗРАБОТКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО ОПТИМИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОРПОРАЦИИ

УДК 336.02

В статье рассматриваются бухгалтерские риски, их классификация и факторы оценки; охарактеризованы и обоснованы методы минимизации бухгалтерских рисков в современных условиях хозяйствования.

© Шрайнер А.О., 2014

Ключевые слова: финансы корпораций; финансовое состояние; структура капитала; источники капитала; финансовые риски; кредитный портфель.



По состоянию на 01.01.2013 г. исследуемая корпорация (ОАО ВТБ-24) имеет неустойчивое финансовое состояние, сопряженное с нарушением платежеспособности. Но при этом сохраняется возможность восстановления равновесия путем пополнения источников собственных средств и дополнительного привлечения заемных средств. Данное финансовое состояние характеризуется наличием нарушений финансовой дисциплины, перебоями в поступлении денежных средств на расчетный счет, снижением доходности деятельности предприятия. Вместе с тем, структура собственного оборотного капитала предприятия по состоянию на 01.01.2013 г. изменилась в положительную сторону (рис. 1), что свидетельствует об улучшении показателей финансовой устойчивости ЗАО "ВТБ-24".

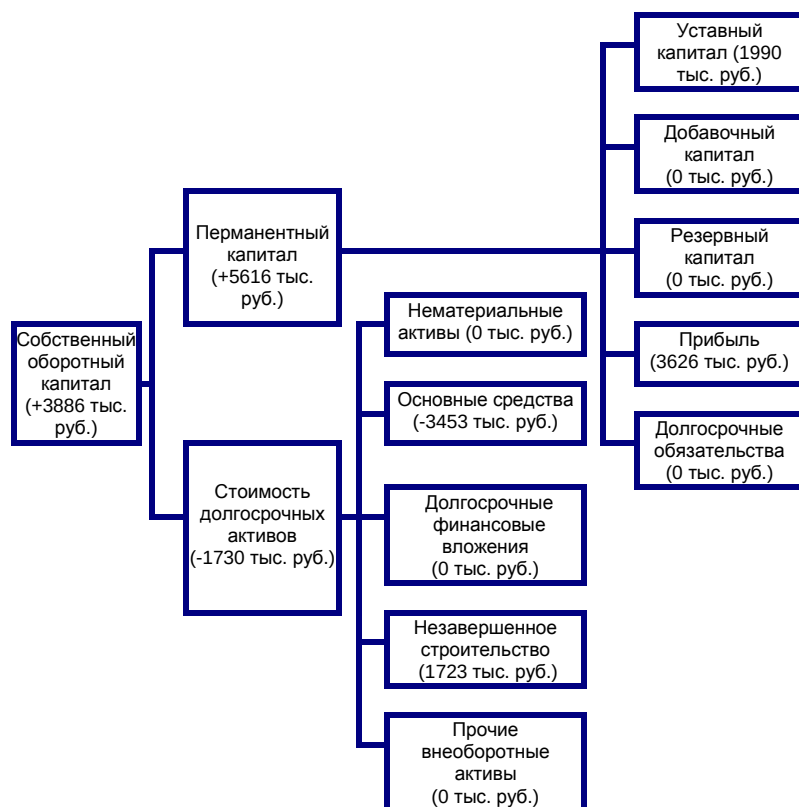


Рисунок 1 – Структурный анализ изменения собственного капитала
ЗАО "ВТБ-24" в 2013 году

Как видно из приведенной схемы, за 2013 г. сумма собственного оборотного капитала увеличилась в целом на 3886 тыс. руб. Это произошло за счет роста перманентного капитала, а именно увеличения уставного капитала, нераспределенной прибыли. Оценка и

**ШРАЙНЕР Аделина
Олеговна,**
магистрант,
Ставропольский
государственный аграрный
университет, Ставрополь

КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



управление финансовой устойчивостью не имеют смысла в отрыве от общего контекста хозяйственной деятельности предприятия, т.к. высокий уровень финансовой устойчивости, сам по себе, не является однозначным свидетельством успешного развития предприятия. Речь должна идти именно об управлении финансовой устойчивостью ЗАО "ВТБ-24", а не о ее безапелляционном повышении. Сведение задачи управления финансовой устойчивостью исключительно к повышению показателей финансовой устойчивости не отражает основных целей предприятия – получения прибыли, удовлетворения потребностей клиентов и т.п.

С учетом вышесказанного, более уместно ставить цель не безусловного повышения финансовой устойчивости, а говорить об учете фактора финансовой устойчивости при планировании и осуществлении финансово-хозяйственной деятельности предприятия, о поддержании необходимого уровня финансовой устойчивости и об оптимизации процессов, связанных с обеспечением финансовой устойчивости.

Из проведенного анализа нормативов и показателей ликвидности, можно утверждать, что самая важная проблема заключается в избыточной доле привлеченных средств и недостаточном размере собственных средств в общей сумме пассивов. С целью избежания проблем по соблюдению нормативного значения коэффициента иммобилизации необходимо сделать выше размер банковских собственных средств-нетто посредством повышения суммы собственных средств-брутто. При всем этом необходимым является проведение оценки, каким образом складывается соотношение между собственными и привлеченными ресурсами, а также каковы темпы их роста (табл. 1).

Таблица 1 – Структура собственных и привлеченных средств Банка ОАО "ВТБ-24"

Показатели	2010		2011		2012		2012 в % к 2010
	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	
Собственные средства	5171	12,6	7823	13,5	10594	12,0	104,87
Привлеченные средства	35789	87,4	50303	86,5	77593	88,0	116,81
Итого	40960	100	58126	100	88187	100	115,30

Приведенные в таблице 1 сведения позволяют сделать вывод, что в общей сумме ресурсов Банка ОАО "ВТБ-24" на долю собственных средств в 2010 году приходилось 12,6%, в 2011

году – 13,5% и в 2012 году – 12,0%. Соответственно доля привлеченных средств составляла по годам 87,4%, 86,5% и 88,0%. Опережающие темпы роста собственных средств за период 2010–2012 гг., по сравнению с приростом за весь период суммы привлеченных средств отражает стремление банковского учреждения к обеспечению собственной капитальной базы, с одной стороны, и положительных итогов его деятельности за анализируемый период в виде повышения размера прибыли по итогам деятельности, с другой стороны. Следующим этапом анализа является проведение оценки состояния собственных банковских средств и их составляющих. Оценка структуры собственных средств и тенденций изменения каждого отдельно взятого элемента приведена в таблице 2.

Таблица 2 – Структура собственных средств Банка ОАО "ВТБ-24"

Показатели	2010		2011		2012		2012 в % к 2010
	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	
Уставный фонд	554	10,7	554	7,1	554	5,2	0
Резервный фонд	23	0,4	27	0,3	27	0,3	17,39
Эмиссионный доход	1192	23,1	1192	15,2	1192	11,3	100,00
Переоценка основных средств	880	17,0	1442	18,4	1442	13,6	63,86
Прибыль	3065	59,3	4606	58,9	7377	69,6	140,69
Итого	5171	100	7823	100	10594	100	104,87

Согласно данным таблицы 2, видно, что преобладающий удельный вес в структуре собственных средств Банка приходится на нераспределенную и неиспользованную прибыль отчетного года и прошлых лет (соответственно в 2010 году 59,3%, в 2011 году – 58,9%, в 2012 году – 69,6%), удельный вес иных источников равен, соответственно, 40,7%; 41,1%; 30,4%. За исследуемый период удельный вес прибыли в структуре собственных средств Банка уменьшился, что в основе своей можно объяснить повышением размера банковского уставного фонда. Удельный вес прибыли в балансе банка фондов увеличился до 69,6%. По прочим фондам, также не происходит снижения, наблюдается только рост.

Для Банка ОАО "ВТБ-24" характерным является то, что в течение года уставный фонд в общей сумме не изменился, а его удельный вес в совокупной сумме собственных

средств снизился с 10,7% до 5,2%. Все это свидетельствует об отрицательных результатах работы банковского учреждения по наращиванию собственной капитальной базы. Также

можно отметить, что резервы на покрытие кредитных рисков возросли на 17,39%, однако в структуре собственных банковских средств они занимают незначительный удельный вес.

Проведенный анализ структуры банковских собственных средств показал, что основной удельный вес в них занимает размер уставного фонда банка, т.е. источник, который характеризует всю банковскую деятельность. При неблагоприятной экономической ситуации для банковского учреждения с поступлением доходов удельный вес собственных средств может значительным образом уменьшиться. В связи с этим достаточно важным является для обеспечения банковской ликвидности наращивание самой стабильной части собственных средств – уставного и резервного фондов. Проведение таких изменений в структуре собственных средств банка вызовет увеличение коэффициента иммобилизации, а это свидетельствует о целенаправленной политике банка на улучшение финансового положения.

В рамках управления рисками, препятствующими дальнейшему развитию ОАО "ВТБ-24", банк, по нашему мнению, должен по возможности оперативно проводить стресс-тестирование, чтобы в случае необходимости быстро принимать решения по реагированию на изменившиеся условия функционирования национальной и/или мировой экономики.

Мы предлагаем свое видение основных моментов анализа и прогнозирования уровня основных рисков банковской деятельности для разработки имитационной модели "проигрывания" деятельности банка в условиях финансовой нестабильности внешней среды.

Кредитный риск. Управление кредитным риском проводится посредством постоянного мониторинга и анализа кредитного портфеля банка. Для определения качества кредитного портфеля и структуры рисков используется система рейтингования заемщиков, которая разработана банком как стандартное средство оценки заемщиков. Система рейтингования финансового состояния заемщиков основана на анализе качественных и количественных показателей их деятельности, и оценке влияния анализируемых показателей на качество активов заемщика и его способность обслуживать долговые обязательства.

В рамках анализа кредитного портфеля банк накапливает исторические данные о просроченных кредитах. Исторические данные охватывают пятилетний период и собираются в разрезе категорий (рейтингов) заемщиков и отраслей экономики. На основании этих дан-

ных рассчитываются уровень дефолтности, исходя из доли проблемных заемщиков с просрочкой выплаты основного долга и процентов по кредитному договору сроком более 30 дней в общем числе заемщиков банка по состоянию на дату анализа исторических данных и фактические потери по кредитам. Таким образом, можно по каждой категории заемщиков и отрасли экономики рассчитать исторические потери, которые банк понес в результате неисполнения заемщиками обязательств по кредитным договорам, и их долю в общем кредитном портфеле на дату анализа.

Анализ таких показателей в динамике, с одной стороны, позволяет выявить тревожные тенденции в части изменения качества заемщиков, а с другой – является основой для выработки мер по ликвидации возможного негативного развития событий путем изменений требований к заемщикам и изменения подходов к структурированию сделок.

Располагая базой данных по историческим потерям по кредитам, банк может спрогнозировать их уровень при изменении структуры кредитного портфеля в части отраслей и категорий заемщиков.

Процентный риск. При управлении процентным риском сценарный подход используется при оценке времени реакции структуры активов и пассивов на изменение базовых процентных ставок и трансфертных цен, при этом сценарии формируются также на основе исторических данных. Результаты такого анализа позволяют оценить скорость и величину изменения процентных позиций банка для различных периодов до переоценки процентных ставок по активным и пассивным операциям, что учитывается в дальнейшем при необходимости в корректировке банковских процентных позиций. Основным методом оценки процентного риска, используемым банком, является метод ГЭП-анализа (периодичность формирования соответствующих отчетов – 2 раза в месяц).

Валютный риск. Для оценки валютного риска используется метод исторического моделирования Value-at-Risk. В частности, при принятии решения об объеме валютной позиции, метод VAR используется для оценки возможных потерь.

Риск ликвидности. При управлении риском ликвидности на основе исторической выборки оценивается вероятность уменьшения остатков на расчетных счетах за выбранный временной интервал (день, неделя, месяц), – данная информация учитывается при опреде-

лении необходимого минимального запаса резервов ликвидности первого-второго уровней. Аналогичным образом проводится оценка возможной задолженности по кредитным договорам типа "овердрафт", данная информация используется при определении одного из ключевых индикаторов риска срочной ликвидности – лимита кредитования на неделю. При прогнозировании значения денежной позиции (уровня мгновенной ликвидности) на интервале до 1 месяца можно использовать платежный календарь, включающий в себя известные и прогнозируемые денежные потоки, и при необходимости составляются два варианта прогноза – для неблагоприятного (пессимистического) сценария и для наиболее вероятного сценария. В ходе использования сценарного анализа, сценарии формируются главным образом на основе исторических событий.

Основными методами оценки риска ликвидности, используемыми банком, являются:

- метод коэффициентов, с формированием в разрезе валют балансов активов и пассивов, разнесенных по временным интервалам до погашения (периодичность – еженедельная);
- расчет лимита кредитования по каждому временному интервалу (индикатор риска срочной ликвидности, рассчитываемый как разница между устойчивыми пассивами и активами по соответствующим временным интервалам до погашения с учетом информации о планируемых активных/пассивных операциях);
- ежедневное использование платежного календаря;
- статистический анализ потребности банка в ликвидности на перспективу от одного до трех месяцев.

На основе спрогнозированного в размере необходимой суммы ликвидных средств банковскому учреждению необходимо сформировать ликвидный резерв с целью выполнения непредвиденных обязательств, возникновение которых может быть вызвано по причине изменения состояния денежного рынка, финансового состояния клиента или банка-партнера. Следовательно, каждое банковское учреждение должно самостоятельным образом обеспечивать поддержание собственной ликвидности на необходимом уровне.

Деятельность Банка ОАО "ВТБ-24" будет направлена на дальнейшее укрепление собственного имиджа в качестве универсального и надежного кредитного учреждения, которое олицетворяет стабильность и финансовую устойчивость. Основная стратегическая задача

банка заключается в формировании оптимальной структуры активов и пассивов, планомерном и устойчивом увеличении эффективности использования привлекаемых ресурсов. В качестве одной из важнейших задач выступает увеличение качественного уровня обслуживания клиентов и расширение номенклатуры оказываемых им банковских услуг, что обязательно приведет к существенному увеличению остатков на счетах частных вкладчиков. При этом более доступными станут продукты банка для клиентов со средним уровнем доходов.

Достаточно широкое развитие должно получить обслуживание корпоративных клиентов, принимая во внимание их отраслевые особенности и использование банковских технологий обслуживания на уровне мировых стандартов. С целью совершенствования сотрудничества с VIP-клиентами в Банке будет создана штатная единица – персональный менеджер. Планируется сделать более активным участие банковского учреждения на рынке ссудных капиталов, повысить размеры финансового обеспечения приоритетных промышленных отраслей, с применением механизма гибкой процентной политики и разных кредитных схем. Достаточно динамичное развитие планируется в части инвестиционного кредитования, а вместе с тем и выдаче потребительских кредитов населению. Посредством освоения новых банковских технологий и улучшения имеющихся форм и методов банковской работы с клиентами расширится спектр предоставляемых банковских услуг на фондовом и валютном рынках, увеличится объем операций с драгоценными металлами.

Банк ОАО "ВТБ-24" стремится к усилению собственных позиций на рынке безналичных расчетов посредством наращивания эмиссии международных и рублевых пластиковых карт, проектов зарплатных для частных вкладчиков и корпоративных клиентов. Будет продолжено совершенствование действия системы расчетов, усиление материально-технической базы и рост уровня автоматизации всех банковских операций.

На более высокую степень будет поставлена работа с банковским персоналом для дальнейшего его улучшения профессиональной подготовки и квалификационного уровня. Вместе с тем банковское учреждение последовательным образом развивает безналичные расчеты с применением пластиковых карт.

Банку ОАО "ВТБ-24" необходимым является дальнейшее развитие операций по кредитованию населения на потребительские цели

и на улучшение жилищных условий. Можно существенным образом расширить кредитование реального экономического сектора на основе проведения анализа и установления приоритетных экономических отраслей в сочетании с гибкой политикой процентной ставки и применением различных форм кредитования.

Инвестиционное кредитование в реальный экономический сектор можно осуществлять при участии правительства Сахалинской области. С целью уменьшения уровня рисков при размещении займов будут разрабатываться схемы, которые предусматривают стопроцентное обеспечение кредитов инвестиционного характера. Необходимо также предусмотреть реструктуризацию и оптимизацию портфеля ценных бумаг для увеличения его доходности и ликвидности. Реализация указанных направлений развития даст возможность сохранить устойчивость банка, сделать более прочными лидирующие позиции в банковской сфере данного региона. Рост уровня надежности банковского учреждения находится в зависимости от того, насколько является диверсифицированной структура источников банковских доходов. Банку ОАО "ВТБ-24" можно рекомендовать расширение спектра платных услуг и прочих операций, а также проведение брокерских и трастовых операций, оказание помощи консультативного характера и т.д. Банковское учреждение, создавая дополнительный доход от предоставления указанных услуг, может значительным образом сделать выше собственную прибыль без роста объема статей своего баланса. Но при этом устойчивая тенденция высоких темпов роста этой группы доходов может говорить и об ухудшении управления активными банковскими операциями либо об ухудшающейся конъюнктуре на рынке кредитных услуг. Помимо этого, может быть замечен и неоправданно высокий рост непроцентных расходов, которые связаны с обслуживанием клиентов.

Что касается повышения эффективности управления ликвидностью, то необходимы меры по снижению вложений в ценные бумаги, для соответствия рекомендованным показателям 20–25 % в структуре активов. Следовательно, необходимо реализовать данные финансовые инструменты на сумму 4 103 135 тыс. руб. Это позволит снизить риск ликвидности, связанный с нестабильностью на фондовом рынке и улучшить структуру активов банка. Для улучшения структуры привлеченных средств банку необходимо расширить спектр

финансовых источников средств за счет межбанковского кредитования и роста депозитов по корпоративным клиентам. Так, увеличение средств кредитных организаций в 10 раз позволит ОАО "ВТБ-24" повысить объем финансирования кредитных операций, но не превысить доли 1% данного вида финансирования в структуре привлеченных средств, что не скажется отрицательным образом на риске ликвидности.

Для роста числа депозитов различных не кредитных организаций ОАО "ВТБ-24" необходимо улучшить работу с корпоративными клиентами. Так, в частности, нами рекомендуются следующие мероприятия:

- усилить рекламную кампанию по продвижению банка и его услуг на корпоративном рынке;
- снизить ставки на обслуживание счетов организаций;
- привлекать корпоративных клиентов, получивших кредитную линию от ОАО "ВТБ-24" к переходу на полное обслуживание счетов предприятия в банке, предложив улучшение условий кредитования и снижение процентных ставок.

Данные мероприятия помогут увеличить долю корпоративных клиентов в структуре депозитов банка, а также улучшить качество обслуживания и конкурентоспособность на рынке. Также требуется увеличить ассортимент предложений по кредитованию за счет предложений краткосрочных кредитов до 1 года. Диверсификация кредитных продуктов позволит улучшить структуру кредитного портфеля, повысить устойчивость и ликвидность банка, что в условиях нестабильной экономической обстановки является серьезным конкурентным преимуществом.

В целях улучшения структуры кредитного портфеля предлагается использовать в практике потребительского кредитования краткосрочные кредиты на срок от одного месяца. Увеличение в структуре кредитного портфеля доли краткосрочных кредитов положительным образом скажется на финансовых показателях банка.

Литература:

1. Агаркова, Л.В., Агарков, В.В. Корпоративные финансы: оценка состояния и управление: учебное пособие. – Ставрополь: Ставрополит, 2013. – 100 с.
2. Агаркова, Л.В., Гурнович Т.Г., Агарков В.В., Подколзина И.М., Томилина Е.П., Шматко С.Г. Финансово-кредитная система: учебно-методическое пособие. – Ставрополь: Ставрополит, 2014. – 140 с.
3. Агаркова, Л.В., Гурнович Т.Г., Агарков В.В., Подколзина И.М., Томилина Е.П., Шматко С.Г. Современные проблемы управле-

- ния финансами и кредитом : учебно-методическое пособие. — Ставрополь : Ставролит, 2014. — 136 с.
4. Агарков В.В., Агаркова Л.В. Влияние корпоративного менеджмента на позиционирование Российского бизнеса / Социальные, гуманитарно-экономические и юридические науки: современные тренды в изменяющемся мире : материалы Международной научно-практической конференции. — Ставрополь, 2014. — С. 193-196.
5. Гурнович Т.Г., Немчинова Ю.В. Проблемы устойчивого развития региональных банковских систем (на примере субъектов СКФО) / Актуальные аспекты финансово-кредитного регулирования экономики: теория и практика : сб. статей Международной НПК. — Часть 2. — Ставрополь : Агрус СГАУ, 2012. — С. 34-39.

6. Официальный сайт Центрального Банка России / Раздел "Статистика"? [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: www.cbr.ru
7. Сухов М.И. Банковский сектор России: некоторые актуальные вопросы регулирования // Деньги и кредит. — 2013. — № 4. — С. 3-6.
8. Хасянова С.Ю. О системе оценки финансовой устойчивости банковского сектора // Деньги и кредит. — 2012. — № 12. — С. 24-28.
9. Юркова Г.В. К вопросу об избыточной банковской ликвидности / Г.В.Юркова, Л.В.Залунина // Деньги и кредит. — 2013. — № 4. — С. 47-59.

This article describes the main trends of innovation development of the regional economy through a set of indicators, examined and analyzed the problem and ways of its further development.

Keywords: innovation development; regional economy; indicators of innovation development; innovation economy; innovation activity.

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

УДК 338.24

© **Бажанова В.С.**, 2014

В данной статье описываются основные тенденции инновационного развития региональной экономики с помощью ряда показателей, изучены и проанализированы проблемы и пути ее дальнейшего развития.

Ключевые слова: инновационное развитие; региональная экономика; показатели инновационного развития; инновационная экономика; инновационная деятельность.

На современном периоде мировая экономика находится на этапе построения постиндустриального общества, в основе которого лежат свои специфические технологии, являющиеся результатом инновационных процессов. Становление инновационной экономики России предполагает анализ особенностей инновационного развития отдельных регионов, поскольку субъект Федерации становится одним из главных участников инновационных социально-экономических преобразований.

Ставропольский край как субъект РФ, переходящий на инновационный путь развития, обладает значительным рядом преимуществ, к которым следует отнести: крупный научно-технический потенциал, наличие активности научных коллективов и ряда высокотехнологичных производств, значительная емкость регионального рынка инноваций в агропромышленном и курортно-туристическом комплексах, государственная поддержка инновационного развития и усовершенствование нормативной базы. Несмотря на перечисленные достоинства, существует и ряд недостатков, препятствующих развитию региона в данном направлении: отсутствие целостной и окончательно сформированной инновационной системы, снижение активности и сокращение деятельности ряда научно-исследовательских организаций и опытных производств и недостаточный уровень развития инновационной инфраструктуры.

Ключевые индикаторы инновационной деятельности способны дать интегральную оценку состояния инновационной системы, охарактеризовать вовлечённость организаций в инновации, привлекательность инновационной сферы с точки зрения инвестиционных возможностей предприятий, производство и распределение продуктов инновационной деятельности.

Таблица 1 – Инновационная деятельность на предприятиях

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012
1	2	3	4	5	6
Число обследованных предприятий, (единиц)	475	454	442	463	464
из них					
– занимавшихся инновационной деятельностью	34	33	32	27	41
Общие затраты на технологические инновации, (млн руб)	2267,1	1935,3	6020,7	1397,1	2174,0



КАНТ № 3(12), сентябрь 2014

БАЖАНОВА Вероника Сергеевна, студентка, Учетно-финансовый факультет, Ставропольский государственный аграрный университет, Ставрополь
bazhanova.v@mail.ru

Продолжение табл. 1

1	2	3	4	5	6
в том числе по источникам финансирования					
– собственные средства организаций	2157,7	1819,1	5290,7	1165,2	1950,8
– средства федерального бюджета	39,0	51,9	74,4	44,7	73,6
– бюджеты субъектов федерации и местные бюджеты	7,8	13,9	36,5	34,5	46,1
– внебюджетные фонды	-	-	-	-	-
– прочие	62,7	50,4	619,1	152,7	103,4
из общих затрат					
– выполнено с привлечением кредитов и займов	62,7	50,4	619,1	152,7	96,7

По данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю[5].

Из таблицы видно, что за последние годы число предприятий, занимающихся инновационной деятельностью, значительно выросло. В 2011 г. число таких предприятий составляло 5,8% от числа обследованных организаций, а в 2012 г. – уже 8,8%. При этом в предыдущие годы положительная динамика практически отсутствовала: показатель в процентном соотношении колебался от 7,1% до 7,3% (7,1% – 2008 г., 7,3% – 2009 г., 7,2% – 2009 г.).

Еще одним показателем является объем выпуска инновационных товаров. В начале исследуемого периода ситуацию по данному индикатору в Северо-Кавказском федеральном округе нельзя было назвать позитивной, но уже к 2011 г. объем повысился на 3,6% в сравнении с 2007. По выпуску инновационной продукции в 2011 г. наметились три лидера, и Ставропольский край также занимает второе место, уступив Карачаево-Черкесской Республике и оставив позади Кабардино-Балкарскую республику. Возможно, это связано с тем, что в республиках в целом выпускают гораздо меньше видов товаров, в Ставропольском же крае спектр работ и услуг довольно широк, а инновационные товары не пользуются большим спросом.

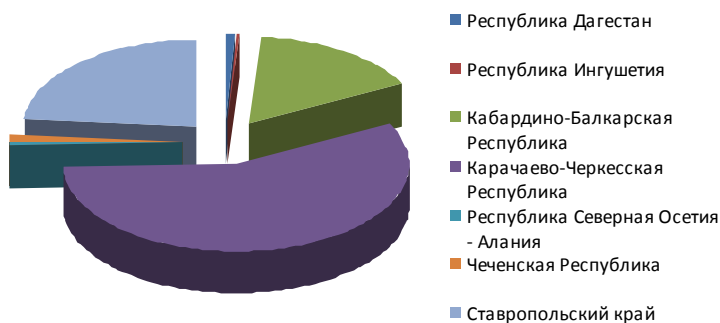


Рисунок 1 – Структура выпуска инновационных товаров, работ, услуг в Северо-Кавказском федеральном округе в 2011 г.

Инновационное развитие также можно охарактеризовать, определив степень технологической безопасности. В нашей стране и регионе данная характеристика не будет являться положительной, так как все показатели отличаются от нормативных. Так, доля расходов на науку в бюджете в 4 раза превышает ту, которая наблюдалась в течение XX века

(табл. 2).

Можно сделать вывод, что в Ставропольском крае для перехода на инновационный путь развития экономики создаются объективные условия, развиваются механизмы, способствующие укреплению тенденций инновационного пути развития, разрабатываются стратегии, призванные обеспечить проведение в крае инновационных изменения в сфере экономики и финансов.

Важной составляющей ускоренного развития инновационного бизнеса в регионе является наличие технопарков, представляющих собой, по определению международной ассоциации технологических парков, организацию, главной целью которой является увеличение благосостояния местного сообщества посредством продвижения инновационной культуры[4]. На сегодняшний день в крае существует много проектов индустриальных, туристско-рекреационных и технологических парков, некоторые из которых уже реализуются: РИП на территории города Невинномыска, РИП "Фармацевтика", РИП "Северо-Западный", РИП в Будённовске. Также на Ставрополье существуют крупные предприятия, реализующие инновационные проекты: концерн "Энергомера", "Арнест", "Эском", – что весьма эффективно для развития экономики региона. Успехи малого и среднего бизнеса на Ставрополье, насчитывающего порядка 110 тыс. субъектов, в инновационной деятельности в основном достигаются благодаря разнообразным фондам поддержки инноваций, существующих как на федеральном уровне, так и на региональном. В крае осуществляет свою работу

развитая инфраструктура по поддержке малых и средних инновационных компаний: НП "Инновационно-технологический бизнес-центр

Ставропольского края", ФГБОУ ВПО "Ставропольский государственный аграрный университет", ГУП "Управляющая компания инвестиционного и инновационного развития Ставропольского края", НО "Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в субъекты малого и среднего предпринимательства в научно-технической сфере Ставропольского края", НО "Фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства в Ставропольском крае" и другие.

Таблица 2 – **Уровень некоторых показателей, определяющих технологическую безопасность России в середине первого десятилетия XXI в. (%)**

Показатели	Пороговое значение	В России	В Ставропольском крае
Доля расходов на науку федерального бюджета от ВВП	3	0,28	0,43
Доля расходов на науку в бюджете	6	1,5	1,4
Удельный вес наукоемкой продукции, реализуемой на мировых рынках	20	менее 1	менее 1
Средний срок службы технологического оборудования, лет	5	25	25
Степень износа основных производственных фондов	30	44	44

Существующее положение в экономической сфере обусловлено недостаточной ясностью обязанностей и разделения полномочий. В силу этих причин одним из наиболее необходимых направлений развития инновационной экономики в крае является создание и развитие соответствующей нормативной базы, на сегодняшний день помимо Закона "Об инновационной деятельности в Ставропольском крае", следующие нормативные акты: Закон Ставропольского края № 98-кз "О региональных индустриальных, туристско-рекреационных и технологических парках"; Закон Ставропольского края № 61-кз "О развитии и поддержке малого и среднего предпринимательства"; Закон Ставропольского края № 83-кз "Об инвестиционном налоговом кредите"; Постановление Правительства Ставропольского края № 285-п "О краевой целевой программе "Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в Ставропольском крае на 2012–2015 годы" и другие.

В соответствии со Стратегией развития инновационной деятельности в Ставропольском

крае на период до 2020 года все мероприятия по развитию инновационной экономики должны осуществляться по четырем направлениям: экономика, кадровый потенциал, транспортная инфраструктура, инновационная деятельность [2]. Достаточно очевидно, что повышение конкурентоспособности экономики Ставропольского края и перевод ее на инновационный путь развития возможны лишь через развитие всех четырех направлений в совокупности. Государство при осуществлении инновационной политики должно быть мощным рычагом, с помощью которого возможно изменение характера взаимодействия

между научно-исследовательским и производственным сферами, а также перестройка организационной структуры управления процессом модернизации, предусматривающая использование институциональных механизмов стимулирования использования инноваций. Именно в региональной состав-

ляющей в экономике создаются значительные условия для перехода к инновационной модели развития всей страны, поскольку формирование и внедрение новых знаний и инноваций происходит эффективнее в условиях локальных объединений и высокого уровня заинтересованности местной управленческой, предпринимательской и научной элиты.

Примечания:

1. Закон Ставропольского края от 11.03.2004 N 13-кз "Об инновационной деятельности в Ставропольском крае" // Правовая система "Консультант Плюс".
2. Стратегия развития инновационной деятельности в Ставропольском крае на период до 2020 года от 29 июня 2009 г. (утверждена приказом министерства экономического развития Ставропольского края от 29 июня 2009 г. № 220/од) // Правовая система "Консультант Плюс".
3. Афонин И.В. Инновационный менеджмент : учебн. пособие. – М. : Гардарики, 2007.
4. Шамрина, С.Ю. Современное состояние банковского сектора России / С.Ю. Шамрина // Экономика и предпринимательство. – М., 2013. – Т. 7. – №1.
5. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю <http://stavstat.gks.ru/>

THE ESSENCE AND THE ECONOMIC CONTENT OF THE MATERIAL-TECHNICAL BASE OF AGRICULTURAL PRODUCTION

Indukov Alexandr Ivanovich, Post-graduate Student, Chair of Financial Management and Banking, Stavropol State Agrarian University, Stavropol



Content of the article reveals the essence and features of the formation and development of the material-technical base of agricultural production; there are economic laws and certain principles of formation and use of MTB; identified priority structural elements forming system MTB agricultural production on the basis of innovation.

Keywords: material and technical base; agricultural production; structural elements; areas of land; fixed assets; current assets; innovative potential.

УДК 338.432

© Индюков А.И., 2014



СУЩНОСТЬ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Содержание статьи раскрывает сущность и особенности формирования и развития материально-технической базы сельскохозяйственного производства; выявлены экономические закономерности и определенные принципы формирования и использования МТБ; сформулированы приоритетные структурные элементы системы формирования МТБ сельскохозяйственного производства на инновационной основе.

Ключевые слова: материально-техническая база; сельскохозяйственное производство; структурные элементы; земельные угодья; основные фонды; оборотные средства; инновационный потенциал.

В экономической теории материальное производство характеризуется двумя основополагающими сторонами: производительными силами и производственными отношениями. Современный этап развития производительных сил инициирует необходимость качественных их преобразований в рамках формируемой инновационной модели развития страны. Этот процесс адекватно находит свое отражение в формировании и использовании материально-технической базы, которая является одним из элементов и представляет собой важнейшую часть производительных сил, как совокупность вещественных и материальных средств производства и предметов труда и связанных с ними производственных отношений.

Из макроэкономической теории известно, что средства производства – это совокупность средств и предметов труда, используемых в процессе производства. К средствам труда относят орудия производства (машины, оборудование и т.д.) и результаты производства (производственные здания и сооружения, транспортные средства и средства связи). Всеобщим средством труда является земля. Предметы труда – все то, что подвергается обработке, на что направлена трудовая деятельность человека. С помощью средств труда работники воздействуют на предметы труда. Этот теоретико-методологический подход позволяет раскрыть экономическое содержание материально-технической базы.

По существу средства производства как совокупность средств и предметов труда, используемых в процессе производства, составляют вещественный фактор производительных сил, включая технологию производства, они образуют материально-техническую базу.

В этой связи уточним понятие и значение материально-технической базы сельского хозяйства, ее состав и особенности формирования в рыночных условиях.

Экономическое содержание материально-технической базы тесно связано с содержанием производительных сил. Однако между ними есть и существенные различия. Так, материально-техническая база аграрной сферы не включает в свой состав непосредственного производителя, хотя продукт создается и приводится в движение средствами труда и рабочей силой, а также включает земельные ресурсы (рис. 1).

ИНДЮКОВ Александр Иванович,
соискатель, кафедра
Финансового менеджмента
и банковского дела,
Ставропольский
государственный аграрный
университет, Ставрополь



Рисунок 1 – Экономическое содержание структуры формирования материально-технической базы (МТБ)

Отличие материально-технической базы от самого производства состоит в том, что последнее представляет собой диалектическое единство производительных сил и производственных отношений, а материально-техническая база – только элемент производительных сил, на основе которого между субъектами производственного процесса складываются соответствующие производственные отношения.

Из данной схемы следует, что составляющими элементами производительных сил являются рабочая сила и средства производства, однако рабочая сила как элемент производительных сил не входит в состав материально-технической базы, а земельные ресурсы природного происхождения непосредственно входят в состав МТБ.

Важное условие организации МТБ в условиях рынка – оптимальное и рациональное использование материально-технических ресурсов. При этом она многогранна и имеет натурально-стоимостной состав. По своему натуральному составу материально-техническая база включает средства и предметы труда (машины, оборудование и другие технические средства, производственные и культурно-оз-

доровительные сооружения, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, средства защиты растений, семена, корма, сырье, топливо). В процессе ее функционирования используются естественные ресурсы (вода и др.). Все элементы материально-технической базы объединяются в те или иные технологические процессы посредством определенных форм организации производства.

В формировании МТБ определяющая роль в средствах производства принадлежит орудиям труда. По мере их развития и совершенствования растет техническая вооруженность труда, меняется роль работников в процессе производства. Уровень развития средств труда –

важнейший показатель технического прогресса. Совершенствование МТБ на его базе приводит к глубоким качественным сдвигам в технике и технологии производства. Непрерывное изменение структуры МТБ связано с созданием новых средств производства. Научно-технический прогресс вносит коренные изменения в орудия труда, заменяя машины традиционного типа комплексами машин-автоматов, содержащих в себе элемент автоматического регулирования и управления производственным процессом; обусловил качественные сдвиги в предметах труда, состоящие в применении искусственных синтетических материалов, ослабив зависимость производства от предметов труда, данных природой. Другими словами, все, что поступает на предприятие в вещественной форме и в виде энергии, относится к элементам материально-технического обеспечения производства. Этим самым раскрывается экономическое содержание МТБ.

В Сельскохозяйственном энциклопедическом словаре [10] также приводится определение сущности развития материально-технической базы АПК, в котором делается акцент на его индустриализацию, или превращение в комплексно механизированное и автоматизированное, высокоразвитое и высокопродук-

тивное, устойчиво функционирующее производство.

Как показывают исследования, в современной науке нет единого мнения о структуре формирования МТБ, не уделяется должного внимания земле как составляющей ресурсного потенциала МТБ. Во многих работах земля рассматривается как часть ресурсного потенциала, отдельным ресурсом в составе производственного потенциала. На наш взгляд, это не совсем справедливо. Мы полагаем, что в МТБ основной ресурс определяет земля как сочетание свойств земли и природных условий, формирующееся под воздействием человека и определяющее характер рационального воспроизводства материально-технической базы. Именно таким образом в МТБ отражается комплексная оценка свойств земли как орудия и предмета труда. Это определяется взаимосвязью и взаимообусловленностью природных свойств земли и материально-технических ресурсов.

Известно, например, что почвенное плодородие формируется под влиянием не только климата, рельефа местности, характера увлажнения, но и зависит от внесения удобрений, применения интенсивных технологий, в увязке с природным ландшафтом. Таким образом, материально-техническая база для накопления производственного потенциала использует само пространство территории, а составляющими являются почвенные и рельефные свойства, присущие данному земельному участку.

Большинство ученых приходят к заключению, что материально-техническая база сельскохозяйственного производства включает землю, основной и оборотный капитал. Оценивают материально-техническую базу сельскохозяйственного производства по совокупности ресурсов: земельных (сельскохозяйственные угодья, их качество) и материально-технических (наличие и движение основных производственных фондов и материальных оборотных средств в натуральном и стоимостном выражении).

Под материально-технической базой сельскохозяйственного производства, в контексте настоящего исследования, мы понимаем совокупность средств производства и предметов труда с учетом наличия и качества сельскохозяйственных угодий, производственных фондов и материальных оборотных средств, степени их соответствия требованиям научно-технического прогресса, основным фактором реализации которого выступает инновационный процесс.

Критическое осмысление теоретических положений позволило сделать вывод, что существующие подходы к определению процесса формирования и использования МТБ противоречивы, отличаются сложностью и многогранностью толкования, что необходимо учитывать при обосновании ее сущности и содержания.

Формирование МТБ сельского хозяйства рассматривается нами и как естественно-эволюционный процесс, и как процесс инновационного развития, направленный на повышение устойчивости экономического роста за счет расширенного воспроизводства всех видов ресурсов и качественного их преобразования. В основе таких преобразований лежат глубокие, масштабные изменения производственно-экономической структуры МТБ различных хозяйствующих форм и способов ее инновационного обновления в условиях рыночной среды.

Поэлементная структура МТБ в сельском хозяйстве включает в себя следующие элементы: земельные ресурсы и их качественные характеристики, рельеф, почвенные условия, размеры; основные средства – активные и пассивные, производственные и непроизводственные; материальные оборотные средства и элементы; информационные ресурсы и инновационный потенциал.

Инновационный потенциал МТБ, как мы полагаем, представляет собой меру ее готовности выполнить задачи, обеспечивающие достижение поставленной инновационной цели, т.е. мера готовности к реализации инновационных преобразований и внедрения инновации по всему спектру составляющих их элементов.

Инновационный потенциал может быть определен информационными ресурсами, представленными научно-технической, экономической и другой информацией, связанной с её подготовкой, и процессами управления материально-техническими ресурсами. Информационный потенциал определяется теми процедурными, техническими, методическими и другими подходами, которые используются для всего процесса формирования и использования МТБ. Он включает информацию, связанную с научными исследованиями и нормативными расчетами в основных и оборотных фондах, состоянием в целом материально-технической системы.

Вместе с тем, как целостный комплекс, материально-техническая база аграрного производства развивается по определенным рыноч-

ным законам, имеет свои закономерности и принципы развития. В самом общем виде рыночная система МТБ может быть представлена как совокупность между производителями, поставщиками и потребителями материально-технических ресурсов по законам спроса и предложения на товары. При этом механизм не является основой, позволяющей рынку играть контролирующую, интегрирующую и координирующую роль в функционировании МТБ. Этим достигается соответствие ее структуры потребностям потребителей материально-технических ресурсов.

Одновременно и объективно проявляются законы динамичного продвижения, равновесия, совокупного действия факторов роста, которым соответствуют закономерности организации МТБ ее целям и параметрам, комплексности и целостности как системы при соблюдении принципов обеспечения экономической эффективности формирования и использования материально-технических ресурсов. При этом законы, закономерности и принципы организации сельскохозяйственного производства адекватны и к развитию МТБ. В ходе исследования нами выявлены экономические закономерности и определенные принципы формирования и использования МТБ (рис. 2).

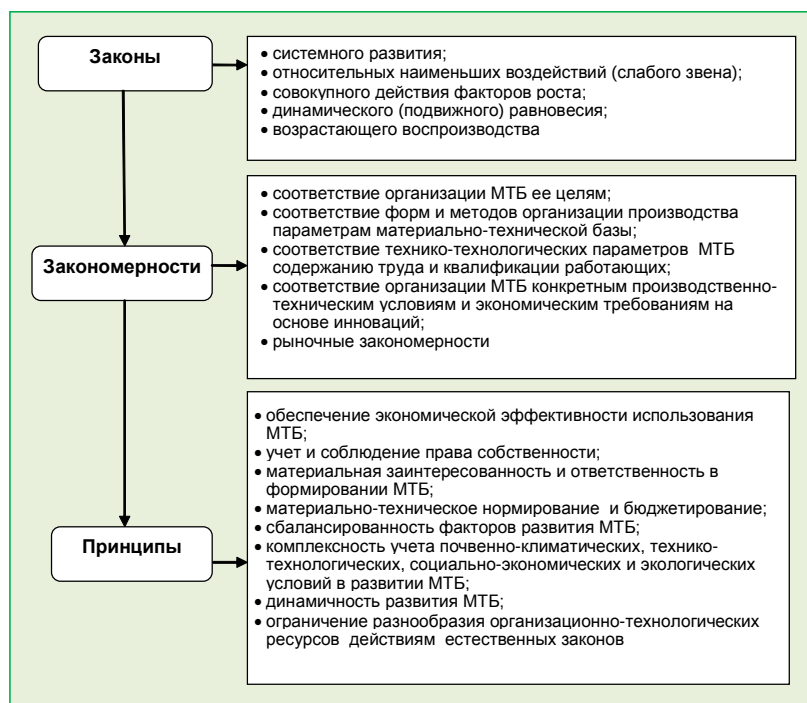


Рисунок 2 – Основные закономерности и принципы формирования материально-технической базы аграрного производства

В этих условиях материально-техническая база формируется как система совокупности

отдельных элементов и ее составляющих частей, находящихся в экономических отношениях и связях между собой и образующих определенное единство и целостность для решения конкретных задач.

Материально-техническая база сельскохозяйственного производства имеет свои специфические особенности формирования и развития. Как производственно-экономический объект она организационно и технологически взаимодействует со всеми подсистемами АПК, осуществляющими хранение, переработку, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции. Высока зависимость рассматриваемой категории от промышленности, электроэнергетики, строительства, транспорта и логистики.

Эффект комплексной механизации выше при соответствии технической оснащенности специализации и масштабам предприятия, производстве продукции по прогрессивным технологиям. Технические средства используются рационально при достаточной численности механизаторских кадров, позволяющей повысить сменность использования машин, наличии ремонтной базы, обеспечивающей их высокую техническую готовность. Вместе с тем высокая техническая вооруженность труда позволяет использовать его более производи-

тельно. Экономия затрат в значительной степени достигается кооперацией в применении машин, прежде всего повышенной мощности и короткого периода использования, в организации своевременного и качественного технического обслуживания и ремонта. Особое значение это имеет для крестьянских (фермерских) хозяйств в условиях дефицита и дороговизны техники [3, 9].

Материально-техническая база сельского хозяйства в значительной степени подвержена природно-климатическим воздействиям. Она отличается размещением и специализацией производ-

ства по территориальному и агроклиматическому признаку, вследствие чего наблюдается разнообразие объемов и структуры материально-технических ресурсов, количественный разброс удельных производственных расхо-

дов, использование различных систем машин, агрегатов, комплексов, химических средств защиты и удобрений и других элементов сельскохозяйственного производства.

В изученной литературе совершенно справедливо отмечаются свойства фондоемкости, капиталоемкости, энергоемкости и топливеемкости, присущие материально-технической базе отраслей растениеводства и животноводства. Кроме того, в сельском хозяйстве существенно различаются факторы

научно-технического прогресса по уровню их воздействия на МТБ и ресурсоемкость производимой продукции [1, 2, 5, 6, 7, 9].

Высокий уровень фондоемкости материально-технической базы сельскохозяйственного производства связан в определенной мере с сезонностью функционирования ее элементов. Несовпадение рабочего периода со временем производства влечет за собой использование сельскохозяйственных машин в году в течение всего лишь нескольких дней. Это требует дополнительных расходов, связанных с хранением машин, формированием запасов семян, кормов и т.п. Значительные инвестиции, определяющие высокую степень капиталоемкости материально-технической базы, обусловлены тем, что производство продукции на обширных территориях требует дорогостоящих мобильных технических средств и механизмов, а также создания соответствующей транспортной и дорожной инфраструктуры.

Воспроизводство МТБ предполагает ее восстановление и расширение на новой научно-технической основе с принятием инновационных продуктов и технологий, что должно отвечать потребностям современных сельскохозяйственных товаропроизводителей. Вместе с тем при всей значимости данной схемы, представляется, что она требует дальнейшего совершенствования и уточнения с позиций инновационного обоснования МТБ [4, 8].

В этой связи на рисунке 3 нами сформулированы приоритетные структурные элементы системы формирования МТБ сельскохозяйственного производства на инновационной основе.

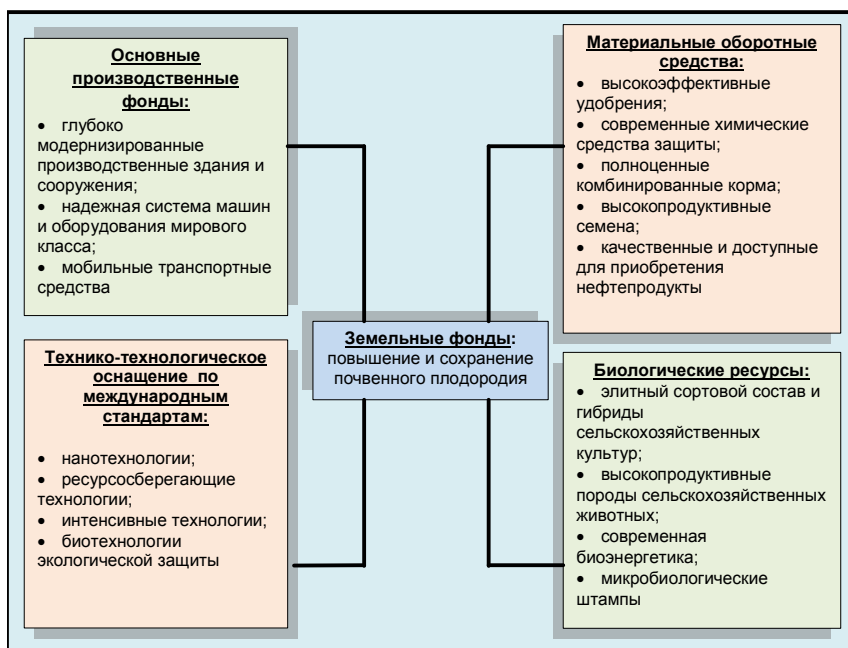


Рисунок 3 – Приоритетные структурные элементы и направления формирования МТБ сельскохозяйственного производства на инновационной основе

Таким образом, роль материально-технической базы в обеспечении экономического роста аграрной экономики состоит в увеличении валового национального продукта и национального дохода, наращивании объемов выпускаемой сельхозтоваропроизводителями продукции, повышении уровня добавленной стоимости при эффективном использовании МТБ.

Задачей первостепенной важности является экономическое обоснование способов улучшения состояния сельскохозяйственной техники и модернизации технологий. От уровня развития технических систем и механизмов, применяемых инноваций, зависят объемы выпускаемой сельскохозяйственной продукции, ее качество, конкурентоспособность и, в конечном счете, продовольственная независимость государства.

Важнейшим результатом эффективного использования материально-технической базы сельскохозяйственного производства является увеличение объемов производства и удешевление стоимости выпускаемой продукции за счет модернизации, технического перевооружения и реконструкции действующих производственных объектов, реинжиниринга технологических процессов, применения комплексной механизации, широкого внедрения индустриальных способов производства продукции, специализации и концен-

трации производства. Этот результат достигается за счет формирования системно-воспроизводственного развития потенциала МТБ на инновационной основе.

Литература:

1. Агаркова Л.В., Гурнович Т.Г., Бериулава О.С. Обеспечение устойчивости воспроизводственных процессов в растениеводстве // Вестник Адыгейского государственного университета. – Серия 5: Экономика. – 2010. – № 2. – С. 126-130.
2. Агаркова Л.В., Гурнович Т.Г., Бериулава О.С. Организация воспроизводственного процесса в региональном АПК. – Ставрополь, 2012. – 168 с.
3. Бершицкий Ю.И., Барсукова Г.Н., Пшизова А.Р. Роль земельного фактора в производстве сельскохозяйственной продукции // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2013. № 3 (127). – С. 196-204.
4. Герасимов А.Н. Современные направления инновационного развития аграрноориентированных региональных экономических систем // Экономика и предпринимательство. – 2012. – № 2. – С. 205-210.

5. Глечикова Н.А. Воспроизводство материально-технической базы растениеводства как подсистемы АПК: типология, механизмы организации, индикаторы, инструменты развития / Н.А. Глечикова. – Майкоп: АГУ, 2013. – 304 с.
6. Гурнович Т.Г., Агаркова Л.В., Безлепо А.С. Обеспечение устойчивости воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве региона. – Ставрополь, 2013. – 176 с.
7. Костюкова Е.И. Воспроизводство технических ресурсов сельского хозяйства: проблемы и решения. – М.: НИПКЦ Восход-А, 2008. – 276 с.
8. Нечаев В.И., Бирман В.Ф., Санду И.С., Бершицкий Ю.И., Богговиз А.В. Организация инновационной деятельности в АПК. – М., 2012.
9. Организация и управление производством на сельскохозяйственных предприятиях / В.Т. Водяников, А.И. Лысюк, Н.Е. Зимин и др.; под ред. В.Т. Водяникова. – М.: КолосС, АГРУС, 2006. – 506 с.
10. Сельскохозяйственный энциклопедический словарь / редкол.: В.К. Месяц (гл. ред.) и др. – М.: Сов. энциклопедия, 1989. – 658 с.

PRICING IN THE IMPLEMENTATION OF INNOVATION IN THE BUSINESS ENVIRONMENT SPHERE OF SERVICE

Tsybulsky Alexander Ivanovich, Chair of Technical servis, Technological Institute (branch) of Donskoy's Service the State Technological University, Stavropol

E-mail: kafts@stis.su

In the article the methods of establishing prices for new or modified services service enterprise for the benefit of the entrepreneur (producer) and consumer services.

Keywords: entrepreneur; producer; consumer, service; work; price; quality; cost; innovation; profit; loss; usefulness.

ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕН ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИЙ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЕ СФЕРЫ СЕРВИСА

УДК 338.46

В статье обосновываются приемы установления цен на новые или модифицированные услуги сервисного предприятия с выгодой для предпринимателя (производителя) и потребителя услуг.

© **Цыбульский А. И., 2014**

Ключевые слова: предприниматель; производитель; потребитель; сервис; услуга; цена; качество; затраты; инновации; выгода; убыток; полезность.

Формирование ценовой политики является одним из актуальных направлений сбытовой политики сервисного предприятия, осуществляющего свою деятельность в предпринимательском статусе, поскольку цена на услуги остается главным фактором привлечения потребителей и, следовательно, играет капитализирующую функцию.

Исследованиям вопросов ценообразования отводится много внимания в трудах отечественных и зарубежных ученых. На основе анализа проблемных источников [2, 3, 5] можно сгруппировать, применительно к деятельности объектов сервиса в предпринимательской среде, известные методы установления цен по двум признакам: затратному и рыночному.

К первой группе следует отнести методы "средние издержки плюс прибыль", а также расчет цены на основе анализа безубыточности и обеспечение целевой прибыли. В корне формирования цен по указанным методам лежит затратный механизм.



ЦЫБУЛЬСКИЙ Александр Иванович, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Технического сервиса, Технологический институт сервиса (филиал) Донского государственного технологического университета, Ставрополь
kafts@stis.su

Ко второй группе тяготеют методы установления цены посредством тендерных торгов, установление цены на основе ощущаемой потребителем ценности услуги, определение цены на основе уровня текущих цен. Ценообразующим фактором для данной категории приемов служит конъюнктура рынка.

Предлагаемый подход к ценообразованию, тесным образом связан с реализацией инноваций в предпринимательской среде и ориентирован на достижение взаимовыгодности процесса для продавца и покупателя. По своему содержанию он более тяготеет ко второй группе. Для достижения конкурентных преимуществ на рынке, привлечения потребителей к пользованию набором услуг сервисное предприятие должно быть ориентировано на их постоянную модификацию и диверсификацию деятельности.

Целью организации при создании новой или модернизированной услуги является повышение рентабельности деятельности посредством управления потребительским спросом. Достижение этой цели зависит от возможностей используемой техники и технологии. Не менее важное значение имеют также маркетинг и ориентация на потребительские предпочтения [4]. Руководство предпринимательской сервисной организации при принятии решения должно быть уверено в потенциальной прибыльности нового варианта сервисной услуги, величина которой находится в прямой зависимости от устанавливаемых цен.

Возможные варианты исходов для участников рыночных отношений (продавца и покупателя), возникающих вследствие варьирования цены на модифицированную сервисную услугу рационально представить соответствующей матрицей (рис. 1).

Модификация услуги в системе сервиса достигается за счет придания ей дополнительных качественных характеристик. Совершенствование услуг попутно сопряжено с изменением величины затрат на их реализацию, что необходимо отражается на ценовой характеристике.

Выгода (убыток) покупателя (клиента) и продавца услуг определяется соотношением параметров: качество, цена, затраты. Рассмотрим

соотношение этих параметров при переходе к оказанию модифицированной услуги с улучшенными показателями качества. В качестве объекта предпринимательской среды сферы сервиса примем деятельность автосервисных предприятий – станций технического обслуживания автомобилей (СТО). Основной услугой для СТО является диагностика и приведение в рабочее состояние автотранспортных средств. Дополнительной услугой, к примеру, будет являться доставка автомобиля, после выполнения технических воздействий непосредственно клиенту к месту его проживания или работы.

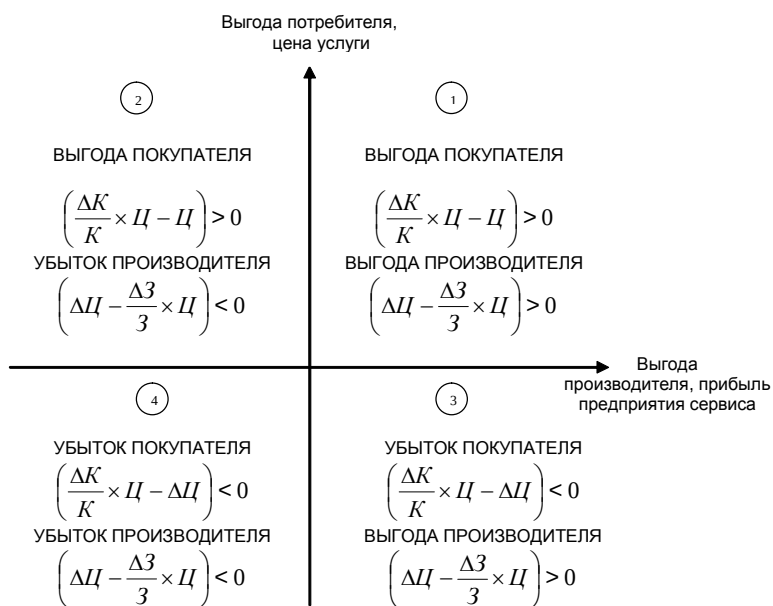


Рисунок 1 – Матрица исходов на рынке при варьировании цены на услугу предприятия сервиса

Условные обозначения: C – прежняя цена на услугу; ΔC – приращение цены; K – качество прежней услуги; ΔK – улучшение качества услуги после ее модификации; Z – затраты на оказание единицы услуг; ΔZ – изменение затрат на модификацию услуги.

Цена на услугу должна соответствовать уровню ее качества и организационно необходимым затратам на ее производство. Потребитель заинтересован в том, чтобы с повышением качества цена повышалась не в большей степени, чем повышено качество.

Предприниматель (производитель) заинтересован, чтобы цена компенсировала затраты и принесла СТО прибыль, необходимую ей для производственного и социального развития.

Когда затраты на повышение качества услуг растут пропорционально росту уровня качества и соответственно повышается цена,

противоречия между интересами потребителя и производителя не возникают, но обе стороны не получают экономической выгоды от повышения качества. В этом случае цена не побуждает предпринимателя на повышение качества. Спрос на услуги сдерживается.

Когда затраты растут в большей степени, чем повышается качество, уже возникает противоречие между интересами производителя и потребителя услуг: СТО заинтересована, чтобы цена была повышена, по крайней мере, пропорционально росту затрат; клиент заинтересован в меньшем повышении цены, по крайней мере, в том, чтобы оно было пропорционально повышению качества потребляемых услуг. В этом случае нельзя согласовать интересы продавца и потребителя: если соблюдаются интересы СТО (получение минимальной нормы прибыли, позволяющей расширять сервисное производство), потребителю невыгодна покупка услуги по повышенной цене; если соблюдаются интересы потребителя (выполнение технологических операций осуществляется в соответствии с действующими нормативными документами), производителю невыгодно повышать качество реализуемых услуг. В первом случае понизится спрос на услуги и СТО вынуждена будет уменьшить масштаб обслуживания, что приведет к еще большему росту затрат на единицу выполняемых услуг. Во втором случае спрос может расти, но производитель будет стремиться сдерживать масштабы сервисного производства, вследствие чего может возникнуть дефицит.

В наибольшей степени можно согласовать интересы потребителя и производителя в том случае, если уровень качества повышается в большей степени, чем повышаются затраты. В этом случае возможно установление такой новой цены $C + \Delta C$, когда относительное повышение цены меньше относительного повышения уровня качества $\Delta K/K$ и выше относительного повышения затрат $\Delta Z/Z$, то есть

$$\Delta K / K > \Delta C / C > \Delta Z / Z. \quad (1)$$

При этом полезность услуги для потребителя (его потребительная стоимость, эффект, получаемый от потребления) возрастает в большей степени, чем его затраты на сервисное обслуживание, а эффект для СТО (новая цена) увеличивается в большей степени, чем повышение затрат. Обе стороны оказываются в выгоде. Цена в этом случае стимулирует повышение качество услуги и повышение спроса на нее.

Предприниматель заинтересован в повышении спроса на реализуемую услугу, так как с увеличением масштаба охвата рынка затраты на единичную услугу снижаются, и он получает дополнительную прибыль. Это заинтересовывает производителя в поддержании спроса, для чего он вновь улучшает качество своих услуг при одновременном сдерживании цен.

Таким образом, приведенное соотношение между ценой, качеством услуги и затратами является предпочтительным.

Экономический эффект при варьировании цен от повышения качества услуг между потребителем и производителем распределится в этом случае следующим образом.

Если бы цена на услуги повышенного качества была установлена пропорционально повышению уровня качества, то есть если бы

$$\Delta C_K / C = \Delta K / K, \quad (2)$$

то

$$\Delta C_K = \frac{\Delta K}{K} \cdot C, \quad (3)$$

где ΔC_K – приращение цены от повышения качества на величину ΔK .

Если бы цена на оказываемые услуги была установлена пропорционально затратам, то есть если бы

$$\Delta C_Z / C = \Delta Z / Z, \quad (4)$$

то

$$\Delta C_Z = \frac{\Delta Z}{Z} \cdot C, \quad (5)$$

где ΔC_Z – приращение цены от повышения затрат на величину ΔZ .

Условие согласования интересов потребителя и изготовителя имеет вид:

$$\Delta C_K > \Delta C > \Delta C_Z. \quad (6)$$

Потребитель и производитель услуг автосервиса будут иметь выгоду:

– выгода потребителя

$$\Delta C_K - \Delta C = \frac{\Delta K}{K} \cdot C - \Delta C; \quad (7)$$

– выгода предпринимателя

$$\Delta C - \Delta C_Z = \Delta C - \frac{\Delta Z}{Z} \cdot C; \quad (8)$$



– общая выгода

$$\Delta\Pi_K - \Delta\Pi_3 = \left(\frac{\Delta K}{K} - \frac{\Delta Z}{3} \right) \cdot \Pi. \quad (9)$$

В качестве практической реализации метода ценообразования, основанного на достижении взаимовыгодности инновационного процесса для предпринимателя (продавца) и покупателя рассмотрим варианты формирования цен при дополнении основной услуги (к примеру, ремонт ходовой части), выполняемой условной СТО доставкой восстановленного автотранспортного средства автовладельцу (в рамках городской территории). Для расчетов принимаются усредненные данные по сложившимся ценам на выполнение ремонта ходовой части и затрат на пробег автомобиля. Результаты расчетов по рассматриваемым ситуациям представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Исход ситуаций при установлении цен на инновационные разработки на основе взаимовыгодности инноваций

Номер ситуации	Показатели				Результат
	$\Delta K / K, \%$	$\Delta Z / Z, \%$	$\Delta \Pi, \text{руб.}$	$\Pi, \text{руб.}$	
1	8	5	80	1200	Выгода покупателя – 16 руб./ услуга Выгода производителя – 20 руб./ услуга
2	8	10	80	1200	Выгода покупателя – 16 руб./ услуга Убыток производителя – 40 руб./ услуга
3	8	10	150	1200	Убыток покупателя – 54 руб./ услуга Выгода производителя – 30 руб./ услуга
4	8	13	150	1200	Убыток покупателя – 54 руб./ услуга Убыток производителя – 6 руб./ услуга

Квадрант I матрицы "Выгода покупателя" – "Выгода производителя" (см. рис. 1) соответствует случаю долгосрочных взаимовыгодных договорных отношений между автосервисной организацией и клиентом, при которых обеспечиваются как доход на вложенный капитал, так и удовлетворение потребностей пользователя в пределах приемлемых цен. На достижение таких результатов должна быть нацелена инновационная стратегия.

Однако при необдуманном подходе к принятию и реализации инновационных управленческих решений для сервисного предприятия и неадекватной ценовой политике могут возникнуть другие ситуации, отраженные в квадрантах матрицы (см. рис. 1).

В случае руководства главным образом технологической новизной услуги без предварительной оценки ее потенциальной прибыльности, что сопровождается незначительным изменением цены, может возникнуть ситуация, соответствующая левому верхнему квадранту (2) – "Выгода покупателя" – "Убыток производителя".

Такая ситуация может возникнуть по нескольким причинам:

- использование расширенной технологии начато преждевременно, до того как затраты на оказание модифицированной услуги приведены в соответствие с реальным уровнем рыночных цен;
- реконструкционные изменения произошли до того, как покупатель готов платить повышенную цену за дополнительную услугу;
- объем потенциального спроса недостаточен для того, чтобы окупилась расходы предпринимателя на инновации;
- не отработана сеть коммуникаций по сбыту и по причине этого происходит избыточное затоваривание складов;
- предприниматель реализует новую технологию, в применении которой она не имеет опыта.

Нижний правый квадрант (3) соответствует ситуации "Убыток покупателя" – "Выгода производителя": автосервисное предприятие, имея выгоду от объема реализованных услуг, не обеспечивает потребителя услугами, уровень качества которого соответствовал бы цене. Такое положение может возникнуть в случае монополистической позиции предприятия на рынке востребованной номенклатуры автосервисных услуг или когда большинство потребителей не осведомлено о качественных характеристиках услуги и поэтому платит за нее завышенную цену.

Ситуация левого нижнего квадранта (IV) "Убыток покупателя – "Убыток производителя" (в терминологии американского аналитика И. Ансоффа [1] – "страна дураков") возникает, когда предпринимателям-маркетологам, разработавших убыточную услугу, удается убедить клиентов в преимуществах ее модифицированной формы, хотя у других аналогичных организаций это стоит гораздо дешевле. В этом случае, несмотря на значительное повышение, установленная цена не может для предпринимательской автосервисной организации компенсировать ее затраты на инновацию.

При реализации инновационных идей и установлении цен на услуги сервиса предпринимателям необходимо выполнять расчет воз-

можных исходов с учетом своих интересов и конъюнктурных требований рынка.

Литература:

1. Ансофф И. Стратегическое менеджмент : классическое издание / И.Ансофф. – СПб. : Питер, 2009.
2. Герасименко В. В. Ценообразование : учебное пособие / В. В. Герасименко. – М. : РДЛ, 2001.

3. Круглова Н. Ю. Инновационный менеджмент : учебное пособие. – 2-е изд., доп. / Н. Ю. Круглова. – М. : РДЛ, 2001.
4. Федько Н.Г. Поведение потребителей : учебное пособие / Н. Г. Федько, В. П. Федько. – Ростов-н/Д. : Феникс, 2001.
5. Шевчук, Д. А. Ценообразование : учебное пособие / Д. А. Шевчук. – М. : ИНФРА-М, 2005.



SHORT-TERM FINANCIAL PLANNING OF THE ORGANIZATION

Iskandaryan Anna Armenovna, Student, Chair of Accounting and Finance, Stavropol State Agrarian University, Stavropol
E-mail: iskandaryan.anyuta@yandex.ru

This article discusses short-term financial planning of the company, identifies the major planning options and its importance in the conditions of market economy and competition. Also lists the objectives of financial planning and ways to increase the efficiency of an enterprise's cash management.

Keywords: short-term financial planning; budgeting; financial stability; financial plan.

УДК 338.2

КРАТКОСРОЧНОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

© **Искандерян А.А., 2014**

В данной статье рассматривается краткосрочное финансовое планирование предприятия, определяются основные возможности планирования и его необходимость в условиях рыночной экономики и конкуренции. Также перечислены цели финансового планирования и способы увеличения эффективности управления денежными средствами предприятия.

Ключевые слова: краткосрочное финансовое планирование; бюджетирование; финансовая устойчивость; финансовый план.

Финансы организаций имеют большое значение во всем процессе воспроизводства и в процессе образования собственных денежных средств. В экономике нашей страны за последние несколько лет наблюдались реформы, результатом которых стало появление развитого негосударственного сектора экономики, банковской системы, рынка услуг, рынка товаров, рынка капитала и, конечно, новых форм собственности, введена система налогообложения.

Для того чтобы увеличить эффективность управления финансами организации, необходимо планировать все финансовые потоки рассматриваемого предприятия.

Краткосрочное планирование связано, с одной стороны, с устранением неверных операций, связанных с финансами, с другой стороны, компания сокращает количество нереализованных возможностей, пользуясь анализом. С помощью краткосрочного финансового планирования можно вычислить долговечность проекта в условиях современного рынка и конкуренции.

Главной целью краткосрочного финансового планирования является обеспечение организации всеми нужными финансовыми средствами для выполнения ее производственной деятельности. Учитывая данное обстоятельство, необходимо изучить все возможные направления оперативного инвестирования денежных средств, проанализировать уровень разумного его применения, определить внутрифирменные источники увеличения прибыли, путем экономного использования денежных средств. Также необходимо исполнить потребности акционеров и иных инвесторов. В конечном итоге, финансовое планирование осуществляет контроль за финансовым положением компании, а также его платежеспособностью.

Краткосрочный финансовый план играет большую роль в экономике организации. Таковое вызвано определенными аспектами. Изначально в финансовых планах происходит соотношение первоначальных затрат с целью выполнения деятельности с действительными возможностями, далее, в результате корректировки достигается материально-финансовая сбалансированность.

Во-вторых, статьи краткосрочного финансового плана объединены со множеством экономических показателей деятельности организации, а также связаны с главными положениями предпринимательского плана: производством и реализацией продукции и услуг,

**ИСКАНДАРЯН Анна
Арменовна**, студентка,
Учетно-финансовый
факультет,
Ставропольский
государственный аграрный
университет, Ставрополь
iskandaryan.anyuta@yandex.ru

научно-техническим прогрессом, улучшением производства и управления, увеличением рентабельности производства, финансовым побуждением и так далее. Значит, краткосрочное финансовое планирование влияет на все стороны деятельности хозяйствующего субъекта.

В современных условиях роль финансового планирования существенно изменяется по сравнению с тем, что было в планово-административной экономике. Теперь предприятия сами заинтересованы в том, чтобы реально представлять свое финансовое положение сегодня и в ближайшем будущем.

Во-первых, для того чтобы преуспеть в своей хозяйственной деятельности. Во-вторых, чтобы своевременно выполнять денежные обязательства перед бюджетом, внебюджетными фондами, акционерами, банками и другими партнерами. [3]

Жизнедеятельность компании невозможна без планирования. При создании любого предприятия необходимо определить цели и задачи его деятельности, что и обуславливает долгосрочное планирование. Долгосрочное планирование определяет краткосрочное планирование и бюджетирование, которые рассчитаны на меньший срок и поэтому подразумевают большую детализацию и конкретику. Бюджетирование должно осуществлять-

ся по жесткой схеме, использовать расчеты многих количественных показателей. [5]

В настоящее время бюджетирование является одной из основополагающих дисциплин, которые необходимо знать любому менеджеру. Процесс бюджетирования включает в себя ряд важных операций: планирование издержек; планирование производства; планирование сбыта; финансовое планирование (планирование прибыли). Бюджетирование позволяет компании так спланировать деятельность фирмы, чтобы обеспечить получение фирмой максимально возможной прибыли с минимальными затратами в условиях изменчивости состояния рынка. Конечно, это связано с неизбежным финансовым риском, особенно в современных российских условиях, но правильно проведенное бюджетирование позволит свести риск к минимуму.

Литература:

1. Бухалков М.И. Внутрифирменное планирование. — М. : ИНФРА-М, 2012.
2. Виханский О.С. Стратегическое управление. — М. : Гардари-ка, 2010.
3. Ирвин Д. Финансовый контроль. — М. : Финансы и статистика, 2010.
4. Самочкин В.Н. Анализ и планирование в компании. — М. : Дело, 2012.
5. Самочкин В.Н. Гибкое развитие предприятия: эффективность и бюджетирование. — М. : Финансы и статистика, 2011.

THE DEFINITION OF "RESERVES" IN ACCORDANCE WITH RUSSIAN AND INTERNATIONAL STANDARDS OF ACCOUNTING (FINANCIAL) STATEMENTS

Kevorkova Zhanna Arakelovna, DSc of Economics, Professor,
E-mail: zhanna.kevorkova@mail.ru

Sautina Olga Nikolaevna, Post-graduate Student,
E-mail: olga-sautina@yandex.ru

Chair of Audit and Control, Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow

The article highlights the issues concepts reserves under Russian and international accounting standards.

Keywords: stocks; inventories; assets, total revenue; definition.

О ДЕФИНИЦИИ "ЗАПАСЫ" СОГЛАСНО РОССИЙСКИМ И МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

УДК 336

В статье освещаются вопросы понятия запасов согласно российским и международным стандартам бухгалтерской отчетности.

Ключевые слова: запасы; материально-производственные запасы; активы; совокупный доход; дефиниция.

© **Кеворкова Ж.А., 2014**

© **Саутина О.Н., 2014**

Раскрывая теоретические основы развития бухгалтерского учета материально-производственных запасов посредством исследования нормативного законодательства, зарубежной и отечественной литературы, считаем необходимым, в первую очередь, провести

сравнительный анализ нормативного регулирования в отношении данного объекта.

Результаты проведенного обзора содержания дефиниции "Запасы" и "Материально-производственные запасы" позволили выявить сходства и различия между ними в российской и мировой практике. Так, бухгалтерский учет материально-производственных запасов в мировой практике регламентируется на основании МСФО 2 (IAS) "Запасы", а в российском учете – на основании ПБУ 5/01 "Учет материально-производственных запасов". Однако требования ПБУ 5/01 значительно отличаются от требований МСФО 2. В данном случае, основными проблемами являются проблемы признания, оценки и учета материально-производственных запасов.

В соответствии с требованиями п. 4 МСФО 2 к запасам относят[2]:

- активы, предназначенные для продажи;
- активы, произведенные в процессе производства;
- активы, используемые в форме сырья или материалов в производственном процессе или при предоставлении услуг.

При этом согласно норм п. 35 МСФО 2 запасы учитываются по конкретным классификационным группам, таким как товары, сырье (материалы), незавершенное производство и готовая продукция [2].

В практике российских организаций материально-производственные запасы в соответствии с нормами п. 2 ПБУ 5/01 определяются как активы:

- используемые в качестве сырья или материалов при производстве;
- предназначенные для продажи;
- используемые для удовлетворения управленческих нужд [3].

Следует отметить, что структуризация запасов в российской и мировой практике бухгалтерского учета значительно отличаются. Сравнивая требования МСФО 2 и ПБУ 5/01, видим, что активы включаются в состав запасов. Однако для незавершенного производства ПБУ 5/01 не применяется. При этом активы, характеризующиеся как незавершенное производство, относят к запасам в соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99)[4]. Согласно требованиям данного нормативного документа, в состав запасов включают материалы, сырье, товары для перепродажи, затраты в незавершенном производстве, товары отгруженные, расходы будущих периодов, а также готовую продукцию[4]. Результаты исследований показывают, что содержание групп статей запасов шире, чем содержание материально-производственных запасов.

Считаем, что квалификация объектов в качестве запасов может существенно отличаться из-за различий в трактовке момента признания указанных объектов в бухгалтерском учете. Так, МСФО 2 не содержит требований, раскрывающих момент признания запасов в учете, но в данном случае применяются общие требования критерия признания активов, содержащиеся в IFRS 1 "Первое применение МСФО для целей формирования финансовой отчетности". Данные критерии состоят том, что организация получит связанные с этим активом экономические выгоды, и его себестоимость может быть надежно оценена. Признание в учете данного объекта отражается в виде денежной суммы, включенной в Отчет о финансовом положении (баланс) или Отчет о совокупном доходе согласно МСФО. Если критерии признания не выполняются, то объект не признается активом. Затраты, связанные с приобретением такого объекта

**КЕВОРКОВА Жанна
Аракеловна**, доктор
экономических наук,
профессор,
zhanna.kevorkova@mail.ru

**САУТИНА Ольга
Николаевна**, магистрант,
olga-sautina@yandex.ru

кафедра Аудита и контроля,
Финансовый университет
при Правительстве
Российской Федерации,
Москва

становятся расходами в Отчете о совокупном доходе.

Также необходимо отметить, что ПБУ 5/01 не устанавливает момент признания запасов в учете. Отсутствует в российских нормативных актах по бухгалтерскому учету и понятие общего критерия признания активов. Указанное расхождение может обусловить различия в отнесении объектов к запасам в бухгалтерской отчетности и необходимость в соответствующих корректировочных учетных записях при ее трансформации [3].

В соответствии с требованиями международных стандартов запасы должны оцениваться в финансовой отчетности по наименьшей из величин: себестоимости или возможной чистой цены продаж.

Согласно норм п. 6 МСФО 2 под возможной чистой ценой продаж понимается предполагаемая продажная цена в обычных условиях сбыта за вычетом прогнозируемых затрат на выполнение работ и на продажу [2].

Исследуя российские нормативные акты, а именно нормы п. 25 ПБУ 5/01, можно сделать вывод о том, что своеобразным механизмом реализации оценки запасов по наименьшей из таких величин является формирование резервов под снижение стоимости материальных ценностей [3]. В практике российских экономических субъектов резервы под снижение стоимости материальных ценностей не всегда

формируются. В результате такого подхода оценка запасов и их себестоимости на конец отчетного периода превышает рыночную стоимость и отличается от требуемой согласно международному стандарту, обуславливающей необходимость соответствующих корректирующих учетных записей при трансформации финансовой отчетности.

Таким образом, принцип оценки согласно наименьшему показателю себестоимости и возможной чистой цены продаж относится ко всей группе запасов. При этом корректировочные учетные записи при трансформации отчетности следует сделать в отношении убыточных товаров и готовой продукции, возможная чистая цена продажи которых меньше фактической себестоимости.

Примечания:

1. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 г. №402-ФЗ "О бухгалтерском учете" //электронный доступ <http://consultant.ru>
2. Международный стандарт финансовой отчетности IAS (2) "Запасы" (редакция 02.04.2013г.) (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина РФ от 25.11.2011г. №160н) //электронный доступ <http://consultant.ru>
3. Положение по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01 (утв. Приказом Минфина РФ от 9 июня 2001г. №44н) (с изменениями от 25.10.2010г.) //Электронный доступ <http://consultant.ru>
4. Положение по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99 (утв. Приказом Минфина РФ от 6 июля 1999г. №43н) (с изменениями от 08.11.2010г.) //Электронный доступ <http://consultant.ru>



FISCAL POLICY AS A FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF THE COMPANY

Kudryavtseva Ekaterina Alexandrovna, Student, Accounting and Finance Department, Stavropol State Agrarian University, Stavropol

E-mail: jaskara@mail.ru

Under the financial policy of the company in the economic theory is commonly understood as a set of targeted actions with the use of financial relationships involving the definition of objectives and means of their achievement.

Keywords: fiscal policy; the company; short-term financial policy.

ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ

УДК 336

Под финансовой политикой компании в экономической теории принято понимать совокупность целенаправленных действий с использованием финансовых отношений, предполагающую определение целей и средств их достижения.

© Кудрявцева Е.А., 2014

Ключевые слова: финансовая политика; компания; краткосрочная финансовая политика.

Все аспекты деятельности компании, отраженные в финансовом, налоговом и управленческом типах учета, поддаются управлению с помощью методов, наработанных мировой практикой, совокупность которых и составляет систему управления финансами.



КУДРЯВЦЕВА Екатерина Александровна,
студентка, Учетно-финансовый факультет, Ставропольский государственный аграрный университет, Ставрополь
jaskara@mail.ru

Главной задачей компании является переход к управлению финансами на основе анализа ее финансово-экономического состояния с учетом постановки стратегических целей деятельности, адекватных рыночным условиям и поиска путей их достижения.

Основными стратегическими задачами разработки финансовой политики компании обычно называют:

- максимизацию прибыли;
- обеспечение инвестиционной привлекательности;
- создание эффективного механизма управления.

Поэтому содержание финансовой политики достаточно многогранно и включает в себя следующие этапы:

1. Определение стратегических направлений развития.
2. Планирование (стратегическое, оперативное и бюджетное).
4. Контроль (проверку выполнения планов; сравнительный анализ; ревизии и аудит).

Основная цель финансовой политики организации – это получение ключевых, наиболее информативных показателей, дающих объективную и точную картину финансового состояния компании, ее прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, расчетов с дебиторами и кредиторами.

Финансовая политика, в свою очередь, подразделяется на краткосрочную финансовую политику (КФП) и долгосрочную (ДФП).

Основы у той и другой едины, различие же между ними состоит во временном периоде, заложенном в расчеты прогнозных показателей – ориентиров. Следовательно, горизонт планирования определяет конкретные состав и структуру используемых ресурсов и характер финансовых отношений.

Перечислим цели КФП предприятия:

- поддержание производства в рамках имеющихся производственных мощностей и основных фондов;
- обеспечение гибкости текущего финансирования;
- генерирование (накапливание) собственных источников финансирования.

Как отмечалось выше, основная задача краткосрочной финансовой политики – обеспечение бесперебойного финансирования текущей деятельности компании.

Объектом краткосрочной финансовой политики является организация хозяйствования фирмы на текущую перспективу, то есть на период до одного года, а также различных видов и направлений деятельности в их взаимосвязи с финансовым состоянием и финансовыми результатами. Объект КФП представляет всю совокупность хозяйственной системы, на которую воздействует финансовая политика. Долгосрочная финансовая политика – это, по сути, синоним процесса управления корпоративными финансами. Главные ориентиры здесь ставят учредители, собственники, акционеры компании. Как правило, ДФП включает в себя дивидендную и инвестиционную политику.

Реализация долгосрочной финансовой политики зависит от организационно-правовой формы, сферы деятельности, а также масштабов компании.

Основными объектами управления ДФП являются:

1. Управление капиталом: определение общей потребности в капитале; оптимизация структуры капитала и минимизация цены капитала; обеспечение эффективного использования капитала.
2. Дивидендная политика: нахождение оптимальных пропорций между текущим использованием прибыли и ее капитализацией.

Компания должна проводить открытую информационную политику, особенно в отношениях с потенциальными инвесторами, кредиторами, органами власти. Долгосрочная финансовая политика, не подкрепленная регулярным, достоверным информационным обменом с инвесторами, отрицательно сказывается на рыночной стоимости компании.

Таким образом, современные компании имеют в своем распоряжении обширный арсенал для разработки и проведения эффектив-

ной финансовой политики, способствующей динамичному развитию компании, упрочению ее положения на рынке и в идеале сочетающей высокую доходность с низким риском.

Литература:

1. Бланк И.А. Управление формированием капитала. – Киев : Нина-Центр, 2008. – 512 с.
2. Карелин В.С. Финансы корпораций : учебник. – М. : Дашков и К°, 2006. – 620 с.
3. Колчина Н.В., Поляк Г.Б. Финансы предприятий : учебник для вузов. – 2-е изд. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2001. – 447 с.

COMPARATIVE ANALYSIS OF COST ACCOUNTING SYSTEMS IN THE ENTERPRISE

Leshchenko Irina Yurevna, Student,

*Chepurko Galina Viktorovna, PhD of Economics, Assistant Professor,
North-Caucasian Federal University, Stavropol*

A comparative analysis of cost accounting systems, conclusions about the most effective system.

Keywords: cost management; cost accounting; ABC; TOC; CCR.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СИСТЕМ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Проведен сравнительный анализ систем учета затрат, сделаны выводы о наиболее эффективной системе.

Ключевые слова: управление затратами, учет затрат, ABC, TOC, CCR.

УДК 336

© Лещенко И.Ю., 2014

© Чепурко Г.В., 2014

59

Управление затратами на производство и реализацию продукции во многом определяет эффективность деятельности промышленных предприятий. От уровня и динамики затрат зависят конечные результаты деятельности предприятий, прибыль и рентабельность, а по отдельным товарам, наряду с их качественными характеристиками, зависит и их конкурентоспособность.

В последнее время быстро развиваются различные концепции классификации и управления затратами. Их конечная цель состоит в оптимизации расходования ресурсов компании в процессе достижения поставленных целей. Однако эту же цель преследуют и многочисленные концепции повышения эффективности деятельности в целом. Поэтому уже несколько лет идут дебаты относительно того, что лучше внедрить компании, стремящейся радикально увеличить свою прибыль, – ABC (Activity Based Costing) или TOC (Theory of Constraints). Это понятно, поскольку решения, предлагаемые в рамках ABC, не всегда согласуются с решениями, предлагаемыми TOC. Для того чтобы увидеть, в чем же главные различия в этих системах, сравним информацию из учета затрат ABC с информацией из учета по TOC на примере.

У компании есть четыре различных ресурса – А, В, С и D, каждого по одной единице. Она производит и продает два продукта К и L. Продукт К продается по 95 руб. за штуку, спрос на него составляет 130 штук в неделю. Продукт L продается по 105 руб. за штуку, и на него спрос тоже составляет 130 штук в неделю (рис. 1).

На каждом ресурсе занято по одному рабочему. Все рабочие работают 5 дней в неделю по 8 часов в день, в результате чего доступ-



ЛЕЩЕНКО Ирина Юрьевна,
студентка,
Северо-Кавказский
федеральный университет,
Ставрополь



ное время каждого ресурса равно 2400 минут в неделю. Операционные затраты составляют 12 000 долларов. Инстинктивно любое производство стремится рассчитать прибыль от продажи всего объема продуктов. Однако в данном примере нет возможности производить по 130 штук продукта К и L в неделю, так как ресурсу С не хватает для этого мощности (табл. 1).

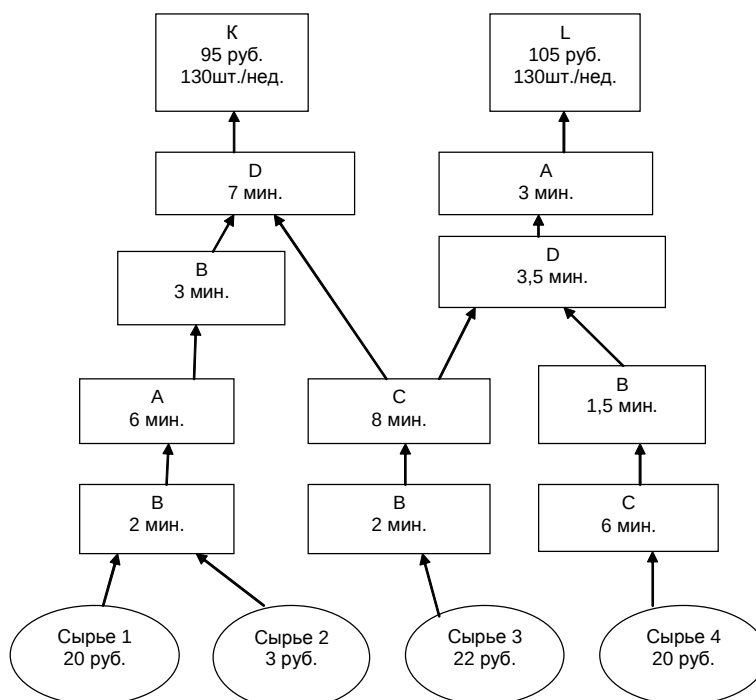


Рисунок 1 – Технологическая схема производства

Таблица 1 – Загруженность ресурсов компании

Ресурс	Время для производства К, мин.	Время для производства L, мин.	Общее необходимое время, мин.	Необходимое время/ доступное время
A	780	390	1170	48,8%
B	910	455	1365	56,9%
C	1040	1820	2860	119,2%
D	910	455	1365	56,9%
Доступное время			2400	

Теперь, для того чтобы определить, какой ассортимент дает компании максимальную прибыль, применим метод ABC и метод учета по ТОС.

Учет затрат по методу ABC

Для определения наиболее выгодного продукта по методу ABC необходимо рассчитать себестоимость каждого из них. Поэтому ABC предлагает распределить по продуктам все затраты компании, используя для этого целое множество баз (оснований) для распределения, полагая, что таким образом решается проблема утраты актуальности. Поскольку ABC использует различные факторы затрат в качестве оснований для распределения, затраты объединяются в небольшие группы, что, по мнению сторонников ABC, позволяет получить более точную информацию об изменении затрат. При этом ABC также использует факторы затрат, не связанные напрямую с объемами производства. Система ABC концентрируется на операциях в процессе калькулирования себестоимости. Затраты переносятся с операций на продукты в зависимости от того, сколько и каких операций потребовалось для производства этих продуктов.

ЧЕПУРКО Галина Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, Северо-Кавказский федеральный университет, Ставрополь

Таким образом, основаниями для распределения затрат в ABC являются показатели выполненных операций. В системе ABC себестоимость продукта складывается из стоимости операций, необходимых для его производства и продажи.

Таким образом, нужно определить, какие операции используются продуктами, в каком объеме они требуются для каждого продукта и какова их стоимость. Для того чтобы определить, как ресурсы задействованы в различных операциях и какие операции необходимы для производства продуктов, следует выделить соответствующие факторы.

Таблица 2 – **Нормы распределения затрат в системе ABC**

Операция	Стоимость операции	Факторы затрат	Количественный показатель фактора затрат	Норма распределения
Производство	4730	Часы работы ресурсов	160	29,5625
Проверка качества	3024	Часы проверки	40	75,6000
Отгрузка	4246	Фунты	4000	1,0615

На основе этой информации можем перенести стоимость операции "Производство", "Проверка качества" и "Отгрузка" на продукты (табл. 3, 4, 5).

Таблица 3 – **Перенос стоимости производства на продукты**

	K	L
Часы работы ресурсов	0,4667	0,4000
Норма распределения	29,5625	29,5625
Стоимость производства на единицу	13,7958	11,8250

Таблица 4 – **Перенос стоимости проверки качества на продукты**

	K	L
Часы проверки	0,1300	0,2000
Норма распределения	75,6000	75,6000
Стоимость производства на единицу	9,8280	15,1200

Таблица 5 – **Перенос стоимости отгрузки на продукты**

	K	L
Фунты	10,0000	2,0000
Норма распределения	1,0615	1,0615
Стоимость производства на единицу	10,6200	2,1200

Теперь можно рассчитать полную себестоимость единицы продукции (табл. 6).

Таблица 6 – **Полная себестоимость единицы продукции**

	K	L
Стоимость сырья	45,00	42,00
Производство	13,80	11,83
Проверка качества	9,83	15,12
Отгрузка	10,62	2,12
Итого	79,26	71,01

Продукт K поглощает большую часть затрат, так как по факторам затрат видно, что он ис-

пользует операции компании в большей мере, чем продукт L. Если цена продукта K ниже, а стоимость сырья на его производство и используемых операций выше, мы можем смело сделать вывод о том, что это менее выгодный продукт. Таким образом, для максимизации прибыли компании мы должны отдать предпочтение продукту L, а потом, если у ресурса C останется свободное время, произвести продукт K. Мы произведем весь требуемый объем продукта L (130 штук). После его производства у ресурса C останется еще 580 минут свободного времени, что позволит нам произвести 72 штуки продукта K. В соответствии с методологией ABC оптимальный ассортимент: 130 шт. L + 72 шт. K (табл. 7).

Решение управленческого учета по ТОС.

Для анализа по ТОС нам потребуются некоторые данные, уже приведенные в предыдущем анализе, а также данные, которые методология ABC не учитывала. Нам необходимы данные о проходе по каждому продукту, а также показатели прохода на единицу времени CCR (Capacity Constraint Resource – ресурс с ограниченной мощностью) (табл. 8).

По показателю прохода на единицу времени CCR мы видим, что продукт R больше всего способствует увеличению прибыли компании. Это полностью отличается от вывода, сделанного ABC. Для расчета максимальной прибыли нам надо определить ассортимент продаж. Мы произведем и продадим весь требуемый объем K (130 штук). После этого у нас останется еще 1360 минут свободного времени CCR, которые мы используем для производства 97 штук L. Таким образом, в соответствии с ТОС, ассортимент, дающий максимальную прибыль, будет таков: 130 шт. K + 97 шт. L (табл. 9).

Подход ТОС демонстрирует, что наша компания, даже ничего не меняя в текущей ситуации, может заработать 611 рублей чистой прибыли в неделю, что на

821 руб. больше чем при принятии решения в системе ABC.

Компания осталась той же, изменился лишь способ использования имеющихся данных. ABC требует перенести все затраты на продукты, что вызывает необходимость большого количества расчетов. ТОС никакие затраты не переносит; ей достаточно данных о проходе на единицу продукта, времени обработки каждого продукта на ССР и операционных затратах компании. В учете затрат мы должны суммировать все время, которое продукт использует на каждом ресурсе, а в учете по ТОС нам достаточно знать лишь время, которое требуется каждому продукту на ССР. Но на самом деле важно не столько количество данных, сколько качество получаемой в итоге информации. Информация, представленная двумя рассмотренными подходами, существенно различается.

Таблица 7 – Максимальная прибыль компании в соответствии с ABC

	<i>K</i>	<i>L</i>	<i>Итого</i>
Объем производства, шт.	72	130	
Цена продажи, руб./ед.	95	105	
Стоимость сырья, руб./ед.	45	42	
Выручка	6840	13650	20490
Стоимость сырья	3240	5460	8700
Валовая прибыль	3600	8190	11790
Операционные расходы			12000
Прибыль			-210

Таблица 8 – База данных по продуктам

Продукт	Цена, руб.	TVC, руб.	Проход на единицу (Tц), руб.	Время обработки на ССР, мин.	Проход (Tц) на 1 мин. ССР, руб/мин.
<i>K</i>	95	45	50	8	6,25
<i>L</i>	105	42	63	14	4,50

Таблица 9 – Максимальная прибыль в соответствии с ТОС

Продукт	Спрос (прогноз)	Ассортимент, дающий максимальный проход	Накопление использования ССР, %	Общий проход по продукту
<i>K</i>	130	130	43,3	6500
<i>L</i>	130	97	99,9	6111
Общий проход				12611
Операционные затраты				12000
Чистая прибыль				611

Для одного и того же ассортимента итоговая прибыль будет одинаковой в обеих методологиях только при условии, что объемы незавершенного производства и запасов готовой продукции остаются неизменными. Причина заключается в том, что ABC распределяет затраты по продуктам, а ТОС нет. Распределение затрат по продуктам приводит к тому, что часть расходов компании по сути "складируется" вместе с продуктами, в результате чего их признание в учете запаздывает.

Таким образом, можно сделать вывод, что учет затрат по ТОС наиболее эффективно использует имеющуюся информацию, лучше выявляет прибыльный ассортимент, что позволяет более точно рассчитать максимальную прибыль.

Литература:

1. Лебедев В.Г., Дроздова Т.Г. Кустарев В.П. Управление затратами на предприятии – СПб. : Питер, 2012.
2. Чепурко Г.В., Лещенко И.Ю. Совершенствование системы управления затратами // KANT. – 2013. – №2(2).

DISCUSSION QUESTIONS IN THE THEORY AND METHODOLOGY OF CYCLES

Davidians David Ervandovich, DSc of Economics, Professor, Academician of RANS, Technological Service Institute (branch) of Don State Technical University, Stavropol

E-mail: devi17@yandex.ru

The article examines key theoretical and methodological issues of the General theory of cycles.

Keywords: loop; orderliness; sustainability; repeatable; system; system; set; mathematical images of expressions cycles; theory of relativity.

ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И МЕТОДОЛОГИИ ЦИКЛОВ

УДК 005

В работе исследуются ключевые теоретико-методологические вопросы общей теории циклов.

Ключевые слова: цикл; упорядоченность; устойчивость; повторяемость; система; комплекс; совокупность; математические образы выражения циклов; теория относительности.

© Давыдянец Д.Е., 2014



КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



63

Вопрос 1. Определение понятия "цикл". Определение содержания и формы выражения ключевого понятия в любой теории имеет важнейшее значение в процессе исследования как на уровне целого, так и на уровнях отдельных его частей. Чем более приближенно к истине содержание, чем точнее соответствующая ему форма выражения понятия, тем более надежны основы, тем больше возможности развития будущего научного исследования. Содержание и форма выражения определения исследуемого понятия должны также отвечать и соответствующему уровню обобщения, который соответствует данному понятию. Определение понятия выступает действенным средством, с помощью которого необходимо сверяться всякий раз по мере появления препятствий в процессе исследовательского поиска...

Нами проведен обзорный анализ определения одного из ключевых понятий "цикл" с точки зрения его содержательного наполнения и формы выражения, который был произведен на основе достаточно большого числа соответствующих научных информационных источников. Рамки одной статьи не дают возможности привести сам анализ и сделанные на его основе выводы, поскольку подобное исследование – большая и объемная работа, которая не замыкается рамками одной статьи. Однако несколько наиболее интересных выводов, на наш взгляд, привести необходимо. Даже простое рассмотрение определения понятия "цикл", несмотря на большое количество публикаций на тему циклов, можно встретить прямо-таки редко. Большинство авторов в своих исследованиях сразу используют это понятие, не определяя его содержательно. Получается, что методологический вопрос "Что такое цикл?" давно имеет ответ, а это означает, что использование этого понятия само собой разумеющееся дело. Однако, если определения и встречаются, то они, как правило, отражают цикл с позиций конкретной науки: математики, информатики, биологии, медицины и т. п. На самом деле четкого представления о том, что представляет собой цикл – содержание или форму, каковы его отличительные признаки и т. п. – еще далеко не сложилось. Для того, чтобы убедиться в этом, достаточно взять любой из 19 сборников нашей конференции "Циклы природы и общества" и посмотреть его на предмет нахождения ответа на поставленный дискуссионный методологический вопрос. Большинство исследований начинаются просто с использования термина "цикл",

**ДАВЫДЯНЦ Давид
Ервандович,**

доктор экономических наук,
профессор, академик РАЕ,
Технологический институт
сервиса (филиал) Донского
государственного
технического университета,
Ставрополь
devi17@yandex.ru

вроде как всем и так понятно, что это такое и не стоит отвлекаться на такие пустяки.

Поэтому мы ограничимся лишь фрагментами проведенного исследования и выразим собственную позицию по данному дискуссионному вопросу.

Цикл – (от греч. *kuklos* – круг) – ...1. Совокупность явлений, процессов, составляющая кругооборот в течение известного промежутка времени (напр., годовой цикл)... 2. Группа наук, дисциплин (напр., исторический цикл)... 3. Законченный ряд каких-либо произведений, лекций, концертов и т. п...4. Ряд художественных произведений, объединяемых общностью действующих лиц, тематики (цикл новелл) или объединенных самим автором по жанровому, тематическому, эмоциональному признаку (цикл в поэзии) [1]. Здесь цикл представляется с позиций содержания: ряд произведений, совокупность явлений и т. д. Не совсем понятно, как явление или произведение могут быть циклом, в чем тогда их отличия? Не раскрываются отличительные атрибутивные существенные признаки, свойственные именно циклу.

Цикл в информатике есть последовательность действий, выполняемая несколько раз [2]. В данном определении отмечается два атрибутивных признака цикла – последовательность и повторяемость. Однако эти признаки выражаются посредством частных форм.

Цикл – это квант взаимодействия. Квант есть порция. Следовательно, цикл – это порция взаимодействия. В этом определении отсутствуют существенные признаки самого цикла. Получается, что любая порция взаимодействия есть цикл!? Чем же одна порция отличается от другой?...

Цикл экономический – особый тип периодических колебаний экономической активности, состоящих в повторяющемся расширении и сжатии экономики, что сопровождается колебаниями уровня деловой активности, производства, занятости, уровня цен и других макроэкономических показателей [3]. Определение цикла с позиций конкретной экономической науки.

Цикл должен характеризоваться атрибутивными свойствами, которые одновременно являются отличающими его от других явлений и присущими лишь ему существенными признаками. К таким атрибутивным признакам цикла относят порядок, устойчивость, повторение (рис. 1).

Исходя из существенных отличий цикла, можно сформулировать и определение его понятия.



Рисунок 1 – Отличительные атрибутивные признаки цикла

Цикл есть общая и совершенная форма упорядоченных, устойчивых, повторяющихся состояний, процессов, явлений, объектов и отношений между ними.

Цикл – это наиболее точная форма соответствия упорядоченному движению в природе и обществе, порядку существования и развития мироздания.

Такая авторская трактовка позволяет сделать вывод о том, что цикл есть универсальная форма упорядоченного движения и может быть наполнена любым конкретным качественным содержанием. Поэтому, с точки зрения диалектики, – с позиций формы цикл есть общее, абстрактное, а с точки зрения содержания наполнения, он представляет собой частное, конкретное [8].

При этом под:

- устойчивостью понимается обусловленная мера сохранения поведения процесса или состояния объекта [8];

- повторяемостью понимается регулярное, периодическое воспроизводство поведения и состояния объекта [8];

- упорядоченностью понимается степень взаимной согласованности частей в рамках целого [8].

Вопрос 2. Всеобщ ли "цикл"? В научной литературе, посвященной методологическим и теоретическим проблемам циклов, зачастую обсуждается положение о том, что циклы как способы существования мироздания носят всеобщий характер: есть только циклы и ничего кроме циклов. Такого мнения придерживался, например, известный циклист д.ф.н., профессор Ю.Н. Соколов [4]. Надо отметить, что он и другие ученые делали попытки обосновать и даже доказать подобные точки зрения. Однако такие попытки оказались, на наш

взгляд, неудачными. Одну из своих монографий о циклах Ю. Н. Соколов назвал "Цикл – основа мироздания", делая заявку уже в названии на всеобщность циклов.

Исходя из того, что цикл есть общая форма, высший порядок, совершенная форма организации движения в природе и обществе, вытекает очевидный вывод. Если цикл есть форма, то форма никак не может быть основой мироздания, поскольку форма идеальна и в реальности не существует. Представьте себе изображенную на бумаге фигуру треугольной формы – это треугольник с точки зрения формы, а с точки зрения содержания – след от ручки на бумаге: последнее в реальности существует, а треугольник как форма в чистом виде – нет. Вот почему цикл как форма ну никак не может быть основой мироздания.

На наш взгляд, всеобщее как целостность должна проявлять неразрывное единство следующих основополагающих признаков (рис. 2):

- пространство как всеобщее условие существования;
- время как всеобщая форма существования, проявления движения в движении;
- движение как всеобщий способ существования.

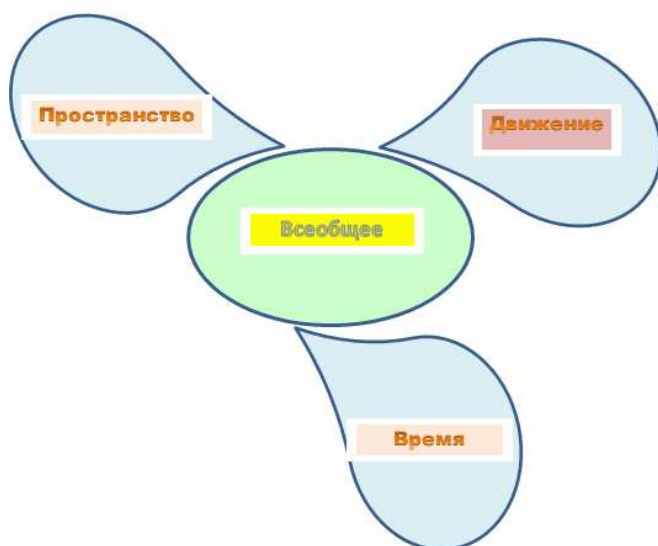


Рисунок 2 – Всеобщее и его атрибутивные признаки

Соответствует ли цикл уровню всеобщности, отвечает ли он требованиям этих признаков?

Если существует цикл как высшая форма упорядоченного движения, то должна быть и взаимодействующая противоположность, отражающая прежде всего высшую степень беспорядка, т. е. хаос. Представляется, что модель такого взаимодействия порядка и хаоса, картина сосуществования может быть представлена следующим образом (рис. 3, 4). Взаимодействие цикла i и цикла k ведет к образованию комплекса, состоящего из нового цикла n (нового порядка n) и хаоса (рис. 3). При этом в данном комплексе доминирует цикл с новым качественным наполнением над хаосом.

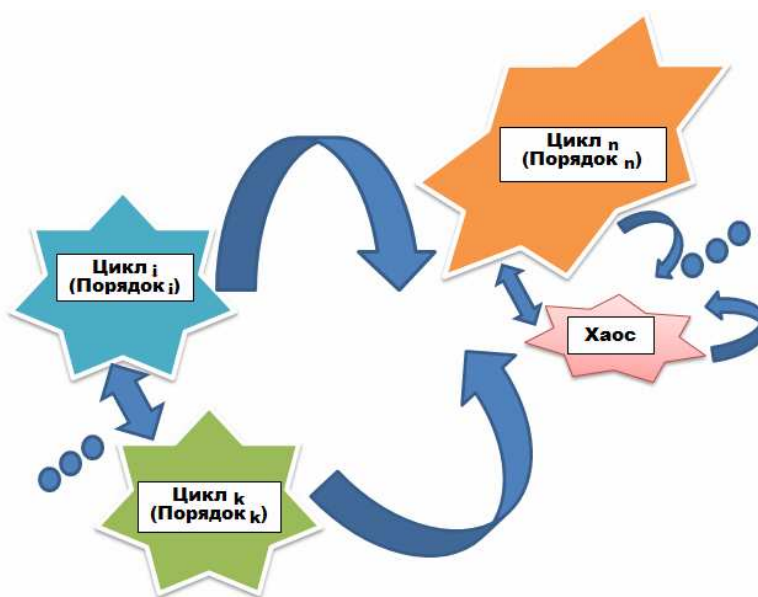


Рисунок 3 – Взаимодействие циклов с образованием комплекса из цикла n нового качества и хаоса (вариант 1 доминирования цикла n над хаосом)

Взаимодействие цикла i и цикла k ведет к образованию комплекса, состоящего из нового цикла n (нового порядка n) и хаоса (рис. 4). При этом в данном комплексе доминирует хаос над циклом с новым качественным наполнением.

Возникает вопрос: К какому целостному образованию относить цикл? К системе, комплексу, совокупности? На наш взгляд, это очень важный и сложный вопрос методологии, поскольку до сих пор единства мнений в этом нет. Достаточно перечислить имена ученых, которые исследовали эту проблему: Г. Гегель, Ф. Энгельс, Л. Бертраланфи, В. Г. Афанасьев, А. Холл, У. Гослинг, Р. Акофф и многие другие.

Исследования этого вопроса – отдельная большая тема, но она носит методологический



характер и потому имеет прямое отношение к теории циклов. Представим собственную точку зрения на отличительные особенности этих понятий, которая представлена на рисунке 5.

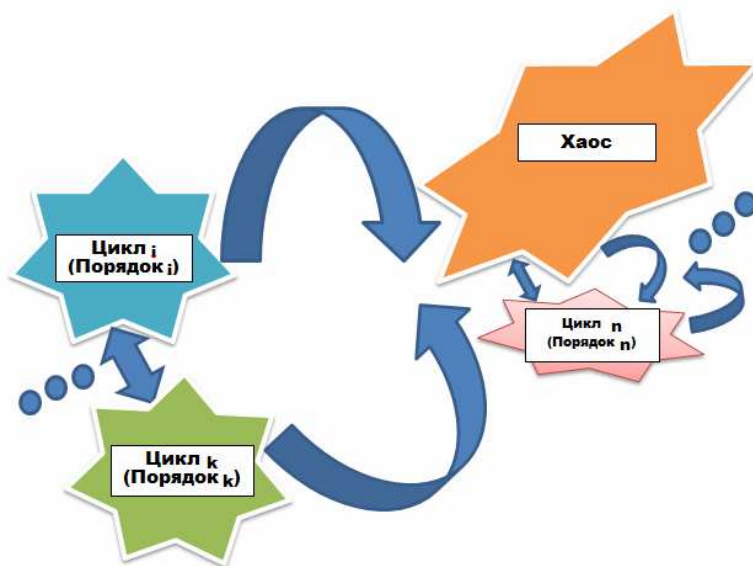


Рисунок 4 – Взаимодействие циклов с образованием комплекса из цикла n нового качества и хаоса (вариант 2 доминирования хаоса над циклом n)

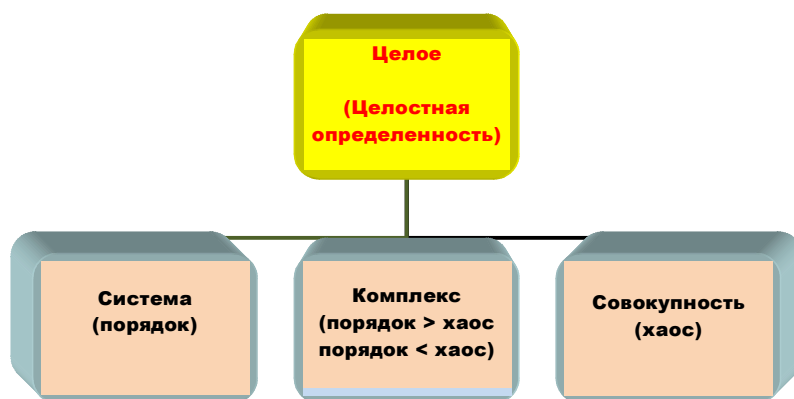


Рисунок 5 – Отличия между системой, комплексом, совокупностью с позиций соотношения порядка и хаоса

Из представленного рисунка хорошо видны ключевые отличительные свойства системы, комплекса и совокупности. С позиций диалектического единства целое (целостное образование) выступает в трех ипостасях: система (первая "чистая" противоположность, идеальное образование), совокупность (вторая "чистая" противоположность, идеальное образование), комплекс (своеобразный буфер между взаимодействующими противоположностями, результат их взаимодействия, реальное образование, то что реально, существует в жизни). Система обладает стопроцентным по-

рядком, совокупность – стопроцентный хаос, а то, что между ними – среднее, реальное – комплекс, который стоит ближе к системе, если порядок преобладает над хаосом или ближе к совокупности, если доминирует хаос над порядком.

Исходя из такого методологического подхода можно сделать следующие выводы. Реальный цикл функционирует с затуханием, а потому по природе является комплексным образованием. Наличие в нем хаотических процессов и является источником затухания реального цикла. Если цикл идеальный, то он тяготеет к системе со стопроцентным порядком и функционирует без затухания.

Таким образом, цикл как форма не носит характера всеобщности, оставаясь на уровне общем и обобщающем уровне.

Вопрос 3. Математические образы цикла.

Отвечая на этот вопрос, который сам по себе достаточно сложен, широк и глубок, хочется

остановиться на отдельных существенных, на наш взгляд, моментах. В научных изданиях, посвященных проблемам циклов, предпринимались попытки формализаций различных сторон циклических процессов. Мы остановимся на, пожалуй, самых значимых попытках – заявках на "всеобщее" уравнение цикла. Такие формализации встречаются у Ю.Н. Соколова [4] и В.К. Чебанова [5].

Научная версия Ю.Н. Соколова заключается в предложенном (без математического вывода) уравнении цикла, имеющего следующий вид:

$$F \cdot t = m \cdot v, \quad (1)$$

где F – сила;
 t – время;
 m – масса;
 v – скорость.

Это уравнение, по мнению его автора, является уравнением цикла и носит всеобщий для всех циклических процессов характер. Давайте посмотрим, насколько это уравнение новое. Всемирно известный второй закон И. Ньютона записывается как:

$$F = m \cdot a, \quad (2)$$

где F – сила, действующая на тело;
 m – масса тела;
 a – ускорение тела.

Умножим обе части уравнения (2) на время движения тела (t), получим:

$$F \cdot t = m \cdot a \cdot t. \quad (3)$$

Поскольку произведение ускорения тела на время его движения дает скорость данного тела (v), получим окончательно:

$$F \cdot t = m \cdot v. \quad (4)$$

Как видим, уравнение (4), полученное из уравнения второго закона И. Ньютона, полностью совпало с уравнением цикла, предложенным Ю.Н. Соколовым (1).

Сделаем выводы:

1. Уравнение цикла Ю. Н. Соколова (1) следует из уравнения второго закона И. Ньютона (2) и по сути остается всего лишь отражением этого фундаментального закона механики.

2. Поскольку уравнение цикла Ю.Н. Соколова (1) получено из уравнения второго закона И. Ньютона (2), постольку оба эти уравнения равноуровневые, равносильные. Уравнение второго закона И. Ньютона является одним из составляющих трех законов механики И. Ньютона, кроме него есть первый и третий законы. Следовательно, уже потому, что оно есть одна из трех частей, составляющих теоретические основы нерелятивистской механики, уравнение (2) не может претендовать даже на общее в рамках этой механики. Данное уравнение является всего лишь одним из обобщающих уравнений помимо двух других. Тогда и уравнение цикла Ю.Н. Соколова (1) имеет тот же статус.

3. В уравнении цикла (1) вообще не видно самого цикла. Где здесь цикл? Где признаки цикла: упорядоченность, устойчивость, повторяемость? Из трех признаков угадывается всего лишь один – упорядоченность.

4. Уравнение цикла Ю.Н. Соколова (1) и уравнение второго закона И. Ньютона имеют одинаковую сущность, а значит, нового знания не несет никакого.

В. К. Чебановым [5, С. 119] предложена, на первый взгляд, другая формализация цикла – "всеобщее уравнение цикла":

$$\frac{E}{V} = \frac{F}{v}, \quad (5)$$

где E – проявленная энергия взаимодействия;
 F – сила взаимодействия;
 V – скорость процесса;
 v – частота цикла.

Здесь возникает еще больше вопросов: если говорится о скорости процесса и частоте цикла, то каких процесса и цикле идет речь? Процесс чего? Цикл чего? Может это частота процесса, а не цикла?...

"Всеобщее" уравнение цикла (5) также легко выводится из уравнения второго закона И. Ньютона, а значит, и из уравнения цикла Ю.Н. Соколова:

$$F = m \cdot a. \quad (2)$$

Умножим обе части уравнения (2) на расстояние (S), на которое переместилось тело под воздействием силы:

$$F \cdot S = m \cdot a \cdot S. \quad (6)$$

Как известно из механики, работа (A) связана с действующей на тело силой (F) и расстоянием (S), на которое перемещено тело:

$$A = F \cdot S. \quad (7)$$

а работа, совершенная телом под воздействием силы, есть по сути энергия (E), значит.

$$E = A = F \cdot S = m \cdot a \cdot S. \quad (8)$$

В уравнении (8) произведение массы на ускорение есть сила, а расстояние может быть записано как произведение скорости на время. С учетом этого имеем:

$$E = F \cdot V \cdot t. \quad (9)$$

Наконец, используя известное соотношение о том, что частота есть обратная величина от времени:

$$t = \frac{1}{v}, \quad (10)$$

находим для уравнения (9):

$$E = \frac{F}{v} \cdot t, \quad (11)$$

Наконец, разделив обе части уравнения (11) на время, получим:

$$\frac{E}{V} = \frac{F}{v}, \quad (12)$$

которое полностью совпало со "всеобщим" уравнением цикла В.К. Чебанова.

Сделаем выводы:

1. Как и уравнение цикла Ю.Н. Соколова (1) уравнение цикла В.К. Чебанова (5) также следует из уравнения второго закона И. Ньютона (2), являясь его модификацией.

2. Уравнения цикла Ю.Н. Соколова и В.К. Чебанова являются одноуровневыми, равносильными с уравнением второго закона И. Ньютона, а потому нового знания не несут.

3. Оба исследуемые уравнения цикла таковыми не являются, поскольку описывают не циклический процесс, а всего лишь равновесное состояние и не отражают признаков цикла в полном объеме.

4. В уравнении В.К. Чебанова заявка на "всеобщность" также не подтвердилась, поскольку в нем не нашли отражение признаки всеобщности.

В заключение хочется отметить следующее. Попытка вывода "уравнения цикла" – это прежде всего не понимание того, что такое на самом деле цикл. Уравнение цикла вывести невозможно. Почему? Да потому, что точно также нельзя вывести уравнение треугольника, уравнение шара, уравнение квадрата и т. п. Можно вывести уравнение высоты треугольника или его медианы, объема шара или площади квадрата, т. е. конкретной характеристики указанных форм. Корректно выводиться например, уравнение частоты или скорости циклических процессов, их длины, времени цикла.

Покажем это на примере уравнения времени цикла. Нами в работе [6] выведено уравнение времени цикла взаимодействия двух частей (противоположностей), в рамках целого (рис. 6, 7, 8).

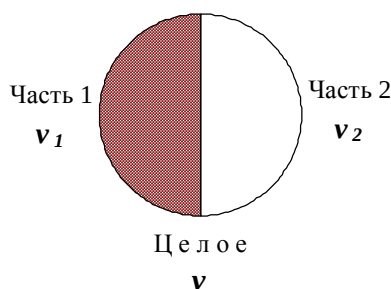


Рисунок 6 – Начальный этап цикла взаимодействия частей в пределах целого (целое движется параллельно движению частей со скоростью v)

Полное время (длительность) цикла взаимодействия двух противоположных частей 1 и 2 в пределах целого в условиях, когда последнее движется как параллельно, так и перпендикулярно движению его составляющих (T_u) выведено и формализовано нами в работе [6]:

$$T_u = 2l \cdot \left[\frac{1}{v_1 \cdot \left(1 - \frac{v^2}{v_1^2}\right)} + \frac{1}{v_2 \cdot \left(1 - \frac{v^2}{v_2^2}\right)} \right] \quad (13)$$

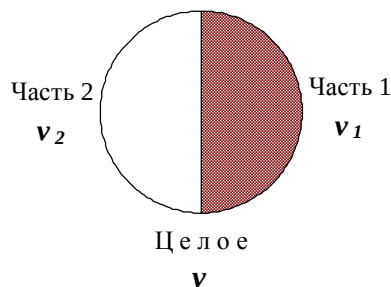


Рисунок 7 – Промежуточный этап цикла взаимодействия частей в пределах целого (целое движется параллельно движению частей со скоростью v)

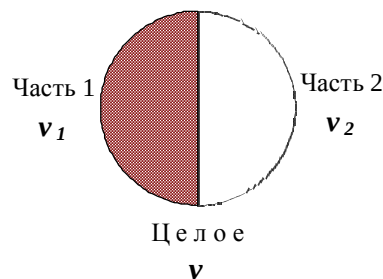


Рисунок 8 – Конечный этап цикла взаимодействия частей в пределах целого (целое движется параллельно движению частей со скоростью v)

Представляется, выведенные формализации времени цикла носят по крайней мере общий характер.

Определение полного времени, за которое распространяющийся в среде световой импульс проходит путь от источника до отражателя и обратно, использованное в опыте Майкельсона-Морли, представлено в одной из замечательных работ лауреата Нобелевской премии по физике Л. Купера [8]. Напомним, что в приводимом примере рассматривается движение импульса света от источника до отражателя и обратно, когда направление движения прибора параллельно направлению распространения светового импульса.

Полное время (T), за которое импульс, движущийся параллельно движению прибора, совершает замкнутый путь, определяется как

$$T = \frac{2l}{c} \cdot \frac{1}{1 - \frac{v^2}{c^2}} \quad (14)$$

Цикл взаимодействия частей в условиях параллельного (и перпендикулярного) движе-

ния целого выступает более общим по сравнению с приведенным в работе Л. Купера [7] взаимодействием источника света, отражателя и движущегося прибора. Это подтверждается при следующих ограничениях: $v_1 = c$, $v_2 = 0$, $v = v$.

Подставив значения этих ограничений, например, в формализацию (2), получим полное время, за которое импульс, движущийся параллельно движению прибора, совершает замкнутый путь:

$$T_u = l \cdot \left[\left(\frac{1}{c-v} + \frac{1}{c+v} \right) + \left(\frac{1}{0+v} + \frac{1}{0-v} \right) \right] = \frac{2l}{c} \cdot \frac{1}{1-\frac{v^2}{c^2}}. \quad (15)$$

Полученное выражение (15) полностью совпадает с выражением (14). Это доказывает то, что выведенная формализация (13) полного времени цикла взаимодействия частей в условиях параллельного или перпендикулярного движения целого есть более общая по сравнению с частной формализацией (14) полного времени, за которое импульс, движущийся параллельно движению прибора, совершает замкнутый путь в опыте Майкельсона-Морли,

поскольку из равенства (13) вытекает равенство (15), а значит, и равенство (14).

Примечания:

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.online-dics.ru/slovar/bes/c/tsikl.html>
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://otvet.mail.ru/question/39023537/>
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://newinspire.ru/lektsii-po-makroekonomike/ponyatie-i-fazi-ekonomicheskikh-tsiklov-172>
4. Соколов Ю. Н. Общая теория цикла как метод познания в физике и химии / Ю. Н. Соколов. – Ставрополь : СевКавГТУ, 2005. – 61 с.
5. Чебанов В. К. Универсальные константы и природные кванты единого энергоинформационного поля мироздания / В.К. Чебанов. – Циклы природы и общества. – Материалы XIX Международной конференции 15-16 декабря 2011 г. – Ставрополь : Ставропольский институт имени В. Д. Чурсина, 2011. – С. 108-121.
6. Давыдянц Д. Е. Цикл: определение, длительность. Циклы природы и общества // Материалы XV международной конференции 29-30 ноября 2007 г. – Ставрополь : Ставропольский ин-т имени В. Д. Чурсина. – 0,60 п.л.
7. Давыдянц Д. Е. Определения основных общенаучных и обобщающих понятий (101 авторское определение) (издание четвертое дополненное). – М. : МИРАКЛЬ, 2014. – 64 с.
8. Купер Л. Физика для всех]. – Современная физика. – М. : Мир, 1974. – Т. 2. – 382 с. – С. 15-18, 31-32.



PROBLEMS OF MUNICIPAL SERVICE IN MODERN RUSSIAN SOCIETY**Santryan Naira Albertovna**, Student,**E-mail:** santryank_naira@mail.ru**Momotova Oksana Nikolaevna**, PhD of Economics, Associate Professor,**E-mail:** msaccess@mail.ru

Chair of Management of Projects and Innovations, North-Caucasian Federal University, Stavropol

In article problems of municipal service in modern Russian society, such as absence or shortage of professional shots, bureaucracy and corruption are covered.

Keywords: municipal service; problems of municipal service; municipal employees; motivation of employees; lack of shots; personnel monitoring.

УДК 35.08

**ПРОБЛЕМЫ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ
В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ**

© Сантрян Н.А., 2014

© Момотова О.Н., 2014

**САНТРЯН Наира****Альбертовна**, студентка,
santryan_naira@mail.ru**МОМОТОВА Оксана****Николаевна**, кандидат
экономических наук, доцент,
msaccess@mail.ruкафедра Управления
проектами и инновациями,
Северо-Кавказский
федеральный университет,
Ставрополь

В статье освещаются проблемы муниципальной службы в современном российском обществе, такие как отсутствие или нехватка профессиональных кадров, бюрократия и коррупция.

Ключевые слова: муниципальная служба; проблемы муниципальной службы; муниципальные служащие; мотивация служащих; дефицит кадров; кадровый мониторинг.

В России в последние десятилетия происходят коренные преобразования во всех сферах жизни, продолжается поиск оптимальной модели развития общества и государства. В период административной реформы и реформирования местного самоуправления в России неизбежно усиливается внимание к такому важнейшему социальному институту, как муниципальная служба [1].

Муниципальная служба в соответствии с Федеральным законом №25-ФЗ "О муниципальной службе в РФ" определяется как профессиональная деятельность граждан, которая осуществляется на должностях муниципальной службы. А должности муниципальной службы – это должности в органе местного самоуправления и аппарате избирательной комиссии муниципального образования, образующиеся в соответствии с уставом муниципального образования для решения вопросов местного значения. В отношениях между населением и властью главным связующим звеном являются именно муниципальные служащие. От их профессионализма, компетентности, грамотности и элементарного желания работать во благо населения и каждого человека в отдельности зависит эффективность реализации как государственной, так и муниципальной социально-экономической политики на территории муниципалитетов, степень доверия и престиж органов власти в глазах местного сообщества [2].

На сегодняшний день, несмотря на активное развитие законодательства о муниципальной службе, существует немало проблем и спорных вопросов относительно правоприменительной практики, проблем, которые неразрывно связаны с институтом муниципальной службы.

Наиболее распространенными среди всего перечня проблем являются: отсутствие или нехватка профессиональных кадров, бюрократия и коррупция. Эти проблемы очень сложно поддаются искоренению и присутствуют на всех этапах реформирования муниципальной службы.

Муниципальная служба – это специфическая деятельность, направленная на обеспечение прав и свобод человека и гражданина, оказания услуг населению, обеспечение социальной, культурной,

политической жизнедеятельности муниципального образования. Проблема отсутствия и дефицита кадров заключается в нехватке кадров в целом, кадров не той профессиональной направленности, отсутствие в достаточном количестве грамотных и квалифицированных руководителей и специалистов, не соответствие образования большинства муниципальных служащих занимаемым должностям и требованиям практики [3].

Главным аспектом здесь является проблема обучения персонала органов местного самоуправления. Это связано с деятельностью учреждений высшего профессионального образования, которые осуществляют подготовку кадров. Требование значительного роста профессионализма муниципальных служащих определяет необходимость реформирования системы высшего профессионального образования по подготовке кадров для местного самоуправления, основных направлений совершенствования действующего государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по специальности "Государственное и муниципальное управление".

Проведя анализ реализации Программы формирования резерва управленческих кадров, утвержденной Указом Президента РФ от 25 августа 2008 г. № 1252 [4], а также законодательных актов субъектов РФ и законов муниципальных образований, регламентирующих формирование кадрового резерва муниципальной службы, ученые пришли к выводу, что в целом в настоящее время сформирована необходимая правовая основа для обеспечения данной деятельности. Тем не менее, органы местного самоуправления все также испытывают нехватку квалифицированных кадров. Помимо этого существуют проблемы финансового характера, которые в свою очередь препятствуют подготовке и формированию кадрового резерва муниципальной службы [5].

Основными причинами могут являться: отсутствие мотивации к труду муниципальных служащих (как профессиональной, так и материальной), отсутствие постоянной практики проведения кадрового мониторинга и аудита муниципальных служащих, низкая заработная плата, неудовлетворенность в своей профессиональной деятельности, вызываемая частыми структурными реорганизациями, тенденция уменьшения численности муниципальных служащих, находящихся на пике реализации своего профессионального потенциала, не уделяется достаточного внимания формированию кадрового резерва, неправильная

расстановка кадров, и, как следствие, отсутствие возможности у муниципального служащего реализовать свои профессиональные качества [1].

Одним из наиболее действенных механизмов повышения результативности работы муниципальных служащих является предоставление им возможности для профессионального развития и карьерного роста, т.е. собственно профессиональная мотивация [6]. Что касается оплаты труда, то она должна быть достойной, в соответствии с предъявляемыми высокими требованиями и ответственностью гражданского служащего, учитывая достаточно большое количество ограничений и запретов и тот факт, что единственным источником материального обеспечения муниципального служащего является его денежное содержание.

Ключевой во всех государственных сферах, и в муниципальной службе в том числе, является проблема коррупции. На сегодняшний день сформирована антикоррупционная правовая база: Федеральный закон №273-ФЗ "О противодействии коррупции" от 25 декабря 2008 г., приняты ряд указов Президента РФ, разработаны Национальный план и Национальная стратегия по противодействию коррупции, при Президенте РФ под его председательством создан Совет по противодействию коррупции, который ежегодно осуществляет заседания. В рамках антикоррупционной политики были приняты указы и внесены соответствующие изменения в Федеральный закон №79-ФЗ "О государственной гражданской службе РФ" и Федеральный закон № 25-ФЗ "О муниципальной службе в РФ" в соответствии с которыми лица, замещающие государственные должности, государственные и муниципальные служащие обязаны каждый год предоставлять сведения о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера [7].

Практика показывает, что невозможно сведение противодействия коррупции только к привлечению к ответственности лиц, виновных в коррупционных нарушениях, необходима система экономических, правовых, организационных, образовательных, а также воспитательных и иных мер, направленных на предупреждение коррупции, устранение порождающих ее причин. Несмотря на то, что органы местного самоуправления автономны в решении вопросов противодействия коррупции, организация работы по данному направлению осуществляется комплексно на всех уровнях власти в рамках единой антикоррупционной политики [8].

Эффективность противодействия коррупции в определенной степени зависит от точного определения сфер, где наиболее высоки коррупционные риски (земельные и имущественные отношения, предпринимательская деятельность и т. д.).

Также во многих субъектах РФ и муниципальных образованиях (в особенности в сельских поселениях) присутствуют такие проблемы муниципальной службы, как отсутствие ротации кадров, отсутствие обновления персонала, несоответствие образования муниципальных служащих их профессиональной деятельности. Но для искоренения перечисленных проблем не требуется разработки специальных программ или методов, достаточно того, чтобы каждый служащий соответствовал всем требованиям, предъявляемым к муниципальным служащим.

Особенностью муниципальной службы на современном этапе является то, что ее реформирование совершается в условиях объективно обоснованной нехватки кадров соответствующего профессионального уровня.

Исходя из вышеизложенного, можно предложить следующие меры по решению перечисленных проблем:

- постоянный мониторинг кадрового состава муниципальных служащих, а также выполняемых ими функций;
- повышение профессиональной заинтересованности муниципальных служащих в прохождении муниципальной службы;
- привлечение молодых специалистов на муниципальную службу;
- материальное стимулирование муниципальных служащих.

Таким образом, несмотря на столь долгий опыт развития местного самоуправления, организация муниципальной службы до сих пор остается достаточно новым явлением в отечественной истории государственного строительства. Соответственно решение выделенных проблем потребует немало материальных и человеческих ресурсов, также необходимо осознание органами местного самоуправления и самими муниципальными служащими сильных и слабых сторон в развитии института муниципальной службы и собственной важности в развитии и процветании всей страны.

Примечание:

1. Мамонтова В.Ф. Формирование профессионального потенциала муниципальных служащих в современной России: дис. ... канд. соц. наук. – Тюмень, 2005. – 167 с.
2. Мануйлова О.В. Развитие системы отбора при найме персонала в органах местного самоуправления: дис. ... канд. экон. наук. – М., 2008. – 219 с.
3. Адамская Л.В. Тенденции развития и управления кадровым потенциалом муниципального образования в современной России: дис. ... канд. соц. наук. – М., 2008. – 164 с.
4. Указ Президента РФ от 25.08.2008 №1252 "О комиссии при Президенте РФ по формированию и подготовке резерва управленческих кадров". Режим доступа: <http://graph.document.kremlin.ru/page.aspx>
5. Киреева Е.Ю. Кадровый резерв муниципальной службы // Журнал Российского права. – 2009. – №2. – С. 41-45.
6. Заборовская С.Г. Развитие кадрового потенциала муниципальной службы в современных условиях: региональный аспект: дис. ... канд. соц. наук. – Уфа, 2009. – 177 с.
7. Федеральный закон от 02 марта 2007 года №25-ФЗ "О муниципальной службе в Российской Федерации". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_159779/
8. Федеральный закон от 25 декабря 2008 года №273-ФЗ "О противодействии коррупции". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156929/

LEGAL SUPPORT OF REENGINEERING IN HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

Frolov Dmitry Viktorovich, PhD of Economics, Specialist in Chief, Management Department the Food Markets and Services, Administration of Sochi city, Sochi

E-mail: dima@msx.ru

Shevchenko Milana Viktorovna, PhD of Economics, Associate Professor, Chair of Logistics and Management of Transport Systems, Rostov State University of Means of Communication, Rostov-on-Don

E-mail: milana@msx.ru

Reengineering in housing and communal services (conversion of ordinary processes in business processes) continues for more than 20 years. The process is actively supported by legislative-legal acts, at the interface of which you can see the cracks of a Scam. Necessary the law on the formation of a profitable part, venture (risk) capital housing and communal services at the expense of deductions from business, and also it is necessary to create the market shares for communal services.

Keywords: housing and communal services; reengineering; and legal acts and possible scams.

УДК 330.3

ПРАВОВАЯ ПОДДЕРЖКА РЕИНЖИНИРИНГА В ЖКХ

© Фролов Д.В., 2014

© Шевченко М.В., 2014

Реинжиниринг в ЖКХ (преобразование обычных процессов в бизнес-процессы) продолжается в течение более 20 лет. Процесс активно подкрепляется законодатель-

но-правовыми актами, на стыке которых можно усмотреть щели для мошеннических схем. Необходим закон о формировании доходной части, венчурного (рискового) капитала ЖКХ за счёт отчислений от бизнеса, а также необходимо создать рынок акций на коммунальные услуги.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство; реинжиниринг; законодательно-правовые акты и возможные мошеннические схемы.

В статье рассматриваются официальные действия государства в ЖКХ, сопровождаемые законодательно-правовыми актами, в которых официально изложены принципы гарантии безопасности жизнедеятельности россиян. Это акцентируется потому, что в настоящее время в ЖКХ осуществляется преобразование обычных процессов управления жилищной собственностью населения в бизнес-процессы управления (реинжиниринг). Сам реинжиниринг – превращение с положительным исходом в ЖКХ, но он не становится таковым потому, что зарабатываемые управляющими компаниями деньги не стали доходной частью самого ЖКХ, как того требует реинжиниринг. Теоретически реинжиниринг получил правовую поддержку на установление статей дохода ЖКХ, а фактически привёл к доходу в бизнесе управляющих компаний и не только. Выбор подхода к реорганизации деятельности жилищно-коммунального хозяйства, точность и эффективность экономических операций в планировании, распределении и потреблении коммунальных ресурсов, связан с множеством ниже представленных проблем, прежде всего, управленческого характера.

Обычные методы повышения производительности – рационализация и автоматизация процессов, не привели к серьезным улучшениям, которые требуются управляющим компаниям. Серьезные инвестиции в информационные технологии не принесли ожидаемых результатов, во многом из-за того, что компании используют технологию только для того, чтобы механизировать старые способы ведения дел. Они оставляют в неприкосновенности существующие процессы и используют компьютеры для ускорения выполнения арифметических операций.

Манифестация (проявление) последовательных действий государственных органов, направленных на повышение качества обслуживания жилищно-коммунального хозяйства в России осуществлялась давно, проявляясь в законодательно-правовых актах.

В 1649 году в России царь Алексей Михайлович в обязанности учрежденной им полиции ввел функцию выполнения услуг жилищно-коммунального хозяйства, а именно: управление и регулирование жизни людей в городах и населенных пунктах. В труде русского государственного деятеля графа П.И. Шувалова "О сбережении народа" высказана мысль об ответственности общества перед населением страны. К 1913 году за благоустройство территорий, содержание жилья, водо- и энергообеспечение стали нести ответственность центральные ведомства. В первые годы Советской власти благосостояние народа восстанавливалось силами городских деятелей российских самоуправлений. В 1921 году при НКВД РСФСР было образовано Главное управление коммунального хозяйства (ГУКХ НКВД), а 20 июля 1931 года Постановлением ВЦИК и СНК РСФСР был образован Народный комиссариат коммунального хозяйства РСФСР, который в 1936 году преобразовали в Министерство коммунального хозяйства СССР, просуществовавшего до 1990 года.



ФРОЛОВ Дмитрий Викторович, кандидат экономических наук, главный специалист, Управление потребительского рынка и услуг, Администрация города Сочи, Сочи
dima@msx.ru



ШЕВЧЕНКО Милана Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Логистики и управления транспортными системами, Ростовский государственный университет путей сообщения, Ростов-на-Дону
milana@msx.ru

После 1990 года функции координатора развития жилищно-коммунального хозяйства России выполнял Государственный комитет Российской Федерации по строительству и жилищно-коммунальному комплексу (Госстрой России).

Отношение населения к власти зависит не только от текущего здоровья, но и от условий безопасности жизнедеятельности в будущем, характеризующимся накоплением капитала впрок для каждого дома и конкретно для каждой семьи. Отсутствие накопленного капитала на счетах ЖКХ привели к такому состоянию жилищного фонда, при котором средств устойчивого функционирования не оказалось ни у государства, ни у местных властей, ни на счетах или руках россиян. Амортизация водопроводной сети не фиксировалась, венчурный (рисковый) капитал не формировался. Никакие отчисления в пользу ЖКХ с вырабатываемого валового регионального продукта (ВРП) не осуществлялись. Кроме того, производительность общественного труда перестала соответствовать объёму потребляемых житейских ресурсов. Всё это:

- 1) привело к дереформированию системы ценообразования на топливно-энергетические ресурсы и на услуги по их доставке собственникам жилья;

- 2) приучило потреблять неограниченное количество коммунальных ресурсов по низким ценам;

- 3) создало ситуацию несоответствия коммунальной инфраструктуры критериям эффективности рыночной экономики;

- 4) повысило потери при транспортировке коммунальных ресурсов по устаревшей трубопроводной сети;

- 5) нарушило синхронизацию реформирования отдельных отраслей народного хозяйства;

- 6) побудило новое поведение населения страны, отражающееся в материальном положении, в том числе, из-за недостаточности рабочих мест и доходов.

Осуществился переход от плановой экономики в ЖКХ к освоению и овладению новыми рыночными рычагами экономического воздействия со слабо развитой структурой инвестирования.

Появилась новая отрасль "операции с недвижимостью", которая входит в первую десятку по формированию валового продукта. Однако никакие отчисления с дохода от продаж недвижимости в среду ЖКХ не попадают. Коммерческая деятельность в ЖКХ, занимающая

тринадцатую позицию в ВВП, также не увеличивает доход и не улучшает ни материальное, ни финансовое состояние ЖКХ. Финансы, кредит, страхование, пенсионное обеспечение, прописку граждан следует стыковать с ЖКХ точно так же, как и стоимость услуг бытового обслуживания населения.

Введение управляющих компаний в жилищно-коммунальное хозяйство позволило облагать их налогами, но это не оказало какого-либо положительного влияния на тарифы, которые продолжают расти, или венчурный капитал ЖКХ. Введение штрафных санкций в отношении управляющих компаний, не своевременно предоставляющих в государственные органы информацию о своей коммерческой деятельности, позволило выявить такие хозяйственные субъекты в ЖКХ, которые ранее не попадали в поле зрения налоговой инспекции. Оказывается, что субсидии, это не единственная льгота населению. Имеется льгота покрытия издержек за счёт муниципалитета. В 2013 году эта льгота дважды выдавалась муниципалитетом, но только управляющим компаниям с целью погашения задолженностей перед ресурсоснабжающими организациями. В то время, как объём инвестиций в экономику ежегодно увеличивается на 4,5%, объём инвестиций в развитие ЖКХ уменьшается на 15–16 % в год. Примерно 0,15 млрд руб. инвестируется по федеральной программе "Обеспечение населения питьевой водой". Осуществляются также программы "Стратегия развития региона до 2020 г.", "Социально-экономическое развитие области до 2016 г.", "Развития жилищного хозяйства до 2015 г.", создан Фонд содействия реформированию ЖКХ в области бюджета и разработано более 20 иных программ.

Правовым пробелом в ФЗ "О внесении изменений в Жилищный кодекс" можно считать то, что деньги, накопленные собственником жилья для капитального ремонта жилого дома, при продаже квартиры переходят следующему собственнику этой же квартиры. Вернуть деньги невозможно.

Отрицательное влияние на ЖКХ оказали:

- 1) остаточный принцип государственного финансирования;

- 2) отсутствие чёткого разграничения властных полномочий и ответственности различных уровней управления за сохранность объектов ЖКХ;

- 3) отсутствие отчислений от тарифов, рынка жилья и услуг в пользу ЖКХ;

- 4) участие многих видов собственности и отсутствие ответственных за восстановление и сохранность собственности;

5) возврат отчислений от приватизации жилья и иных материальных ресурсов в ЖКХ, хотя бы тех денег, которыми население оплачивало саму процедуру приватизации (25 руб. с каждого гражданина);

6) преобразование площадей жилого фонда многоквартирных домов в торговые магазины, пользование которых в бизнесе не улучшает финансовое состояние ни дома, ни ЖКХ, не увеличивает накопления для капитального ремонта дома. Более того, арендаторы проводят реконструкцию помещений под свои потребности, но оставляя, не восстанавливают нарушенные конструкции, например, входы в подвальные помещения через оконные проемы. Вновь появившийся пользователь помещения ещё более усугубляет состояние нижнего этажа жилого многоквартирного дома, в итоге конструкции домов ослабевают.

Также влияние на ЖКХ оказал Закон РФ от 24.12.92 № 4218-1 "Об основах федеральной жилищной политики", которым было определено, что с 1998 года отрасль ЖКХ должна перейти на полную самоокупаемость. Здесь скрыты две крупные проблемы ЖКХ: 1) не перенаправлены финансовые ресурсы на содержание управленческой структуры из государственных органов в муниципальные; 2) не зафиксированы законодательно-правовыми актами источники создания венчурного капитала, вкладываемого во вновь создаваемые услуги ЖКХ типа установки общедомовых приборов учёта потребления жилищно-коммунальных ресурсов, модернизацию. Уже в 1999 году этот срок перенесли на 2009 год. Это перед выборами в Государственную Думу позволило депутатам не считаться с принятыми мерами социальной поддержки малоимущих и многодетных семей, изменить состояние финансирования ЖКХ, снизить количество льготников на оплату коммунальных ресурсов, но не коммунальных услуг, право на получение которых имело 60% населения страны. Для ЖКХ льготники не выгодны, "живые деньги" поступают лишь от 40% населения, например, мегаполиса, то есть 151 млрд руб. в год. Если бы собственники помещений без льгот составляли хотя бы 90%, то "живые деньги" составляли бы 340 млрд руб. в год. Управленческая ошибка даже в том, что льгота предоставляется даже злостным неплательщикам за потребленные в кредит коммунальные ресурсы, поскольку перечисляются на банковские счета льготников без какой-либо связи с тем, оплатили или не оплатили потребленные в кредит ресурсы, то есть те же льготники свою задолженность. Иначе льгота становится пре-

мией за неоплату потребленных коммунальных ресурсов.

Возникла необходимость закона, и он появился 6 октября 2003 года "Об общих принципах организации местного самоуправления Российской Федерации" за № 131-ФЗ. Закон определил уровни полномочий органов местного самоуправления в обеспечении населения жилищно-коммунальными услугами, но упомянутая фикция не устранена.

Появился Указ Президента России от 20.05.2004 г. "Вопросы структуры федеральных органов исполнительной власти", гласящий об образовании Федерального агентства, в том числе, по жилищно-коммунальному хозяйству. На этот федеральный орган исполнительной власти возложены функции проведения государственной политики, оказания государственных услуг. Правовой статус агентства определён Положением о Федеральном агентстве по строительству и ЖКХ, утверждённым Постановлением Правительства России от 16.06.2004 г. № 286.

Уже 4.10.2004 г. некоторые государственные функции в области ЖКХ были возложены на Департамент, а именно, учёт всех реальных и потенциальных потребителей жилищно-коммунальных ресурсов, таких как: жилые дома, школы, детсады, общежития, гостиницы, больницы, парикмахерские, ларьки, киоски, торговые точки, театры, кинотеатры, рестораны, кафе, склады, магазины, пекарни, аквапарки, дворцы спорта, танцплощадки, ателье, поликлиники, диспансеры, приюты, дома маневренного фонда, дачные домики, дома для одиноких, престарелых, интернаты для инвалидов и ветеранов, рынки, квартиры, гаражи, бассейны, катки, бани, автомойки, автопарки, трампарки, тролпарки, автостоянки, парковки, служебные жилые помещения, туннели, метро, ярмарки и др.

Муниципальные органы, не владея такой информацией, до 2004 года не могли планировать достоверный бюджет и, тем более, контролировать его исполнение, а также контролировать оплату потребленных в кредит всех коммунальных ресурсов. Поручение Департаменту работ по инвентаризации имущества ЖКХ доказывает, что муниципальные органы до этого времени не владели предметной областью управления ЖКХ. Возможно, именно в этом причина роста тарифов и иных бед собственников помещений, в том числе, и в многоквартирных домах. Контроль оплат израсходованных энергии, воды, тепла и газа возможен лишь при правильном учёте всех точек потребления коммунальных ресурсов.

В соответствии с Постановлением от 10.09.2004 г. № 477 "О внесении изменений в некоторые акты Правительства г. Москвы по вопросам осуществления государственного технического учёта и технической инвентаризации объектов градостроительной деятельности", продублированном по иным городам и муниципалитетам, учёт стали вести Федеральные агентства кадастра объектов недвижимости и его территориальные органы, но только по тем объектам, государственная ответственность на которые не разграничена.

Техническую инвентаризацию объектов градостроительной деятельности с 1.11.2004 г. проводят органы, аккредитованные Федеральным агентством кадастра объектов недвижимости в порядке, установленном Министерством экономического развития и торговли. Какой бы государственной организацией ни была осуществлена инвентаризация в ЖКХ, какую бы форму ни приобрели документы, содержащие факты, всё равно требуется разработка технологии ведения и текущей корректировки информации документов, хранения, но, главное, нужно для планирования потребностей, расчёта дефицита и распределения определить пользователя такой документации, порядок доступа к ней.

Появился также закон "Об основах регулирования тарифов организаций коммунального комплекса от 30.12.2004 г. № 210-ФЗ. Этот закон направлен на обеспечение гарантий доходности производителей жилищно-коммунальных услуг. Гарантия доходности уже достигнута, но не для ЖКХ.

Позже, 21.07.2005 г. появился Закон "О концессионных соглашениях" № 115-ФЗ, который позволил инвестирование частного бизнеса в ЖКХ как, отдельную отрасль народного хозяйства (на самом деле ЖКХ – это многоотраслевое хозяйство). Закон "О финансовом оздоровлении организаций" позволил соответствующим контрольным органам разобраться с накопленной задолженностью собственников помещений в многоквартирных домах и разъяснил, кого следует считать банкротами из-за долгов перед управляющими компаниями, а кому предстоит процедура оздоровления, поскольку в нашем регионе реформа отношений собственности ещё не завершена. Всё ещё основная собственность жилищного фонда находится на балансе муниципальных образований. Неправоммерно сохранение на балансе муниципалитетов тех многоквартирных домов, в которых имеются только приватизированные квартиры. Жилищную реформу нельзя

считать завершённой до тех пор, пока муниципальные органы получают доход от сдачи в аренду любых помещений, особенно первых этажей и подвалов, принадлежащих многоквартирным домам. Эти доходы, отнимаемые муниципальными органами, должны быть использованы на нужды данного дома, например, на ремонт, или на покрытие коммунальных платежей за общедомовые расходы коммунальных ресурсов (например, на освещение придомовых территорий). Это относится также к земельным участкам под многоквартирными домами. Эти земли закреплены за организациями, у которых эти дома находятся на балансе. Они как землепользователи сдают землю дому в аренду, временное пользование, присваивают доход от этого. Чаще всего этим занимается муниципалитет. Актуализируется задача управления населением совместной собственностью, поскольку это слабое звено муниципального управления.

6.10.2013 г. принят областной закон "О капитальном ремонте общего имущества в многоквартирных домах на территории Ростовской области". В декабре 2013 г. опубликовано Региональное постановление об утверждении региональной программы по капремонту в многоквартирных домах на 2015-2049 годы. В Региональную программу капремонта вошли 18,8 тыс. домов, жители которых выбрали одну из форм накопления ресурсов, исходя из нормы 6,2 руб. за кв. м.: 1) накопление на спецсчетах; 2) накопление на персональных счетах ТСЖ или ЖСК; 3) накопление на счетах региональных операторов. По предложению областного министра по вопросам ЖКХ Ростова-на-Дону С. Сидаша, считается, что в случае формирования фонда капитального ремонта на счетах региональных операторов необходимо будет использовать другие (сейчас не известные) источники финансирования ремонта, однако на сумму дополнительно привлеченных средств будет произведен зачёт и люди какое-то время не будут оплачивать взносы на капитальный ремонт (это, конечно, ничего не обещающая реклама). Это ещё одна не достоверная схема, как и новация заммэра г. Ростов-на-Дону, предложившего уборку территории, прилегающей к организации предпринимателя, осуществлять за его счёт. Поддержание территории города в чистоте, активация и дезактивация являются функциями городских властей, оплачиваемыми с налогов граждан. Очевидность подстрекательств к конфликтам за территории между предпринимателями и собственниками жилья. Для осу-

ществления таких функций необходимы специальные организационные формы, являющиеся проводниками и исполнителями обычаев и правил хозяйствования, подтверждёнными правовыми актами.

В Краснодарском крае, например, ЖКХ принимает на себя даже функцию воспитания населения. Это выражается в освобождении от производственной деятельности населения края в "поминальный день" – восьмой день после религиозного праздника "Пасха". Активизируется движение транспорта в сторону кладбищ, которые приводятся в идеальный порядок родственниками ушедших из жизни людей. Но суть не в порядке, а во внимании к предкам, ушедшим из жизни.

Контроллинг транзакционных издержек в ЖКХ, постоянных и переменных затрат настоятельно необходим. Следует разобраться с тем, кто должен рассчитывать жилищные субсидии: если муниципальные органы, то они могут лишь определить "какое количество денег смогут выделить из бюджета"; если служба социального обеспечения, – то она, на основе Федерального закона от 5.04.2003 г. № 44-ФЗ "О порядке учёта доходов и расчёта среднедушевого дохода семьи и дохода одиноко проживающего гражданина для признания их малоимущими и оказания им государственной социальной помощи" может составить поимённый список нуждающихся и определить потребное количество денег. Этот тандем, дискретный во времени и разорванный в управленческой цепи, позволяет мошеннические схемы при целевом использовании бюджетных средств не только при определении субсидий, но также и при выводе оснований признания малоимущих граждан нуждающимися в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма. На это указывает Жилищный кодекс ч. 2 ст. 49 ЖК РФ.

Следует внимательно исполнять Указ Президента России от 20.05.2004 г. № 649 "Вопросы структуры федеральных органов исполнительной власти" об образовании Федерального агентства, в том числе по жилищно-коммунальному хозяйству. На этот федеральный орган исполнительной власти возложены функции проведения государственной политики, оказания государственных услуг. Правовой статус агентства определён Положением о Федеральном агентстве по строительству и ЖКХ, утверждённым Постановлением Правительства России от 1.06.2004 г. № 286.

Ещё в 1963 году в СССР программистами были разработаны, так называемые, биллинговые услуги, которые так необходимы сейчас жилищ-

ному и коммунальному хозяйству. Внедряемые автоматизированные системы управления (АСУП) филиалами при крупных промышленных предприятиях позволяли управленцам периферии, территориально удалённых от центра управления, общаться в естественном темпе производства. АСУП позволяла осуществлять стратегическое планирование, оперативное календарное планирование, диспетчирование движения материальных и финансовых потоков в естественном темпе прохождения производственных процессов на значительных расстояниях друг от друга. Техническим средством реализации процесса являлся рулонный телеграфный аппарат, протоколирующий процесс общения. Связь осуществлялась по телеграфным каналам связи в запросном режиме с приоритетами обслуживания очередей запросов абонентов через банк данных ЭВМ.

Жилищно-коммунальному хозяйству необходимо запросно-ориентированный способ обслуживания собственников помещений, особенно в мегаполисах. ЖКХ нужна контроллинг-АСУП. В России находили применение АСУК (автоматизированные системы управления качеством) производимой предприятиями продукции. Выражаясь по современному, ЖКХ необходима реформа с заменой множества управляющих компаний одной единственной контроллинговой запросно-ориентированной компанией, работающей в режиме биллинга. Автоматизированная система управления запросами – биллинг собственников жилья и арендаторов по муниципальному найму – должна обладать возможностью одновременного обслуживания множества абонентов одной и той же базой данных жилищно-коммунального хозяйства города, области, региона с выдачей ответов в документально оформленном виде.

Неразвитость рынка запросно-ориентированных биллинговых услуг, отсутствие предложений на российском рынке биллинга для энергетики, воды, тепла, газа – всё это тормозит скорость и качество управления в ЖКХ. Биллинговые услуги – это не информационные технологии сами по себе, а инструмент поддержки бизнеса, одно из средств эффективной деятельности в рыночных конкурентных условиях. В дорыночных ЖКХ была ориентация на автоматизацию выборочных функций, прежде всего, ради повышения эффективности и удобства отработки должностных функций. При этом интеграция информационных потоков осуществлялась без бизнес-логики. Интересы

потребителей жилищно-коммунальных услуг не учитывались. Отсутствие конкурентной среды не требовало никаких улучшений в общении с арендаторами жилья по муниципальному найму. В настоящее время ЖКХ необходим запросно-ориентированный биллинг на выставление единых счетов абонентам в условиях сетей и различных моделей расчетов льгот и субсидий, издержек, расходов и финансовых затрат в едином комплексе.

В Ростовской области первый этап биллинговой системы ЖКХ внедрен в форме ЕИРЦ (единого информационно-расчетного центра), в Мурманской области появился биллинг-центр КРЭС, обслуживающий 80% лицевого счетов собственников помещений в многоквартирных жилых домах, но только по потреблению электроэнергии. Если для сотовой телефонной сети биллинговые услуги – это обычный режим обслуживания абонентов, то, то же самое для ЖКХ представляется новацией. Здесь акцентируется внимание на том, что ЖКХ не знает, как накопить венчурный капитал, позволяющий восстановить трубопроводную сеть. SMS-биллинг – в ЖКХ одна из таких возможностей зарабатывания собственных денег. В мире существует уже несколько готовых стандартов биллинга для ЖКХ: ANSI-124; NSDR; CIBER (1998 г.); TAP (1992 г.); TAP2 (1995г.) и др., но они не адаптированы для российских условий. Отличительный признак российских условий в ЖКХ заключается в том, что у нас многоквартирные дома не принадлежат одному собственнику, как, например, школы, гостиницы, санатории, театры и др. Даже при том условии, что в доме все квартиры приватизированные, сам многоквартирный дом никому не принадлежит. А если в доме содержатся муниципальные квартиры по найму, то такие многоквартирные дома тем более бесхозные. Требуется отечественная версия биллинговых услуг для ЖКХ, учитывающая хотя бы вышеупомянутые ошибки алгоритмов принятия управленческих решений.

Для российского жилищно-коммунального хозяйства важно даже и то, что в отраслевой структуре рынка акций коммунальные услуги вовсе не отмечаются. В то же время во всех странах БРИКС по состоянию на 2011 год коммунальные услуги на рынках акций составляют: в Бразилии 27%, в Индии – 10%, в Китае – 13% [2].

Выводы:

1. Необходима разработка законодательно-правовых актов по формированию доходной части ЖКХ от:

- годового ВРП;
- продаж жилищного имущества;
- отчислений от тарифов, рынка жилья и услуг;
- остаточного принципа государственного финансирования, заключающегося в возврате отчислений от приватизации жилья и иных материальных ресурсов в ЖКХ, денег, которыми население оплачивало саму процедуру приватизации (25 руб. с каждого гражданина за опцион на ваучер).

2. Узаконить возможные направления использования капитала ЖКХ, в том числе накопления на капитальный ремонт.

3. Увязывать законодательно-правовые акты между собой с тем, чтобы их стыки не позволяли формировать мошеннические схемы при распределении коммунального имущества и льгот.

4. Создать рынок акций на осуществление коммунальных услуг в ЖКХ.

5. Апробировать практику создания Акционерных обществ в ЖКХ по многоквартирным домам, кварталам, районам в сопровождении законодательно-правовых актов.

Литература:

1. Осорин М. Технология создания биллинговой системы // ЭнергоРынок. – 2007. – № 4.
2. Ткачев А.В. современные тенденции развития отраслевой структуры фондовых рынков стран БРИКС // Финансовые исследования. – 2013. – № 1 (38).

THE CONSTRUCTION OF SOCIAL TENEMENT BUILDINGS AS A METHOD OF FORMING AFFORDABLE HOUSING IN SAINT-PETERSBURG

Bulgakova Kseniy Olegovna, Post-graduate Student, Chair of Economics and Management in Construction, St. Petersburg State University of Economics, Saint-Petersburg

E-mail: pierott_89@mail.ru

The paper examines the factors influencing the formation of affordable rental housing in Saint-Petersburg. The article defines the required conversions to make apartment buildings an integral part of the solution of the housing problem in the city and at the same time good investment for investors.

Keywords: rental housing construction; investors; policy.

НЕОБХОДИМЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЫНКА ДОСТУПНОГО АРЕНДНОГО ЖИЛЬЯ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

В работе рассматриваются причины, влияющие на формирование рынка доступного арендного жилья в Санкт-Петербурге. Определяются необходимые преобразования в жилищной сфере, для того чтобы доходные дома стали неотъемлемой частью решения жилищной проблемы в городе и выгодным вложением для инвесторов.

Ключевые слова: арендное жилье; строительство; инвесторы; политика.

На сегодняшний день большая часть населения Санкт-Петербурга не имеет возможности улучшить жилищные условия за счет собственных средств, но одновременно и не может официально быть признанной нуждающейся в жилых помещениях. Жилищная проблема в городе остается нерешенной.

Существующие инструменты обеспечения малоимущих граждан доступным жильем, такие как социальный найм, ипотека, а также субсидии, предоставляемые в рамках региональных программ, помогают не более 30% населения. В связи с этим, наибольший спрос сегодня направлен на арендное жилье, поскольку с квартиросъемщика снята ответственность его содержания и управления [5,18; 2,3]. Поэтому, по нашему мнению, именно рынок доступного арендного жилья может стать системным решением острой социальной проблемы доступного и комфортного жилья в Санкт-Петербурге, а также выгодным вложением средств для частных инвесторов. На данный момент исследований инвестиционной привлекательности доходных домов социального типа для Санкт-Петербурга недостаточно, что обуславливает актуальность темы статьи.

Несмотря на муниципальную поддержку, колоссальный стабильный спрос и выгодные условия кредитования, предложенные АИЖК, строительство арендного жилья в различных регионах России направлено исключительно на коммерческие доходные дома. Строительство социального и некоммерческого арендного жилья медленно развивается из-за ряда следующих причин [5,4]:

– Длительная амортизация вложенных средств – средства возвращаются в процессе эксплуатации дома и сдачи жилья в аренду.

– Долгий срок окупаемости инвестиций – если средства при строительстве жилья на продажу вкладываются на 2-4 года, то срок окупаемости инвестиций арендного жилья на данный момент превышает 10-12 лет.

– Низкая рентабельность бизнеса – пока ставка рефинансирования превышает доходность дома, арендодатели будут вынуждены сдавать жилые помещения по высоким ценам, чтобы получить прибыль.

УДК 332.8

© **Булгакова К.О.**, 2014



КАНТ № 3(12), сентябрь 2014

БУЛГАКОВА Ксения Олеговна, аспирант, кафедра Экономики и менеджмента в строительстве, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Санкт-Петербург
pierott_89@mail.ru

В первую очередь для того, чтобы заинтересовать потенциальных инвесторов в строительстве доходных домов, необходимо создать благоприятные условия для развития данного бизнеса [1,12; 3,4]. Для того чтобы доходность проекта была ясной и прозрачной, на наш взгляд, нужны нижеследующие преобразования:

1. Урегулированная законодательная и налоговая политика в сфере арендных отношений – необходимо ввести в жилищный кодекс такие понятия, как "доходный дом", "некоммерческая аренда", "коммерческая аренда", "социальная аренда", а также определить категории населения, имеющие право на государственную поддержку, утвердить взаимодействия с арендаторами.

2. Согласованная градостроительная политика – для того, чтобы избежать формирования так называемых "гетто" арендного жилья, следует утвердить план рациональной застройки города доходными домами.

3. Утвержденная политика землепользования.

4. Определение технологии финансирования строительства арендного жилья.

5. Разработка эффективного механизма государственно-частного партнерства строительства и эксплуатации доходных домов.

6. Выбор оптимальных для данного жилья проектов и технологий строительства.

Когда инвесторы смогут просчитать рентабельность строительства социальных доходных домов, их строительство станет возможным для Санкт-Петербурга.

Примечания:

1. Селютина Л.Г. Методологические проблемы оптимизации структуры жилищного фонда и жилищного строительства в крупном городе в современных условиях : дис. ... док. экон. наук. – СПб. – 2003. – 340 с.

2. Бузырев В.В., Селютина Л.Г. Жилищная проблема и пути ее решения в современных условиях. – СПб., 2013. – 144 с.

3. Бузырев В.В., Селютина Л.Г., Березин А.О. моделирование оптимальной структуры жилищного строительства в крупном городе // Экономика строительства. – 2002. – № 9. – С. 29-39.

4. Селютина Л.Г. Формирование маркетинговых инвестиционных решений в системе управления жилищным строительством и реконструкцией жилой застройки // Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. – 2009. – № 28 – С. 5-11.

5. Селютина Л.Г., Булгакова К.О. Развитие некоммерческого жилищного фонда как способ формирования доступного и комфортного жилья в Санкт-Петербурге // Теория и практика общественного развития. – 2014. – № 1. – С.13-17.

THE MECHANISM OF INDIRECT REGULATION OF ROAD TRANSPORT IN THE CITY

Tsybulsky Alexander Ivanovich, PhD of Economics, Associate Professor, Chair of Technical servis, Technological Institute (branch) of Donskoy's Service the State Technological University, Stavropol

E-mail: kafts@stis.su

Vorotnikov Alexander Anatolievich, DSc of Medical science, Professor, Honoured Doctor of Russian Federation, Chair of Traumatology and Orthopedics, Stavropol State Medical University, Stavropol

E-mail: stavtrauma@mail.ru

In the article in order to reduce tension and to improve transport safety of urban population the mechanism of redistribution of residents trips in favor of public transport by tax policy instruments developed.

Keywords: urban passenger transport; individual transport; regulation; taxation; price; demand elasticity.

МЕХАНИЗМ КОСВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА В ГОРОДЕ

УДК 338.47

В статье в целях снижения транспортной напряженности и повышения безопасности городского населения разрабатывается механизм перераспределения поездок жителей в пользу общественного транспорта посредством инструментов налоговой политики.

Ключевые слова: городской пассажирский транспорт; индивидуальный транспорт; регулирование; налогообложение; цена; спрос; эластичность.

© Цыбульский А.И., 2014

© Воротников А.А., 2014



В настоящее время актуальной для современных мегаполисов является проблема транспортной загруженности городских магистралей, вызванной ростом уровня автомобилизации, что отражается на факторе риска жизни и здоровья городского населения.

Воздействие на функционирование транспортной системы города, связанное с вопросами безопасности, можно осуществлять либо прямым административным вмешательством, либо с использованием механизма управления затратами. Первое направление реализуется через установление соответствующих ограничений законодательного характера, выраженных в закрытии определенных зон для движения транспорта, квотирование выброса вредных веществ, введении жестких штрафных санкций за нарушение нормативных положений. Во втором случае воздействие оказывается на области косвенно связанной с функционированием городского пассажирского транспорта (ГПТ) через такие рычаги, как налоговое регулирование, ценообразование, дифференциация арендной платы за пользование землей.

В качестве приоритетного направления решения проблемы обеспечения безопасности предлагается ограничение доли индивидуального транспорта в общем объеме городских пассажирских перевозок и, как следствие, увеличение общественного транспорта, позволяющего осуществить перевозку значительно большего количества пассажиров единицей транспортного средства.

Прогнозируемым эффектом является:

- улучшение экологической обстановки в городе;
- увеличение пропускной способности городских улиц и, как следствие, эксплуатационной скорости общественного транспорта, что отразится на времени перемещения пассажиров;
- снижение количества дорожно-транспортных происшествий;
- возможное получение дополнительных средств на финансирование социальных программ, включая поддержку развития ГПТ.

Реализовать соответствующее воздействие возможно на базе разработанной методики определения эластичности спроса потенциальных потребителей на конкретный товар (услугу), реализуемый

ЦЫБУЛЬСКИЙ Александр Иванович, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Технического сервиса, Технологический институт сервиса (филиал) Донского государственного технологического университета, Ставрополь
kafts@stis.su

КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



**ВОРОТНИКОВ Александр
Анатольевич**, доктор
медицинских наук, профессор,
Заслуженный врач Российской
Федерации, кафедра
Травматологии
и ортопедии,
Ставропольский
государственный
медицинский университет,
Ставрополь
stavtrauma@mail.ru

хозяйствующими организациями, находящимися в сфере регулирования органов местного самоуправления.

Необходимым требованием, предъявляемым к исследуемой системе взаимоотношений, является возможность проведения оперативного воздействия и оценки результатов. В наибольшей степени соответствует поставленным условиям инструментарий налоговой политики регулирования деятельности хозяйствующих субъектов. В частности, предлагается использование возможностей дифференциации налогового обложения автозаправочных станций (АЗС), находящихся в пределах городской черты, как одной из основных компонент, обеспечивающих функционирование индивидуального транспорта. Такая возможность существует у органов администрации благодаря закону "О едином налоге на вмененный доход для определенных видов деятельности" [1], через варьирование коэффициентами налогообложения и значением базовой доходности [2].

Особенностью разрабатываемой методики определения эластичности спроса является ее ступенчатый характер (рис. 1).

Механизм регулирования представляется следующим образом. АЗС является в настоящее время предприятиями, имеющими стабильно высокую норму прибыли.

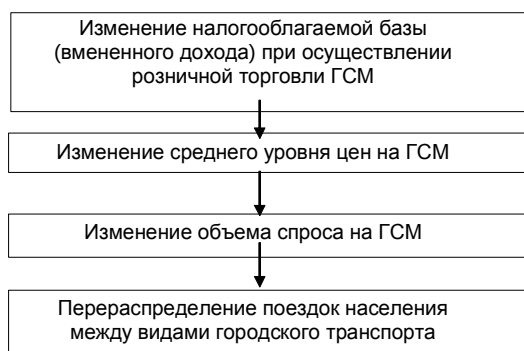


Рисунок 1 – Алгоритм налогового регулирования работы автомобильного транспорта и спроса на услуги ГПТ

При проведении агрессивной налоговой политики со стороны органов администрации в отношении субъектов рынка (АЗС) последние будут стремиться к сохранению прежних финансовых выгод путем повышения цен на горюче-смазочные материалы (ГСМ).

Количественные параметры ответной реакции будут определяться значением доли налоговой составляющей в цене товара:

$$K_{нал} = \frac{H}{C_{гсм}}, \quad (1)$$

где $K_{нал}$ – доля налога в цене товара (одного литра ГСМ);
 H – величина налога, приходящегося на единицу товара, руб.;
 $C_{гсм}$ – цена одного литра ГСМ, руб.

Отследить изменение доли до и после регулирующего воздействия можно с использованием коэффициента эластичности цены на ГСМ от величины налога:

$$E_{нал.} = \frac{\Delta C}{C_1} : \frac{\Delta H}{H_1} = \frac{H_1}{C_1} \cdot \frac{\Delta C}{\Delta H}, \quad (2)$$

где ΔH и ΔC – изменение налогов и цены за исследуемый период, руб.;

H_1 и C_1 – первоначальные значения налогов и цены, руб.

Соответствующий рост цен отразится, прежде всего, на количестве поездок, совершаемых в индивидуальном транспорте ($Q_{инд.}$), которое можно представить в виде:

$$Q_{инд.} = \frac{Z_{общ.}}{S_n}, \quad (3)$$

где $Z_{общ.}$ – совокупные затраты в городе на поездки в индивидуальном транспорте, руб.;

S_n – средние затраты на одну поездку в индивидуальном транспорте, руб.

Затраты на поездку в индивидуальном транспорте можно выразить как:

$$S_n = \frac{\bar{H}_{гсм}^p \cdot l_{ср} \cdot C_{гсм}}{k_{гсм} \cdot 100}, \quad (4)$$

где $k_{гсм}$ – доля затрат на ГСМ в стоимости поездки;

$\bar{H}_{гсм}^p$ – средняя по городу норма расхода топлива одного легкового автомобиля, л.;

$l_{ср}$ – средняя дальность поездки пассажира в индивидуальном транспорте, км.

С учетом этого выражения формула (3) будет выглядеть следующим образом:

$$Q_{инд.} = \frac{Z_{общ.} \cdot k_{гсм} \cdot 100}{\bar{H}_{гсм}^p \cdot l_{ср} \cdot C_{гсм}}. \quad (5)$$

Учитывая, что $Z_{общ.} \cdot k_{гсм}$ показывает величину расходов на ГСМ в общем объеме затрат по индивидуальному транспорту, а также короткий временной интервал проведения и отслеживания оперативного воздействия, что определяет неизменность величин $\bar{H}_{гсм}^p$ и $l_{ср}$, правомерно предположить зависимость $Q_{инд.}$ от $C_{гсм}$. Влияние может быть выражено в виде коэффициента эластичности объемов поездок в индивидуальном транспорте от цены на ГСМ:

$$E_{Q_{инд.}} = \frac{\Delta Q_{инд.}}{Q_{инд.1}} \cdot \frac{\Delta C}{C_1} = \frac{C_1}{Q_{инд.1}} \times \frac{\Delta Q_{инд.}}{\Delta C}, \quad (6)$$

где $\Delta Q_{инд.}$ – изменение объемов поездок в индивидуальном транспорте;

$Q_{инд.1}$ – первоначальное значение объема поездок.

Принимая во внимание, что приближенно на один индивидуальный автомобиль прихо-

дится одинаковое количество поездок, выражение 6 можно представить в виде:

$$E_{Q_{инд.}} = \frac{\Delta A_{инд.}}{A_{инд.1}} \cdot \frac{\Delta C}{C_1}, \quad (7)$$

Владельцы индивидуального транспорта, не имеющие необходимых финансовых возможностей для совершения поездок в личном автомобиле, для посещения целевых объектов будут пользоваться услугами общественного транспорта или совершать перемещение пешком. Причем, привыкнув к наиболее комфортабельному транспорту, потенциальные пассажиры, вероятнее всего, будут совершать поездки в маршрутном такси. Прирост объема перевозок ГПТ может быть выражен через коэффициенты эластичности объема поездок в общественном транспорте:

$$E_{Q_{гпт}} = \frac{\Delta Q_{гпт}}{Q_{гпт1}} \cdot \frac{\Delta Q_{инд.}}{\Delta Q_{инд.1}} = \frac{\Delta A_{инд.1}}{\Delta Q_{гпт1}} \times \frac{\Delta Q_{гпт}}{\Delta A_{инд.}}, \quad (8)$$

где $\Delta Q_{гпт}$ – изменение объема перевозок ГПТ, пасс.;

$Q_{гпт1}$ – первоначальное значение объемов перевозок общественным транспортом, пасс.

Результирующее воздействие налогов на объемы перевозок в общественном транспорте может быть оценено с помощью интегрального коэффициента эластичности:

$$E = E_{нал.} \cdot E_{Q_{инд.}} \cdot E_{Q_{гпт}}, \quad (9)$$

Таким образом, использование в качестве инструмента регулирования налоговой политики органами местного самоуправления приведет к перераспределению поездок в городе между индивидуальным и общественным транспортом в пользу последнего с социальным эффектом, выраженным в снижении загруженности городских улиц транспортом, улучшении экологической ситуации, а также повышении травмобезопасности жителей города.

Литература:

1. Федеральный Закон от 31.07.1998 № 148-ФЗ (ред. от 24.07.2002) "О едином налоге на вмененный доход для определенных видов деятельности".
2. Цыбульский А. И. Регулирование деятельности городского пассажирского транспорта как социально-экономической системы : дис. ... канд. э. н. – М. : ГУУ, 2002.

PROSPECTS OF HYDROCARBON RESOURCES IN RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

Shidakova Elena Evgenievna, PhD of Economics, Associate Professor,

E-mail: sh.elena1211@mail.ru

Gridina Olga Nikolaevna, Student,

E-mail: newtimeoly@mail.ru

Chair of Economics and Technology Management, North-Caucasian Federal University, Stavropol

The article highlights the positions producer and exporter of oil in the Russian and US, as well as forecast the prospects and strategies of domestic oil industry.

Keywords: volumes of oil production; oil exports; forecast; outlook; strategy.

УДК 338.45

ПЕРСПЕКТИВЫ ДОБЫЧИ УГЛЕВОДОРОДНЫХ РЕСУРСОВ В РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© **Шидакова Е.Е., 2014**

© **Гридина О.Н., 2014**

В статье освещаются позиции по добыче и экспорту нефти в России и США, а также прогноз перспектив и стратегий отечественной нефтяной промышленности.

Ключевые слова: объемы добычи нефти; экспорт нефти; прогноз; перспектива; стратегия.



ШИДАКОВА Елена

Евгеньевна, кандидат
экономических наук, доцент,
sh.elena1211@mail.ru



ГРИДИНА Ольга

Николаевна, студентка,
newtimeoly@mail.ru

кафедра Экономики
и технологии управления,
Северо-Кавказский
федеральный университет,
Ставрополь

США обогнали РФ по добыче нефти и стали лидером по производству углеводородов по итогам первого полугодия 2014 года.

Так, в первом квартале США добывали более 11 млн баррелей нефти в сутки. А добыча нефти в России составляла около 10,53 млн баррелей в сутки (по данным Energy Intelligence Group). По мнению экспертов Bank of America, США нарастили добычу за счет активной разработки сланцевых месторождений.

А именно добыча нефти в США значительно возросла на шельфах в Техасе и Северной Дакоте за счет использования технологии гидравлического фракционирования, при которой нефть добывается из под скалистых пород под большим давлением. Но и в России на недавно открытом Приразломном месторождении (единственный в России проект по освоению углеводородных ресурсов шельфа Арктики) была отгружена первая партия, объем которой составил 70 тыс. тонн, а всего в текущем году с месторождения планируется отгрузить более 300 тыс. тонн нефти.

Тем не менее США остаются крупнейшим потребителем нефти в мире и импортируют в среднем 7,5 млн баррелей в день (по данным Минэнерго США за апрель). В сравнении Россия потребляет менее чем в 10 раз меньше США, а импортирует в 3 раза больше. Напомним, что в конце мая цена нефтяной корзины ОПЕК достигла максимального значения с начала марта 2014 г., превысив отметку 106,8 долл. за барр. [3]

Россия сдает свои позиции в роли крупнейшего производителя нефти и газа в мире, отдавая свое лидерство США. В свете последних событий, происходящих на территории Украины, столкнувшие в свою очередь такие страны, как Россию и США, не могли обойти мимо и вопросов о нефтегазовом комплексе. Вводимые и грозящие санкции могут ухудшить развитие отечественной нефтегазовой промышленности, так как Россия полностью зависит от таких иностранных компаний, как Exxon Mobil, BP или Halliburton, поскольку без западных высоких технологий никогда не сможет извлечь нетрадиционные нефтяные ресурсы, планируемые на сложных месторождениях (месторождения Баженовской свиты и на шельфе Карского моря), оцениваемые в \$8,2 трлн, а Азиатские технологии не смогут стать альтернативой. Для этого необходимы катализаторы, а большая часть используемых в нефтепереработке катализаторов (55-70%) поставляется иностранными фирмами. Темпы ежегодного обновления ассортимента промышленных катализаторов в России – 4%. По объемам переработки Россия сегодня занимает четвертое место, а

по качеству переработки в соответствии с коэффициентом Нельсона – 67-е место в мире. Соответственно, для модернизации заводов отечественным ТНК нужны западные технологии и оборудование.

Сама Россия нужными технологиями не обладает по историческим причинам. Россия исторически была богата именно традиционными запасами нефти, и до последнего времени просто не возникало потребности в более высоких технологиях, ориентированных на разработку и освоение нетрадиционных запасов. Изобрести высокие технологии внутри страны вряд ли удастся, это займет время, что критично в данной ситуации. Россия рискует столкнуться с падением добычи нефти уже в конце этого – начале следующего десятилетия.

О чем и говорят прогнозы российского правительства. Объем добычи нефти в следующие три года, наоборот, снизится и составит в 2015 году 524 млн тонн, в 2016 году – 522 млн тонн и в 2017 году – 520 млн тонн, соответственно. Что же касается оценки экспорта нефти, то по итогам 2014 года этот показатель составит 230 млн тонн против 236,6 млн тонн в 2013 году. В 2015 и 2016 годах объем экспорта нефти снизится до 229,7 млн тонн, в 2017 году – увеличится до 230,7 млн тонн.

К 2030 году Минэнерго ставит перед собой задачу выйти на уровень 540-530 млн тонн нефти. Однако это может быть, возможно, с учетом запуска шельфовых проектов и разработкой трудноизвлекаемой нефти, в том числе Баженовской свиты.

Экспорт российской нефти через морские терминалы при этом возрос на 5,2% – до 10 млн тонн. Через Новороссийск на экспорт было отправлено 2,3 млн тонн российской нефти против 2,109 млн тонн годом ранее. Через Приморск экспорт составил 4,897 млн тонн. Новый порт "Усть-Луга" перевалил в январе 1,099 млн тонн. Экспорт через Козьмино вырос на 38,9% – до 1,8 млн тонн. [1]

Экспорт углеводородов в 2014 году ожидается в объеме 153 млн тонн против 151,4 млн тонн в 2013 году. В 2015, 2016 и 2017 годах этот показатель сократится до 148,5 млн тонн, 145 млн тонн и 142,2 млн тонн, соответственно. Такие прогнозы заставляют многих в Москве тревожиться, так как поставки нефти из США будут вытеснять российский экспорт. [2]

Следует отметить, что Россия, как считается, обладает одними из самых больших в мире залежей нетронутых нефтеносных сланцев, что обеспечивает ей потенциал для увеличения добычи в будущем. По оценкам экспертов, стратегические запасы нефти в США в настоящее время составляют более 700 млн баррелей, а

коммерческие запасы нефти – около 400 млн баррелей.

В своей стратегии ведущие нефтегазовые компании придерживаются принципа добычи такого объема нефти, который обеспечен спросом. При наличии платежеспособного спроса российских потребителей и благоприятных условий на внешних рынках к 2020 г. добыча может составить 650-670 млрд куб. м.

Стратегическими регионами добычи газа на долгосрочную перспективу являются полуостров Ямал, Восточная Сибирь и Дальний Восток, континентальный шельф России.

К 2020 году Россия намерена увеличить объемы добычи нефти до 100 млн тонн нефтяного эквивалента в год с учетом показателей ведущих предприятий и дочерних обществ, а также доли в ассоциированных компаниях.

План выхода на уровень добычи 2020 года предусматривает поэтапное вовлечение в эксплуатацию всех разведанных, расширение ресурсной базы за счет ввода в эксплуатацию нефтяных месторождений. Также предполагается расширение портфеля активов за счет приобретения участков нераспределенного фонда и покупки активов. [4]

На наш взгляд, целесообразным было бы, в первую очередь, направить государственное бюджетное финансирование на выявление нетрадиционных источников углеводородных ресурсов туда, куда традиционная геологическая разведка и нефтедобыча пока не идут: в сланцы, нефтематеринские породы, в неструктурные ловушки и на глубокие горизонты. Уже определены пять наиболее перспективных с данной точки зрения участков: в Прикаспийском регионе, в Западной и Восточной Сибири.

Во-вторых, довести до значительного уровня инвестиции в нефтегазовых компаниях, опираясь на общие масштабы инвестиционных программ страны.

А также перспективным проектом может стать разработка месторождений крупнейшего ресурса – сланцевой нефти, находящейся на территории Западной Сибири, Урала и Поволжья. Большим преимуществом является то, что там имеется разветвленная система трубопроводов, а потому продукцию не придется, как в США, вывозить по железной дороге. К тому же, эти регионы обладают богатыми водными ресурсами, что облегчит применение технологии гидроразрыва пласта.

Примечания:

1. Состояние и перспективы добычи нефти в России // Е.Е. Шидакова, О.Н. Гридина, М.Ю. Турчина // KANT. – 2013. – № 3 (9).
2. <http://www.gazpromquestions.ru>
3. <http://www.oilru.com/news>
4. <http://neftrossii.ru/>



INTEGRO-DIFFERENTIAL MODEL AND ITS VARIATIONAL MOTIVATION

Chmeleva Galina Alexeevna, PhD of Physico-Mathematical sciences, Associate Professor, North-Caucasus Humanitarian-Technical Institute, Stavropol

Kokoreva Valentina Vladimirovna, PhD of Physico-Mathematical sciences, Associate Professor, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol

The article is dedicated to integro-differential model and its variational motivation.

Keywords: integro-differential equation; Stieltjes integral; deformation; elasticity coefficients of the environment; the minimization of the energy functional.

УДК 51-74

ИНТЕГРО-ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ И ЕЕ ВАРИАЦИОННАЯ МОТИВАЦИЯ

© Чмелева Г.А., 2014

© Кокорева В.В., 2014

Статья посвящена интегро-дифференциальной модели и ее вариационной мотивации.

Ключевые слова: интегро-дифференциальное уравнение; интеграл Стильтьеса; деформация; коэффициент упругости среды; минимизация функционала энергии.

ЧМЕЛЕВА Галина Алексеевна, кандидат физико-математических наук, доцент, Северо-Кавказский гуманитарно-технический институт, Ставрополь

В работе исследуется интегро-дифференциальное уравнение

$$pu'(x) = \int_0^x u(s)dQ(s) - F(x) + \text{const}$$

в предположении, что p , Q и F – функции ограниченной вариации, а штрих означает обычную производную.

Исследуем интегро-дифференциальное уравнение:

$$pu'(x) = \int_0^x u(s)dQ(s) - F(x) + \text{const} \quad (1)$$

в предположении, что p , Q и F – функции ограниченной вариации, а штрих означает обычную производную. Решения этого уравнения будем искать в классе абсолютно непрерывных функций, производные которых имеют ограниченную на $[0;1]$ вариацию.

Пусть вдоль отрезка $[0;1]$ оси Ox расположен упругий континуум (натянута струна). Предположим, что рассматриваемый объект деформируется в вертикальной плоскости под воздействием силы, локальная интенсивность которой равна $dF(x)$, и пусть деформации этой системы малы. Будем считать эти деформации непрерывными функциями, заданными на отрезке $[0;1]$.

Пусть $F(x)$ – общее внешнее усилие, приложенное слева от точки x , то есть на $[0;x]$. Если $u(x)$ – отклонение (деформация) в точке x под воздействием на элемент $[x;x+dx]$ силой $dF(x)=F(x+dx)-F(x)$, то работа, выполняемая этой силой при перемещении указанного элемента на дистанцию $u(x)$, равна $u(x)dF(x)$.

В целом для придания струне формы $u(x)$ затрачиваемая внешней силой энергия определяется выражением $\Phi_F(u) = \int_0^1 u(x)dF(x)$.

Аналогично описывается энергия, накапливаемая за счет упругой реакции внешней (окружающей) среды. Если через dQ обозначить локальный коэффициент упругости среды, то при отклонении элемента $[x,x+dx]$ на дистанцию h сила упругой реакции, по закону Гука, равна $hdQ(x)$, поэтому работа по преодолению этой силы при изменении h от нуля до $u(x)$ равна $\left(\int_0^{u(x)} h dh \right) dQ = \frac{u^2}{2} dQ$. На всем проме-

КОКОРЕВА Валентина Владимировна, кандидат физико-математических наук, доцент, Ставропольский государственный педагогический институт, Ставрополь

жутке $[0;1]$ это приводит к следующему выражению для соответствующей энергии

$$\Phi_Q(u) = \int_0^1 \frac{u^2}{2} dQ.$$

Полная энергия $\Phi(u)$, накапливаемая струной под воздействием нагрузки $F(x)$, равна $\Phi_0(u) + \Phi_Q(u) - \Phi_F(u)$, где $\Phi_0(u)$ определяется внутренней энергией струны. Опишем ее явное выражение.

Изменение длины струны на участке $[x, x+dx]$ равно $(\sqrt{1+u'^2} - 1)dx$. Если $p(x)$ – сила натяжения струны в точке x , то энергия, затрачиваемая на изменение длины участка dx , равна $p(x)(\sqrt{1+u'^2} - 1)dx$, и для всей струны имеем $\int_0^1 p(x)(\sqrt{1+u'^2} - 1)dx$. Разлагая выражение

$\sqrt{1+u'^2}$ в ряд Тейлора по степеням u' и отбрасывая малые более высокого порядка, чем

u'^2 , имеем $\Phi_0(u) = \int_0^1 \frac{pu'^2}{2} dx$. Рассматриваемая функция $u(x)$ – это гипотетическая (виртуальная) деформация. Реальная деформация должна давать минимум полной энергии $\Phi(u) = \Phi_0(u) + \Phi_Q(u) - \Phi_F(u)$. Будем рассматривать функционал:

$$\Phi(u) = \int_0^1 \frac{pu'}{2} du + \int_0^1 \frac{u^2}{2} dQ - \int_0^1 u dF \quad (2)$$

при условиях закрепления концов. В (2) все интегралы понимаются по Риману-Стилтьесу. Существование указанных интегралов по Риману-Стилтьесу следует из непрерывности $u(x)$ и ограниченности вариации функций Q, F, p и производной u' .

Мы считаем, что функционал (2) задан на множестве E абсолютно непрерывных на $[0;1]$ функций, производные которых имеют конечное на $[0;1]$ изменение, т.е. принадлежат $BV[0;1]$ – пространству функций ограниченной вариации с нормой $\|v\|_{BV} = |v(0)| + V_0^1(v)$, и принимающих нулевые значения на концах отрезка $[0;1]$. Если $u(x)$ дает минимум $\Phi(u)$ на E , то по схеме Лагранжа первая вариация

$\delta\Phi(u)h = \frac{d}{d\lambda} \Phi(u + \lambda h) \Big|_{\lambda=0}$ есть нулевой по h функционал. Для ее явного нахождения введем функцию $\varphi(\lambda) = \Phi(u + \lambda h) = \int_0^1 \frac{p(u' + \lambda h')}{2}$

$+ \frac{1}{2} \int_0^1 (u + \lambda h)^2 dQ - \int_0^1 (u + \lambda h) dF$ при

фиксированном $h \in E$. Так как:

$$\varphi(\lambda) = \int_0^1 \frac{pu'}{2} du + \lambda \int_0^1 pu' dh + \frac{\lambda^2}{2} \int_0^1 ph' dh + \frac{1}{2} \int_0^1 u^2 dQ +$$

$$+ \lambda \int_0^1 uhdQ + \frac{\lambda^2}{2} \int_0^1 h^2 dQ - \int_0^1 u dF - \lambda \int_0^1 h dF, \text{ то}$$

$$\frac{d\varphi}{d\lambda}(\lambda) = \int_0^1 pu' dh + \lambda \int_0^1 ph' dh + \int_0^1 uhdQ +$$

$$+ \lambda \int_0^1 h^2 dQ - \int_0^1 h dF, \text{ и первая вариация принимает вид } \delta\Phi(u)h = \int_0^1 ph' dh + \int_0^1 uhdQ - \int_0^1 h dF.$$

Отсюда вытекает равенство

$$\int_0^1 ph' dh + \int_0^1 uhdQ - \int_0^1 h dF = 0, \quad (3)$$

справедливое для любой функции h из E . Вводя обозначение $\beta(x) = \int_0^x u(s) dQ(s)$, где x – точка

непрерывности $Q(x)$, мы можем переписать равенство (3) в виде

$$\int_0^1 ph' dh + \int_0^1 h d\beta - \int_0^1 h dF = 0. \quad (4)$$

Так как $u(x)$ непрерывна и $\beta(x), F(x)$ имеет ограниченную на $[0;1]$ вариацию, то возможно интегрирование по частям второго и третьего интегралов:

$$\int_0^1 h d\beta = h\beta \Big|_0^1 - \int_0^1 \beta dh \quad (5)$$

и

$$\int_0^1 h dF = hF \Big|_0^1 - \int_0^1 F dh. \quad (6)$$

Так как $h(0)=h(1)$, то (5) и (6) можно переписать в виде

$$\int_0^1 h d\beta = - \int_0^1 \beta dh \quad (7)$$

и

$$\int_0^1 h dF = - \int_0^1 F dh. \quad (8)$$

Подставляя (7) и (8) в (4), будем иметь ра-

$$\text{венство } \int_0^1 p u' dh - \int_0^1 \beta dh + \int_0^1 F dh = 0.$$

Таким образом, первая вариация $\delta\Phi(u)h$ функционала $\Phi(u)$ принимает вид

$$\delta\Phi(u)h = \int_0^1 (p u' - \beta + F) dh. \quad (9)$$

Откуда вытекает равенство:

$$\int_0^1 (p u' - \beta + F) dh = 0, \quad (10)$$

справедливое для любой $h \in E$.

Отметим, что, в силу непрерывности $u(x)$ функция, $\beta(x)$ имеет вместе с $Q(x)$ ограниченную вариацию. Действительно, пусть $\{x_i\}_0^m$ – произвольное разбиение отрезка $[0;1]$, т.е. $0 \leq x_0 < x_1 < \dots < x_m \leq 1$. Тогда

$$\sum_{i=1}^{m-1} |\beta(x_{i+1}) - \beta(x_i)| = \sum_{i=1}^{m-1} \left| \int_{x_i}^{x_{i+1}} u dQ \right|,$$

откуда, в силу оценки для интеграла Римана-Стилтьеса, имеем оценку:

$$\left| \int_{\alpha}^{\beta} v(s) dW(s) \right| \leq \max_{\alpha \leq s \leq \beta} |v(s)| \cdot V_{\alpha}^{\beta}(W)$$

(здесь $V_{\alpha}^{\beta}(W)$ – вариация на $[\alpha, \beta]$ функции W), которая справедлива для любой непрерывной функции $v(x)$, любой функции W ограниченной вариации и произвольных α и β , лишь бы они были точками непрерывности функции W . Име-

$$\text{ем } \sum_{i=1}^{m-1} |\beta(x_{i+1}) - \beta(x_i)| \leq \sum_{i=1}^{m-1} \max_{s \in [x_i, x_{i+1}]} |u(s)| V_{x_i}^{x_{i+1}}(Q).$$

Отсюда в силу неравенства $\max_{s \in [x_i, x_{i+1}]} |u(s)| \leq \max_{s \in [0,1]} |u(s)| = \|u\|$ (здесь $\|u\| = \max_{s \in [0,1]} |u(s)|$ – норма в пространстве $C[0;1]$ непрерывных на $[0;1]$ функций), справедливого для любого $i = 1, 2, \dots, m-1$, вытекает

$$\sum_{i=1}^{m-1} |\beta(x_{i+1}) - \beta(x_i)| \leq \|u\| \sum_{i=1}^{m-1} V_{x_i}^{x_{i+1}}(Q) = \|u\| V_0^1(Q). \quad (11)$$

Окончательно, из (11) находим $V_0^1(\beta) \leq \|u\| V_0^1(Q)$, что доказывает ограничен-

ность вариации функции β , если Q имеет конечное на $[0;1]$ изменение.

Лемма. Пусть $A(x)$ – функция ограниченной

вариации и пусть для любой $h \in E$ $\int_0^1 A dh = 0$.

Тогда $A(x) \equiv \text{const}$.

Доказательство.

Если $A(x)$ непрерывна, утверждение тривиально следует из классической леммы Дюбуа-Реймонда. Поэтому оно верно для случая, когда все скачки $A(x)$ нулевые – в рамках сделанных предположений собственные значения функции ограниченной вариации в отдельной точке роли не играют – важны ее предельные значения слева и справа. Напомним, что множество точек разрыва функции из $BV[0,1]$, т.е. точек с ненулевыми скачками, не более чем счетно, т.е. заведомо имеет Лебегову меру нуль.

Покажем вначале, что множество скачков функции $A(x)$ пусто. Проинтегрировав по час-

$$\text{тям интеграл } \int_0^1 A dh, \text{ будем иметь } \int_0^1 h dA = 0.$$

Пусть x^* – точка из $[0,1]$, в которой скачок $\Delta A(x) = A(x+0) - A(x-0)$ функции $A(x)$ отличен от нуля. Без ограничения общности можем считать, что $\Delta A(x^*) > 0$. Положим:

$$A^*(x) = \begin{cases} 0, & x < x^*, \\ \Delta A(x^*), & x > x^* \end{cases} \text{ и в качестве } h(x)$$

возьмем "шапочку" $\omega_{\varepsilon}(x - x^*)$, т.е.

$$\omega_{\varepsilon}(x - x^*) = \begin{cases} \frac{1}{1 - \left(\frac{x - x^*}{\varepsilon}\right)^2}, & \text{если } x \in (x^* - \varepsilon, x^* + \varepsilon), \\ 0, & \text{в противном случае.} \end{cases}$$

Тогда для интеграла

$$\int_0^1 \omega_{\varepsilon}(x - x^*) d(A(x) - A^*(x)) = \int_0^1 \omega_{\varepsilon}(x - x^*) dA(x) -$$

$$- \int_0^1 \omega_{\varepsilon}(x - x^*) dA^*(x) = \int_0^1 \omega_{\varepsilon}(x - x^*) dA(x) - \Delta A(x^*)$$

$$\text{имеем оценку } \left| \int_0^1 \omega_{\varepsilon}(t - x^*) d(A(t) - A^*(t)) \right| =$$

$$= \left| \int_{x^* - \varepsilon}^{x^* + \varepsilon} \omega_{\varepsilon}(t - x^*) d(A(t) - A^*(t)) \right| \leq \max_{x \in [x^* - \varepsilon, x^* + \varepsilon]} \omega_{\varepsilon}(x -$$

$$- x^*) V_{x^* - \varepsilon}^{x^* + \varepsilon}(A(x) - \Delta A(x^*)) \leq V_{x^* - \varepsilon}^{x^* + \varepsilon}(A(x) - \Delta A(x^*)).$$

Из последнего неравенства в силу непрерывности функции $A(x) - A^*(x)$ в точке x^* вытекает, что выражение в правой части при достаточно малом $\varepsilon > 0$ не будет превосходить

$$\frac{1}{2}\Delta A(x^*), \text{ т.е. } \left| \int_0^1 \omega_\varepsilon(x - x^*) d(A(x) - A^*(x)) \right| \leq$$

$$\frac{1}{2}\Delta A(x^*). \text{ Но тогда интеграл } \left| \int_0^1 \omega_\varepsilon(t - x^*) dA(t) \right|,$$

с одной стороны, равен нулю, а с другой – боль-

ше положительного числа $\frac{1}{2}\Delta A(x^*)$, так как

$$-\frac{1}{2}\Delta A(x^*) \leq \int_0^1 \omega_\varepsilon(x - x^*) d(A(x) - A^*(x)) \leq \frac{1}{2}\Delta A(x^*)$$

$$\text{или } \frac{1}{2}\Delta A(x^*) \leq \int_0^1 \omega_\varepsilon(x - x^*) dA(x) \leq \frac{3}{2}\Delta A(x^*).$$

Полученное противоречие показывает, что у функции $A(x)$ нет ненулевых скачков. Из равенства (10) и леммы следует, что минималь функционала $\Phi(u)$ на E должна удовлетворять равенству:

$$(pu')(x) = \int_0^x u(s) dQ(s) - F(x) + \text{const}. \quad (12)$$

Литература:

1. Колмогоров А.Н. Элементы теории функций и функционального анализа / А.Н. Колмогоров, С.В. Фомин – М. : Наука, 1981. – 543 с.
2. Кокорева В.В. Развитие метода функции влияния в задачах математического моделирования стилизованных струн : дис. ... канд. физ.-мат. наук. / В.В. Кокорева. – Ставрополь, 2005. – 111 с.
3. Курант Р., Гильберт Д. Методы математической физики / Р. Курант, Д. Гильберт – М. : Гостехиздат. – Т.1, 1933. – 476 с.
4. Левитан Б.М. Разложение по собственным функциям / Б.М. Левитан. – М.; Л. : Гос. изд. тех.-теор. лит. 1972. – 274 с.
5. Натансон И.П. Теория функции вещественной переменной / И.П. Натансон – М. : Наука, 1974. – 474 с.
6. Шилов Г.Е., Гуревич Б.Л. Интеграл, мера и производная. Общая теория / Г.Е. Шилов, Б.Л. Гуревич – М. : Наука. – 1967.
7. Чмелева Г.А., Кокорева В.В. Методы теории полуупорядоченных пространств в анализе одного класса нестандартных моделей податливых систем : монография / Г.А. Чмелева, В.В. Кокорева – Ставрополь : Ставролит, 2013. – 72 с.
8. Кокорева В.В., Чмелева Г.А. Однозначная разрешимость одной нестандартной краевой задачи (задачи о струне) / Г.А. Чмелева, В.В. Кокорева // KANT. – 2013. – С. 58-60.



ASSESSMENT OF THE STATE OF THE REFINING INDUSTRY IN THE REGION

Alepov Kostas Astrotakovich, Post-graduate Student, North-Caucasus Federal University, Stavropol

E-mail: alepov89@mail.ru

The research paper is analysis of the oil industry of Southern Federal District of Russia and Stavropol region (Russia), particularly the oil extracting industry/ the paper covers the main challenges of oil extracting in the region and several alternative resolutions.

Keywords: production; oil industry; oil extracting industry; fuel and energy industry; fuel and energy resources.

УДК 338.45

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕГИОНА

© **Алепов К.А.**, 2014



В статье рассматривается нефтяная промышленность ЮФО и Ставропольского края, в особенности ее нефтедобывающая отрасль. Отражены основные проблемы нефтедобычи в крае и приведены некоторые альтернативные способы ее развития.

Ключевые слова: производство; нефтяная промышленность; нефтедобывающая отрасль; топливно-энергетический комплекс; топливно-энергетические ресурсы.

Нефтяной комплекс России всегда играл важную роль в экономике страны. За годы реформ в связи с резким падением объемов производства в других отраслях экономики его значение еще более возросло. Вместе с тем в отраслях нефтяного комплекса действуют механизмы и условия хозяйствования, неадекватные принципам современного рынка, существует ряд факторов положительного и отрицательного характера.

В современных условиях восстановительного роста российской экономики проблемы формирования и развития локальных рынков нефтепродуктообеспечения выдвигаются в число наиболее приоритетных направлений научного анализа и развития регионального хозяйства. Однако товаропроизводители и население не удовлетворены результатами обеспечения нефтяным топливом. В условиях монопольного функционирования вертикально-интегрированных нефтяных компаний (ВИНК) ухудшаются параметры обеспечения нефтепродуктами хозяйствующих субъектов и населения по причине низкой платежеспособности и монопольно высоких цен на нефтепродукты.

Функционирование локальных нефтяных рынков в сферах деятельности естественных монополий привело к увеличению затрат на моторное топливо в промышленных и сельскохозяйственных организациях, росту убыточности экономики за счет повышения цен на нефтепродукты, ежегодному увеличению расходов пользователей легкого автотранспорта. [2]

Под локальным рынком нефтепродуктов следует понимать экономическую систему на уровне определенного региона, являющейся производной от деятельности нефтедобывающей, нефтеперерабатывающей, транспортной и прочих взаимозависимых составляющих нефтяной отрасли промышленности, поэтому необходимо рассматривать их в комплексе.

Локальный рынок нефтяного топлива относится к типу региональных рынков средств производства, непосредственно обеспечивающему реальный сектор экономики необходимыми средствами производства в рыночных условиях. Это говорит о важности его развития для экономики региона.

Отсутствие цельной стратегии регионального нефтеобеспечения и значительный диспаритет цен на горюче-смазочные материалы и выпускаемую продукцию крайне осложнили экономическое поло-

**АЛЕПОВ Костас
Астротакович**,
соискатель, Северо-
Кавказский федеральный
университет, Ставрополь
alepov89@mail.ru

жение хозяйствующих субъектов и населения. И в этом наш регион не стал исключением.

Нефтедобывающая промышленность в крае не является основной базовой отраслью, формирующей региональный бюджет и определяющей в целом эффективность развития региональной экономики. Однако в Ставропольском крае нефть и нефтепродукты занимают значительное место в балансе энергоресурсов и в экономике региона.

Нефтедобывающая отрасль занимала значительное место в региональной экономике Ставропольского края. В 60–70-е гг. основные производственные фонды нефтедобывающей промышленности составляли в общей их структуре промышленности 10–12 %, уступая электроэнергетике (19–20 %) и химической и нефтехимической промышленности (14–17 %).

Южный федеральный округ является одним из регионов страны с высокой потребностью в нефтепродуктах, которая не обеспечивается собственной добычей нефти и ее переработкой. Вместе с тем следует подчеркнуть, что за последние годы добыча нефти в Южном федеральном округе существенно увеличилась.

Топливная промышленность Ставропольского края представлена в основном нефтедобывающей и в незначительных объемах нефтеперерабатывающей промышленностью, а также системой нефтепродуктообеспечения.

Потенциал геологических запасов по добыче и переработке нефти и газа в крае используется еще с советских времен. Все эти годы с 1953 г. и по настоящее время нефть добывается из отложений мезозойского комплекса пород.

По предварительному анализу и расчетам ОАО "НК "Роснефть" – Ставропольнефтегаз", запасов нефти на Ставрополье хватит на 30–50 лет.

Низкие темпы прироста запасов, как в стране, так и в Ставропольском крае объясняются не только отсутствием полноценных объемов инвестиций на проведение геологоразведочных работ, но и отсутствием конкуренции за национальные и региональные ресурсы нефти, а также уверенностью в достаточности нефти на сегодняшний день.

Анализ перспективных земель для добычи нефти показал, что суммарные ее ресурсы в крае достигают свыше 400 млн тонн, из них за полувековой период (1954–2004 гг.) более 150 млн тонн уже добыто, 67 млн тонн подготовлено к разработке и порядка 22 млн тонн – запасы категории C_2 . Все эти годы нефть добывалась из отложений мезозойского периода.

По прогнозам специалистов при уровне добычи нефти в 1 млн тонн в год край в состоянии обеспечить до 70% собственных потребностей в основных видах нефтепродуктов.

Рост добычи нефти также сдерживается тем, что месторождения в основном очень мелкие, со сложной структурой. Анализ показал, что при условии достаточного финансирования геологоразведочных работ возможно обеспечить прирост запасов нефти промышленных категорий от 1 до 2 млн тонн и устойчиво растущую ее добычу. При этом возможно использование попутных вод нефтяных месторождений как минерально-сырьевого источника на редкие, рассеянные и другие элементы (йод, бром, калий, стронций, литий, рубидий, цезий, бор).

Основными причинами простоя бездействующих скважин являются: нарушения эксплуатационной колонны; необустроенность скважины; сложные аварии с подземным обводнением.

Целесообразней разработку труднодоступных скважин отдавать малым нефтедобывающим предприятиям.

Дискриминация малых предприятий, осуществляющих добычу нефти вне структуры ВИНК, является серьезной проблемой развития нефтедобывающей промышленности как нашего региона, так и России в целом.

Вертикально-интегрированные нефтяные компании (ВИНК) резко повысили инвестиционную активность, которая проявилась в устойчивом росте объемов добычи нефти. Одновременно, происходит укрупнение ведущих компаний, направленное на расширение сырьевой базы, что вызывает резкое сокращение числа независимых компаний в нефтяной промышленности России. В результате заметно усилилась монополизация в нефтяном секторе и существующий на внутреннем рынке страны незначительный сегмент независимых производителей нефти был практически ликвидирован.[3]

На современном этапе развития нефтяного сектора России внутренний рынок нефти трансформировался в рынок конкуренции небольшого числа крупнейших ВИНК, что, безусловно, приводит к экономической дискриминации мелких производителей нефти, особенно в не интегрированных ВИНК.

Другим существенным ограничением развития не интегрированных в компании производителей нефти являются проблемы доступа к объектам производственной инфраструктуры. Во многих случаях такие объекты находятся в собственности ВИНК, последние, не будучи

обременены обязательствами по предоставлению мощностей этих объектов другим пользователям, предоставляют их по остаточному принципу, либо на дискриминационных условиях оплаты услуг.

Сказанное свидетельствует о практическом отсутствии в России внутреннего конкурентного рынка нефтяного сырья, доступного для производителей не интегрированных в ВИНК.

Деятельность на российском рынке вертикально-интегрированных нефтяных компаний в новых хозяйственных условиях служит поводом для монопольного сговора в связи с параллельным повышением цен на основные виды нефтепродуктов внутри страны.

Одной из причин такого подхода является то, что участники нефтяного рынка не предоставляют экономическую информацию об объемах производства, затратах на сырье и материалы, издержках и доходах производства, особенно нефтеперерабатывающих заводов.

На современном этапе развития нефтяного сектора России внутренний рынок нефти трансформировался в рынок конкуренции небольшого числа крупнейших ВИНК, что, безусловно, приводит к экономической дискриминации мелких производителей нефти, особенно в не интегрированных ВИНК. [3]

Между тем, происходящее в отечественной нефтяной промышленности вытеснение мелких независимых компаний из нефтяного сектора вовсе не является обычной нормой для стран с развитой рыночной экономикой. Во многих странах действует большое число мелких независимых предприятий, осуществляющих добычу нефти. Более того, одним из приоритетов государственной политики этих стран является поддержка этих предприятий и их защита от вытеснения с рынка или поглощения крупными компаниями.

Естественные необратимые изменения сырьевой базы в рамках отдельных нефтеносных провинций, определяют объективную неизбежность эволюции организационной структуры нефтяного сектора в направлении постепенного ослабления роли и значения крупных вертикально-интегрированных компаний. Тем самым постепенно появляются предпосылки для развития более гибкой и конкурентной среды. Эта объективная тенденция характерна практически для всех нефтедобывающих стран.

Как подтверждает практика, деятельность малых нефтедобывающих предприятий в существующих экономико-правовых условиях во многом эффективнее деятельности нефтяных

компаний (ВИНК), поэтому можно с уверенностью говорить о необходимости наличия этого сектора в недропользовании страны. За счет мобильности и зачастую высокотехнологичности эти предприятия могут функционировать на месторождениях, признанных большими компаниями нерентабельными, однако не всегда могут доказать необходимость передачи им лицензии на разработку таких участков.

Разрабатывая небольшие месторождения, добывая нефть из низкопродуктивных скважин, малые и средние предприятия способствуют более полному использованию природных запасов страны. Вместе с тем, работая в более сложных горно-геологических условиях, чем многие вертикально-интегрированные компании, малые компании должны применять дорогостоящие передовые технологии, увеличивать капитальные затраты. Вообще необходимо отметить, что небольшие компании имеют более высокие удельные показатели экономической эффективности, чем вертикально-интегрированные нефтяные компании. Производительность труда у них часто выше, чем у крупных компаний, доля простаивающих скважин в 2,5 раза меньше, а текущий отбор в остаточных извлекаемых запасах в среднем в полтора раза превышает уровень по всей нефтяной отрасли России.

В США, к примеру, наряду с вертикально интегрированными компаниями по разным оценкам насчитывается около 10 тысяч независимых нефтяных компаний, среди которых большинство составляют мелкие фирмы, добывающие несколько тонн нефти в сутки.

Существующие проблемы нефтяного комплекса требуют решения не столько на региональном уровне, сколько на государственном, поскольку именно федеральные институты могут изменить неблагоприятные тенденции топливно-энергетического комплекса России.

Эффективность государственного регулирования механизма нефтяного рынка зависит от нескольких факторов: высокой степени монополизации и необходимости реализации структурных реформ; большой зависимости социальной сферы от ТЭК в целом; территориально-географических особенностей страны и ее экономики; большой зависимости бюджета от нефтяной промышленности. [2]

Поэтому следует повысить инвестиционную привлекательность отрасли путем реформирования налоговой системы; совершенствования применения практики соглашений о

разделе продукции; создания равных, конкурентных условий для всех участников рынка; перехода к конкурентным, рыночным механизмам ценообразования с сохранением государственного регулирования цен и тарифов на услуги естественных монополий. Также необходимо ограничить неоправданный рост цен на нефтепродукты, создавая барьеры для установления завышенных цен.

Одними из важнейших направлений в развитии нефтяного сектора Ставропольского края и всего Южного федерального округа являются: стабилизация и возможный рост добычи нефти и газа на базе новейших технологий; реконструкция, модернизация или наращивание нефтеперерабатывающих мощностей по глубокой переработке нефти, учитывая наличие в крае химической и нефтехимической промышленности; развитие нефтетранспортных и нефтеэкспортных функций региона; повышение эффективности использования топлива с перспективой реализации программ энергосбережения; нейтрализация отрицательных последствий, оказываемых на экологическую обстановку в регионе.

Таким образом, падение добычи нефти, прежде всего, обусловлено высокой степенью выработанности запасов – 80% и их обводненностью – 90%, уровнем износа основных производственных фондов предприятий территориально-производственного нефтяного

комплекса – до 63%, а также дискриминацией малых нефтедобывающих предприятий. Для решения этих проблем необходимо использовать целый перечень мероприятий: проектирование и исполнение региональных энергетических программ; активная энергосберегающая политика в регионах; государственная поддержка развития геолого-разведочной отрасли; государственная поддержка развития малых нефтедобывающих предприятий; совершенствование социальной инфраструктуры и коммунально-бытовой сферы на территории нефтяных разработок.

Литература:

1. Дубовик И.А. Эффективность развития территориально-производственного комплекса в старых нефтедобывающих регионах юга России : на материалах Ставропольского края. – Ставрополь, 2007.
2. Пельменева А.А. ,Формирование и развитие локального рынка обеспечения нефтепродуктами хозяйствующих субъектов и населения (на материалах Ставропольского края). – Ставрополь, 2005.
3. Пестова А.В., Формирование институциональных условий для развития малых нефтедобывающих предприятий. – Тюмень, 2003.
4. Эдер Л.В., Филимонова И.В., Проворная И.В. Нефтяная промышленность России: добыча, переработка, экспорт // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. – 2013. – № 7.
5. Идигова Л.М., Таймасханов И.В., Осмаев Д.С. Приоритеты формирования инновационного потенциала региона // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. – 2013. – № 6.



EVALUATION OF THE FUNCTIONING OF THE REGIONAL AGRICULTURAL

Klintsevich Roman Ivanovich, Post-graduate Student, Chair of Economics of Production and Statistics, North-Caucasus State Humanitarian-Technology Academy, Stavropol

In the article points to the lack of proper management mechanism of influence in the regional agricultural sector, which led to negative structural changes in the production of agricultural organizations. On the example of sugar beet subcomplex shown that its efficiency is impossible without the formation of the system of state regulation and elimination of monopolies by the processor.

Keywords: agro-industrial complex; subcomplexes; agricultural production; production; price level; the regional market size; processing industry.

УДК 338.439

ОЦЕНКА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО АПК

© Клинецевич Р.И., 2014



В статье указывается на отсутствие должного влияния механизма хозяйствования в региональной аграрной сфере, приведшее к негативным структурным изменениям производственной деятельности сельскохозяйственных организаций. На примере свеклосахарного подкомплекса показано, что эффективное его функционирование невозможно без формирования системы государственного регулирования и устранения монополизма со стороны перерабатывающего предприятия.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс; подкомплексы; сельскохозяйственное производство; производство продукции; уровень цен; региональная емкость рынка; перерабатывающая промышленность.

Осуществляемые в Карачаево-Черкесской республике экономические преобразования направлены на решение сложных задач повышения эффективности национального хозяйства и его жизненно необходимой составляющей – агропромышленного комплекса в контексте перехода к социально ориентированной рыночной экономике. В этом плане важное значение имеет механизм хозяйствования аграрных товаропроизводителей. Однако дальнейшая рыночная трансформация сельскохозяйственных предприятий требует углубления исследований этой важной проблемы с целью поиска и обработки путей повышения эффективности агропромышленного производства.

Проведенный нами анализ деятельности субъектов хозяйствования сельскохозяйственного производства КЧР за 1990-2012 годы показал, что особенностью современного состояния их экономического развития является продолжение кризисных явлений и нестабильности. Особенно это касается животноводства, где происходит уменьшение продуктивного поголовья скота, сокращение производства молока и мяса, рост себестоимости и убыточности животноводческой продукции.

С 1990 по 2012 гг. объемы производства в сопоставимых данных неуклонно снижались и составили к 2012 г. по продукции растениеводства 36,6%, а по продукции животноводства всего 12,7% от уровня 1990 г. (табл. 1). При этом снизилась эффективность хозяйствования – по сравнению с 1990 годом на 100 га сельскохозяйственных угодий произведено продукции на 34,7% меньше.

Таблица 1 – Структурные изменения в производстве валовой продукции сельского хозяйства КЧР (в сопоставимых ценах 2005 года)

Показатели	1990	2000	2001	2005	2008	2012	2012 в % к 1990
Все категории хозяйств:							
всего, млн руб.	4844,7	2666,5	2453,7	2703,6	2671,8	2892,8	59,7
на 100 га сельхозугодий, тыс. руб.	456,4	252,7	232,6	256,4	273,5	298,2	65,3
на одного работника, руб.	4129	2312	2171	2407	2394	2609	63,2
Сельскохозяйственные предприятия, млн руб., в т.ч. продукция	3012,5	611,4	490,9	635,5	654,0	791,5	26,2
растениеводства	1708,2	450,1	373,4	522,6	528,2	625,2	36,6
животноводства	1304,3	161,3	117,5	112,9	125,8	166,3	12,7

КЛИНЦЕВИЧ Роман Иванович,
аспирант, кафедра
Экономики производства
и статистики,
Северо-Кавказская
государственная
гуманитарно-
технологическая академия,
Ставрополь

Отсутствие должного влияния механизма хозяйствования в аграрной сфере привело к негативным структурным изменениям производственной деятельности сельскохозяйственных предприятий. Так, производство сельско-

хозяйственной продукции переместилось в личные подсобные хозяйства, на которые приходится 58,1% общего объема валовой продукции региона (рис. 1).

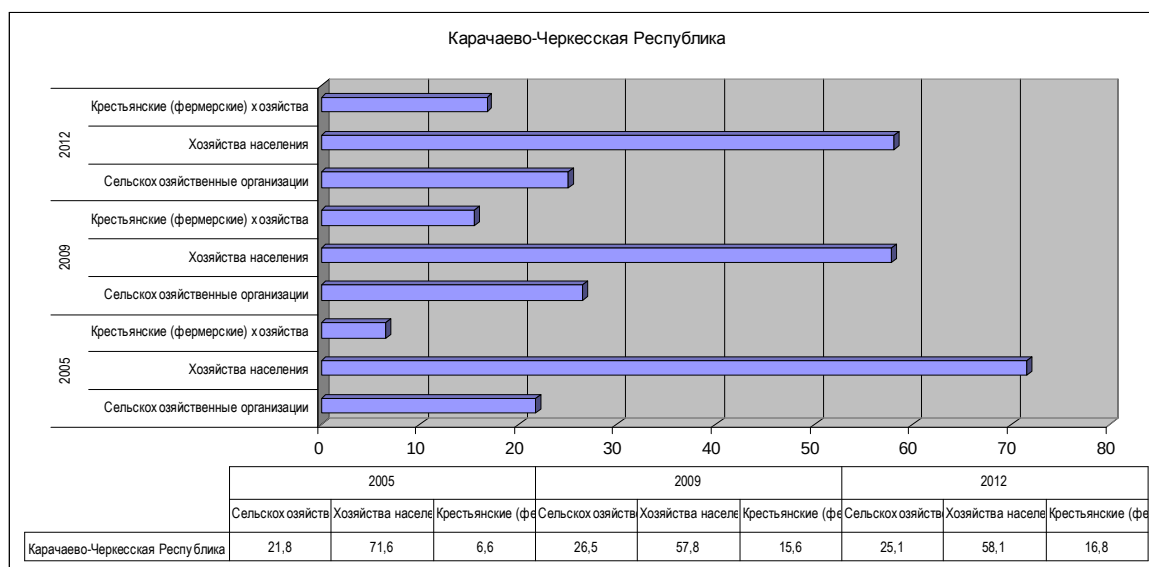


Рисунок 1 – Изменение структуры производства сельскохозяйственной продукции по категориям хозяйств

Особенностью последних лет является рост производства продукции в сельскохозяйственных предприятиях и уменьшение ее в хозяйствах населения. Все сельскохозяйственные предприятия являются субъектами рыночного типа и при благоприятной внешней среде способны выполнять поставленную цель – обеспечивать производство конкурентоспособной товарной продукции и прибыли. Поэтому стратегия дальнейшего их развития должна быть направлена на восстановление утраченной ими ведущей роли в производстве сельскохозяйственной продукции.

Достаточно острой как в научном, так и в практическом плане является проблема формирования рационального ресурсного потенциала и эффективное его использование. Отметим, что очень быстрыми темпами снижается численность трудового потенциала и эффективность его использования в сельскохозяйственных предприятиях республики. Так, число занятых в этом секторе за период 1990–2012 гг. уменьшилось с 37,1 до 7,2 тыс. человек, или в 5,2 раза. В составе ресурсного потенциала сельскохозяйственного производства особое место занимают земельные ресурсы, уровень использования которых остается низким. Если в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий аграрные формирования КЧР в 1990 году производили валовой

продукции сельского хозяйства на сумму 456,4 тыс. руб., то в 2000 году – 252,7, а в 2012 году – 298,3 тыс. руб.

Основной причиной стагнации сельского хозяйства был и остается диспаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию. Недостаточно развитая инфраструктура рынка сбыта сельскохозяйственной продукции, которая включает товарные биржи, агроторговые дома, заготовительно-сбытовые и обслуживающие кооперативы и т.д. Учитывая постоянный рост доли сельскохозяйственной продукции, производимой небольшими частными предприятиями, существует потребность в создании сети сельскохозяйственных обслуживающих кооперативов и заготовительных пунктов.

Карачаево-Черкесская республика имеет значительный потенциал для развития агропромышленного производства и превращения его в высокоэффективный сектор региональной экономики. В современных условиях действие хозяйственного механизма необходимо прежде направить на становление тех продуктовых подкомплексов, которые оказались в глубоком кризисе, но имеют важное стратегическое значение.

Подкомплекс – это объединение отраслей, подотраслей, видов деятельности, взаимодействующих в экономическом, технологическом

отношении в процессе производства конечных продуктов. Как сложная производственно-экономическая система продуктовый подкомплекс представляет собой совокупность экономических отношений, выступающих в форме взаимосвязей между относительно обособленными отраслями по поводу производства конкретного вида сельскохозяйственной продукции, ее переработки в продукты конечного потребления и доведения их до потребителя. В региональном АПК выделяются следующие важнейшие (с точки зрения удельного веса производимой продукции в структуре потребления на региональном рынке) подкомплексы: зернопродуктовый; свеклосахарный; мясной; молочный; масложировой. Анализ конкурентоспособности начнем со свеклосахарного подкомплекса, который обеспечивает 100% потребности региона в сахаре.

Мощный по наличию производственно-экономического потенциала и эффективный по результатам функционирования в прошлом свекловичный подкомплекс, продолжает находиться в кризисном положении. Несмотря на утраченные рынки сбыта сахара и его низкую конкурентоспособность, альтернативы восстановлению этого подкомплекса нет. Учитывая это, необходимо максимально направить действие экономического механизма на то, чтобы он стал в дальнейшем стратегическим объектом, тем более, что начиная с 2006 года наметились сдвиги в развитии этой отрасли, а в 2012 году достигнута наивысшая урожайность сахарной свеклы (табл. 2).

Таблица 2 – Развитие свекловодства в сельскохозяйственных организациях КЧР

Показатели	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2012
Посевная площадь, тыс. га	5,5	5,9	9,7	9,2	5,7	6,8	10,1
Валовой сбор, тыс. т	80,8	67,9	124,1	215,6	180,2	234,4	276,9
Урожайность, т/га	14,7	11,5	12,8	23,4	31,6	34,5	27,4
Удельный вес выручки от реализации свеклы в общей выручке, %	12,7	13,1	12,6	12,6	12,0	18,6	27,5
Затраты труда на 1 ц, чел./час.	2,5	2,4	2,6	1,9	1,3	0,9	0,6
Производство сахарной свеклы на 1 чел. - час., ц	0,37	0,41	0,38	0,51	0,77	1,07	1,71
Себестоимость 1 ц, руб.	120,8	139,1	153,0	127,5	134,3	152,2	159,4
Цена реализации 1 ц, руб.	115,7	128,5	121,7	139,9	142,5	186,2	197,3
Рентабельность (+), убыточности (-), %	-4,3	-7,6	-20,6	7,9	4,6	22,9	23,8

Наряду со значительным ростом объема реализации сахарной свеклы в 2012 году существенно улучшились финансовые результаты отрасли. Если в течение 2000–2006 гг. свекловодство было убыточным, то в последующие годы оно стало прибыльным, а в 2012 году уровень рентабельности производства свеклы вырос до 23,8%.

Перерабатывает сахарное сырье в республике один сахарный завод. Если в 1990 году им было произведено 52,2 тыс. тонн сахара, то в 2012 году – 38,3 тыс. тонн, или 73,3% достигнутого уровня в 1990 году. Поэтому необходимо восстанавливать утраченные позиции, максимально использовать имеющиеся механизмы по восстановлению традиционных рынков сбыта сахара, как за пределами, так и внутри страны.

Расчеты потребности в продуктах свеклосахарного подкомплекса, а также эластичности спроса на них в зависимости от доходов населения свидетельствуют о значительном объеме потенциального спроса по сравнению с фактическими показателями. С целью экстраполяции прогнозных показателей платежеспособного спроса населения применяют разнообразные методы и приемы. Для проведения расчетов на перспективу нами был применен метод корреляционно-регрессионного анализа, который позволяет выявить влияние различных факторов на величину прогнозируемых показателей.

Прогнозную потребность населения региона в сахаре мы определяли в расчете на душу населения. При этом учитывалось распределение населения по доходам на децильные группы (распределение по 10% группам по располагаемым доходам). Основными этапами алгоритма построения корреляционно-регрессионной модели потребления сахара стали: отбор независимых факторных признаков; сбор данных по факторным и результативным переменным, построение временных рядов переменных факторных и результативных признаков, определение взаимосвязи между пе-

ременными и результативными признаками; проведение корреляционно-регрессионного анализа; сравнение роли факторов; оценка результатов проведенных расчетов. Круг факторных признаков мы определили исходя из логического анализа взаимосвязей между социально-экономическими явлениями.

Таким образом, нами отобрано четыре переменных факторных признака: X_1 – денежные расходы домохозяйств в расчете на одного члена домохозяйства; X_2 – удельный вес денежных расходов на приобретение сахара в структуре общих денежных расходов домохозяйств; X_3 – средняя цена на сахар с учетом соответствующей

щего годового индекса – дефлятора; X_4 – средний размер домохозяйства, чел.

Результативный признак – спрос на одного человека (в кг). В соответствии с требованиями статистической науки для обеспечения достоверности результатов корреляционно-регрессионного анализа, количество переменных должно быть как можно больше (не менее 15–20 наблюдений). Отечественная статистика разделяет домохозяйства по величине доходов и расходов на одиннадцать групп, а также на десять децильных групп. Количество групп оказывается недостаточной для построения качественной корреляционно-регрессионной модели. Выходом из такой ситуации является построение временных рядов переменных за несколько лет. Отбор децильных групп для проведения расчетов мотивируется тем, что состав домохозяйств в этих группах равномерно распределен. Кроме того, это защищает от возникновения ситуации, когда определенная доходная группа домохозяйств в процессе расчетов исчезает в связи с тем, что не осталось домохозяйств с соответствующим уровнем среднедушевых расходов. После обработки первичной статистической информации нами получена следующая многофакторная модель спроса населения региона на сахар:

$$Y = 11,152 + 0,016X_1 + 2,127X_2 - 0,812X_3 - 2,749X_4.$$

Сравнение коэффициентов парной корреляции между каждым из факторных признаков и результативным признаком показало, что основными факторами дифференциации потребительского спроса на сахар являются: величина среднедушевых денежных расходов домохозяйств (коэффициент парной корреляции составляет 0,875); уровень цен на сахар на рынке (коэффициент парной корреляции – 0,89); средний размер домохозяйства (коэффициент парной корреляции – 0,881). Подставляя в полученную корреляционно-регрессионную модель, прогнозируемые величины признаков-факторов, получим прогнозную величину результативного признака – величины спроса на сахар в расчете на одного человека. Нами рассчитана величина спроса на сахар на 2014 г. в расчете на одного человека. Она составляет 3,416 кг на одного человека в месяц, или 41,0 кг в год. При расчетной перспективной численности населения региона 450 тыс. чел. это составит 18,45 тыс. тонн. Именно такой можно считать перспективную емкость регионально-го рынка сахара.

В этих условиях между свеклосеющими хозяйствами обостряется конкуренция, при этом

являясь фактически монополистом (единственным покупателем) сахарный завод устанавливает максимально низкие расценки на сырье, вводя многочисленные поправочные коэффициенты, что в итоге приводит к средней закупочной цене не более 1100 руб./т. при средней отпускной стоимости сахара 24 руб./кг. Это приводит к снижению рентабельности производства сахарной свеклы и постепенному сокращению количества ее производителей.

Вместе с тем в Россию сахар поставляется в значительных объемах. В среднем за период 2010–2012 гг. импортировано 1,73 млн тонн. При этом цена сахара постепенно снижалась, и к концу 2012 года установилась на уровне 0,6\$/кг, или 16,8 руб./кг, по курсу на конец 2012 г.

Таким образом, ко времени вступления России в ВТО сложилась ситуация, характеризующаяся наличием на внутреннем рынке иностранных игроков, предлагающих сахар по цене на 30–40 % ниже, чем отпускная цена отечественных сахарных заводов [8].

В 2013 году ситуация изменилась, количество импортируемого сахара уменьшилось в несколько раз, по сравнению с периодом 2010–2012 гг. По состоянию на 25.12.2013 г. отпускные цены на сахар составили 23 руб./кг. Импорт сахара, по данным ФТС России, составил около 62,6 тыс. т [8].

Несмотря на наличие благоприятного тренда по импорту, ситуация на мировом рынке складывается далеко не в пользу России. Для этого достаточно сравнить мировые цены на сахар и цены (отпускные сахарных заводов), сложившиеся на внутреннем рынке (рис. 2 и 3). В течение 2012–2013 гг. наблюдалось значительное превышение отпускных цен сахарных заводов над среднемировыми ценами на сахар [221].

Так, в декабре 2012 года отпускная цена на сахар (средневзвешенная по 71 сахарному заводу) составила 22 267 руб./т, в то же время мировые цены составили 420 \$/т, что по курсу ЦБ на декабрь 2012 года, составляло 13482 руб./т (ниже российских на 40%). В декабре 2013 года отпускная цена сахара в России составила 22 933 руб./т, мировая цена – 358 \$/т (11 814 руб./т по курсу ЦБ), что ниже российского ценового уровня на 49%. Подобная разница в настоящее время нивелируется (в определенной степени) таможенными пошлинами (в декабре 2013 года ФТС установила таможенную пошлину 140\$/т). Однако данный метод защиты в долгосрочном плане, после истечения переходного периода в соответствии с договорен-

ностями с ВТО, несостоятелен. Открытие рынка приведет к тому, что дешевый импортный сахар вытеснит с рынка сахар отечественного производства с резким ослаблением позиций как сахарных заводов, так и свеклосеющих хозяйств.

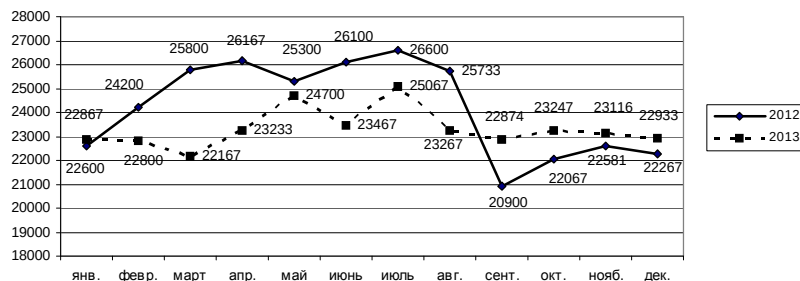


Рисунок 2 – Цены производителей на сахар в 2012–2013гг, руб. /т

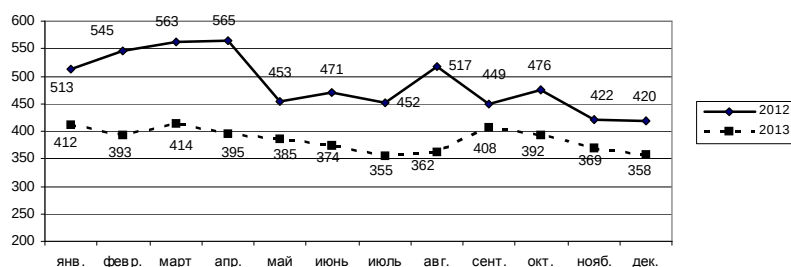


Рисунок 3 – Динамика мировых цен на сахар (ИСЕ, Нью-Йорк), \$/т

Для Карачаево-Черкесской республики это обернется значительными потерями в сельскохозяйственной сфере и в перерабатывающей промышленности. Конкурентоспособность отечественной продукции возможна, если отпускная цена на сахар будет не выше 16–17 руб./т. Для достижения этой цели необходимо взаимодействие свеклосеющих хозяйств и сахарного завода, не в плане конкуренции и максимизации добавленной стоимости, а с целью выживания в конкурентной борьбе с иностранными производителями сахара.

Оценивая современное состояние свекловичного производства, можно утверждать, что эффективное его функционирование невозможно без формирования системы государственного регулирования и устранения монополизма со стороны перерабатывающего предприятия.

Литература:

1. Агаркова Л.В. Индикаторы оценки использования производственного потенциала // АПК: Экономика, управление. – 2007. – № 4. – С. 25–26.
2. Агаркова Л.В., Агарков А.В., Кипкеева А.М. Разработка инновационно-инвестиционной стратегии развития плодовоовощного подкомплекса Карачаево-Черкессии // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2010. – № 2. – С. 119–125.
3. Агаркова Л.В., Гурнович Т.Г., Бериулава О.С. Обеспечение устойчивости воспроизводственных процессов в растениеводстве // Вестник Адыгейского государственного университета. – Серия 5: Экономика. – 2010. – № 2. – С. 126–130.
4. Агаркова Л.В., Гурнович Т.Г., Бериулава О.С. Организация воспроизводственного процесса в региональном АПК. – Ставрополь, 2012. – 168 с.
5. Бершицкий Ю.И., Барсукова Г.Н., Пишова А.Р. Роль земельного фактора в производстве сельскохозяйственной продукции // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2013. – № 3 (127). – С. 196–204.
6. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Скрипниченко Ю.С. Многомерная оценка эффективности функционирования социо-эколого-экономических систем аграрного региона // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 3 (44). – С. 111–118.
7. Герасимов А.Н. Развитие инновационной деятельности в сельском хозяйстве Северо-Кавказского Федерального округа // Вестник Университета (Государственный университет управления). – 2011. – № 24. – С. 116–118.
8. Гурнович Т.Г., Агаркова Л.В., Безлепо А.С. Обеспечение устойчивости воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве региона. – Ставрополь, 2013. – 176 с.
9. Гурнович Т.Г., Агаркова Л.В., Амандурдыев Х.Д. Функционирование регионального агропромышленного комплекса в условиях формирования кластерных структур // Вестник АПК Ставрополя. – 2013. – № 3 (11). – С. 103–110.
10. Нечаев В.И., Керашев А.А., Бершицкий Ю.И. и др. Программно-целевая стратегия инновационного развития АПК: монография / Нечаев В.И., Керашев А.А., Бершицкий Ю.И., Артемова Е.И., Барчо М.Х., Ворошилова И.В., Кравченко Н.П., Михайлушкин П.В., Попков Л.Е., Резниченко С.М., Сухарева О.А., Фетисов С.Д., Хатуов Д.Х., Магомедов А.Н.Д., Санду И.С., Блиникова Е.А., Таймасханов Х.Э. – Майкоп, 2011. – 286 с.
11. Трубилин И.Т., Бершицкий Ю.И., Барсукова Г.Н. Эффективность производственных факторов в аграрном секторе экономики // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2013. – № 45. – С. 72–77
12. <http://www.gks.ru/wps/portal> – Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстат).

ANALYSIS OF BANK'S CREDIT POLICY IN THE SPHERE OF LENDING TO INDIVIDUALS

Agarkov Viktor Vasilyevich, PhD of Economics, Professor, Chair of Finance and Credit, Moscow Humanitarian-Economic Institute, Stavropol

The article is devoted to the evaluation of the implementation of the credit organization main tasks and increase the profitability growth of the loan portfolio through the development of mortgage and consumer lending; to raise funds private clients to provide the basis of funding for its operations and development of complex services and infrastructure maintenance Bank cards.

Keywords: credit policy of the Bank; lending to individuals; the loan portfolio; credit conditions; automation of banking processes.

АНАЛИЗ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

УДК 336.71

© **Агарков В.В.**, 2014

Статья посвящена оценке выполнения кредитной организацией основных задач по увеличению и росту доходности кредитного портфеля за счет развития ипотечного и потребительского кредитования; привлечению средств частных клиентов для формирования базы фондирования активных операций и развития комплекса услуг и инфраструктуры обслуживания банковских карт.

Ключевые слова: кредитная политика банка; кредитование физических лиц; кредитный портфель; условия кредитования; автоматизация банковских процессов.

Актуальность темы данного исследования заключается в том, что при всех позитивных качествах банковское потребительское кредитование в современных условиях России пока не реализовано в полной мере.

В розничном бизнесе банка "Возрождение" основными задачами являются увеличение и рост доходности кредитного портфеля за счет развития ипотечного и потребительского кредитования, привлечение средств частных клиентов для формирования базы фондирования активных операций и развитие комплекса услуг и инфраструктуры обслуживания банковских карт.

При формировании розничного кредитного портфеля Банк "Возрождение" исходит из необходимости соблюдения баланса его доходности и качества. Приоритетным направлением кредитования физических лиц является ипотека, прирост портфеля которой обеспечивается преимущественно за счет продаж продуктов, разработанных совместно с партнерами – крупными застройщиками и риэлторами в регионах присутствия банка.

Также банк продолжает развивать линейку потребительских кредитов и активизирует продажи карточных кредитных продуктов. Ключевой целевой аудиторией в этом сегменте являются участники зарплатных проектов и сотрудники корпоративных клиентов, работники крупных предприятий и бюджетных организаций, вкладчики банка "Возрождение", а также действующие клиенты с положительной кредитной историей (рис. 1).

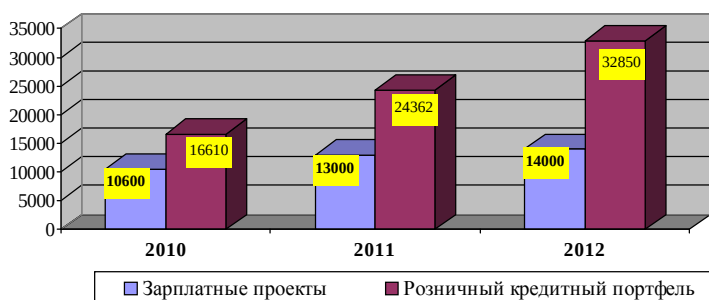


Рисунок 1 – Динамика зарплатных проектов и розничного кредитного портфеля банка, млн руб.



АГАРКОВ Виктор Васильевич, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Финансов и кредита, Московский гуманитарно-экономический институт, Ставрополь

С марта 2013 года, при оформлении новых кредитных карт, действуют специальные условия, позволяющие клиентам первые шесть месяцев с момента установления лимита пользоваться кредитными средствами по льготной стоимости, а также не платить комиссию за оформление карты до совершения по ней первой транзакции. В 2010 году банк "Возрождение" активно вел операции в области розничного кредитования. За 2010 год объем розничного кредитного портфеля, включая задолженность по кредитным картам, увеличился на 18% до 16,6 млрд рублей (см. рис. 1).

В 2011 году общий объем розничного кредитного портфеля банка увеличился на 7,7 млрд рублей, прирост составил 46,7% и достиг 24,4 млрд руб. Высокие темпы роста объемов розничного кредитования, наблюдавшиеся первые три квартала 2012 года, позволили обеспечить выполнение плановых показателей, несмотря на ухудшившуюся в четвертом квартале ситуацию с ликвидностью на финансовом рынке.

В целом портфель кредитов населению вырос в 2012 году на 34,8% и составил 32,9 млрд руб., преимущественно за счет ипотечного портфеля.

В 2013 году розничные кредиты стали основным драйвером увеличения объема активных операций, при этом наилучшую динамику демонстрировало ипотечное кредитование.

Банк "Возрождение" одним из первых в России начал работать на рынке ипотечного кредитования. По итогам 2011 и 2012 годов банк занял 8-е место по объему ипотечных ссуд в рейтинге аналитического центра "Русипотека" (табл. 1).

Таблица 1 – Десятка лидеров рынка ипотечного кредитования, млн руб.

2011 год		2012 год	
банк	объем	банк	объем
1. Сбербанк	320 712	1. Сбербанк	445 665
2. ВТБ 24	80 382	2. ВТБ24	157 608
3. Газпромбанк	45 690	3. Газпромбанк	64 201
4. ДельтаКредит	18 144	4. Дельтакредит	22 635
5. Росбанк	13 084	5. Росбанк	17 637
6. Уралсиб	9 619	6. Связь-Банк	15 414
7. Райффайзенбанк	9 612	7. Уралсиб	13 991
8. Возрождение	9 150	8. Возрождение	11 801
9. Запсибкомбанк	8 792	9. АК Барс	10 448
10. Абсолют Банк	8 581	10. Ханты-Мансийский Банк	10 082

Ипотека продолжает оставаться в сфере интересов банка "Возрождение", однако степень активности на этом рынке будет напрямую зависеть от спроса, улучшения ситуации на рынке недвижимости, а также экономической ситуации в России в целом.

Банк "Возрождение" в Ставрополе предлагает 6 ипотечных программ. В таблице 2 показаны предложения по ипотеке Банка "Возрождение".

Таблица 2 – Предложения по ипотеке банка "Возрождение"

Ипотека	Валюта	Сумма	Срок погашения	Процентная ставка, %
Квартира	руб.	от 300 000 до 15 000 000	1 год – 30 лет	13,5
Квартира-Новостройка	руб.	от 300 000 до 5 000 000	1 год – 30 лет	14,25
Загородный дом	руб.	от 300 000 до 10 000 000	1 год – 30 лет	14
Квартира	руб.	от 300 000 до 5 000 000	1 год – 30 лет	13
Квартира-Новостройка	руб.	от 300 000 до 10 000 000	1 год – 30 лет	14,25
Загородный дом	руб.	от 300 000 до 5 000 000	1 год – 30 лет	14

Еще несколько лет назад на ипотеку многие смотрели как на пожизненную кабалу. Однако сегодня рынок ипотечного кредитования в России достиг небывалых масштабов. Активное использование физическими лицами собственных средств, средств материнского капитала и пр. позволили вырасти рынку ипотеки на 20%. Каждый банк считает своим долгом разработать собственную программу ипотечного кредитования.

В ипотечном кредитовании Банк одним из первых начал активно восстанавливать кредитование на первичном рынке и подписал соглашения с рядом крупных строительных компаний.

Рост розничного кредитного портфеля банка "Возрождение" в 2011 году в первую очередь связан с существенным увеличением объемов ипотечного кредитования. За отчетный период объем портфеля ипотечных кредитов вырос на 56,9% с 9,9 млрд руб. до 15,4 млрд руб. (рис. 2).

К концу 2012 года общий объем ссудной задолженности по ипотеке увеличился до 22,3 млрд руб. В 2013 году банк оставался ведущим игроком на рынке ипотечного кредитования в России и в его планах – нарастить ипотечный портфель. Всего ипотеч-

ные кредиты за 2013 год выросли на 33,6% до 29,8 млрд рублей, составив около 70% розничного портфеля.

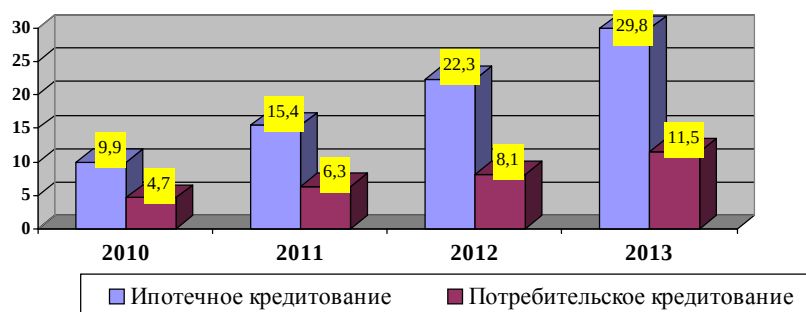


Рисунок 2 – Динамика ипотечного и потребительского кредитования банка, млрд руб.

В области потребительского кредитования банк по-прежнему ориентируется на клиентов с подтвержденными и стабильными доходами, главным образом на участников зарплатных проектов банка "Возрождение", корпоративных программ, сотрудников бюджетных организаций, крупных предприятий, отвечающих требованиям Банка, вкладчиков и тех, кто уже имел положительную кредитную историю.

В результате за 2011 год размер портфеля потребительских кредитов банка "Возрождение" увеличился с 4,7 млрд рублей до 6,3 млрд рублей (см. рис. 2). Объем выданных потребительских кредитов в 2012 году превысил 5,85 млрд руб. Несмотря на либерализацию условий кредитования и снижение ставок, банку удалось обеспечить хорошее качество портфеля потребительских кредитов с долей проблемных ссуд на уровне 3,4%. Суммарный портфель потребительского и автокредитования банка к концу 2013 года вырос до 11,5 млрд руб.

Программа потребительского кредитования банка "Возрождения" носит название "Деньги на любые расходы". Она состоит из трех видов кредитов, отличающихся друг от друга и рассчитанных на различные категории заемщиков. При выборе кредитной программы банка необходимо ориентироваться на ее основные условия.

Условия кредитования (табл. 3) свидетельствуют о том, что банк "Возрождение" предлагает программы без необходимости подтверждения цели получения кредита. Это предоставляет возможность клиентам осуществить любые покупки, в том числе автомобиля и недвижимости, а также оплатить туристическую путевку, сделать ремонт, достроить дом и т.д. В качестве обеспечения обязательств в зависимости от выбранного клиентом кредитного продукта и параметров кредита, банком может быть оформлено поручительство физического лица, залог автомобиля или недвижимости.

Таблица 3 – Условия кредитования наличными

Наименование кредита	Валюта	Сумма кредита, руб.	Процентная ставка, %	Срок	Первоначальный взнос
Под поручительство (бюджетникам)	руб.	от 50 000 до 2 000 000	14,75-17,25	от 1 года до 5 лет	нет
Необеспеченный (бюджетникам)	руб.	от 30 000 до 1 100 000	15,00-17,50	от 1 года до 5 лет	нет
Залоговый (бюджетникам)	руб.	от 500 000 до 10 000 000	15,75-16,75	до 5 лет	нет
Под поручительство (положительная кредитная история)	руб.	от 50 000 до 2 000 000	17,25-18,75	от 1 года до 5 лет	нет
Необеспеченный (положительная кредитная история)	руб.	от 30 000 до 1 100 000	17,50-19,00	от 1 года до 5 лет	нет
Под поручительство	руб.	от 50 000 до 2 000 000	17,75-19,25	от 1 года до 5 лет	нет
Необеспеченный	руб.	от 30 000 до 1 100 000	18,00-19,50	от 1 года до 5 лет	нет
Залоговый (положительная кредитная история)	руб.	от 500 000 до 10 000 000	18,25	до 5 лет	нет
Залоговый	руб.	от 500 000 до 10 000 000	18,75	до 5 лет	нет

Потребительские кредиты банка "Возрождение" оплачиваются равными платежами ежемесячно. Это очень удобно для клиентов, так как сумма ежемесячного взноса всегда одинаковая. В банке предусматриваются скидки для клиентов отдельных групп. Например, для участников "Зарплатного проекта" процентная ставка уменьшается на 1%, для добросовестных плательщиков, имеющих хорошую кредитную историю – на 0,5%, а для постоянных клиентов – 2,5%. Прозрачные условия кредитных программ, индивидуальный расчет условий кредита и постоянное сопровождение кредитного менеджера всех этапов оформления и использования денежных средств делают этот банковский продукт востребованным многими клиентами. Автокредиты банка "Возрождение" позволяют частным клиентам банка при-

обрести в кредит новый или поддержанный иностранный или отечественный автомобиль. Банк предлагает удобные кредитные программы с длительным сроком кредитования, а также низким первоначальным взносом (табл. 4).

Таблица 4 – Условия кредитования по автокредитам

Наименование кредита	Валюта	Сумма кредита	Процентная ставка	Срок	Первоначальный взнос
Авто кредит (льготное кредитование)	рубли	до 637 000 руб.	11,00% - 12,00%	до 36 месяцев	от 15%
Авто кредит в салоне	рубли	до 1 500 000 руб.	от 16,50% до 18,50%	от 1 года до 60 месяцев	от 15%

Кредитная программа "Автокредит в салоне" предусматривает непосредственное взаимодействие банка с официальными дилерами российских и зарубежных производителей транспортных средств.

В настоящее время основными задачами большинства кредитных организаций являются пути совершенствования кредитования физических лиц, в числе которых немаловажную роль занимает разработка мероприятий, предусматривающих повышение доступности кредитных продуктов для заемщиков.

Сейчас многими банками внедряются самые разнообразные системы управления процессами кредитования, интегрированные с большинством каналов продаж. В подобных системах могут быть реализованы процессы, как ипотечного и потребительского кредитования, так и автокредитования.

Автоматизированное кредитование в банковской системе может включать этапы, которые представлены на рисунке 3 (см. выше).

В процессе автоматизации кредитной деятельности банка можно решить, например, такие проблемы, как оценку кредитоспособности клиентов (табл. 5), и особенно скоринга физических лиц, который представляет из себя достаточно сложную задачу, исходными данными для которого является информация о клиентах – их профиле, личном доходе, возрасте, семейном положении, профессии и других параметрах. Для оперативного получения подобных данных требуется интеграция системы скоринга с другими элементами банковской информационной системы. Надежность и качество полученного решения зависят как от доступности исходной информации, так и от применяемых алгоритмов расчета.

Таблица 5 – Сравнительный анализ методик определения кредитоспособности заемщика – физического лица

Параметры	Скоринг	Методика определения платежеспособности
Перечень предоставляемых для оценки документов	паспорт, заявление, анкета	паспорт, заявление-анкета, справка о доходах с места работы, документы по объекту залога и др. документы по требованию банка
Продолжительность рассмотрения	15 - 30 минут	1 - 14 дней
Структурное подразделение банка, отвечающее за оценку кредитоспособности клиента	кредитный инспектор	кредитный департамент, служба безопасности, юридический департамент
Оцениваемые характеристики или показатели	качественные характеристики	количественные показатели
Уровень автоматизации аналитических процессов, %	100	70

Система кредитного скоринга – это сложная компьютерная программа, позволяющая проводить оценку заемщика и дальнейшую работу с ним в автоматическом режиме. Российских банков, где стоит специализированная скоринговая система, поддерживающая все типы скоринга, пока немного. Зато преимущества, которые получает заемщик, если банк использует такую систему, очевидны. Многие банки стремятся по возможности свести к минимуму ручной труд своих сотрудников. Основными причинами являются: появление

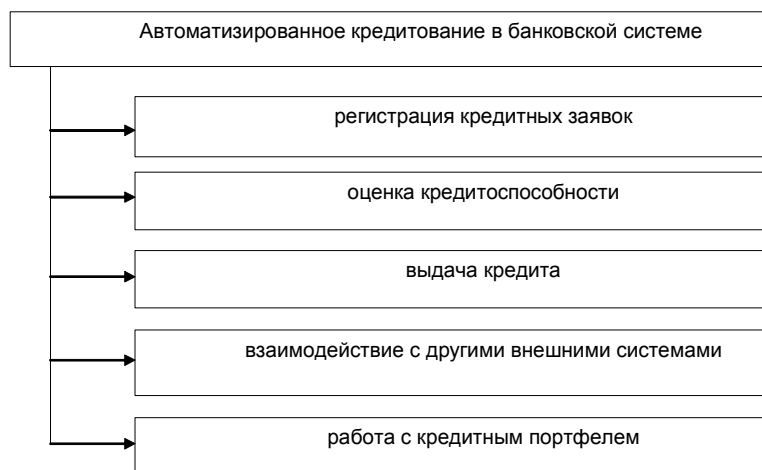


Рисунок 3 – Этапы автоматизированного кредитования в банковской системе

возможности эффективного использования имеющегося персонала, благодаря освобождению которого становится возможным решать более квалифицированные задачи, не привлекая дополнительных сотрудников, а также уменьшать число ошибок, которые связаны с человеческим фактором.

Автоматизированная обработка процессов кредитования способствует решению следующих основных задач:

- ускорению процесса прохождения предкредитного этапа документооборота и принятия соответствующего решения по кредитной заявке;
- автоматическое принятие решения на этапе принятия заявки;
- предоставление оценки кредитоспособности и финансового состояния заемщика при помощи интегрированных систем;
- автоматизация открытия счета и ведение сделок в единой компьютерной банковской системе;
- подготовка документов и перечня кредитного дела;
- осуществление интеграции с соответствующими системами;

– развитие разветвленной сети каналов розничных продаж;

– организация мониторинга и обеспечение доступности к требуемой информации с любого рабочего места на основе прав доступа;

– автоматическая выдача различных аналитических отчетов и другой документации.

Примечания:

1. Гурнович Т.Г., Арутюнян М.Ю. Методические аспекты ипотечного жилищного кредитования / Финансово-экономические проблемы региональной экономики : сб. трудов по материалам 76-й ежегодной научно-практической конференции "Аграрная наука – Северо-Кавказскому региону". – Ставрополь : АГРУС, 2012. – 220 с. – С. 187-191.
2. Гурнович Т.Г., Шепеленко А.В. Организация кредитного процесса в коммерческом банке / Актуальные аспекты финансово-кредитного регулирования экономики: теория и практика: сб. статей Международной НПК. 6-7 декабря 2012 года. Часть 1. – Ставрополь : Агрус СГАУ, 2012 – С. 125-134.
3. Сухов М.И. Банковский сектор России: некоторые актуальные вопросы регулирования // Деньги и кредит. – 2013. – № 4. – С. 3-6.
4. Официальный сайт Центрального Банка России / Раздел "Статистика" ? [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.cbr.ru>.
5. Официальный сайт "Российской газеты". Федеральный Закон "О потребительском кредите": <http://www.rg.ru/printable/2010/11/11/kredit-site-dok.html>.

ROLE AND FUNCTIONS OF GOVERNMENT BODIES OF THE POWER IN STATE-PRIVATE PARTNERSHIP

Larionova Natalia Alexandrovna, PhD of Economics, Associate Professor, Chair of Management, North-Caucasus Federal University, Stavropol

E-mail: ln@vip-line.ru

This article discusses the involvement of public authorities in the implementation of projects to improve energy efficiency of educational institutions through public-private partnerships.

Keywords: public-private partnership; the role and functions of the state; energy efficiency projects of educational institutions.

УДК 351.712.4

**РОЛЬ И ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ
В ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОМ ПАРТНЕРСТВЕ**

© Ларионова Н.А., 2014



В статье рассматриваются вопросы участия государственных органов власти в реализации проектов по повышению энергоэффективности образовательных учреждений через государственно-частное партнерство.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, роль и функции государства, проекты по повышению энергоэффективности образовательных учреждений.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) – один из эффективных инструментов объединения усилий власти и бизнеса для решения проблем экономики. Это система отношений между государством и бизнесом с целью реализации общественно значимых проектов, где каждая из сторон вносит свой вклад. Со стороны бизнеса – это финансовые ресурсы, выбор моделей осуществления проектов, эффективная реализация проектов и др. Со стороны государства – это содействие скорейшему выполнению проектов, возможность предоставления налоговых и иных льгот, гарантий и определенных объемов финансовых ресурсов.

В настоящее время ГЧП приобретает особую актуальность для реализации проектов по повышению энергоэффективности образовательных учреждений. В соответствии с требованиями Федерального закона от 23.11.2009 №261-ФЗ "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" энергопотребление должно быть снижено до 2015 года минимум на 15 процентов.

Среди бюджетных учреждений РФ крупными потребителями энергоресурсов являются образовательные учреждения (вузы, техникумы, ПТУ, колледжи, лицеи, гимназии, школы, дошкольные учреждения и т.п.).

Образовательные учреждения, являясь объектами бюджетной сферы, входят в самую крупную группу потребителей тепловой энергии, как правило, весьма энергоемки. Бюджетные организации России потребляют в год около 360 млн Гкал теплоэнергии. Это около 20% всего теплоснабжения в нашей стране [1].

Государственные и/или муниципальные органы играют основную роль во взаимодействии участников ГЧП при осуществлении проектов по повышению энергоэффективности образовательных учреждений, являясь инициатором их осуществления.

Государственно-частное партнерство в модели взаимодействия участников ГЧП может быть реализовано без создания специальной системы институтов и организационных структур, способно превратить энергосбережение в бюджетных учреждениях в устойчивый бизнес, что создает предпосылки для максимального развития рыночных механизмов и стимулов по внедрению энергосберегающих мероприятий в бюджетной сфере. Образовательное учреждение

ЛАРИОНОВА Наталья Александровна, кандидат экономических наук, доцент, кафедра Менеджмента, Северо-Кавказский федеральный университет, Ставрополь
ln@vip-line.ru

имеет несомненные преимущества как участник этого процесса:

- по разработке и реализации долгосрочных инвестиционных проектов и энергоменеджменту;
- проведению модернизации энергопотребления без дополнительных расходов бюджета;
- снижению затрат на реализацию энергосберегающих проектов;
- повышению эффективности расходования бюджетных средств, путем обеспечения эффективного управления закупками энергоресурсов.

Использование ГЧП для осуществления проектов повышения энергоэффективности образовательных учреждений позволяет применять схемы внебюджетного финансирования, которое должно стать одним из основных источников финансирования таких проектов

Взаимодействие основных участников ГЧП может развиваться в соответствии со специфическими задачами экономики региона, учитывая при этом уровень рисков для органов власти, связанный с реализацией модели взаимодействия субъектов ГЧП для проектов энергосбережения, может послужить стимулом к совершенствованию системы государственного и муниципального управления.

Основу государственного управления ГЧП представляют следующие документы:

- концепция: описывает цели, задачи, роль и принципы реализации политики ГЧП, а также обоснование выбираемой модели взаимодействия субъектов;
- законодательные акты и нормативные документы: правовая база, которая делает возможным реализацию выбранной модели взаимодействия субъектов ГЧП в регионе;
- долгосрочные целевые программы развития инфраструктуры для повышения энергоэффективности образовательных учреждений на уровне субъекта РФ;
- методические материалы: инструкции, рекомендации и иные межотраслевые документы, которые могут быть использованы для предварительного описания процедур в модели взаимодействия субъектов ГЧП. В дополнение к межотраслевым документам, возможно принятие специальных отраслевых правовых актов, которые могут обеспечить развитие системы государственного и муниципального управления ГЧП в отраслях инфраструктуры по энергосбережению.

В соответствии со ст. 24 п. 2 закона № 261-ФЗ, начиная с 1 января 2010 года, бюджетное

учреждение обязано обеспечить снижение в сопоставимых условиях объема потребленных им ресурсов: воды, дизельного и иного топлива, мазута, природного газа, тепловой энергии, электрической энергии, угля в течение пяти лет не менее чем на пятнадцать процентов от объема фактически потребленного им в 2009 году каждого из указанных ресурсов с ежегодным снижением такого объема не менее чем на три процента, следовательно, снижается сумма, выделяемая на оплату ресурсов, что делает внедрение проектов повышения энергоэффективности особенно актуальным.

Органы государственной и/или муниципальной власти в процессе взаимодействия участников в ГЧП для решения проблем повышения энергоэффективности образовательных учреждений могут привлекать потенциальных участников ГЧП и заинтересованных лиц: российских и иностранных частных инвесторов, финансовые организации, консультантов и экспертные организации, создавая основу для развития взаимодействия с ГЧП-сообществом.

Процесс взаимодействия субъектов в модели ГЧП для осуществления проектов повышения энергоэффективности образовательных учреждений разделяется на ряд стадий, выполнение которых контролируется государством. Переход на следующую стадию возможен после окончания работ на предыдущей стадии. Такой подход, во-первых, дает возможность осуществлять своевременное участие надзорных органов в управлении проектами повышения энергоэффективности образовательных учреждений, во-вторых, позволяет отобрать проекты ГЧП на этапе предварительной подготовки и таким образом избежать потерь времени и ресурсов.

Таким образом, государственным и/или муниципальным органам власти в модели взаимодействия субъектов ГЧП для повышения энергоэффективности образовательных учреждений отводится основная роль:

1. Инициация проектов энергоэффективности образовательных учреждений, которые государственные и/или муниципальные органы должны осуществлять, на основании программ развития инфраструктурного комплекса и постановлений Правительства РФ. На данной стадии государство на основе первичного анализа показателей проекта энергосбережения и расчетов бюджетной эффективности, принимает решение об инициации осуществления проекта энергоэффективности того или иного образовательного учреждения. Государственные и/или муниципальные орга-

ны, выступая инициаторами проектов энергоэффективности образовательных учреждений, могут привлекать специализированные энергопроектные компании для разработки необходимой документации и проведения соответствующих процедур.

2. Определение договорной модели взаимодействия субъектов ГЧП и форм участия государственных и/или муниципальных органов, распределение рисков между участниками, утверждение механизма финансирования и распределения доходов, а также обоснование эффективности выбранной формы ГЧП при реализации проектов повышения энергоэффективности образовательных учреждений. Государственные и/или муниципальные органы принимают окончательное решение о реализации проекта повышения энергоэффективности образовательных учреждений.

3. Подготовка соглашения об участии государства в модели взаимодействия субъектов ГЧП, закрепляющего права и обязанности сторон, порядок разрешения конфликтов и т. д., а также сопутствующих документов и соглашений. Завершение разработки соглашения проводится по окончании проведения конкурсных процедур и консультаций с образовательным учреждением, бизнесом и другими участниками правоотношений.

4. Проведение конкурсных процедур и заключений, в результате чего ответственный орган государственной власти осуществляет отбор конкретного образовательного учреждения для реализации проекта. Стадия завершается после подписания сторонами соглашения о ГЧП в форме взаимодействия участников.

5. Государственные и/или муниципальные органы осуществляют мониторинг, контроль, координацию выполнения проекта бизнесом и образовательным учреждением, а также информирование в течение всего срока его реализации.

Таким образом, основными функциями органов государственной власти в системе управления в рамках ГЧП для осуществления проектов повышения энергоэффективности образовательных учреждений являются:

- выявление и оценка перспективных проектов, структурирование проектов;

- проведение конкурсов;

- реализация актуальных проектов повышения энергоэффективности образовательных учреждений через ГЧП;

- контроль и мониторинг выполнения условий соглашений о ГЧП.

Эти функции закрепляются за органом государственной и/или муниципальной власти, ответственным за развитие сферы ГЧП в субъекте РФ и отраслевыми органами исполнительной власти в рамках соответствующих полномочий и компетенций с учетом особенностей межведомственного взаимодействия и привлечением сторонних консультантов.

Выполнение данных функций государственными и/или муниципальными органами как участниками ГЧП требует от представителей органов государственной власти ряда навыков, опыта и компетенций, включая:

- понимание потребностей образовательных учреждений, для которых проект повышения энергоэффективности реализуется;

- наличие в штате специалистов по экономической и инвестиционной оценке проектов повышения энергоэффективности образовательных учреждений для отбора наиболее эффективных решений;

- опыт в реализации соглашений с участием образовательного учреждения как частной стороны.

Таким образом, роль и функции государственных и/или муниципальных органов власти являются основными в процессе управления взаимодействием участников ГЧП. Они включают формирование и отбор идей проектов ГЧП, оценку потенциала проекта в решении стратегических задач развития региона, оценку инвестиционной привлекательности и бюджетной эффективности проекта, разработку юридической и финансовой структуры, а также мониторинг, контроль, координирование и информирование реализации проекта ГЧП.

Примечания:

1. Грачева А., Подгорный И, Бьюрки М. Энергосбережение в бюджетной сфере: опыт и предложения по распространению энергосберегающих технологий [Электронный ресурс]. – Режим доступа http://www.saveplanet.su/articles_10.html

THE MAIN ENVIRONMENTAL PROBLEMS IN THE REGION OF CMW AS A KEY FACTOR IMPEDING SUSTAINABLE DEVELOPMENT

Mikhaylushkin Pavel Valerievich, DSc of Economics, Associate Professor, Chair of Economics and Management, Adyghe State University, Maikop

Korba Olga Alexandrovna, Senior Professor, Chair of Creative and Innovative Management and Law, Pyatigorsk State Linguistic University, Pyatigorsk

E-mail: solia-27@yandex.ru

The content of the article reveals the essence and specifics of the ecological problems in the region of CMV, due to their being a key factor, which is impeding sustainable development.

Keywords: environmental issues, the threat to sustainable development, planting of greenery, man-caused impact, contamination of surface waters, waste disposal, seismological danger, ecological monitoring, ecological education.

ОСНОВНЫЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГИОНА КМВ КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР, ПРЕПЯТСТВУЮЩИЙ УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ

УДК 502

В статье раскрываются сущность и особенности экологических проблем региона Кавказских Минеральных Вод (КМВ), поскольку они являются ключевым фактором, препятствующим устойчивому развитию.

Ключевые слова: экологические проблемы; угроза устойчивому развитию; озеленение; антропогенная нагрузка; загрязнение поверхностных вод; утилизация отходов; сейсмоопасность; экологический мониторинг; экологическое образование.

© Михайлушкин П.В., 2014

© Корба О.А., 2014

МИХАЙЛУШКИН Павел Валерьевич, доктор экономических наук, доцент, кафедра Экономики и управления, Адыгейский государственный университет, Майкоп

В результате возрастания нагрузки на окружающую сферу региона Кавказских Минеральных Вод (КМВ) доля экологически ненарушенных территорий в нем снизилась примерно до 6–7 %, в то время как в особо охраняемом эколого-курортном регионе она должна составлять не менее 50%. Все это уже вызвало деградацию нескольких источников минеральных вод, среди которых такие известные в недавнем прошлом источники, как "Ессентуки-20" и "Пономаревский", а знаменитый кисловодский нарзан все чаще приходится обеззараживать.

В качестве одной из основных экологических угроз можно назвать загрязнение поверхностных вод. Река Подкумок является водной артерией курортного региона, однако существует проблема ограниченности ресурсов данной реки и неограниченной к ней доступности. Состояние водных ресурсов речной системы, в бассейне которой происходит формирование целебных гидроминеральных источников КМВ, также характеризуется как критическое. Так, при прохождении р. Подкумок через города региона содержание органических загрязнений значительно увеличивается, превышая на отдельных участках уровень ПДК в 4 раза, а нефтепродуктов – в 20 раз [1].

Мониторинг экологического состояния водных ресурсов региона КМВ, проводимый ОАО "Научно-производственный инженерно-геологический центр", ОАО "Кавказгидрогеология", ОАО "Южгеология" и другими организациями, свидетельствует о загрязненности подземных и поверхностных вод региона. Степень опасности загрязнения в целом по региону можно оценить как умеренную, однако, как мы уже отметили, имеются довольно многочисленные локальные участки, на территории которых концентрация загрязняющих веществ достигает чрезвычайно опасных величин. Одним из наиболее мощных очагов загрязнения является пятигорский очаг, который существует с 1985 года. Источниками загрязнения в его рамках являются Пятигорская нефтебаза, продуктопровод и городская промзона, которые располагаются в области водосбора р. Подкумок.



КОРБА Ольга Александровна, ст. преподаватель, кафедра Креативно-инновационного управления и права, Пятигорский государственный лингвистический университет, Пятигорск
solia-27@yandex.ru

КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



107

Чрезвычайно опасная концентрация (до 19 ПДК) нефтепродуктов содержится в грунтовых водах аллювиальных отложений р. Кума в районе промышленной зоны г. Минеральные Воды. До 22 ПДК нефтепродуктов содержится в грунтовых водах на территории склада ГСМ ФГУАП "Кавминводываиа" в г. Минеральные Воды. Опасной и умеренно опасной степенью загрязнения нефтепродуктами (3-12 ПДК) характеризуются грунтовые воды на площадях, где расположены склады хранения ГСМ (АЗС в промзоне г. Кисловодск, АЗС № 9 в п. Кавказский).

Поверхностные воды на территории региона КМВ также повсеместно загрязнены нефтепродуктами, содержание которых достигает умеренно-опасных концентраций (9 ПДК – р. Джемуха, 2 ПДК – р. Белая Речка) [2].

Степень загрязнения в горной и равнинной частях региона КМВ значительно различается – от верховьев рек к их устьям происходит увеличение концентрации как нефтепродуктов, так и азотсодержащих соединений, фосфора и тяжелых металлов [3,10]. Такая закономерность обусловлена тем фактом, что большинство крупных населенных пунктов и промышленных предприятий в регионе КМВ расположено в долинах рек.

Под влиянием техногенных факторов содержание ряда элементов в грунтовых и поверхностных водах на отдельных участках достигает опасных и чрезвычайно опасных концентраций. Так, чрезвычайно опасные концентрации фосфора (до 8000 ПДК), марганца (до 200 ПДК), титана (до 200 ПДК), бария (до 60 ПДК), бериллия (до 50 ПДК), алюминия (до 25 ПДК), лития (до 20 ПДК) содержатся в грунтовых водах на площадях зоны влияния полей фильтрации и испарения ОСК г. Минеральные Воды и объединенных Кавминводских ОСК. Здесь происходит также повышение минерализации грунтовых вод в 5-10 раз, а содержание нитратов достигает 90 ПДК [4,11].

Водоохранные зоны рек Аликоновка, Ольховка, Березовая, Ессентучек, Подкумок, Бугунта, являющихся одним из климато-ландшафтных факторов курортов, и принимающих участие в формировании гидроминеральной базы региона, находятся в неудовлетворительном состоянии, захламлены строительным и бытовым мусором. Как катастрофическое характеризуется состояние и других рек. К примеру, река Гремучка в своем верховье и до п. Иноземцево загрязнена нитратами, а также чрезвычайно опасными концентрациями тяжелых металлов – бериллия, бария и др.

Как и прежде, остается критической ситуация, сложившаяся на очистных сооружениях канализации в городах Минеральные Воды, Пятигорск, Кисловодск, Ессентуки и Георгиевск. Наиболее остро эта проблема стоит в Кисловодске, где головной канализационный коллектор эксплуатируется с 1930 года, превысив нормативные сроки службы в несколько раз. Частые порывы, неплотности стыковых соединений приводят к загрязнению не только грунтовых вод, но и территории, находящейся в первой зоне горно-санитарной охраны Центрального участка Кисловодского месторождения минеральных вод.

Чрезвычайно опасные и опасные концентрации тяжелых металлов содержатся в грунтовых водах на площадях, относящихся к зонам техногенного влияния городов Пятигорск, Минеральные Воды и Ессентуки. Чрезвычайно опасная степень загрязнения грунтовых вод здесь целиком обусловлена антропогенными факторами. В частности, серьезный вклад в загрязнение водоемов КМВ вносит неудовлетворительное техническое состояние канализационных сетей в городах-курортах и населенных пунктах, износ которых достиг 60%. Около 40% населения КМВ проживают в неканализованных домах, что также создает угрозу загрязнения подрусловых, грунтовых и минеральных вод региона [5].

Что касается загрязнения воздушного бассейна региона, то можно дать негативную оценку степени его проявления. Показатели величины выбросов загрязняющих веществ в городах региона КМВ приведены в таблице 1.

Индекс загрязнения (ИЗА5) по Кисловодску составил 1,35, по Пятигорску – 1,35, по г. Минеральные Воды – 1,19, что соответствует низкой степени загрязнения атмосферы.

В течение последних пяти лет наблюдается тенденция к снижению уровня загрязнения атмосферы по диоксиду серы, диоксиду и оксиду азота в городах Пятигорске и Кисловодске. В г. Минеральные Воды наблюдается тенденция к снижению по диоксиду серы и диоксиду азота.

Фоновая концентрация пыли в атмосферном воздухе городов-курортов КМВ независимо от метеорологических условий составляет около 1,33 ПДК. Данное превышение можно объяснить состоянием дорожных покрытий и недостаточностью применяемых мероприятий при уборке территорий городов [6,9,10].

В городах региона до 90% общей массы всех выбросов приходится на долю автотранспорта [8]. При этом наибольшее загрязнение воз-

духа фиксируется в центральной части городов с большими транспортными потоками, где загрязненность в 3-4 раза выше, чем на скоростных автомагистралях.

Таблица 1 – **Величина выбросов загрязняющих веществ в городах региона КМВ (тонн) [7]**

Город	Количество источников выбросов загрязняющих веществ, единиц		Количество загрязняющих веществ, отходящих от стационарных источников выбросов		В том числе выброшено без очистки	
	2011 год	2012 год	2011 год	2012 год	2011 год	2012 год
Ессентуки	253	254	458	481	458	481
Железноводск	186	206	180	185	105	109
Кисловодск	151	155	648	597	539	488
Лермонтов	185	202	780	756	601	618
Минеральные Воды	837	899	5824	5864	1082	1186
Пятигорск	1727	1071	1885	1936	1056	1117

Наиболее загрязненным в городах региона является воздух промышленных районов. Здесь, особенно в летнее время года, происходит максимальное скопление вредных веществ, а поток автотранспорта усугубляет ситуацию, повышая предельно допустимые концентрации бенз(а)пирена и оксида углерода.

Режим атмосферной циркуляции определяет условия накопления и переноса загрязнений в воздушном бассейне региона. Так, преобладание восточных ветров, особенно в холодный период, делает города региона уязвимыми для атмосферных загрязнений, поступающих с автомобильных трасс и от промышленных предприятий, расположенных восточнее этих городов. Наиболее безопасным для Минеральных Вод, Пятигорска, Железноводска, Ессентуков является южное или юго-западное расположение промышленных предприятий относительно территории города. Для Кисловодска, напротив, наиболее потенциально опасным является наличие загрязнений воздуха к югу или юго-востоку от города.

При этом большую озабоченность вызывает состояние зеленых насаждений на территории КМВ. В последние годы огромные территории, занятые средозащитным озеленением вдоль городских бульваров, были переданы под строительство торговых и других объектов, что привело к тому, что природные средства защиты сейчас уже не справляются с автотранспортными выбросами.

Подводя итог проведенного анализа, можно отметить, что основные угрозы устойчивому развитию региона КМВ состоят:

1) в развитии тенденции снижения качества воздушного бассейна и его оздоровительных свойств, что вызвано усилением антропогенного пресса, "взрывом" градостроительной де-

ятельности, высокими автотранспортными выбросами в атмосферу, величина которых достигает порядка 80% от общих выбросов в атмосферу. В частности, это обусловлено тем, что за последние 30 лет автотранспортный парк региона вырос в 2,6 раза;

2) в передаче значительных городских и поселковых площадей, занятых средозащитным озеленением вдоль городских бульваров, под строительство торговых и других объектов, то есть в устранении природных средств защиты от мощных автотранспортных выбросов;

3) в нарастании проблемы расширения площади защитных лесонасаждений и лесовосстановления в водоохранных зонах и зонах горно-санитарной охраны. При том, что в регионе произрастает 38 тыс. га лесов, для полноценного функционирования курорта площадь лесных насаждений должна составлять, как минимум, 100 тыс. га. Средозащитная функция леса оптимальна при 40% озелененности территории, которая в регионе КМВ составляет от 5 до 10 %. Вследствие того, что муниципальные власти не в состоянии обеспечить расширение и надлежащее содержание лесонасаждений, было бы целесообразно передать городские леса в управление Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды Ставропольского края;

4) в износе эксплуатационных скважин, используемых для получения минеральных вод. В регионе КМВ за все годы недропользования пробурено порядка 1000 скважин различного назначения, в том числе 200 – эксплуатационных. В постоянной работе находится 137 эксплуатационных скважин. В регионе функционирует государственная режимная сеть из 26 наблюдательных скважин и ведомственная сеть, состоящая из 180 объектов наблюдения. Остальные скважины временно законсервированы. Аварийные скважины наносят серьезный ущерб гидроминеральным ресурсам и представляют реальную опасность возникновения экологической катастрофы на ряде стратегически ценных месторождений минеральных вод, что требует принятия срочных мер по их ликвидации;

5) в усилении антропогенной нагрузки, негативно влияющей на качество минеральных вод. В результате загрязнения грунтовых вод

продуктами жизнедеятельности на отдельных участках месторождений происходит загрязнение минеральных вод, формирующихся вблизи дневной поверхности, что уже привело к закрытию некоторых источников по санитарно-гигиеническим соображениям. Нарушения природоохранного режима обусловлены застройкой первых охранных зон, а также высокой плотностью проживания населения, в частности, и на особо охраняемых природных территориях;

6) в загрязнении поверхностных вод. В результате того, что в водные источники сбрасываются в недостаточной степени очищенные промышленные и хозяйственно-бытовые сточные воды, а также ливневые и талые воды городов и населенных пунктов сбрасываются, как правило, без очистки и обеззараживания, в реках Кума, Подкумок, Мокрый Карамык, Кура, Суркуль, Юца зафиксировано содержание свинца, кадмия, цинка, меди, превышающее нормативно допустимые значения. В настоящее время только 2% от общего объема промышленных сточных вод проходят очистку от загрязняющих веществ, вследствие чего содержание загрязняющих веществ в бассейнах рек Кума и Подкумок, являющихся основными водными артериями региона, превышает в десятки, а в отдельных местах и в сотни раз предельно-допустимые концентрации;

7) в нарастающем распреснении рапы на месторождении лечебной грязи озера Большой Тамбукан. На озере в силу низкой минерализации рапы уже начались изменения микробиологических и физико-химических процессов грязеобразования;

8) в нарастании проблемы утилизации отходов производства и потребления, значительный объем которых (более 0,5 млн. тонн в год) обуславливает необходимость разработки новых подходов к решению данной проблемы с ориентацией на создание современного мусороперерабатывающего комплекса, отвечающего современным требованиям;

9) в необходимости обеспечения региона экологически чистой питьевой водой. В настоящее время до 40% проб воды не соответствуют санитарно-гигиеническим требованиям. Решение проблемы видится в освоении находящегося в регионе КМВ исключительно чистого Малкинского месторождения подземных пресных вод, эксплуатационные запасы которого составляют 525 тыс. м³/сутки;

10) в острой необходимости капитального ремонта и замены канализационных сетей в городах-курортах и населенных пунктах КМВ,

износ которых составляет до 60%. Жители 250 сельских поселений проживают в неканализованных домах, загрязняя подрусловые, грунтовые и минеральные воды;

11) в сохранении отходов бывшего уранового производства в г. Лермонтове, что, в принципе, является недопустимым, тем более, в районе федерального курорта. На поверхности земли находится почти 17 млн. т радиоактивных отходов, требующих утилизации. Рекультивация хвостохранилища выполнена лишь на 20% проектных работ. В настоящее время финансирование этих работ приостановлено;

12) в обострении проблемы выделения земель под захоронения. Сегодня под кладбищами занято порядка 140 га земли. Учитывая гидрологическое строение артезианского бассейна минеральных вод (трещинноватость), дальнейшее выделение земель под захоронения специалисты считают нецелесообразным. Требуют своего решения вопросы строительства крематория и колумбария, рекультивации скотомогильников и утилизации медицинских отходов;

13) в противозаконном использовании в зонах горно-санитарной охраны ядохимикатов;

14) в высокой сейсмоопасности (до 8–9 баллов), оползнях, эрозии почв и других опасных геологических процессах, а также угрозе паводков. Предупреждение опасных природных процессов требует строительства гидротехнических и берегоукрепительных сооружений на водных объектах региона КМВ, мер инженерной защиты территории от оползней и эрозии;

15) в необходимости, в целях оптимизации процесса управления обеспечением экологической безопасности в регионе, реализации комплексного экологического мониторинга, разработанного администрацией КМВ и утвержденного Госкомитетом по охране окружающей среды, который до настоящего времени не профинансирован и не проведен;

16) в низком уровне экологического образования и воспитания населения.

Это далеко не полный перечень проблем и угроз. При этом отметим, что финансирование мер экологической безопасности региона, при всей своей жизнеобеспечивающей значимости, в принципе, носит исключительно затратный характер, так как значительные инвестиции в обеспечение устойчивого развития территории (сохранение и рациональное использование природно-ресурсного комплекса и обеспечения экологической безопаснос-

ти региона КМВ на период до 2020 года потребует привлечение порядка 8,8 млрд рублей, в том числе 6 млрд рублей – из федерального бюджета) не могут быть рентабельными.

До настоящего момента ни по одной из перечисленных проблем не проведено необходимого финансирования. Поэтому возможности системной эффективной работы по их разрешению в сложившихся условиях существенно ограничены.

Как следствие, данная ситуация является одной из ключевых причин того, что потенциал туристско-рекреационного комплекса КМВ в настоящее время используется менее чем на 20%. Основными ограничениями в его развитии, наряду с рассмотренным комплексом экологических проблем, являются низкие стандарты качества гостиниц, несоответствие мировой практике понятия "санаторий", слабое транспортное обслуживание, отсутствие грамотной маркетинговой политики, наличие большого количества неэффективных собственников, пользующихся необоснованными льготами, несоответствие цены и качества предоставляемых услуг.

Примечания:

1. Вопросы экономического и экологического развития КМВ / под общ. ред. Б.Я. Гершковича. – Пятигорск: ПГЛУ, 2006. – С. 69.
2. Оганова А. Г., Золотарева Э. Р. Техногенное загрязнение водных ресурсов региона Кавказские Минеральные Воды // Вест-

ник Ессентукского института управления, бизнеса и права. – 2013. – № 7. – С. 32.

3. Флоринский О. С. Проблемы использования поверхностных вод в особо охраняемом эколого-курортном регионе КМВ. // Вестник Ессентукского института управления, бизнеса и права. – 2012. – № 5. – С. 19.

4. Геоэкологические условия региона КМВ. Карта оценки экологического состояния геологической среды. [Электронный ресурс] – Режим доступа: old.essentuky-today.ru/index.php.

5. Актуальные экономические и экологические проблемы стратегии развития КМВ / под общ. ред. Б. Я. Гершковича. – Пятигорск: ПГЛУ, 2009. – С. 231.

6. Азаров В. Н., Сидякин П. А., Лопатина Т. Н., Николенко Д. А. Техногенное загрязнение атмосферного воздуха и его влияние на социально-экономическое благополучие городов Кавказских Минеральных Вод // Социология города. – 2014. – № 1. – С. 31.

7. Доклад "О состоянии окружающей среды и природопользовании в Ставропольском крае в 2012 году". – Ставрополь, 2013. – С. 20.

8. Прижигалинский В.П., Юрина В.П. Проблемы загрязнения природоохранной среды Кавказских Минеральных Вод и пути их преодоления // Современные исследования социальных проблем. – 2011. – № 1. – С. 57.

9. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Скрипниченко Ю.С. Многомерная оценка эффективности функционирования социо-эколого-экономических систем аграрного региона // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 3 (44). С. 111-118.

10. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Пшеничный П.П. Система управления экономикой макрорегиона. – Ставрополь, 2012.

11. Герасимов А.Н., Громов Е.И., Левченко С.А. Региональные особенности развития пространственных социально-экономических систем. – Ставрополь, 2012.



FEATURES AND DEVELOPMENT TRENDS OF MODERN TERRORISM IN THE NORTH CAUCASUS

Adamova Maria Anatolievna, PhD of Political sciences, Associate Professor, Chair of International Relations, World Economy and International Law, Institute of International Relations, Pyatigorsk State Linguistic University, Pyatigorsk

E-mail: 939192@mail.ru

In this article we examine the problems of studying terrorism and exactly its gender aspect the researching of which is necessary for the understanding of the personality of terrorists-women and the meaning of their statuses and their roles in terrorist activity. We describe various aspects of female terrorist activity in the North Caucasus.

Keywords: terrorism; terrorists-women; terrorist activities.

УДК 323.285

© Адамова М.А., 2014



ОСОБЕННОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ТЕРРОРИЗМА НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ

В этой статье мы рассмотрим проблемы изучения терроризма, его гендерный аспект, исследования которых необходимо для понимания личности террористов-женщин и их роль в террористической деятельности. Мы описываем различные аспекты женской террористической деятельности на Северном Кавказе.

Ключевые слова: терроризм; женщины-террористки; террористическая деятельность.

После распада Советского Союза самым политически нестабильным стал именно южный регион России. Высокий уровень безработицы, межнациональная напряженность и вооруженные конфликты, общий спад экономики и расслоение по уровню жизни способствовали тому, что Северный Кавказ стал эпицентром зарождения радикального ислама. Процесс формирования "южной" политики России был непростым.

Можно с уверенностью признать, что практически все республики Северного Кавказа так или иначе были вовлечены в эти процессы, а их население испытало все самые тяжелые последствия на себе. Результатом этих коллизий стали сотни жизней мирных людей, погибших в терактах, тысячи искалеченных людей, массовый национализм и сепаратизм. Более активно радикальный ислам стал распространяться в северо-восточной части Кавказа, а именно в Чечне и Дагестане активно внедрялись идеи религиозного радикализма и экстремизма, так называемого "неоваххабизма". В Чеченской республике и в Дагестане последователи ваххабизма одними из первых перешли от теории к террористической практике.

Чеченский терроризм в 1991–1994 гг. носил уголовный характер: банды, состоящие полностью из чеченцев или включающие жителей Чечни, предприняли несколько захватов заложников на Северном Кавказе, главным образом в Минеральных Водах. Нападениям подвергались пассажирские автобусы и самолеты. Операции не сопровождались выдвижением политических требований, бандиты, как правило, требовали валюту, оружие, наркотики.

В последствии происходят некоторые трансформации в террористической деятельности, меняются методы: массовые похищения людей с целью выкупа (похищение нескольких десятков строителей в Грозном), террор в виде крупномасштабных военных операций (Буденновск, лето 1995; Кизляр – Первомайское, декабрь 1995), приобретает международный характер (захват российского судна "Аврасия" в Трабзоне). В 1996, с выводом Российской Армии из Чечни возможности для проведения крупных операций сокращаются. Наиболее распространенной формой терроризма становятся похищения российских и иностранных журналистов, а также находящихся с гуманитарной миссией в Чечне иностранцев. Предпринимаются провокационные убийства (двух врачей Красного Креста в декабре

АДАМОВА Мария

Анатольевна, кандидат политических наук, доцент, кафедра Международных отношений, мировой экономики и международного права, Институт международных отношений, Пятигорский государственный лингвистический университет, Пятигорск 939192@mail.ru

1996). На территорию Дагестана и Ингушетии периодически совершаются вылазки, в ходе которых захватываются заложники: милиционеры и гражданские лица (25 ноября 1997 в Дагестане захвачены 8 милиционеров; в декабре 1997 в Ингушетии – захват милиционеров).

Следующим этапом развития терроризма становится приобретение им политической окраски. Террористические организации используют новый метод борьбы: на территорию России забрасываются мелкие группы диверсантов, производящих взрывы.

Как уже отмечалось, благодаря неправильной политике на Юге, проводившейся российскими политиками, на Северном Кавказе начинается эскалация террористических атак. Необходимо также отметить, что для предотвращения терактов никакие меры не принимались. Отсутствие опыта борьбы с терроризмом, а также коррумпированность некоторых государственных и правоохранительных органов привели к тому, что террористические акты стали "визитной карточкой" Северного Кавказа.

Политические и религиозные лидеры, пришедшие к власти в Чечне и Дагестане, ставили своей основной целью создание независимого исламского государства на Кавказе, с преобладающим влиянием норм шариата. Все эти процессы происходили при активной поддержке зарубежных религиозных центров экстремистской направленности. Зарубежные экстремисты на территории республики создали большое количество лагерей и военных центров. Некоторые из таких центров стали подготавливать террористов-смертников, в чьи обязанности входило совершение тяжких терактов в массовом скоплении людей.

На наш взгляд, исследуя терроризм на Северном Кавказе, необходимо отметить, что международное сообщество проводило в отношении этого феномена политику двойных стандартов. В зарубежных средствах массовой информации ваххабиты назывались борцами за независимость, повстанцами, отчаявшимися людьми. Даже после захвата террористами школы в городе Беслане, журналисты зарубежных изданий обвиняли в случившемся происшествии правительство России, президента В.В. Путина, но не бандитов. Несмотря на то, что правительство и президент Америки выступили с осуждением захвата заложников в Беслане, официальной точкой зрения остается то, что чеченский конфликт должен решаться политическими методами. Одним из приемлемых методов назывался проведение

переговоров с террористами, то есть не вмешательство военных в теракт. Таким образом, США настаивает на тех мерах, которые отвергаются ею в других случаях, например в Ираке.

Данные обстоятельства предопределили развертывание на Кавказе так называемой "Большой геополитической игры", которая дрижируется в настоящее время по большей части из-за океана. Не случайно, еще в 90-е годы весь Кавказ был включен в зону жизненно важных интересов США[1].

Иначе говоря, Россия на Кавказе воспринимается США как главный геополитический противник. При этом наиболее эффективным и действенным средством геополитических устремлений Саудовской Аравии, Турции, других мусульманских государств являются экстремистские неправительственные религиозно-политические организации (НРПО).

В Чечне, где уже довольно долго действуют международные террористы, и погибло немало мужчин, воюющих в разных лагерях, взрослые женщины оказались в большинстве, что послужило одной из причин вовлечения их в террористическую деятельность именно в качестве смертниц.

Анализ биографий террористок-смертниц позволяет прийти к выводу, о том, что это женщины с не сложившейся жизнью, имеющие проблемы во взаимоотношениях с родственниками, окружающими, не могущие найти свое место в обществе. Можно выделить ряд закономерностей, которые в своей совокупности могут представить типичную схему подготовки женщины-смертницы:

1. Поиск потенциальных кандидатов.

Психиатр-криминалист М. Виноградов считает, что: "Такие женщины идут в смертницы не сами. Их специально выбирают из категории женщин определенного типа. Семейную женщину заставить себя уничтожить практически невозможно. Ведь у нее большая ответственность перед мужем и детьми, перед Аллахом" [2].

Журналистка Ю. Юзик приводит следующую классификацию женщин, которые могут являться потенциальными кандидатками для вербовки в смертницы: "неудачница" и "невестка"[3].

"Неудачница" – это 30–40-летняя вдова или просто женщина с неудавшейся жизнью и сложной судьбой, либо с проблемами физического или психического характера. Она может не иметь детей вообще или потерять их на войне. У этих женщин имеются мотивы для мести, и хотя они не стремятся умирать, но готовы уча-

ствовать в террористических актах после идеологической обработки.

"Невеста" – 15–25 лет, чаще всего из ваххабитской семьи, или не имеющая отца и братьев, которые могут отомстить за ее гибель, но в некоторых случаях именно близкие родственники разрешали использовать девушек в терактах в обмен на денежное вознаграждение. Например, 20-летняя З. Элихаджиева, взорвавшая себя на рок-фестивале в Тушино, уже дважды успела побывать замужем, причем оба раза за арабскими наемниками, которые также являлись ваххабитами. Все браки совершались без согласия невесты, по решению ее родного старшего брата. Оба брака распались, детей не было. Когда в бою с федеральными силами был убит старший брат, а через некоторое время и младший, женщина уже знала, что должна "отомстить" за братьев.

2. Методы вовлечения женщин в террористическую организацию.

Выбранную жертву отдаляет от ее семьи, которую ей заменяет джамаат – ваххабитская община, где все друг другу "братья" и "сестры". В общине женщинам дают читать специальную литературу религиозно-экстремистского направления, цель которой – пропаганда джихада и шахидства.

Типичным методом при вовлечении в террористическую организацию является похищение. Так, в ходе расследования покушения на А. Кадырова в мае 2003 г. были задержаны две девушки – "шахидки" (С. Махчаева и А. Сагитова), которые, как выяснилось в ходе следствия, были банально обмануты и похищены. Другую террористку-смертницу, 29-летнюю участницу захвата "Норд-Ост" А. Гишлуркаеву, проживавшую в Науре, забрали из автобуса якобы замуж, а фактически похитили.

Другими распространенными способами вовлечения женщин в террористическую организацию выступают шантаж, запугивание, принуждение.

3. Психологическая обработка.

Это один из важнейших этапов подготовки смертниц. Желательным элементом при этом является изоляция женщин в замкнутую среду, например, в один из лагерей подготовки. На начальном этапе их "обрабатывают" также женщины, но, как правило, среднего или старшего возраста. Цель: войти в доверие к жертве, дать ей почувствовать в себе родственную душу, вызвать симпатии. Подчеркивая "особое" к ней отношение, девушке внушается, что она больше не затюканная жизнью деревенская девочка, а боец, более того, будущая героиня, окруженная уважением товарищей.

С будущей шахидкой почти круглосуточно общаются, вспоминая убитых, накручивая жертву эмоционально, говорят о рае, покое, долге, борьбе.

Женщинам вслух подолгу читают Коран, ваххабитскую радикальную литературу. Также им все время внушают мысль о том, что положение только ухудшается, что война с Россией не заканчивается, а наоборот.

Если вследствие такой психологической обработки сдвиги в сознании не происходят, инструкторы начинают использовать психотропные вещества.

4. Специальная подготовка.

Является завершающим этапом "обучения" будущих смертниц, продолжается, как правило, несколько месяцев и включает изучение азов взрывного дела, правил конспирации, приемов и способов обычной и экстренной связи и т.д. Особое внимание при этом уделяется привитию навыков обращения со взрывчаткой кустарного производства или даже промышленного образца.

Также для терактов используется "пояс шахидов", тротильный эквивалент которого оценивается в 500–600 граммов, а действие на 500 метров. Пояс состоит из куска пластика, к которому приматываются скотчем несколько пакетиков со стальными шариками, нарезными гвоздями или кусочками толстой проволоки.

На заключительной стадии подготовки, будущие смертницы проходят так называемую легализацию: им готовятся и вручаются "чистые" документы, легендируется биография, цели, маршруты передвижения и обеспечивается их доставка к предполагаемому объекту совершения теракта. Некоторые из них перед терактом записывают на видео свою речь, или пишут прощальные письма, где объясняют причины, побудившие их к акту самопожертвования.

После этого обреченной женщине остается лишь ждать, когда она потребуется террористам.

Таким образом подготовка смертницы – процесс, изменяющий сознание, длящийся 3–4 месяца, не требующий больших материальных затрат, конечным результатом которого является приведение его в такое состояние, когда женщина воспринимает окружающий мир враждебным, заслуживающий не только презрения, но и уничтожения.

Для внутреннего мира смертницы свойственна слепая вера, фанатизм, невосприимчивость к уговорам и увещаниям, а во время проведения акта – полная непредсказуемость,

что осложняет попытки переговоров с целью предотвращения теракта.

Несмотря на некоторые отличительные особенности, у женщин-террористок, на наш взгляд, могут быть и общие мотивы для участия в террористической деятельности:

Во-первых, солидарность.

Симпатия к участникам террористического или революционного движения и желание оказать им поддержку была наиболее сильным побудительным мотивом, обусловившим не только пассивное инакомыслие и согласие с ценностями-целями движения, а личное участие в нем. Это было связано и с тем, что те люди (друзья, подруги, любимые мужчины и мужья), за которыми женщины пришли в террор, были для них самыми авторитетными, и инициатива, исходящая от них, вызвала полное доверие, желание присоединиться и оказать содействие.

Во-вторых, приверженность целям (ценностям) террористического движения.

Этот мотив, на наш, взгляд, не является самым главным для личного участия женщин в терроризме. Он выступает скорее фоном, на котором происходит вовлечение в террористическое движение, и который обуславливает знакомство с определенной группой, в деятельности которой они в дальнейшем принимают участие. Для женщин, как правило, не характерны создание собственных террористических идеологий, поиск возможных путей развития мирового сообщества, написание теоретических текстов. Такие виды деятельности более характерны для мужчин, особенно для лидеров-идеологов. Женщины же полностью принимают доминирующую в своем кругу идеологию и, как правило, не подвергают ее сомнению.

В-третьих, неудовлетворенность жизнью, которая чаще всего проявляется в двух сферах:
– в частной жизни – одиночество, поиск коллективной идентичности;

У части женщин, вовлекшихся в террористические организации в возрасте 20-40 лет, поиск коллективной идентичности был связан с несложившейся "женской судьбой": несчастной любовью, разводом, отсутствием детей.

– в общественной сфере – отсутствие самореализации.

Невозможно предугадать дальнейший сценарий развития терроризма, однако не следу-

ет исключать вероятность того, что боевики приспосабливаются к нашим культурным ожиданиям. То есть если вчера они использовали женщин, то завтра могут пополнить ряды смертников людьми со славянской внешностью, стариками или детьми.

Контроль над террористическими группами должен рассматриваться в двух аспектах: первый – должен предусматривать изучение и нейтрализацию условий, при которых терроризм как явление наиболее возможно, второй – создание условий, при которых терроризм был бы в принципе невозможен.

Необходимы согласованные и скоординированные меры в социально-экономической сфере, в области образования, культуры, СМИ. Политическая и экономическая нестабильность, в частности в России, неуверенность в завтрашнем дне, низкая квалификация труда женщин и низкая заработная плата являются главными причинами увеличения числа женщин-террористок.

Во-вторых, выявление женщин, способных в силу их поведения и образа жизни совершить теракт, оказание на них профилактического воздействия.

В большинстве случаев теракты совершили социальные аутсайдеры, женщины с не сложившейся жизнью, испытывающие острые проблемы во взаимоотношениях с родственниками, окружающими, не могущие найти свое место в обществе.

Исходя из этого, нужно принимать необходимые меры для дальнейшего предотвращения радикализации молодежи, привлекая к этому как светские институты, так и религиозные.

Примечания:

1. Панин В.Н. "Большая геополитическая игра" вокруг Кавказа" Мир на СК. Сим. № 3. Геополитика, проблемы безопасности и миротворчества на СК. 2004 г.
2. Ануфриенко С.В. Коммуникационная стратегия терроризма как угроза национальной безопасности // Национальная безопасность и стратегическое планирование. – 2013. – № 3 (3). – С. 47.
3. Юзык Ю. Невесты Аллаха. – М., 2003. – 55 с.
4. Проблемы международных отношений и глобального развития / Ануфриенко С.В., Базаров Р.Т., Басырова Э.И., Беликова Л.Ю., Бугримова А.С., Зайцева Н.В., Махдиева Ю.М., Павлюкова А.В., Пашкевич Е.С., Перепечко Л.Н., Проскурина З.Б., Рыбина З.В., Саадуева М.М., Синетова Р.Г., Титова Г.Г. Центр развития научного сотрудничества; под общей ред. С.С. Чернова. – Новосибирск, 2013. – С. 243.



THE AESTHETOSPHERE AS A SET OF VALUES OF PROPERTIES OF THE REAL WORLD

Voevodina Maria Ivanovna, Senior Professor, Chair of Philosophy and Cultural Studies, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol

E-mail: venividivici8@ya.ru

The article considers the totality of the aesthetic values of the real world, which are the basis and content of aesthetospheremodern society.

Keywords: spiritual culture; material culture; aesthetic values; art; aesthetic sense.

УДК 130.2

**ЭСТЕТОСФЕРА КАК СОВОКУПНОСТЬ ЦЕННОСТНЫХ
СВОЙСТВ РЕАЛЬНОГО МИРА**

© **Воеводина М.И., 2014**



В статье рассматривается совокупность эстетических ценностей реального мира, которые являются основой и содержанием эстетосферы современного общества.

Ключевые слова: духовная культура; материальная культура; эстетические ценности; искусство; эстетическое чувство.

В рамках системного подхода к изучению эстетосферы культуры современного общества, которая "включает в себя ноосферу, но не сводится к ней" [3, 256], противоречие физической (материальной) и духовной сторон жизни человека снимается в конкретной точке диалектической спирали. Духовное оказывается средством сохранения материального и средством физического выживания человеческого общества. Однако это именно та духовная культура, обращенная на духовно-нравственное развитие человека, в котором он преодолевает эгоизм и возвышается до коллективизма. Его можно определить, как "осознание и восчувствование себя частью целого, порождающее поведение, способствующее сохранению этого целого" [2]. Базовой общечеловеческой социокультурной ценностью является именно это духовное средство сохранения целого.

Определение духовной культуры общества выводится отсюда и определяется как носитель этих ценностей: "сотворенная человеком духовная среда обитания, способствующая возвышению человека" [2]. Подъем по "духовной вертикали" (Л.С. Выготский) и есть возвышение человека. Выделены следующие уровни "духовной вертикали": биологический, коммуникативный, экзистенциальный, рефлексивный, духовный, духовное зрение.

Наравне с системным подходом к изучению социокультурных ценностей существует и другой аспект исследования: анализ эволюции эстетической сферы и выявление общечеловеческих ценностей, исходя из этого анализа. М.С. Каган утверждает, что "можно представить строение аксиологического аспекта эстетосферы в виде двумерного спектра в общей "топографии" мира ценностей" [1, 344].

По мнению М.С. Кагана, многочисленные данные свидетельствуют о том, что эволюции эстетического сознания общества свойственно постепенное обогащение и усложнение конфигураций эстетической установки человека в мире. Эстетическое мировосприятие первоначально имело, по всей видимости, сравнительно элементарное морфологическое строение. Как и все другие направления ценностной ориентации, основой эстетического освоения действительности являлась антитеза представлений о ценности и антиценности, то есть добро противопоставлялось злу, хорошее – плохому, прекрасное имело своей ценностной антитезой безобразное, и так далее. Всякая ценность, проявляя положительное значение объекта для субъекта, тем самым определяет существование своей про-

**ВОЕВОДИНА Мария
Ивановна,**

*ст. преподаватель,
кафедра Философии
и культурологии,
Ставропольский
государственный
педагогический институт,
Ставрополь
venividivici8@ya.ru*

тивоположности: неких явлений, обладающих в данном отношении отрицательным значением, – близко тому, как польза противопоставляется вреду, истина – заблуждению, и так далее, поэтому подобная парность соотносительных и полярных категорий вполне естественна.

Наряду с этим в истории культуры стало наблюдаться разграничение двух разновидностей эстетической ценности: один из которых можно назвать "предметными ценностями", а другой – "конфликтными ценностями". "Предметные ценности" свойственны тем или иным явлениям природы, облику человека, созданным им вещам, произведениям искусства, круг "предметных" эстетических ценностей охватывает прекрасное и безобразное, возвышенное и низменное и тому подобное. "Конфликтные ценности" рождаются в процессах противоборства данных реальных предметов с противостоящими им идеальными силами; ценностями "конфликтного" типа являются трагическое и комическое.

Не сразу произошло обособление этих конкретных форм эстетического отношения – порядок эстетических ценностей исторически развивался, поступательно укрупняясь, измельчаясь, богатея новыми вариациями исходных ценностей. Так, культура разыскивала методы точного эмоционального восприятия, художественного олицетворения и понятийного обозначения увеличивавшегося разнообразия конкретных форм эстетического постижения реальности и продолжает это делать по сей день.

Позволяя нам улавливать в реальном мире многообразнейшие оттенки эстетических ценностных качеств, на современном уровне культуры палитра эстетических оценок стала необыкновенно богатой. К этому привела дальнейшая дифференциация эстетического сознания. Все термины, которыми человечество научилось обозначать эти оттенки, хотя бы просто перечислить кажется сегодня невыполнимой задачей. Чтобы точно сформулировать ощущение от понравившегося нам расте-

ния, животного или человека, мы вправе оперировать широчайшим рядом эстетических понятий: красивое, изящное, прелестное, очаровательное, грациозное, миловидное и так далее. В то же время есть причины полагать, что за разнообразием эстетических ценностей кроется их глубинная системная взаимосвязь, которая обусловлена нуждой культуры в абсолютном охвате эстетическим сознанием человека всего спектра ценностных проявлений окружающего его мира и в этом мире его самого. В многочисленности эстетических ценностей принято различать три их группы: основные ценности, дополнительные и синтетические.

Таким образом, эстетосферу можно представить, как совокупность ценностных свойств реального мира и его художественного удвоения в творениях искусства – это и возвышенное, и трагическое, и комическое, и разнообразные их модификации, сплетения и взаимопереходы. При этом все понятия эти далеко не синонимичны – каждое из них обладает особым эстетическим смыслом. Выходя за рамки бытовых суждений и обращаясь к искусству слова, мы увидим, что доступными образными средствами оно может выражать практически бесконечное пространство раскрывающихся нашему эстетическому чувству конкретных вариаций прекрасного и иных эстетических ценностей и "антиценностей". И в филогенетическом, и в онтогенетическом масштабах такая степень эстетической чувствительности есть следствие ее продолжительного развития, ее целеустремленного воспитания и самовоспитания.

Примечания:

1. Каган М.С. Эстетика как философская наука. – СПб. : Петрополис, 1997. – 544 с.
2. Румянцев Н.Л. Духовно-нравственное развитие человека и общечеловеческие социокультурные ценности // Образование и общество. – 2010. – №5. [Электронный ресурс] http://www.jeducation.ru/5_2010/117.html
3. Синергетическая философия истории / под ред. В.П. Бранского и С.Д. Пожарского. – Рязань, 2009. – 314 с.

THE REVIVAL OF MORAL VALUES IN SOCIETY, THE FOUNDATION OF RUSSIAN STATEHOOD

Grigoriev Anatoly Fedorovich, DSc of Culturology, PhD of Pedagogical sciences, Professor of Cultural Studies MAS, Member-Correspondent of RANS, Honored Worker of arts of the Chechen Republic, Honoured Worker of science and education, Professor, Department of Theory and Methodology of Music Education, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol
E-mail: grig.26rus@gmail.com

Article updated issue of the revival of moral values in Russian society as the Foundation of Russian statehood, is the analysis of work II Stavropol forum of the world Russian people's Council.

Keywords: unification of traditional cultures; the devaluation of human values; the problem of the revival of moral values; strengthening Russian civil consciousness and spiritual community of the Russian nation; the preservation and development of cultural diversity of the peoples of Russia; harmonization of interethnic relations; human rights; culture; religion.

УДК 398.221

ВОЗРОЖДЕНИЕ НАВРСТВЕННЫХ ЦЕННОСТЕЙ В ОБЩЕСТВЕ – ОСНОВА РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

© Григорьев А.Ф., 2014



В статье актуализируется проблема возрождения нравственных ценностей в российском обществе как основы российской государственности, осуществляется анализ работы II Ставропольского форума Всемирного Русского народного собора.

Ключевые слова: унификация традиционных культур; девальвация общечеловеческих ценностей; проблема возрождения нравственных ценностей; упрочение общероссийского гражданского самосознания и духовной общности российской нации; сохранение и развитие этнокультурного многообразия народов России; гармонизация межэтнических отношений; обеспечение прав граждан; культура; вероисповедание.

По справедливым оценкам ученых, глубокий системный кризис, поразивший СССР к концу 80 – началу 90-х годов прошлого столетия, привел к значительному усилению напряженности, обострению противоречий, возникновению многочисленных конфликтных очагов в самых различных областях общественной жизни, включая сферу межнациональных отношений. Современная социально-политическая ситуация в мире еще больше обострилась, США и страны европейского сообщества пытаются сохранить однополярный мир и всеми силами противостоят появлению многополярного мира. Сегодня мы видим результаты многолетней антироссийской политики украинских властей, которые при активной поддержке руководства США развязали гражданскую братоубийственную войну в собственной стране. В антироссийскую пропаганду включены самые различные технологии, такие как политика двойных стандартов, нарушение международных прав в одностороннем порядке, информационные технологии, основанные на распространении заведомо ложной информации и т.д. Учитывая то, что национальные процессы на современном этапе характеризуются легко фиксируемым внешним многообразием, эмоциональной насыщенностью и внутренними противоречиями [1], американские и западноевропейские технологи успешно используют национальные и конфессиональные противоречия в развязывании межнациональных внутригосударственных конфликтов.

Естественно в своей международной политике современная Россия как один из центров многополярного мира вынуждена противостоять различным проявлениям антироссийской политики по защите своих интересов и международных прав. Поэтому в условиях современных тенденций глобализации мира, процессы которой неизбежно ведут к унификации традиционных культур и девальвации общечеловеческих ценностей проблема возрождения нравственных ценностей в многонациональной России приобретает сегодня особую значимость и остроту.

На протяжении веков русские проживали на территории одной страны, объединенные общими духовными ценностями, однако в результате развала Советского Союза, а также идеологической и территориальной децентрализации именно русские особенно остро почувствовали себя разделенным народом, о чем справедливо отметил один из участников II Ставропольского форума Всемирно-

ГРИГОРЬЕВ Анатолий Федорович, доктор культурологии, кандидат педагогических наук, профессор культурологии МАН, член-корреспондент РАЕ, заслуженный деятель искусств ЧР, заслуженный работник науки и образования, профессор, кафедра Теории и методики музыкального образования, Ставропольский государственный педагогический институт, Ставрополь
grig.26rus@gmail.com

го Русского народного собора В. Плигин. Вместе с тем, выступающий подчеркнул необходимость рассматривать эту тему в контексте многонациональности. В частности, он подчеркнул: "Сталкиваясь с новыми угрозами, мы нашли способ сохранить государственность. Теперь нам нужно уберечь нацию на духовном уровне, уберечь нравственную, ответственную личность" [2]. Тяжелейшие процессы пережила страна в конце XX – начале XXI веков, в результате которых стало возможным утрата многовековых устоявшихся традиций, появление новых уровней свободы, центров иллюзий, как бы позволяющих забыть традиционные ценности своих предков. В этот период инициативу объединения русских независимо от страны проживания и политических взглядов взяла на себя Русская православная церковь. И ответы на вызовы истории, по мысли Митрополита Ставропольского и Невинномысского Кирилла "кроются в единстве доброй воли и внутренней мощи русского духа, духа всех народов" [2]. История России переживала разные времена, и когда в XX веке появились некие "кодексы" как своего рода копия Закона Божьего, все прекрасно понимали, что является основой государства с точки зрения сохранения его нравственного облика.

История отечественной культуры всегда отличалась стремлением народов России сохранить свою самобытность, подчеркнуть уникальность психологического склада, особенности этносознания и этнической идентичности. При этом акцентировалась роль культурного наследия в формировании духовной жизни общества, что требовало глубокого и планомерного изучения традиционной культуры народа [1]. Известно, что духовная культура любого человека является средством формирования его менталитета, этнического сознания, миро-восприятия, миропонимания.

Государственные цели российской национальной политики направлены на упрочение общероссийского гражданского самосознания и духовной общности российской нации; сохранение и развитие этнокультурного многообразия народов России; гармонизацию межэтнических отношений; обеспечение прав граждан в области языка, культуры, вероисповедания [3].

Сегодняшняя социально-экономическая ситуация на Северном Кавказе и Ставрополье, безусловно, требует решения социально-экономических проблем. Однако особую остроту приобретают проблемы возрождения нравственных ценностей в обществе, что в процес-

се формирования общероссийской консолидации становится необходимым духовным основанием и одним из условий воспитания культуры межнационального общения народов, проживающих на Ставрополье и Северном Кавказе [3]. При том, что исторически Ставрополье – многонациональный регион, он тем не менее позиционирует себя центром русского мира на Кавказе, что в определенном смысле является этноконсолидирующим фактором на территории всего Северного Кавказа. В этой связи нельзя не согласиться с тезисом, высказанном Патриархом всея Руси Кириллом на юбилейном Соборе 2013 года в Москве: "Диалог народов, призванный привести гармонию в межнациональные отношения, не достигнет цели без присутствия в нем русских голосов" [2].

Совсем не случайно проблема возрождения нравственных ценностей русского мира стала темой обсуждения на Ставропольском форуме Русского народного собора. Почему именно проблемы нравственности поставлены в центр дискуссии в Ставрополе? В сферу внимания участников форума были включены социально значимые вопросы для Ставрополья и Северного Кавказа, это, прежде всего, сфера семейно-брачных отношений в российском обществе, включая проблемы сохранения супружеской верности, доброго сожительства, гражданских браков и т.д. Западноевропейская идеология, декларирующая демократию, свободу личности, свободу семейно-брачных отношений, практику доброго сожительства, гражданских браков, к сожалению, постепенно вытесняет традиционные ценности, веками устоявшиеся в многонациональной России, основанные на уважительном отношении к семье и браку. Сегодня, по статистическим данным, в России среди молодых людей в возрасте 20–25 лет на два зарегистрированных брака приходится один так называемый гражданский, а незарегистрированных сожителей младше 20 лет больше, чем семейных пар. Молодежь воспринимает брак формально, и участники форума особенно подчеркнули, что именно христианская нравственность является духовной основой человека, формирующей его поведение, что "... безнравственный человек не способен быть настоящим созидателем..., и только нравственный, ответственный человек может быть основой сильного государства" [2]. Митрополит Ставропольский и Невинномысский Кирилл, в частности, отметил, что "сегодня очень важно найти способ донесения глубоких философских мыслей до каждого гражданина России, потому что раз-

рушительные вызовы современности особенно активно действуют именно на духовном уровне" [2]. Подчеркивая традиционно сложившуюся высокую культуру межнациональных отношений на Кавказе Епископ Пятигорский и Черкесский Феофилакт в своем выступлении отметил традиционно уважительные отношения мусульман и русских: "На Кавказе живут люди, родные всей России по своему духу" [2]. Говоря о корне этого уважительного отношения, Феофилакт заметил, что основанием таких отношений были надежность и христианская мораль и ценности, определяющие высокую нравственность.

Академик РАН, член Совета при Президенте РФ по межнациональным отношениям Владимир Зорин, подчеркивая значимость русской культуры и социальной ответственности различных властных структур, справедливо заметил, что "русский народ также нуждается в поддержке этнокультурного развития, и в решении социально-экономических задач....Важным ресурсом межнационального согласия академик называет институты гражданского общества..., которые и должны обеспечивать устойчивость государства" [2].

Северный Кавказ и Ставрополье исторически многонациональны и характеризуются высокой степенью этнокультурного многообразия – это регион многовекового поликультурного взаимодействия, тесно переплетенных между собой наций, народностей и этнических групп; это место традиционного уклада народов, живших по законам, определенным традициями, законам-адатам и существующей системе традиционного права, доминанта которых определяла все процессы,

протекавшие на Северном Кавказе [3]. На Кавказе десятки народов объединены общей судьбой, на протяжении столетий сохранили свои самобытные традиции и обогатились лучшими чертами русской культуры.

Безусловно, воспитание начинается с семьи, но ответственность за нравственное становление ребенка лежит на всем обществе, на всех социальных институтах, влияющих на формирование личности. Безусловно, законы Российской Федерации и общее школьное образование позволяют не только формировать, но и защищать, развивать и укреплять основы нашей нравственности. Подтверждением этому стало введение в обязательное школьное образование основ православной культуры. Сегодняшние законодательные акты дают нам возможность быть по-настоящему свободными в своем нравственном выборе. И этот выбор должен сделать каждый гражданин своей страны осмысленно и ответственно за будущее своей страны. Возрождение нравственных ценностей в российском обществе должно основываться, таким образом, на собственной ответственности каждого россиянина за свои поступки и ответственности за будущее своей страны.

Примечания:

1. Григорьев А.Ф. Этническая картина мира гребенских казаков (на примере ритуально-обрядовых традиций и песенного фольклора). – Ставрополь : Возрождение, 2011. – 376 с.
2. Русский Кавказ: диалог народов // Ставропольская правда. – 4 января 2014 г. Второй Ставропольский форум ВРНС: подробности.
3. Григорьев А.Ф. Анализ проблем воспитания культуры межнационального общения народов Ставрополья и Северного Кавказа // KANT. – 2014. – № 1 (10). – С. 91-95.

VESSEL – "MYSTERY OF INTEGRITY". WAY OF INITIATION FROM THE TWO-CAVITY TO AN-DROGYNE

Grigorieva Marina Anatolievna, PhD of Political sciences, Professor RANS, Chief-editor of the scientific journal "KANT", Stavropol
E-mail: igla_fatal@mail.ru

Leonova Svetlana Gennadievna, Junior Research fellow, Department of Archaeology, Stavropol State Historical-Cultural and Natural-Landscape Museum-Reserve named after G.N. Prozritelev and G.K. Prave, Stavropol
E-mail: lana-leo0@rambler.ru

The article is devoted to the idea of the unity of two principles, and the materialization of this model. In this microscletoria presents an attempt to penetrate into the essence of the idea androgynous the beginning of the world, the emergence of ideas about the nature of the androgyne, the model is implemented through the symbolism of the vessel.

Keywords: vessel; gender; the androgyny; the burial; the rite of initiation.

УДК 304+393.05+392.17 СОСУД – "МИСТЕРИЯ ЦЕЛОСТНОСТИ". ПУТЬ ПОСВЯЩЕНИЯ ОТ ДВУПОЛОСТИ К АНДРОГИНУ

© Григорьева М.А., 2014

© Леонова С.Г., 2014

Статья посвящена идее единства двух начал и материализации данной модели. В микроисследовании представлена попытка проникнуть в суть идеи андрогинного начала мира, возникновения представлений о природе андрогина, модель которого реализована через символику сосуда.

Ключевые слова: сосуд; гендер; андрогинность; погребальный обряд; обряд инициации.

Перемены в мировосприятии, глубинные и массовые, неизбежно влекут изменения в образе экономической, политической и социальной жизни: трансформируются политические и экономические цели, религиозные нормы, семейные ценности, а вместе с ними гендерная композиция, представляющая собой гетерогенный, чувствительный к контексту компонент, возникающий в процессе взаимодействия маскулинности и феминности. [1] И этот динамический процесс модернизации сексуальной культуры, а он действительно стремителен и зрим: и как точно отметила в своей рецензии на книгу "Гендер для чайников" М.А. Кашина, точка невозврата преодолена и "гендерные отношения де-факто и их научная рефлексия в том числе в России достигли определенной степени зрелости, стали "видимыми" [2] и теперь обозреваемыми в ретроспективе с самого сотворения мира, если гендер уже интересует "чайников", а тираж книги – 3000 экземпляров. Так вот, этот динамический процесс, стало быть, резонно рассматривать сквозь призму мифологического сознания и воплощения мифов.

Данное микроисследование посвящено идее единства двух начал и материализации данной модели. При этом в работе принципиально не устанавливаются временные и пространственные рамки, для того, чтобы проследить конвергентный характер возникновения представлений о природе андрогина как воплощения мужского и женского одновременно в знаковой системе, ее развитие и отражение этого феномена в современных культурах. История дописьменных народов основана на изучении археологических данных, сложность заключается в том, чтобы прочесть и понять историю ментальности первобытных людей в знаках, символах, моделях и обрядах. В статье представлена попытка проникнуть в суть идеи андрогинного начала мира, возникновения представлений о природе андрогина, модель которого реализована через символику сосуда.

У большинства народов мира сосуд символизирует женское производящее начало, у Месопотамских семитов и хуритов бог Ану часто изображается в виде сосуда, через край которого льется вода вечной жизни. Судя по тому, что на санскрите апи значит "мать", можно рассматривать его как заимствованное из лексики доиндоевропейских народов Передней Азии, у которых соответствие этому имени богини находит отражение в имени шумерского бога неба, и, соответственно, имя стало мужским лишь на определенной стадии эволюции религиозных представлений. [3] У кельтов сосуд олицетворяет целебные воды и является атрибутом Великой Матери, аналогичный символизм существует и у индийцев, и у китайцев. Однако, принимая участие в погребальном обряде, сосуд приобретает статус вместилища души усопшего. С этими воззрениями связан и атрибут поминовения зороастрийцев – бронзовая чаша с нанесенным внутри именем покойного. [4]

В этой связи сосуд и нанесенная на его поверхность свастика становятся еще более неразрывны, заключая в себе объяснения отдельных символов. Высшей степенью трипольского ритуального искусства являются изображения антропоморфных фигур на сосудах. Первые (мужские и женские) отделены от вторых только по одному признаку – по трехпалости, а в остальном они вполне "чело-



ГРИГОРЬЕВА Марина Анатольевна, кандидат политических наук, профессор РАЕ, шеф-редактор научного журнала "KANT", Ставрополь
igla_fatal@mail.ru

KANT № 3(12), сентябрь 2014



121



ЛЕОНОВА Светлана Геннадьевна, мл. научный сотрудник, Отдел археологии, Ставропольский государственный историко-культурный и природно-ландшафтный музей-заповедник имени Г.Н. Прозрителева и Г.К. Праве, Ставрополь
lana-leo0@rambler.ru

вечны". Трехпалые фигуры изображались в очень интересном окружении: обрамленными четким знаком в виде буквы О с острым верхом и пизою. [5] Возможно, этот символ связан с органом рождения, [6] модель которого выражена в "мировом" яйце, мыслящемся как первооснова для создания мира. [7] В погребении 6 кургана 7 у с. Китаевки [8] на Ставрополье обряд захоронения обезглавленного покойника в центре кольцеобразно уложенных двух половин лошадиной туши являет собой миф о космическом яйце, выдающий стремление создать образ материнского чрева и обстановку внутри него. Неслучайно сюжет изображен именно на сосуде – центре возрождения. На другом сосуде из Петрен изображены два необычного вида великана: почти во всю высоту "воздушного пространства", рядом с низвергающимися с небес дождевыми потоками и восходящим солнцем изображена с каждой стороны трехъярусная фигура, в несколько раз превосходящая размеры солнца. Ноги титана уходят в землю; у него два торса – один над другим, четыре руки с длинными пальцами и одна голова, почти упирающаяся в верхнее небо (рис.). [9]



Рисунок – **Изображение титана на сосуде**

Более детальное изучение символа приводит к мысли, что изображение включает в себе идею изначального единства женского и мужского начал, поскольку совершенно очевидно, что верхний торс фигуры принадлежит мужчине, нижний, обозначенный наличием женской груди, – соответственно женщине. Любопытен тот факт, что верхний мужской торс на рисунке является непосредственным обладателем головы и рук с наличием кистей, к женской части фигуры относятся вторая пара рук без кистей и бедра с голеньями. Таким образом обозначено предназначение в мире женщины и мужчины, нашедшее себя после распада ан-

рогинной природы, заключающееся в вечной целостности "разделенностей".

Андрогин [10], существовавший в начале Творения, был ожидаем вновь в конце времен в образе некоего "совершенного человека", наделенного новым сознанием, которое возникло в результате "сплавания" полов. В идеале возвращение человеческого существа к божественному образу должно искупить последствия первородного греха. [11] Осуществить это возможно посредством выхода за пределы собственного "я", совершив при этом трансцендентное преодоление исторически обусловленной ситуации конкретной личности и восстановление изначального порядка вещей. Данная реверсия поведения вслед за трансформацией сознания подразумевает тотальное смещение ценностей – характерную черту всех оргиастических ритуалов. На основе этого все мифы о божественном андрогине и двуполом первочеловеке предлагают парадигматическую модель человеческого поведения. Соответственно, андрогин символически воспроизводится в ритуале: у многих первобытных народов инициация по достижении половой зрелости предусматривает предварительное обретение посвяща-

емым двуполости. Наиболее известный пример – хотя до настоящего времени не получивший должного объяснения – практика ритуальных надрезов на теле неофита, распространенная у некоторых австралийских племен, – иницируемый символически наделяется женским половым органом. Обретение во время инициации качеств андрогина не всегда связано с некими оперативными действиями, как у австралийцев. Во многих случаях ан-

дрогинность подразумевается, когда юношей одевают в женские наряды, а девушек – в мужские. Этот обычай распространен у отдельных африканских племен, хотя с ним можно также столкнуться в Полинезии. Точно также практики, о которых упоминается в связи с инициациями (в племени самбия) [12] и в племени кимам [13] возможно, объясняются сходными верованиями: в момент посвящения иницируемые обладают как бы двумя полами. Однако сразу следует заметить жесткое разделение анатомико-психологической реальности и ритуальной, по которой признаками гермафродитизма наделялись символически.

Арнольд ван Геннеп [14], автор раннего исследования обрядов, направленных на отде-

ление от бесполого мира, описал их как три последовательные стадии: отделение, переходный период, воплощение. На стадии отделения человек выводится из привычных ему социальных связей. Неофит должен быть полностью изолирован или пребывать вместе с находящимися в аналогичной ситуации сверстниками. В первую очередь подобными мерами стремятся как можно к более эффективному освобождению от прежнего стиля жизни, которое осуществляется принципиально болезненно вкупе с ожиданиями и страхом. Кроме того программой посвящения предусматривается интеллектуальное обучение иницируемого в форме мифов, повествований, песен, танцев или изложения в терминах той области испытания, через которую предстоит пройти. На второй стадии, именуемой А. ван Геннепом переходной, неофит обращается к непосредственному соприкосновению с плотью мифов. Именно в течение переходной фазы данная культура использует всевозможные методы для расширения сознания посвящаемого путем снижения или полного снятия психологических барьеров, отличающих сверхъестественный мир от обыденного. Подобного рода методики включают в себя лишение сна, пост, изнурение плоти, активное воздействие на слух и зрение, социальную изоляцию, гиперактивацию, коллективное воздействие, внушение и, в некоторых случаях, галлюциногены. Объединяя символическое действие, разыгрываемое внутри, и внешние культурологические символы, обрамляющие данное событие, неофит испытывает, а, в конце концов, постигает суть всех обрядов перехода: возможность пробраться сквозь хаос пограничных состояний и муки смерти, пройти через переживание полнейшего уничтожения и выйти из этого процесса обновленным и возрожденным. Наиболее существенной является именно данная стадия – преодоление искусственно вызванного эмоционального стресса с целью постижения универсальности, умения быть и тем и другим предметом одновременно, выполняя их функции. Смысл заключается в том, чтобы расширить индивидуальные возможности, сделав доступным и посильным удовлетворение любых потребностей. Для этого, помимо овладения собственным стилем жизни, т. е. опытом того или иного гендера, нужно приобрести противоположный ему стиль. Таким образом зависимость их друг от друга значительно ослабевает, что в свою очередь способствует их максимально-му взаимопроникновению. Образы их лиша-

ются ясных очертаний, но вместе с тем оба они по-прежнему уникальны. Третьей стадией в триаде ван Геннепа является стадия воплощения, главным образом приносящая с собой возвращение человека к его социальному окружению, [15] которому предшествовали особые религиозные церемонии членовредительства, как-то: вырывание одного или нескольких зубов, нанесение порезов, удаление клитора [16], рассечение промежности, а также совершение обрезания. После завершения ритуала иницируемый считался вновь воскрешенным и обращенным к новой жизни.

Реализация андрогинного состояния на духовном уровне и "смешение полов" бесконечно отличны друг от друга, как отличны снисхождение к бесформенному и "жуткому" и обретение "райской" необусловленности и свободы. Своего рода период "сумерек", когда свет и тьма, будучи равноценны и вечно устроены в мире, ощущают наименьшее сопротивление друг между другом, так что разделяющая их грань становится практически незримой. Период "сумерек" позволяет достичь совершенного состояния, как свету, так и тьме посредством постижения универсальности, в которой возможно пребывать, идентифицируя себя при этом с абсолютно определенным предметом, либо тем, либо этим. Аналогично и для других пар оппозиций.

Таким образом, общее для большинства ритуалов, мифов и символов, относящихся непосредственно к процессу "перехода", заключается в следующем: они все ищут исхода из обыденного состояния человека, чтобы освободить его от данной системы зависимостей и достичь уровня "целостного" бытия. Но надо сказать, что попытка преодоления противоположностей связана с определенной опасностью, поэтому представления о *coincidentia oppositorum* (единстве противоположностей) [17] всегда пробуждали противоречивые чувства: с одной стороны, человек преследуем желанием бежать из обыденной ситуации и достичь трансцендентального уровня бытия; с другой – он парализован страхом потерять свою "идентичность" и "забыть" себя. Ориентированные на совершенно иную модель поведения, чем та, которой он склонен придерживаться в обычной жизни, ритуалы и верования подводят к тому, что на уровне сознания противоречит всему непосредственному опыту и всей сумме элементарных знаний. Фактически, человека подводят к тому, чтобы он стал тем, чем не является и не может являться в непросветленном, профанном суще-



ствовании, на человеческом уровне. Отсюда опасность утратить свою "идентичность".

В свою очередь сосуд проходит обратный путь посвящения от двуполости к андрогину, чей образ символически воплощен в яйце (ovum). Жизненный цикл, придя к начальной его точке и сформировав совершенный облик человеческого существа, вновь погружается в состояние хаоса, хотя и сохраняя некоторое время первозданный идеал тем, что на раннем этапе у плода любого пола имеются зачатки половой системы обоих полов. И, таким образом, мистерия целостности воплощается в реальность, но лишь на определенный момент, когда "божественный" андрогин заключен в матку матери. Ритуал материализует представления в модели человеческого поведения, направленные на преодоление небесной данности и создание собственной – земной.

Обычай погребения сосудов с гальками связан с символикой сосуда-матки, в которую ритуально помещают андрогиново сердце. Использование галек в религиозной семантике зафиксировано у кельтов. [18] У ряда первобытных племен гальки выступают в качестве символа души, являясь ее двойником. В могиле 1, принадлежащей курганному комплексу Пятимары I, [19] галька была помещена возле правого виска головы погребенного, заключив его дух, покинувший мертвое тело, в камень. У австралийских аборигенов таким символом являются чуринги [20] – небольшие плоские камни. Необходимо отметить, что в некоторых мифах люди рождаются из камня. Ветхий Завет сохранил древнесемитскую традицию рождения из камней. [21] Аналогичный мотив содержит и Новый Завет, в котором Иоанн Креститель заявляет, что господь может сотворить детей Аврамовых из камней пустынных. [22] Данный мотив находит отражение повсеместно практически во всех культурах. В поисках "сокровенного" алхимика также упоминали о странной рыбе в море, "круглой рыбе, у которой не хватает костей и кожи", символизирующей собой круглый элемент, суть "живого камня". Вода жизни аналогична "вечной воде" алхимиков. Эту воду называют оживляющей, кроме того, она имеет качество растворять все твердые вещества и концентрировать все жидкости. В комментариях к Корану [23] говорится, что в том месте, куда исчезла рыба, море превратилось в сушу, где все еще видны ее следы. Посередине возникшего таким образом острова сидел Хидр [24], чье появление кажется мистически связанным с исчезновением рыбы. Похоже на то, что рыбой был он сам. Эта

связь поддерживается фактом, что комментарии называют источник жизни "местом темноты", а глубины моря темны. Эта тьма имеет аналогию в алхимическом *nigredo*, которое происходит после соединения воедино, когда женское вбирает в себя мужское. После чего из *nigredo* рождается камень, символ бессмертного себя, внутренний образ андрогина. В примечании к лекции "О перерождении" Карл Юнг [25] приводит ряд трансформаций камня, олицетворяющихся неоднозначно, но эти различия нисколько не противоречат друг другу, но дополняют: как возрождение философского человека, второго Адама; как человеческая душа; как воскрешение мертвых; как Дева Мария; и, наконец, как сам человек, как *arsenothelys* (мужчина-женщина) [26]. Быть "мужчиной и женщиной" звучит на самом деле не более и не менее парадоксально, чем "родиться вновь" и "пройти узкими воротами", а, значит, это возможно только однажды.

В конечном счете, стремление обрести утраченное единство и восстановить картину мироздания, в которой противоположности предстанут взаимодополняющими аспектами единой реальности, вновь и вновь оживает в самых различных проявлениях, на разных уровнях культурной жизни: в мистической философии и теологии, в мифологии и фольклоре, в снах и фантазиях наших современников, в созданиях художников. Тема андрогина продолжает привлекать внимание современных богословов, среди них Георг Копген, посвятивший одну из своих работ изучению данной проблемы, в ней Христос, Церковь и священнослужители рассматриваются как андрогин. По Николаю Бердяеву [27], совершенный человек будущего предстанет именно в этой ипостаси. Богатый документальный материал на эту тему, кроме того, собран Германом Бауманом. По его мнению, можно с уверенностью считать, что ясно подтвержденные свидетельства божественной андрогинности обозначаются не ранее, чем в мегалитических культурах. Следует, однако, заметить, что на уровне архаических культур "целостность" может выражаться любой парой оппозиций: женское-мужское, видимое-невидимое, земля-небо, свет-тьма, – что в период античности могло представлять идеальное состояние, которое люди пытались достичь духовно через подражательные обряды (инициации и карнавалы). По такому же принципу, что и посвящение, погребальная "месса" осуществляла облачение умершего в тело андрогина, чье сердце она заключала в полость сосуда. Так, принимая дух усопшего, сосуд по-

гружал его в свою "утробу" на время созревания и до момента возрождения. Материализованным образом души нередко служили камни небольших размеров, помещаемые в сосуд.

Таким образом, сосуд представлял собой своеобразный способ достижения состояния целостности и универсальности, как нечто, созданное в попытке устранить на определенный момент вечную неустроенность и дихотомичность мира.

Примечания:

1. Григорьева М.А. Феминность и терроризм: ломая стереотипы / М.А. Григорьева; под науч. ред. д-ра полит. н., доц. Г.В. Косова; вст. сл. д-ра полит. н., проф. С.И. Грачева. — Ставрополь: Ставролит, 2012. — С. 38.
2. Кашина М.А. Рецензии // *Laboratorium. Журнал социальных исследований*. — 2010. — № 3. — С. 237-239.
3. Купер Д. Энциклопедия символов. — М., 1995. — С. 32.
4. См. в данном контексте обзор, посвященный символике сосуда: Пикалов Д.В. Скифо-сарматская космогония. — Ставрополь, 2003. — С. 29-32.
5. Такое обрамление в виде двух соприкасающихся концами дуг дожило до средневековья как обязательное окружение сына божия Иисуса Христа.
6. Рыбаков Б.А. Язычество древних славян. — М., 1994. — С. 205.
7. Иранские космогонические мифы представляли, что мир сотворен из яйца, где земля есть ничто иное, как желток, небо — скорлупа. См.: Шилов Ю.А. Космические тайны курганов. — М., 1990. — С. 46-50.
8. Отчет А.В. Найдено о раскопках курганной группы у с. Китаевки. Архив Ставропольского государственного краеведческого музея им. Г.Н. Прозрителева и Г.К. Праве.
9. Рыбаков Б.А. Язычество древних славян. — М., 1994. — С. 204.
10. Андрогин (от греч. *andros* — мужчина и *gynē* — женщина), воплощение мужского и женского в "едином". Элиаде М. Мефистофель и андрогин, или мистерия целостности // *Литературное обозрение*. 1994. — № 3/4. — С. 40-44.
11. <http://www.screen.ru>. Теософ XVI века Я. Беме писал, что сон Адама олицетворяет первое падение человека, отделившее его от мира божественного. Появление полов есть прямое следствие этого первого падения. Согласно учению некоторых последователей Я. Беме, когда Адам увидел совокупляющихся животных, его охватило желание, и Бог дал ему пол, дабы избежать худшего. Другая основополагающая идея заключается в том, что София, Божественная Дева, изначально была частью первочеловека. Но когда тот попытался овладеть ею, Дева отделилась от него. Так, именно глубокое чувственное желание привело к тому, что изначальное Существо потеряло свою "сокровенную невесту". Последующее же слияние мужского и женского воедино повлечет за собой эсхатологическое воссоединение Круга Земного с Раем. Христос предвосхитил это конечное воссоединение, будучи в своем Воскресении ни мужчиной, ни женщиной. В "Евангелии от Фомы" Иисус, обращаясь к ученикам, говорит: "Когда вы сделаете двоих одним, и когда вы сделаете внутреннее как внешнее, а внешнее как внутреннее, и верхнее как нижнее, и когда вы сделаете мужчину и женщину одним, чтобы мужчина не был мужчиной, и женщина не была женщиной <...>, тогда вы войдете [в царствие]" (Лог. 27). То же послание мы находим в Новом Завете (Иоанн, 17:20-23; Римл., 12:45; Коринф., 12:27; Галат., 3:28).
12. Наиболее объемные и исчерпывающие (как их представляет в своей работе Френсис Майкл Киммел) описания папурической культуры были сделаны антропологом Гилбертом Хердтом, который в 1970-е годы провел несколько лет в Новой Гвинее в племени, названном им самбия. Важнейшим для понимания культуры является знакомство с их представлениями о мужественности и женственности и, что важно, происхождении этих черт в обоих гендерах. См.: Киммел М. Гендерное общество / пер. с англ. — М.: РОССПЭН, 2006. — С. 32-36; Ван Геннеп А. Обряды перехода. Систематическое изучение обрядов. — М., 1999. — С. 65-75.
13. Пример кимам, безусловно, обладает идеей воплощения в ритуале андрогинного начала, тем более это любопытно при существующем гендерном противостоянии, вызванном, однако, стремлением от сексуальной гармонии к резонансу. См.: Ван Геннеп А. Обряды перехода. Систематическое изучение обрядов. — М., 1999. — С. 65-75.
14. Ван Геннеп А. Обряды перехода. Систематическое изучение обрядов. — М., 1999. — С. 65-75.
15. Гроф С., Хэлифакс Д. Человек перед лицом смерти. — М., 1996. — С. 208-210.
16. В предположениях А. Ван Геннепа, в определенных случаях удаление клитора имеет целью уничтожить отросток, наличие которого приближает женщину по виду к мужчине. В таком случае лишение женщины оного не что иное, как обряд половой дифференциации.
17. Концепция целостности как единство противоположностей была разработана К. Юнгом применительно к проблеме целостности личности и двойственной природе Христа. В "Психологии перехода" и "Мистерии целостности" дано наиболее полное изложение юнговской теории о том, что *coincidentia oppositorum* является конечной целью всей психической деятельности. Эту идею в своей работе принял М. Элиаде главным образом для рассмотрения природы андрогина. См.: Элиаде М. Мефистофель и андрогин, или мистерия целостности // *Литературное обозрение*, № 3/4, 1994. — С. 40-44.
18. Купер Д. Указ соч. — С. 127.
19. Смирнов К. Ф. Сарматы на Илеке. — М., 1975. — С. 24.
20. Характерным для австралийского мифа является представление о том, что акт творения не был творением из "ничего", но лишь преобразованием. Даже сами тотемные предки обладали неким извечным, изначальным существованием, от которого они пробуждаются к деятельной жизни с началом Эпохи Сновидений, и в которое вновь погружаются по ее окончании. Так, по представлениям племен аранда, в Начале эпохи пробудившиеся ото сна тотемные предки приняли странствовать по земле, которая на тот момент была абсолютно плоской и пребывала в полной темноте, совершая различные преобразования. Творение же человека заключалось не столько в создании, сколько в завершении его облика. Считается, что до появления предков на земле существовало нечто вроде человеческой "зародышевой массы", или своего рода "личинки" людей. Это были неформившиеся младенцы, не способные двигаться и вообще не развивающиеся. Истощив свои силы в обучении и совершенствовании человека, предки вновь погрузились в первоначальное состояние сна. Так что их тела либо ушли обратно в землю, либо превратились в скалы или камни — чуринги. См.: Элиаде М. Религии Австралии. — СПб., 1998. — С.90-92.
21. Пикалов Д. В. Указ. соч. — С. 27.
22. Новый Завет (Матфей 3: 3-9).
23. В 18-ой суре Корана, называемой "Пещера", представлена мистерия перерождения, испытать которую представляется



образу Хидра. В одной из своих частей сура повествует о Моисее и его спутнике:

Как сказал однажды Муса своему слуге: "Я не окончу скитаний, пока не достигну того места, где сливаются два моря, если бы даже пришлось мне потратить многие годы".

Но когда они достигли места слияния двух морей, то оказалось, что забыли они о рыбе, что предназначали себе в пищу, и она меж тем неслышно устремилась к морю.

Когда прошли они некоторое расстояние, сказал Муса слуге: "Приготовь нам завтрак, потому что мы утомлены путешествием".

Но тот ответил: "Послушай: когда укрылись мы под скалой для отдыха, то совсем позабыл я о рыбе, она меж тем отправилась к морю каким-то чудесным способом. Забыл же я только из-за проделок Шайтана".

Тогда Муса воскликнул: "Это именно то знамение, коего желали мы!" И по следам своим воротились обратно.

И нашли там одного из Наших рабов, коему даровали Мы милость и посвятили которого в то Знание сокровенное, что ведомо только Нам.

См.: Коран: перевод О. Османова / под ред. В. Д. Ушакова. – М., 1999. – 18:60-65.

24. Имя Хидра заменено Наш раб (т. е. раб Божий, в данном контексте) в значении "не только зависимый, но и избранный, взятый Богом под Свое покровительство". Согласно тафсирам, речь идет о некоем человеке по имени ал-Хадир (иначе ал-Хадр) – одном из первых людей, человеке, которому дарована вечная жизнь, чтобы поддерживать в сердцах "смертных" Веру в Аллаха. Это один из четырех праведников мусульманского предания наряду с Исой, Илийасом и Идрисом. См.: Там же. – С. 727. 25. <http://www.msclub.ce.ru>. Впервые работа была напечатана как лекция в Цюрихе в 1940 году, первая ее часть содержит краткий обзор разных форм перевоплощения, а вторая – их разные психологические аспекты. В третьей части К. Юнг приводит пример мистерии перерождения из Корана.

26. В истолковании нахашенов, небесный Человек, Адамас, тоже был arsenothelys – "мужчиной-женщиной". Земной же Адам был всего лишь образом этого небесного архетипа, тем не менее был также андрогинен.

27. Данная концепция была изложена Н. Бердяевым в книге "Смысл творчества" и отдельной ее главе "Род и пол. Мужское и женское".

"... CONFLICTS HAVING FORGOTTEN, IN ONE FAMILY COMING TOGETHER" (NOTES APROPOS)

Gruzkov Vladimir Nikolaevich, DSc of Philosophy, Professor, Stavropol

"The culture of interethnic relations among youth: history and modernity" – as was indicated by the agenda of the meeting, organized by the Patriotic platform "United Russia". In the discussion of the problem was attended by representatives of the Ministry of education in the region, youth and student organizations, heads of diasporas Stavropol, University professors. Of course, at one event it is impossible to consider all aspects of such a big problem, what is the problem of formation of culture of interethnic relations among young people. But I think the ideas and messages of the meeting may be of interest to the reader.

Keywords: culture; education; international relations; youth environment.

УДК 304

"...РАСПРИ ПОЗАБЫВ, В ОДНУ СЕМЬЮ СОЕДИНЯТЬСЯ" (ЗАМЕТКИ ПО ПОВОДУ)

© Грузков В.Н., 2014



"Культура межнациональных отношений в молодежной среде: история и современность" – так была обозначена повестка дня заседания, организованного патриотической платформой "Единой России". В обсуждении поставленной проблемы приняли участие представители министерства образования края, молодежных и студенческих организаций, руководители диаспор Ставрополя, преподаватели вузов. Разумеется, на одном мероприятии невозможно рассмотреть все аспекты такой большой проблемы, какой является проблема формирования культуры межнациональных отношений среди молодежи. Но, думаю, идеи и послысы состоявшегося разговора могут быть интересны читателю.

Ключевые слова: культура; образование; межнациональные отношения; молодежная среда.

В единстве – сила

Для такого многонационального государства как Россия, национальные отношения всегда в ряду ключевых, – их состояние определяло одно из важнейших условий обеспечения ее жизнеспособности. Победа над германским фашизмом – ярчайшее тому свидетельство. И реальная жизнь только подтверждает: в подавляющем большинстве своем, люди нашей страны, какой бы то ни было нации и вероисповедования, хотят мирного труда и нормальных здоровых отношений. Тем не менее, современные реалии в молодежной среде, вызванные, прежде всего, распадом СССР, дают о себе знать и сегодня.

ГРУЗКОВ Владимир Николаевич, доктор философских наук, профессор, Ставрополь

Здесь есть над чем думать. По данным мониторинга Министерства образования края, проведенного в 2013 году, в системе межнациональных отношений живет около 40% молодежи. Сплошной опрос молодых людей разных национальностей показал, что напряженными межнациональные отношения посчитали 45% респондентов, сильно напряженными – 35%. Лишь 19% эти отношения рассматривали как стабильные. Причем, 12,9% высказались за возможность их участия в экстремистских акциях.

Причины данного положения разные. К ним можно относить и тот факт, что провоцирующее воздействие на национальные отношения оказали лозунги 90-х типа "Берите суверенитета, сколько можете". На деле оказалось, что тот клич был подхвачен не народами тех или иных республик (какого суверенитета они хотят – у них никто не спросил), а перегретыми и отравленными националистическим угаром элементами, чьи интересы оказались далеки не только от России, но и от "своих" народов и этносов. Свою "черную роль" в национальных отношениях оказало (и продолжает оказывать) массированное воздействие извне, со стороны иностранных "друзей" наших наций и народностей. Это осуществляется в формах подрывной информационной деятельности, финансовой и материальной поддержки радикальных националистических групп и элементов, подготовки специалистов по диверсиям и т.п. На Северном Кавказе это во многом способствовало развязыванию прямого вооруженного противостояния. Надо понимать, последствия того конфликта продолжают давить о себе знать и сегодня.

Но вместе с тем нельзя не согласиться с положением, что прошедшие годы для национальных отношений не прошли даром. Главное – Россия удержалась как многонациональное государство, и народы осознали жизненную необходимость укрепления его единства. Как и то, что большинство людей поняли, что обострение конфликтов на национальной почве народам мало что "прибавляет". Уже не говорим о невосполнимых потерях, когда жертвами конфликтов стали ни в чем не повинные люди. Другое дело, еще немало остается "завазов", и потому предстоит большая работа по всем направлениям национальной жизни, в том числе, в решении задач формирования культуры межнационального общения среди молодежи.

К единству через разность

Прошлая и современная историческая практика всех стран мира показывает: вооб-

ще-то бесконфликтного общества, а тем более идиллии в такой многообразной сфере жизни и культуры, как национальные отношения, – не бывает по определению. Как и то, что в силу сложности и противоречивости их проявления, оценивать национальные отношения в логике прямых аналогий и зависимостей (после этого, значит по причине этого) было бы проявлением наивной самоуверенности.

Иными словами, национальные отношения (как и национальный вопрос в целом) – "вещь" изменяющаяся во времени, по содержанию и форме проявления, направленности функционирования. И характер изменения национальных отношений зависит от целого комплекса причин объективного (состояние и уровень развития экономики, качество жизни и социальной сферы, уровень и особенности развития культуры, образования) и субъективного (цели и характер политики, управления на всех уровнях, состояние и уровень общественного воспитания) порядка. Все это прямо относится и к нашей огромной по географическим масштабам стране, населенной далеко за полторы сотни нациями и народностями, этносами. Больше по объективным историческим основаниям: регионы нашей страны имеют неравномерное социально-экономическое развитие; различаются они и по образу культурно-исторической жизни, бытовым и религиозным традициям. Это различие может оказывать "свое" особенное противоречивое влияние на межнациональные отношения.

Отсюда, в каждый момент времени общество всегда стоит перед необходимостью осмысления постоянно возникающих вопросов: какие изменения происходят в национальных отношениях под влиянием выделенных выше факторов или их совокупности? Что следует из происходящих изменений для теории и практики, в нашем случае, формирования культуры национальных отношений молодежи? По каким основаниям и направлениям должна выстраиваться эта работа сегодня и в будущем? Какие ресурсы целесообразно задействовать для преодоления возникающих или возможных конфликтов?

Вот и получается, надо думать и своевременно принимать необходимые меры по устранению причин того или иного конфликта. Реальная практика показывает, что "принятых мер" для погашения конфликта оказывается недостаточно, если не устранены его причины. В таком случае может возникнуть аналогичная конфликтная ситуация. Причем, она может проходить в более острой форме, по-

сколько "масло в огонь" добавляют прежние, не растаявшие обиды.

В этой связи на Северном Кавказе есть с чем разбираться. Но здесь более разумным становится не уповать на давние и недавние исторические обстоятельства, оказавшие (а в чем-то продолжающие оказывать) неблагоприятное воздействие на национальные отношения. Здесь важнее другое, – поиск и выработка путей комплексного задействования информационных и других наличных ресурсов, в нашем случае, в интересах формирования культуры межнационального общения молодежи. Причем, нельзя не учитывать, что почвой возникновения конфликтов нередко (а возможно, чаще) становятся отношения в быту, а непосредственной их причиной (разумеется, другие не исключаются) становится низкая личностная культура конфликтующих.

Именно по причине, связанной с состоянием личностной культуры "те" и "другие" не так ведут себя в общественных местах. Не так здороваются, не так отвечают на замечания, не так относятся к женщине, старшим, к верованиям и традициям быта "иного" этноса, народа. И именно достаточно развитая культура может стать тем самым решающим фактором преодоления назревающих конфликтов в горячих головах молодежи – будущего страны. Того самого слоя в обществе, кто в силу повышенной эмоциональности, недостаточного жизненного опыта и не сформировавшейся социально-психологической установки "на общение" способен к непредсказуемым, с точки зрения здравого смысла, действиям.

Возвышать культуру общения

В определенном смысле, если задачи реализации потенциала лучших культурно-исторических традиций и культуры как таковой в национальном воспитании и находят свое разрешение, то этого на сегодня явно недостаточно. Во всяком случае, многое в организации и осуществлении данного процесса, – по недомыслию или сознательно, – все одно, – вряд ли отвечает постперестроечным вызовам рыночной экономики и другим реалиям, которые обозначились и дают о себе знать, прежде всего, в духовно-нравственной сфере. Казалось бы, на Ставрополье находится более 70 вузов, здесь обучается более 10 тысяч студентов из республик Северного Кавказа. Надо ли доказывать, сколь огромен здесь потенциал формирования культуры межнационального общения молодежи. А школы? Но сегодня никто не может сказать с должной определенностью, как используется этот потенциал.

С другой стороны, есть немало примеров из реального практического опыта. О нем говорил, например, директор филиала Российской академии госслужбы Ю. Васильев. По его словам, в филиале стало традицией проводить студенческие праздники, посвященные тем или иным традициям русского народа и народов Северного Кавказа. На направлении формирования культуры межнационального общения студентов работает студенческий парламент через проведение различных викторин, конкурсов, поощрений отличившихся в общественной и учебной работе. Доцент Анна Багдасарова поделилась аналогичным опытом работы на примере Северо-Кавказского федерального университета. Здесь уже созданы учебные программы и курсы с соответствующим методическим обеспечением. Их существо подчинено формированию, прежде всего, культуры межнационального общения в студенческой среде.

Примечательным было выступление декана факультета искусств Ставропольского государственного педагогического института, доктора культурологии Анатолия Григорьева. По его мысли, – а это доказано реальным опытом института в использовании искусства в формировании культуры межнационального общения, – именно потенциал культуры и искусства может и должен стать одним из основных ресурсов преодоления возможных конфликтов в национальных отношениях. Вместе с тем, уместно задать вопрос: почему на Ставрополье с таким цветом наций и народностей нет Института культуры и искусства народов Северного Кавказа? Ведь следуя логике реальных проблем, потребность в таком учебном (или собственно научно-исследовательском) заведении давно назрела. По этому поводу уместно привести размышления Л.А. Сенеки – одного из выдающихся философов и мыслителей античности. "Для чего мы образовываем сыновей, обучая их свободным искусствам? Дело не в том, – писал он, – что они могут дать добродетель, а в том, что они подготавливают душу к ее восприятию". Вот как получается: осознанное и реализуемое два тысячелетия назад, сегодня приходится доказывать и предлагать в качестве необходимого "новшества".

Не будем забывать, Кавказ – это хранилище культур, в том числе имеющих уникальное значение для мировой культуры. Многое здесь еще не исследовано. И развертывание "культурного фронта" под эгидой Института культуры и искусства было бы более чем своевременным. Как и то, что освоение культурного

наследия народов Северного Кавказа будет способствовать повышению значимости в мировом сообществе культурных приоритетов региона и страны в целом. Это и незаменимая база культурно-исторического воспитания молодежи, формирования у нее чувства общности и гордости за культуру своего региона.

Судя по выступлениям, в качестве положительного следует отметить и тот факт, что за последние годы в молодежном движении прирастает число инициатив, а также различных структур и организаций, действующих при органах власти, в рамках общественного самодетельного творчества. Очень важно, что здесь появляются элементы и теоретической работы. Это различные форумы, где особое место занимает Машук с его открытыми дискуссионными площадками, конференциями, "круглыми столами", дающими молодежи возможность предложить и отстаивать свои идеи, взгляды, программы, инновации. Сюда можно отнести лекционную работу молодежной политики комитета Думы г. Ставрополя по тематике "Диапоры культур". Можно привести немало других примеров, показывающих, что вопросы формирования культуры межнациональных отношений на самых разных уровнях власти и общественности не остаются без внимания. Свой позитивный вклад в воспитание молодежи на духовно-нравственных ценностях и традициях вносят и диапоры Ставрополя.

"Сердца не занятые нами..."

На заседании немало полезного было высказано в части размышлений о том, что еще "мешает" повышению эффективности рассматриваемой работы. К примеру, ими акцентировалось внимание на прямой зависимости культуры межнационального общения молодежи от семейного воспитания. В этой связи справедливо говорилось, что при всех "за и против", молодой человек никого так внимательно не слушает, как своего отца и мать. Вот и должны родители думать, что они прививают своим детям и в части культуры национально-го воспитания. Уже не говорим о тех родителях, кто по разным причинам экономического или бытового порядка вообще не знает, что происходит в образе мыслей и жизни детей, их отношениях с другими людьми.

Были поставлены, если так можно сказать, вопросы более широкого и не бесспорного порядка. Скажем, с одной стороны, рост инициатив и реальной работы по линии самых различных служб и организаций, ведомств нельзя не приветствовать. Но, с другой стороны, есть

необходимость прислушаться к мнениям, что количество не всегда дает желаемое качество. Что тут возразишь, если сегодня действительно столько всякого рода институтов и формирований во главе с лидерами и президентами, что голова кругом идет от названий. Во всяком случае, иной раз даже по названию трудно понять, чем "там" занимаются. Так, может, есть прямой смысл подумать об оптимизации количества ведомств и организаций, работающих с молодежью? А потом подумать над приданием системности этой работе?

Хотя, справедливости ради, надо отметить, что системные подходы по ряду направлений данной работы закладываются. Об этом говорил директор экспертного Центра национальной политики Игорь Сопов. В частности, он подчеркивал, что работа Центра выстраивается с опорой на создаваемые информационные центры в республиках, институт социально-политических исследований. Это делается в интересах реальной политики. По его мнению, сегодня иной раз пространное получается: наши национальные проблемы лучше знают за границей, чем мы у себя дома. И все почему? С нашего попустительства к нам приезжают команды экспертов, они снимают целые срезы по самым различным группам населения, а потом через информационные ресурсы "точечно" гонят негатив на регионы, возбуждая у людей нездоровые социально-психологические установки в национальных отношениях, к стране в целом.

В целом, если судить по выступлениям, работы не уменьшается. Что само по себе естественно: жизнь постоянно обновляется, а вместе с нею изменяются условия и механизмы решения национального вопроса в самом широком смысле этого понятия и общественного явления. Возьмем тот же Интернет. Он создает принципиально иные коммуникации среди молодежи. Более того, с помощью сетей "кем-то" у молодежи умело формируется свой некий особый взгляд на мир, на свое место в нем, отношение к старшим и т. п. Это происходит в такой степени, что сегодня приходится говорить, что утрачиваются механизмы коммуникаций между молодежью и взрослыми. В результате "скомутированная" сетями немалая часть молодежи начинает противопоставлять себя "взрослому миру" как миру устаревшему не способному понять ее продвинутые интересы.

Внешне ситуация незатейливая, но по существу тревожная: психологи и социологи явно обеспокоены ростом конфликтности

между старшими и младшими, родителями и детьми. Что поделаешь, во всем есть своя закономерность. Помните, как у Асадова: "Сердца не занятые нами, их занимает враг". Тем не менее, дело, надо понимать, больше не во "врагах". Скорее всего, общество просто отстает в ответных действиях на происходящие изменения в глобализирующемся мире. Тот же Интернет оказывает всевозрастающее влияние на умы и поступки молодежи. Но по самому большому счету, эта сторона общей проблемы просто мало изучается и трудно сказать что-то конкретное о том, что на этот счет здесь реально делается.

Дело здесь вовсе не в установлении какого-то сплошного контроля "над думами" молодежи в современных условиях – такую цель ставить было просто глупостью. Изучать интересы молодежи на основе исследования материалов сети – это формировать молодежную политику с учетом интересов, а при необходимости в систему воспитания вносить коррективы в формировании духовно-нравственных ценностей и ориентаций. Нужны и альтернативные действия, например, через разработку таких Интернет-поводов и программ, которые бы привлекали молодежь, способствовали бы формированию общей культуры молодежи, в том числе и культуры национального общения.

В этом плане приводился любопытный пример. Шоумен Тимати отжался 30 раз и послал "картинку" президенту Чечни Рамзану Кадырову. Тот, несмотря на занимаемый высокий государственный пост, оказался чиновником с юмором, – принял вызов. Также отжался 30 раз и послал вызов другому адресату. Образовалась цепочка из сотен последователей, и она только увеличивается. Но чтобы 30 раз отжаться и переслать другому адресату тот же "вызов", для кого-то надо серьезно заняться своей физической культурой. В этой связи, слушая на заседании очень правильные слова и предложения от лидеров молодежи и ее представителей, так и хотелось спросить: какая программа вами разработана и предложена в Интернет для молодежи, пользуется у нее большим спросом-влиянием?

Может и над национальной идеологией надо подумать?

Основываясь на анализе материалов заседания, хотелось бы высказаться еще по одной назревшей проблеме. А именно: общественная теория и практика формирования культуры межнационального общения со всей очевидностью показывает: эффективность решения

возникающих здесь задач прямо зависит от национальной идеологии. Именно такая идеология позволяет разрабатывать приемлемые для каждого времени концепции, где, по крайней мере, должны быть ясно определены не только цели, задачи, технологии ее осуществления. Отсюда, национальная идеология – не пожелание, а уже устоявшаяся необходимость. И потом, если она есть в США, в либеральной Англии, Германии и других "зацивилизованных" странах, то почему у нас ей не быть?

Тогда как на сегодня, – признаем это или нет, – получается, что живем в стране, где идеологий разного свойства и направленности – пруд пруди, но пока тускло просматривается существо именно национальной идеологии, ее основные генерирующие силы и источники. Иной раз просто диву даешься: выступает Президент России, дает концептуальное обоснование той или общенациональной задачи, но через некоторое время на экране ТВ выскакивает "очередная борода" и начинает нести совершенно противоположное. С точки зрения общенационального интереса, "борода" на общенациональном канале несет не что иное как "бред сивой кобылы".

Или вот. На заседании говорилось, что центральные СМИ дают о Северном Кавказе преимущественно негатив. Иная передача поднимает напряженность в межэтнических отношениях на целый десяток пунктов. Да, безусловно, свобода слова – великое завоевание последних десятилетий. Но разве свобода слова должна лишать человека разума и здравого смысла. Тем более в вопросах, где речь идет о задачах обеспечения национальной безопасности, и понимание их требует формирования должного единства в общественном мнении.

В этой связи, не считаю, что не должно быть передач критической направленности. Разве на сегодня еще мало коррупции и всего прочего? И Северный Кавказ далеко не исключение, здесь недостатков и проблем хватает. Поэтому, конечно же, не все критические передачи делаются по некоему злому умыслу в целях подогревания националистических чувств и настроений. Тем не менее, надо думать, что может стать средством искусственного подогрева "эмоций национального образа жизни". И потом, хотелось бы больше увидеть передач, показывающих реальные позитивные процессы и изменения в национальных отношениях на Северном Кавказе, как и во всей социально-экономической и политической ситуации. Ведь хороший пример всегда тянет людей вверх.

Не стоит забывать исторический идеологический опыт своей страны, "плохой" и "хороший". О нем говорили руководители грузинской и чеченской диаспор. В частности, ими отмечалось, что в советское время не было такой остроты в национальных отношениях. Прежде всего, потому, что была идеология советского общества, и она реализовывалась, начиная с детского сада, а потом через движение октябрят, пионеров, комсомола. И все знали, как надо работать с детьми и молодежью, и это приносило свои плоды. Тогда как сегодня организаций "выше крыши", а работают они нередко только по известным им планам.

Следование продуманным идеологическим основаниям – это всегда обязывает к поиску общего в людях. Прежде всего, не по этническому или религиозному признакам, а по сути гражданственности народов. А также по чувству их идентичности по отношению к единому Отечеству – России. Что становится основанием для формирования чувства патриотизма, как высшей формы духовно-нравственных отношений между государством и гражданским обществом.

Безусловно, не следует сгущать краски "по поводу и без повода"; уже потому, что сама жизнь не раз подтверждала: сколько и чего самого разного не происходило в истории наших народов, а в конечном итоге всегда побеждал здравый смысл. И в основе этого смысла лежало и лежит понимание: только вместе нам многое по плечу. Пусть это индустриализация страны, или разгром военного нашествия, или покорение Космоса...

Сегодняшнее время не менее ответственное. Народам России предстоит ответить на вызовы новой эпохи: создать новую постиндустриальную экономику, поднять общую культуру бытия, повысить до мировых уровней производительность труда, образование, обеспечить основы безопасного существования и развития. Эти задачи не менее сложные (если не более), чем прежние. Ответ на них требует особой консолидации национальной жизни каждого народа и страны в целом.

И кто знает, может еще не ушло то время, о котором мечтал великий А.С. Пушкин, когда народы "распри позабыв, в одну семью соединясь"?! В семью, именуемую – российский народ.

MACRODYNAMICS OF CULTURAL GENESIS AND MORPHOGENESIS OF THE CULTURES OF THE NORTH CAUCASUS REGION

Kalantaryan Lubov Alexeevna, PhD of Pedagogical sciences, Professor, Chair of Theory and Methodology of Music Education, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol

In the article the analysis of processes macrodynamic of cultural Genesis and morphogenesis of culture in the North Caucasus and Stavropol. The author's attention is focused on identifying the specific features stadial stages of regional culture eco-genetic, historical, ideological, economic and social orientation.

Keywords: macrodynamics of cultural Genesis; morphogenesis cultures.

МАКРОДИНАМИКА КУЛЬТУРОГЕНЕЗА И МОРФОГЕНЕЗ КУЛЬТУР РЕГИОНА СЕВЕРНОГО КАВКАЗА

УДК 398.221

В статье дан анализ процессов макродинамики культурогенеза и морфогенеза культуры региона Северного Кавказа и Ставрополья. Внимание автора сосредоточено на выявлении специфических черт стадийальных этапов региональной культуры эколого-генетической, историко-идеологической, экономико-социальной ориентации.

© Калантарян Л.А., 2014

Ключевые слова: макродинамика культурогенеза; морфогенез культур.

Проблемы макродинамики культурогенеза и морфогенеза культуры региона с разной степенью углубленности и с различных точек зрения освещены в трудах И.В. Бентковского, М.М. Блиева, П.О. Бобровского, В. Броневского, В.Г. Гниловского, Я.А. Гордина, М.М. Дегоева, А.Л. Зиссермана, А.А. Каспари, Т.А. Колосовской, М. Краснова, А.И. Лаврова, В.В. Лапина, Е. Маркова, А. Мельникова, С.С. Новоселова, Н.И. Покровского, Г.Н. Позрителева, Д.В. Раковича, Б.И. Соболева, А.И. Твалчрелидзе, Д.С. Ткаченко, Г.А. Ткачева, Ф.Ф. Торнау, Р.А. Фадеева и др.

КАЛАНТАРЯН Любовь Алексеевна, кандидат педагогических наук, доцент, кафедра Теории и методики музыкального образования, Ставропольский государственный педагогический институт, Ставрополь

Для данного исследования основополагающее значение приобрела концепция А.Я. Флиера. Под макродинамикой культурогенеза автор понимает "процессы изначально-го зарождения и становления культурных феноменов и систем в глобальных масштабах, а также стадияльные перемены в общей типологии норм и стандартов деятельности и социального взаимодействия людей" [3, с. 74]. Ученый подчеркивает, что макродинамика культурогенеза предполагает не вариативные изменения каких-либо культурных черт на разных этапах исторического развития, а распространение базовых технологий и культурных универсалий в глобальном масштабе, выработку новых подходов в осуществлении жизнедеятельности, которые детерминируют структурные изменения социокультурных форм, стандартов, норм и т. д. Процесс становления и трансформации основополагающих черт и свойств культуры в данном контексте понимается как процесс морфогенеза культуры. В качестве изменений характерных для морфогенетических процессов можно выделить: "перемену преобладающего фактора, по отношению к которому осуществляется адаптация исторических обществ средствами деятельности (от природных условий к историческим, а затем и к фактору инерции собственного социально-экономического развития); перемену преобладающих технологий жизнеобеспечения и материального производства (от присваивающего хозяйствования к технологиям производящего, сначала экстенсивного, а затем и интенсивного типа); перемену приоритетов в выборе технологий социального регулирования общественного бытия (от сакрализованного обычая к идеологически обоснованному силовому принуждению, а затем к идее консенсуса, "общественного договора"); перемену типов преобладающего образа жизни (от неустойчивого оседлого к устойчивому оседлому аграрно-урбанизированному, а затем преимущественно урбанистическому); перемену характера мировоззренческих рефлексий (от панвитальной натуроцентрической к мистико-теоцентрической и, наконец, к рационалистически-антропологической)" [3, с. 74-75].

Обосновывая стадияльные типы культуры отношениями человека с социальным и природным окружением, А.Я. Флиер выделяет три типа: "культуры эколого-генетической ориентации, материально-технологической доминантой которых является адаптация сообществ к природным условиям их существования, а сим-

волико-идеациональной – мифологизация собственного генезиса и абсолютизация вопросов биологического воспроизводства своих коллективов; культуры историко-идеологической ориентации, технологически сконцентрированные на адаптации сообществ к необходимости соперничества и сосуществование друг с другом, а идеационально – на абсолютизации идеологического, нормативного аспекта человеческого бытия; культуры экономико-социальной ориентации, в которых предметом технологической адаптации сообществ является в первую очередь инерция их собственного экономического развития, а идеациональные системы абсолютизируют идеи социального блага и его расширенного воспроизводства" [3, с. 76].

Этап морфогенеза первобытной или культуры эколого-генетической ориентации осуществлялся в основном в палеолитическую эпоху. В среднем палеолите (эпоха неандертальцев) обозначились признаки первичной социальной организации (родоплеменные сообщества) и технологической стандартизации в создании орудий труда, детерминированные необходимостью адаптации первобытных сообществ к природной среде существования. В верхнем палеолите, ко времени формирования современного человека морфогенез этого типа культуры в основном завершился "сформировались ее устойчивые стадияльные черты, появились первые образцы художественной рефлексии уже сложившейся системы образов идентичности древних обществ" [3, с. 85].

Первыми людьми, появившимися на территории Северного Кавказа и Дона, были неандертальцы. Археологические находки нижнего палеолита, найденные в разных областях региона, на территории Ростовской области и Прикубанья, свидетельствуют о том, что человек этого периода умел добывать огонь, использовал примитивные орудия труда, в основном занимаясь охотой, которая являлась примитивной формой коллективной деятельности [2]. Человека среднего палеолита характеризует возросший уровень умений и навыков, прежде всего, в создании орудий труда и промысла, а также повышение уровня сознания и мыслительных процессов в целом, о чем свидетельствует появление древнего типа общины (праобщины) как примитивной формы экономической и социальной организации.

Археологические свидетельства верхнего палеолита на Северном Кавказе (первобытные стоянки на черноморском побережье и Дону) указывают на складывание в этот период ро-

довых общин, с появлением которых усилились процессы развития культуры, возрос уровень производительных сил. В эпоху мезолита и особенно неолита произошли существенные изменения в производстве орудий труда, и человек от "присваивающего" труда охоты и собирательства, смог перейти к "производящему" – скотоводству и земледелию. Он научился использовать различные металлы помимо меди – свинец, серебро, золото, изобретение гончарной печи и примитивного ткацкого станка стало толчком к интенсивному развитию ремесел, ткачества и изготовления керамики.

На этом этапе морфогенеза более значимыми становятся социально-экономические и культурные межплеменные контакты. Как отмечают Н.В. Самарина и А.В. Щербина: "Неолитические племена Северного Кавказа поддерживали оживленные торговые связи с определенными территориями – Закавказьем, Передней Азией, степными племенами Северного Причерноморья. Эти связи имели характер постоянного товарообмена сырьем для производства орудий и готовыми изделиями" [2, с.118].

Основные характеристики культуры эколого-генетического типа можно свести к следующему: выработанные в обществе социальные стандарты и нормы ориентированы на освоение механизмов выживания, адаптации к природным условиям; социальная консолидация и групповая деятельность увеличивает шансы на выживание; ценностные ориентации отражают "генетико-родовые" интересы, воплощенные в культах семейных отношений; картина мира человека эколого-генетического типа детерминирована, в основном устойчивыми ценностными ориентациями [3].

В формах практической жизнедеятельности определяющих образ жизни неолитического человека четко обозначилось: коллективное осуществление основных видов деятельности; преобладание присваивающего вида деятельности; нормативно-регулятивным инструментом в организации деятельности и социального взаимодействия выступает обычай; социальные отношения регулируются ценностными ориентациями, выработанными на основе генетико-родовых интересов; культурные контакты с "окружением" незначительны, что тормозит развитие форм деятельности и порождение новаций; половозрастное разделение труда минимизирует уровень специализированности деятельности, слабо выражена дифференциация на профессиональную и

обыденную; накопление знаний осуществляется в традиционно устной форме и т. д. [3].

Тем не менее: "Важность этого этапа антропологизации, – отмечает А.Я. Флиер, – не только в физической морфологии человека, но и морфологии его деятельности, перехода от биосоциальной к социокультурной парадигме коллективного бытия" [3, с. 89]. Именно на эколого-генетической стадии сформировались способности человека создавать мир искусственных порядков и базовых универсалий человеческой культуры.

Новый этап морфогенеза – возникновение культурных систем историко-идеологического типа обусловлено рядом объективных факторов, среди которых: возросшее количество населения, повышение его плотности в некоторых регионах, интенсификация социального взаимодействия в политической, экономической, культурной сферах. "Направленность адаптационных процессов на этом историческом этапе перемещается по преимуществу в зону исторических условий существования сообществ, порожденных деятельностью самих людей и взаимоотношениями между их социальными и территориальными коллективами" [3, с. 90]. То есть, адаптация к природным условиям существования доминирующая в сообществах эколого-генетического типа, уступает место адаптации сообществ к необходимости сосуществования друг с другом. Социальная консолидация и социальная адаптация, детерминированные социально-стратификационными, территориально-деятельностными, культурно-идеологическими условиями становятся основными задачами для сообществ этого типа культуры. Мифологизация как символично-идеациональная доминанта культуры эколого-генетической ориентации, преобразуется в теоцентрическую в культурах историко-идеологического типа. Меняется характер жизнедеятельности и способы ее осуществления.

Среди основополагающих факторов, характеризующих специфику культуры историко-идеологического типа, выделяются: формирование городов и государств и возникновение письменности. Каждый из выделенных факторов выступает, прежде всего, как механизм социальной регуляции и консолидации общественной жизни. Так, формирование государственных образований "подняло на новую ступень процессы этносоциальной дифференциации и консолидации человеческих сообществ, пространственную и социальную локализацию их куль-



тур, ускорило профессиональную специализацию многих отраслей социально значимой деятельности" [3, с. 92]. Урбанистические процессы способствовали выработке новых ценностных ориентаций культурных форм и норм, черт нового образа жизни, дали толчок к разделению "двух типов культурных доминант" городского (по преимуществу историко-идеологического) типа и сельского (эколого-генетического). Изобретение письменности интенсифицировало знаково-коммуникативную сферу социально-культурного взаимодействия и т. д.

Формирование морфогенеза культур историко-идеологического типа приходится на эпохи позднего палеолита, раннего металлического и бронзового века. Наиболее значительными культурами региона эпохи ранней бронзы были майкопская, куро-аракская, ямная, катакомбная культуры.

Обнаруженные на Дону археологические находки, принадлежащие ямной культуре, свидетельствуют о ее достаточной развитости, отразившейся в системе ценностных ориентаций, в воспроизводстве сакрализованных ритуалов и норм, так например, в обряде погребения, которое сопровождалось предметами, вырезанными из камня и кости, украшенными сложным орнаментом сосуда [2]. Период расцвета майкопской культуры (вторая половина III тыс. до н. э.) характеризуется высоким уровнем специализации в хозяйственной деятельности. Развитием металлургического, гончарного, ткацкого производства, о чем свидетельствуют артефакты, найденные в погребальных курганах и могильниках. Племена куро-аракской культуры, расселившиеся на современной территории Северной Осетии, Чечни и Дагестана имели тесные культурные и экономические контакты с майкопской культурой и восточными цивилизациями.

В эпоху среднего бронзового века (II тыс. до н. э.), в процесс морфогенеза культур региона вплетаются северокавказская, дольменная, каякентско-хорочоевская, кобанская и др. Этот этап морфогенеза характеризуется активными миграционными процессами. На территорию Северного Кавказа проникают многочисленные, пришедшие с западных территорий племена катакомбной, срубной и других культур, в результате чего происходят активные процессы ассимиляции. Племена северокавказской культуры, в некотором смысле были наследниками катакомбной культуры и явились предками большинства современных кавказ-

ских народов [2]. Археологические находки на территории Чечни и Северной Осетии свидетельствуют о развитой хозяйственной деятельности, металлургическом производстве, земледелии и скотоводстве (использование лошадей). Социальная стратификация выражена слабо. Найденные в погребальных захоронениях артефакты уступают по уровню художественной ценности майкопским. Большое значение в морфогенезе культур региона во II тыс. до н. э. приобрела дольменная культура. Значительный вклад в морфогенез локальных культур внесла Кобанская – одна из наиболее значительных культур региона, существовавшая на протяжении длительного времени, вплоть до конца первого тысячелетия до нашей эры. В процессе морфогенеза региональных культур историко-идеологического типа этого периода выкристаллизовалась одна из основных проблем "самоопределения по отношению к другим коллективам людей, завоевания или отстаивания своей территории жизнедеятельности, что нашло проявление, в том числе и в процессах становления и развития черт собственной идентичности" [3, с. 99].

Как уже было отмечено, одним из основных механизмов социальной регуляции и консолидации общественной жизни в культурах историко-идеологического типа являлось формирование городов и государств.

А.Я. Флиер подчеркивает в данной связи, что с самого начала своего существования государство выступает "как орган, систематизирующий и регулирующий порядок применения насилия как новой доминирующей формы утверждения актуальных ценностей, норм и стандартов общественного бытия в постоянно усложняющейся и дифференцирующейся системе форм деятельности и взаимодействия, поддержания и обеспечения процессов социального расслоения и перераспределения общественного богатства" [3, с. 92]. Становление государственных образований стимулировало процессы культурной локализации. Формирование городов интенсифицировало процессы социальной стратификации и специализации различных видов деятельности.

На этом этапе морфогенеза (железный век и раннее средневековье) в регионе возникает ряд государственных образований (Оногуро-Булгарский союз, Хазарский каганат, Серир и др.). А.В. Гадло отмечает в данной связи: "В течение второй половины I тыс. до н.э. Северный Кавказ не оставался в стороне от того пути, по которому шло развитие других регионов Старого Света" [1, с. 211].

В период Средневековья на территории региона продолжают формироваться новые государства. К концу I-го тысячелетия нашей эры на Северном Кавказе возникло аланское государство. Начиная с середины VII века, почти вся территория Южного Кавказа завоевана Арабским халифатом. Сформировались кавказские государства – Абхазия, Кахети, Ширван, Грузинское государство [1].

В этот период уровень хозяйственной деятельности этносов, заселяющих регион, неуклонно возрастает, что направлено, прежде всего, на активное мироустройство. Появление и распространение новых технологий, (железных) орудий труда способствует более интенсивному и продуктивному земледелию, животноводству и развитию ремесел. Постоянно углубляющееся разделение труда в значительной мере связано с "жесткой сословной стратификацией общества". Специализация закрепляется как наследуемая от родителей сфера деятельности, перераспределение общественной собственности приводит к выделению родовой аристократии, формированию классового общества.

На завершающем этапе морфогенеза региональных культур историко-идеологического типа ориентации культурная система усложняется появлением Древнерусского государства, которое сразу же включило кавказский регион в сферу своих политических интересов. В плане реализации геополитических интересов древнерусского государства начинается более активное продвижение славянских племен на территорию региона, налаживаются этнические и культурные контакты.

Таким образом, рассмотрение морфогенеза региональных культур историко-идеологического типа выявило основную адаптационную задачу, состоящую в "социальном выживании", основанном на "территориально-деятельностном, социально-стратификационном и идеологическом началах консолидации

людей в устойчивые коллективы" [3, с. 90]. На наш взгляд, в новых региональных культурах сформировался комплекс локальных черт, сложились устойчивые местные самобытные черты.

На этапе морфогенеза культур экономико-социального типа начинаются процессы зарождения и становления морфологических признаков славянской культуры Ставрополя. Процессы социальной и культурной адаптации славянского населения Ставрополя детерминированы рядом факторов сложившихся к XVI веку в геополитике, экономике, социальной сфере региона.

Таким образом, исследование макродинамики культурогенеза и морфогенеза региональных культур выявило способность человека уже на эколого-генетической стадии создавать мир искусственных порядков и базовых универсалий человеческой культуры. Эта стадия морфогенеза характеризуется выработкой устойчивых механизмов социальной адаптации к природным условиям, социальной консолидацией, переходом от биосоциальной деятельности к социокультурной, складыванием системы ценностных ориентаций основанных на культах семейных отношений.

Исследование морфогенеза региональных культур историко-идеологического типа выветило новую задачу, состоящую в нахождении механизмов сосуществования различных этнических, социальных, религиозных, политических культурных систем, способствовало выявлению локального своеобразия региональных культур, формированию черт национальной самобытности и т. д.

Литература:

1. Гадло А.В. Этническая история Северного Кавказа X–XIII вв. – СПб. : СПбГУ, 1994.
2. История народов Северного Кавказа с древнейших времен до конца XVIII века. – М. : Наука, 1988.
3. Флиер А.Я. Культурология для культурологов – М. : Академический проект, 2000.

INTERACTIVE FORMS OF ORGANIZATION OF EDUCATIONAL ACTIVITIES WITH STUDENTS OF HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Plugina Maria Ivanovna, DSc of Psychological sciences, Professor,

E-mail: mplugina@yandex.ru

Sokolova Irina Yurievna, PhD of Psychological sciences, Associate Professor,

E-mail: sokolova.skfu@yandex.ru

Chair of Pedagogy, Psychology and Special Disciplines, Stavropol State Medical University, Stavropol

In the article the analysis of issues related to the organization of educational-tion work with students in higher education institutions. Discusses possible forms and methods of educational influence with regard to the age and needs of young people.

Keywords: education, higher education, future specialist, innovative activity, the potential of the University, morality, responsibility, cooperation.

УДК 159.923.2

ИНТЕРАКТИВНЫЕ ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ СО СТУДЕНТАМИ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

© **Плугина М.И.**, 2014

© **Соколова И.Ю.**, 2014



ПЛУГИНА Мария Ивановна, доктор психологических наук, профессор, mplugina@yandex.ru



СОКОЛОВА Ирина Юрьевна, кандидат психологических наук, доцент, sokolova.skfu@yandex.ru

кафедра Педагогики, психологии и специальных дисциплин, Ставропольский государственный медицинский университет, Ставрополь

В статье проведен анализ вопросов, связанных с организацией воспитательной работы со студентами в высших учебных заведениях. Рассматриваются возможные формы и методы воспитательного воздействия с учетом возраста и потребностей молодых людей.

Ключевые слова: воспитание; высшее образование; будущий специалист; инновационная деятельность; потенциал вуза; нравственность; ответственность; сотрудничество.

В условиях модернизации высшего образования в связи с вхождением в Болонский процесс как никогда остро встает проблема создания опережающей системы профессиональной подготовки специалиста нового типа: интеллектуала, интеллигента, исследователя, технолога-мастера, способного творчески мыслить, находить и реализовывать инновационные подходы в профессиональной деятельности. Создание подобной системы должно строиться на научной основе современного воспитания и безусловной взаимосвязи всех направлений работы при максимальном использовании воспитательно-образовательного потенциала вуза и окружающей среды.

Современное образование должно давать не только знания, но и формировать личность, способную жить в ситуации социальной неопределенности, принимать решения и нести ответственность за них, вступать в диалог и сотрудничество.

Поэтому образовательные учреждения нуждаются в квалифицированных организаторах воспитательной работы. К сожалению, мы должны констатировать, что сегодня деятельность педагогов-воспитателей остается малоэффективной.

Это объясняется рядом трудностей. Среди них – частое поручение воспитательной работы молодым педагогам, которые, желая работать, не имеют должного опыта воспитательной деятельности и психолого-педагогической подготовки. Данный факт вызывает потребность совершенствования психологического обеспечения учебно-воспитательного процесса. Воспитание – это широкий процесс становления и развития личности как введения в контекст культуры при целенаправленном профессиональном руководстве педагогов организованной жизнью ребенка, обеспеченных научно-педагогической программой, отражающей основы наивысших достижений культуры.

Исходя из современных преобразований высшей школы, мы должны понимать, что миссия университета заключается в создании

условий для развития профессиональной компетентности студентов, их духовно-нравственного развития, гражданского становления, обогащения личностного и профессионального опыта созидательного решения общественных и личных проблем, а также условий для содействия социальной и творческой самореализации студентов, приобщения их к здоровому образу жизни. Главными аспектами в деятельности университетов становится доступность и ответственность за качество образования при сохранении достоинств отечественного опыта высшего образования и учета позитивного опыта зарубежных образовательных систем. В связи с этим воспитание в высшей школе необходимо рассматривать в контексте профессионального образования, которое представляет "социально и педагогически организованный процесс трудовой социализации личности, обеспечивающий ориентацию и адаптацию в мире профессий, овладение конкретной специальностью и уровнем квалификации" [1, с. 223].

Сегодня во многих вузах методистами центров воспитательной работы, педагогами и психологами гуманитарных кафедр разрабатываются программы, направленные на оказание помощи кураторам, организаторам воспитательной работы в изучении личности и группы учащейся молодежи, а также планированию и реализации на этой основе воспитательных задач, которые сегодня стоят перед высшими учебными учреждениями [2].

К числу наиболее значимых задач правомерно отнести те, которые обеспечивают формирование психолого-педагогических компетенций всех субъектов образовательной среды:

- формирование психолого-педагогической культуры организаторов воспитательной работы;
- организация воспитательной деятельности с учащимися разных курсов обучения;
- изучение и формирование социально значимых качеств учащейся молодежи;
- изучение межличностных отношений и создание благоприятного социально-психологического климата в коллективе;
- составление психолого-педагогических характеристик на группы и отдельных студентов;
- формирование коллектива, способного к самоуправлению;
- формирование навыков применения преподавателями вуза инновационных психолого-педагогических технологий организации воспитательных мероприятий с обучаемыми;

– организация психолого-педагогического мониторинга и маркетинга воспитательной работы в образовательном учреждении;

– изучение и внедрение способов взаимодействия образовательных учреждений с социальными институтами по проблемам воспитательной работы с молодежью и т.д.

Реализация содержания таких программ может осуществляться посредством нетрадиционных форм обучения всех субъектов, осуществляющих образовательный процесс (бинарные лекции, видеопрактикумы, деловые игры, мастер-классы, тренинги и т.п.).

В аналогичных программах должно быть предусмотрено изучение:

- современных теоретико-методологических подходов к вопросам воспитания в образовательных учреждениях;
- специфики педагогического маркетинга и мониторинга в организации воспитательной работы в образовательном учреждении;
- путей, способов практической реализации организационных принципов управления воспитательной работой;
- способов оптимизации применения методов управления воспитательным процессом;
- сущности и структуры корпоративной культуры и т.д.

Важное место при достижении поставленной цели и решении выдвинутых задач отводится инновационным психолого-педагогическим технологиям организации воспитательной работы в образовательных учреждениях.

К инновационным формам духовно-нравственного, гражданско-патриотического, эстетического, политического, физического и семейного воспитания традиционно относятся следующие формы и методы работы: "круглый стол"; группы встреч; тренинг трансактного анализа; анализ ситуаций морального выбора; деловые и ролевые игры; Интернет-конференции; мозговой штурм; эстафеты; "Психодрама"; кинолектории; литературно-музыкальные композиции лекции-пресс-конференции; лекции-консультации; интервью-диалоги; сократовские беседы; устные журналы; конкурсы; фестивали; смотры; тематические клубы; посещение художественных выставок; заочные встречи; творческие мастерские; театрализованные практикумы; лаборатории красоты; музыкальные студии и др.

Реализация предлагаемых форм воспитания может осуществляться посредством современных средства воспитания: вербальных, аудиовизуальных, информационных. В частно-

сти, широкую популярность сегодня приобретают мультимедийные сценарии воспитательных мероприятий (например: "Наведение порядка внутри себя", "Совесть как мерило жизненных ценностей в русской литературе", "Свобода сына – кошмар для отца?", "Надежда умирает последней", "Воплощение добра и зла в жизни людей", "В поисках смысла жизни", "Подвиг неподвластен времени", "Славные страницы военной истории", "Сыны Отечества" и пр.

Практика показывает, что высокий интерес студенты проявляют к компьютерным презентационным проектам и мероприятиям. В качестве примера можно привести следующие компьютерные презентации: "Вернисаж", "Красота спасет мир", "Мой город Ставрополь", "Нас Муза посетила!", "Умозрение в красках", "Художница Природа", "Путешествие в страну здоровья", "Суд над сигаретой", "Здоровье – мудрых гоним", "Полезные привычки", "Сочи-2014 – на старт!", "Биржа", "Экономика в наших руках", "Судебная риторика", "Молодая семья", "Помогите, семейный психолог!", "Этика профессионального общения" и др.

Актуальным в социализации личности является волонтерское движение. Сегодня в образовательных учреждениях нашего края успешно используются, созданные членами волонтерских групп мультимедийные материалы разной направленности: "Ставрополь – город без наркотиков", "Познай себя", "Все различны – все равны", "Похождения юного курильщика", "Диалог на тему...", "Выбор за тобой", "Протяни руку сверстнику", "Моя дорога успеха" и др.

В заключение необходимо отметить, что воспитательная система в высшем образовательном учреждении – это сложный и многогранный процесс, охватывающий всех субъек-

тов образовательного пространства, который основан на единстве интересов, интеграции целей и задач, инновационных подходов, содержания и вариативных технологий организации системообразующих видов деятельности. При этом от преподавателей, как ведущих субъектов этого процесса, и от студентов требуется наличие высокой гуманистической культуры, ответственной зависимости, готовности к конструктивному взаимодействию и сотрудничеству.

При этом необходимо использовать как традиционные методы воспитательного воздействия и взаимодействия, так и инновационные. Инновации в воспитании – это целенаправленные изменения, вносящие в воспитательную систему новые элементы, вызывающие ее переход из одного состояния в другое, более совершенное качественное состояние. В настоящее время в вузах нашей страны, в нашем регионе уже накоплен успешный опыт сотрудничества преподавателей и студентов, включающий совокупность разнообразных инновационных системообразующих видов воспитательной деятельности, многие из которых уже воспринимаются традиционные.

Примечание:

1. Воспитательная деятельность педагога : учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / И.А. Колесникова, Н.М. Борытко, С.Д. Поляков, Н.Л. Селиванова ; под общ. ред. В.А. Сластенина и И.А. Колесниковой. – 4-е изд., стер. – М. : АКАДЕМИЯ, 2008. – 336 с.
2. Беляев А.В., Соколова И.Ю., Подгребельная Н.И., Сиволобова Н.А. и др. Инновационные психолого-педагогические технологии организации воспитательной работы в образовательных учреждениях (школы, сузы, вузы) // Программы по организации и управлению инновационными формами проведения занятий : сборник учебно-методических трудов / ред. кол.: А.В. Беляев, Н.А. Сиволобова ; СГУ. – Ставрополь : Литера, 2009. – 188 с.

THE DEVELOPMENT OF REFLECTION AS A CONDITION OF FORMATION OF PROFESSIONAL COMPETENCE OF FUTURE TEACHERS-SPEECH THERAPISTS

Romanenko Anastasia Alexeevna, Assistant Professor, Chair of Psychology, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol
E-mail: ar0203@mail.ru

The article highlights the issues associated with the development of personal reflection in future teachers-speech therapists. Reflection is seen as a necessary condition of professional competence of future specialists in the field of PE-teacher activities.

Keywords: correction; personality; speech therapist; teacher; professional activity; reflection; specialist.

УДК 159.955.4

РАЗВИТИЕ РЕФЛЕКСИИ КАК УСЛОВИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ-ЛОГОПЕДОВ

© Романенко А.А., 2014

В статье освещаются вопросы, связанные с развитием личностной рефлексии будущих учителей-логопедов. Рефлексия рассматривается как необходимое усло-

вие профессиональной компетентности будущего специалиста в сфере педагогической деятельности.

Ключевые слова: коррекция; личностные качества; логопед; педагог; профессиональная деятельность; рефлексия; специалист.

Известно, что изучение и развитие профессионально-значимых личностных характеристик преподавателя необходимо для определения оптимальных способов действий в педагогической профессии и достижения профессионального мастерства, выбора стратегий поведения в построении субъект-субъектных отношений с коллегами, формирования индивидуального стиля деятельности (В.С. Агапов, Л.Ю. Донская, М.И. Плугина. и др.).

По мнению представителей акмеологического направления, профессионально-значимые личностные качества ложатся в основу достижения профессионализма, который, согласно современному пониманию, является сложным системным образованием, определяющим разностороннюю компетентность в рамках конкретной деятельности (А.А. Деркач, Е.А. Климов, Н.В. Кузьмина, А.К. Маркова, А.А. Реан и др.) [5].

Компетентность специалиста любой сферы профессиональной деятельности начинает формироваться задолго до начала осуществления самой деятельности. Практика показывает, что здесь важное значение имеет этап профессиональной подготовки в период обучения в вузе.

И, если говорить о профессии учителя-логопеда, то необходимо привести в качестве примера мысли Е.Е. Маринич о том, что на разных этапах развития педагогического знания многие ученые размышляли о самой личности логопеда, ее профессионально-значимых качествах, различных способностях и умениях, а также определяли содержание осуществляемых учителем-логопедом коррекционно-педагогических видов деятельности [3].

На сегодняшний день можно сказать, что профессия логопеда достаточно востребована. К сожалению, в наше время часто рождаются дети с разными нарушениями развития. Одной из сложных, часто имеющей место проблемой является речевое недоразвитие, как у здоровых детей, так и у детей с нормальным слухом, зрением и с сохранным интеллектом. А это все входит в круг задач, которые призван решать учитель-логопед.

Ведущей целью деятельности учителя-логопеда является оказание логопедической помощи учащимся, имеющим отклонения в развитии устной речи, которые в дальнейшем могут вызвать нарушение письменной речи, то есть профилактика вторичных нарушений, а также коррекция уже имеющихся нарушений письменной речи. Объектом деятельности учителя-логопеда становится различная речевая патология у детей.

На современном этапе правомерно рассматривать основную задачу учителя-логопеда, как коррекцию дефектов устной и письменной речи, формирование предпосылок к полноценному усвоению общеобразовательных программ по родному языку.

В государственном образовательном стандарте высшего профессионального образования по специальности "Логопедия" прописаны основные виды профессиональной деятельности учителя-логопеда: учебно-воспитательная; диагностико-аналитическая; коррекционно-развивающая; социально-педагогическая; научно-



КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



РОМАНЕНКО Анастасия Алексеевна, ассистент,
кафедра Психологии,
Ставропольский
государственный
педагогический
институт, Ставрополь
ar0203@mail.ru

методическая; консультативная; культурно-просветительная; организационно-управленческая.

Как видно, учитель-логопед организует, наполняет конкретным содержанием и осуществляет коррекционно-образовательный процесс с учащимися, требующими особого педагогического внимания. Он устанавливает связи, налаживает контакт между учениками и их родителями, а также взаимодействует со своими коллегами и руководством [4].

Однако не у каждого учителя-логопеда есть полный набор тех личностных качеств, которые имеют профессиональную значимость. Возможно, они имеют место, но не представлены на том уровне и в том качестве, которые требует сама профессия. Следовательно, необходимы объективные и субъективные условия, факторы, которые позволят довести их до уровня существующих требований. И здесь, как отмечается в теоретических исследованиях и как показывает практика, весьма существенную роль выполняет такая значимая способность личности, как способность к рефлексии, т.е. рефлексивная готовность учителя-логопеда. Однако, исходя из специфики коррекционно-педагогической деятельности учителя-логопеда, деятельность которого связана с исправлением и развитием речевых способностей ребенка и социализации его как личности в обществе, правомерно отметить, что эффективность и результативность этой деятельности напрямую зависят от степени сформированности профессионально-педагогической компетентности будущего учителя-логопеда.

А для того, чтобы понять, какие личностные качества необходимо развивать у студентов – будущих логопедов в процессе их подготовки к профессиональной деятельности, необходимо провести более подробный анализ понятия "профессионально-педагогической компетентности" учителя-логопеда.

Известно, что профессионально-педагогическая компетентность учителя-логопеда – один из факторов, оказывающих существенное влияние на сохранение и развитие потенциала коррекционно-образовательного пространства, на адаптацию современных образовательных учреждений к динамически изменяющимся условиям, на инновационную деятельность, наконец, на обеспечение нормального функционирования процесса образования и воспитания. От уровня профессионально-педагогической компетентности принципиально зависит, насколько успешно будет осуществляться процесс речевой кор-

рекции и психолого-медико-педагогического сопровождения ребенка, на сколько и как именно будут раскрыты возможности и способности ученика, каковы перспективы взаимодействия и конкретные формы сотрудничества ребенка и учителя.

Таким образом, в процессе подготовки к будущей профессиональной деятельности студенты должны четко представлять не только общие требования к личности и деятельности учителя-логопеда, но и иметь представление о структуре его профессионально-педагогической компетентности. В ряде исследований выделяются следующие компоненты профессиональной компетентности учителя-логопеда:

- мотивационный – раскрывает наличие у учителя-логопеда мотивов, целей, потребностей в профессиональном обучении, формирование интереса к профессионально-педагогической деятельности, осознание значимости формирования соответствующих знаний, умений и профессионально-важных качеств, педагогических ценностей, принятие и осмысление профессиональной деятельности;

- когнитивный – характеризует у учителя-логопеда наличие совокупности научных знаний о коррекционно-педагогической деятельности, знание логопедической технологии, ее сущности и структурных компонентов, технологии решения коррекционно-педагогических задач;

- деятельностный – отражает владение деятельностью на высоком профессиональном уровне и включает не только наличие специальных знаний, но и умение применять их на практике, способность учителя-логопеда предвидеть и прогнозировать развитие коррекционно-педагогического процесса, воздействие данного процесса на речевое развитие ребенка и результаты своей профессиональной деятельности;

- рефлексивный – раскрывается в умении сознательно контролировать и оценивать результаты коррекционно-педагогической деятельности и уровень собственного развития, личностные достижения, осуществлять анализ и рефлексию, определять уровень развития самооценки и степени освоения логопедической деятельности, готовности к ней и собственных коррекционно-педагогических действий;

- коммуникативный – характеризует умение устанавливать межличностные связи, организовывать целесообразные взаимоотношения в коллективе, согласовывать свои действия с действиями коллег, выбирать оптимальный стиль общения в различных ситуациях, четко и

ясно излагать мысли, убеждать, аргументировать, передавать рациональную и эмоциональную информацию, организовывать и поддерживать диалог, пользоваться вербальными и невербальными средствами передачи информации [3].

Как видно, важной составляющей здесь выступает рефлексивный компонент. На наш взгляд, именно этот компонент может выполнять роль акмеологического механизма, который детерминирует развитие личности будущих учителей-логопедов.

Итак, рефлексивность будет проявляться в способности анализировать свои действия и поступки, критически осознать свои особенности, видеть свои потенциальные возможности, результаты своих воздействий, деятельности и поведения. Кроме этого, многие ученые единогласны в том, что сформированность рефлексии учителя-логопеда обеспечивает ему возможность проявлять социальную активность в процессе межличностных отношений с субъектом педагогического воздействия.

Проявление рефлексивных способностей в педагогической деятельности заключается в том, что, управляя деятельностью учеников, учитель-логопед смотрит на себя и свои действия (и оценивает их) как бы глазами учащихся. При таком рефлексивном управлении у педагога формируется умение становиться на точку зрения ученика, представлять его внутренний мир, установки, отношение не только к учебному предмету, но и к личности самого педагога.

Рефлексивный характер педагогической деятельности находит свое проявление и в отношении учителя к самому себе. Так, вступая в активное общение с учащимися, становясь одним из участников диалога с ними, учитель-логопед в то же время не теряет контроля над собой; он оценивает себя как участника диалога с точки зрения того, насколько, удастся ему организовать этот диалог и насколько активен в нем ученик [1].

Одним из достаточно хорошо изученных видов рефлексии, функционирующей в творческой деятельности учителя-логопеда, является анализ и обобщение им своего педагогического опыта. Однако в целом специфика рефлексии, проявляющейся в процессах общения, в том числе и педагогического, до сих пор была исследована в меньшей степени, чем в индивидуальной творческой деятельности. Выделяют три основных вида педагогической рефлексии: социально-перцептивную, коммуникативную и личностную.

Сущность социально-перцептивной рефлексии заключается в переосмыслении, проверке учителем собственных представлений и мнений, которые у него сформировались об учащихся в процессе общения с ними.

Коммуникативная рефлексия заключается в осознании субъектом того, как его воспринимают, оценивают, относятся к нему другие ("Я – глазами других"). Для учителя значимыми другими являются, прежде всего, учащиеся, а также коллеги, администрация школы, родители учащихся.

Также следует отметить, что адекватность коммуникативной рефлексии влияет на регуляцию взаимоотношений с учащимися и стиль педагогической деятельности, а также на формирование личностной рефлексии, т.е. на осмысление собственного сознания и своих действий самопознания [3].

Итак, рефлексивность, прежде всего, нужна в тех случаях, когда требуется решать какие-либо жизненные задачи, принять решения в самых различных профессиональных и жизненных ситуациях.

Рассмотренная проблема формирования такого значимого профессионального качества будущих учителей-логопедов как "рефлексивность" объясняется тем, что она, "рефлексивность", является важной составляющей профессиональной компетентности, а следствием ее низкого уровня становится отсутствие профессиональной мобильности учителей-логопедов, низкой результативности их деятельности. Поэтому сегодня ставится вопрос о создании целостной системы профессионализации, совершенствования содержания, форм и процесса подготовки будущих учителей-логопедов.

Проведенный анализ показывает, что эффективность достижения результатов коррекционно-педагогической деятельности в целом обеспечивается наличием совокупности развитых способностей учителя-логопеда. Среди структурных компонентов профессиональной компетентности учителя-логопеда ведущее место принадлежит способности к рефлексии. Поэтому так важно на этапе подготовки к будущей профессиональной деятельности формировать у студентов – будущих логопедов – готовность к самоанализу, саморазвитию, самообогащению, самосовершенствованию. А наличие такого личностного профессионально значимого качества, как рефлексия способствует развитию следующих качеств будущих учителей-логопедов: способность к саморегуляции деятельности и поведения; способность



к анализу своих действий и поступков; готовность выяснять сущность и причины явлений и процессов, приведших к тому или иному результату; потребность обеспечивать такие важнейшие процессы самопознания, как самовосприятие, самонаблюдение, самоанализ и самоосмысливание; готовность и потребность оказывать влияние на становление гуманистического мировоззрения личности, а также влиять на становление определенного нравственно-психологического облика личности.

Литература:

1. Деркач А.А. Акмеологические основы развития профессионала : Избранные психологические труды. — М., 2004.

2. Маринич Е.Е. Компетентностный подход как важное условие обеспечения качества формирования профессионально-педагогической компетентности у студентов-будущих логопедов / Е.Е. Маринич // Трибуна ученого: актуальные проблемы современного образования. — Шуя—Шадринск : ШГПИ, 2011.

3. Маринич Е.Е. Уровни сформированности профессионально-педагогической компетентности у будущих учителей-логопедов / Е.Е. Маринич // IV Международная научная конференция Шуйская сессия студентов, аспирантов и молодых ученых. — Шуя—Москва : ШГПУ, 2011.

4. Петелина Н.Г. Мастерство учителя-логопеда: содержание, формы, этапы и методы формирования : учеб.-метод. пособие. — Курск, 2006.

5. Плугина М.И. Профессиональное становление и имидж преподавателя высшей школы: акмеологический подход / М.И. Плугина, Л.Ю. Донская. — Ставрополь : СевКавГТУ, 2010.

THE DEVELOPMENT OF A TECHNIQUE OF ELEMENTARY EDUCATION PLAYING THE ACCORDION IN RUSSIA (THE SOVIET PERIOD)

Belevtseva Alla Mihajlovna, Senior Professor, Chair of Theory and Methodology of Music Education, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol

This article examines the development of primary methods of learning to play the accordion in Russia. This purpose is carried out a retrospective analysis of the development of the technique of elementary education the accordion playing of the Soviet period, studied the contribution of eminent teachers and educationists in the methods of teaching music on the accordion.

Keywords: methodology of elementary education playing the accordion in Russia; musical repertoire, educational and musical benefits; selection by ear.

РАЗВИТИЕ МЕТОДИКИ НАЧАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ ИГРЕ НА БАЯНЕ В РОССИИ (СОВЕТСКИЙ ПЕРИОД)

УДК 398.221

© Белевцова А. М., 2014

В статье исследуются вопросы развития методики начального обучения игре на баяне в России. С этой целью осуществляется ретроспективный анализ вопроса развития методики начального обучения игре на баяне советского периода, изучается вклад видных педагогов, методистов в методику обучения баянному исполнительству.

Ключевые слова: методика начального обучения игре на баяне в России; нотный репертуар; учебные методические и нотные пособия; подбор по слуху.

Особенно бурное развитие исполнительства на гармонике / баяне получили в советский период. Советское правительство, развивая пролетарскую идеологию, всесторонне поддерживало развитие народной культуры, в связи с чем принимались постановления, направленные на образование талантливой молодежи из крестьянско-пролетарской среды, организовываются всесоюзные конкурсы, фестивали исполнителей-гармонистов, развивалось художественное самодеятельное творчество на базе культурно-просветительных клубных учреждений. Все эти процессы, безусловно, создавали потребность в создании системы общего начального и среднего специального профессионального обучения баянистов, что в свою очередь диктовало необходимость дальнейшей разработки учебно-методической литературы, нотных пособий, создания нотного репертуара для баяна.

Брошенный в 20-х годах клич "Гармонистам – музыкальное образование" был воспринят гармонистами-баянистами в буквальном смысле. В 30-е и последующие годы обучение игре на баяне организовывалось и велось исключительно в рамках академической музыкальной культуры письменной традиции. Игра по слуху воспринималась как нечто ограниченное и примитивное. Неоправданная недооценка многими создателями школ и самоучителей умения баяниста осваивать новый репертуар на слуховой основе стала причиной игнорирования педагогами вопросов обучения творческому музицированию. "Начальный курс игры на баяне" Аз. Иванова, изданный в 1941 году, является первым пособием с наиболее полным и последовательно представленным учебно-методическим материалом [1]. Пособие оказалось настолько удачным, что некоторые теоретические положения и методические рекомендации не утратили своего значения и в настоящее время. Так, в разделе "Строение музыкального произведения" Аз. Иванов просто и доходчиво объясняет, что такое музыка, рассматривает элементы, составляющие суть музыкального произведения, заостряет внимание на его основе – мелодии. Он раскрывает такие понятия, как "фактура", "мелодические" и "гармонические фигурации", "гомофонный" и "полифонический склад", "отклонения" и "модуляции", "кадансы" и т.д. [1]. Автор дает сведения о форме и строении произведения, структур-

БЕЛЕВЦОВА Алла Михайловна,
ст. преподаватель
кафедра Теории и методики
музыкального образования,
Ставропольский
государственный
педагогический институт,
Ставрополь

КАНТ № 3(12), сентябрь 2014



но расчленяет его на мотивы, фразы, предложения, периоды, части. Заслуживают внимания и подходы Аз. Иванова к вопросам аппликатуры. Автор рассматривает аппликатуру не как "лишь техническое средство, а главное ее назначение – всемерно способствовать выразительности музыкальной фразы и раскрытию характера исполняемого произведения" [1, С. 13]. В целом "Начальный курс игры на баяне" Аз. Иванова стал первым серьезным и значительным трудом, заложившим основы баянной школы в профессиональном значении этого понятия. Ключевые методические и педагогические принципы автора послужили фундаментальной базой для дальнейшего совершенствования учебного процесса и исполнительского мастерства баянистов.

Начиная со второй половины 50-х г. и до 1981 г., было выпущено пять изданий "Школы игры на баяне" А.Е. Онегина – известного исполнителя-баяниста, ансамблиста и педагога [2]. Методический и музыкально-художественный материал в пособии излагается в тщательно продуманной дидактической последовательности. Репертуар Школы основан на народных мелодиях и произведениях отечественных и зарубежных композиторов. Впервые в баянной методике автор включает в Школу такие разделы, как чтение с листа, транспонирование, самостоятельные занятия ученика в домашних условиях, игра в ансамбле, работа над полифонией, а также материал на развитие исполнительской техники. А.Е. Онегин уделяет большое внимание развитию музыкальных способностей. С этой целью даются упражнения, развивающие музыкальное мышление. В частности, предлагается досочинить часть мелодии, окончание аккомпанемента, гармонизовать мелодию, придумать мелодию к имеющемуся аккомпанементу. Все это способствует развитию мышления, слуха, памяти, чувства ритма, ладового тяготения. В целом "Школа игры на баяне" А.Е. Онегина явилась существенным шагом вперед в деле становления и развития методики для баяна [2].

В 1962 году вышел в свет "Самоучитель игры на аккордеоне" А.М. Мирека. В разделе "Методические указания" объемно и последовательно изложены теоретические положения и методические рекомендации, сведения по музыкальной грамоте, а также упражнения и нотный материал. В основе изложенного репертуара – народная и авторская музыка [3].

В 1966 году вышло в свет первое издание "Школы игры на баяне" П.И. Говорушко – известного специалиста в области обучения игре

на баяне. В данном пособии обращается внимание на то, что традиционный баянный репертуар, основанный на народной музыке, призван отражать национальную принадлежность инструмента. В предисловии П.И. Говорушко предупреждает об ограниченном объеме сведений по теории музыки и предлагает только тот материал, который необходим для практического освоения произведений музыкально-художественного раздела. В разделе пособия – "Принципы работы над музыкальным произведением" П.И. Говорушко удалось на высоком методическом уровне, кратко и доходчиво описать все важнейшие этапы работы над музыкальным произведением на начальном этапе обучения [4]. В 1969, 1977 годах Школа П.И. Говорушко перерабатывалась и дополнялась и во втором издании (1969 г.) впервые в истории баянной методики появляется раздел "Строение исполнительского аппарата". Создатель Школы подчеркивает необходимость знания педагогами строения игрового аппарата ребенка, функциональной связи работы мышц с условными рефлексам центральной нервной системы. Успешное развитие техники автор ставит в зависимость от умения ученика осознанно организовать естественное и свободное положение рук, а также активной, но не напряженной работы мышц под контролем внимания. На научной основе наиболее естественного среднефизиологического положения кисти с учетом состояния мышц, автор дает свои рекомендации по наиболее целесообразной постановке рук [5]. П.И. Говорушко отвергает распространенное в педагогической практике мнение о существовании нескольких "основных" положений правой кисти баяниста. Он считает выводы своих предшественников чисто эмпирическими, лишены научного обоснования и тормозящими процесс овладения техникой игры на инструменте.

В 1970 году была издана первая часть "Прогрессивной школы игры на баяне" Ю. Акимова и П. Гвоздева, в которой впервые в практике обучения баянистов говорится о преимуществе первоначального знакомства с инструментом на слуховой основе (без нот) [6]. Авторы подробно описывают комплекс условностей, выполнение которых, с одной стороны, необходимо для игры по нотам, а с другой – ведет к перегрузке внимания ученика. Подбор по слуху знакомых мелодий значительно повышает эффективность первоначального освоения инструмента в силу активизации работы слуха в психологической цепочке процесса слухово-



го музицирования – "слышу – играю – слышу" [6]. Тем самым авторы выявляют существенную теоретическую предпосылку превосходства слухового обучения над нотным на начальном этапе. Однако, отмечалась необходимость занятий игры по слуху на протяжении всего периода обучения с тем, чтобы в дальнейшем перейти к импровизации и сочинительству. Никаких методик, кроме подбора мелодии на правой клавиатуре на самом начальном этапе обучения, в Школе не опубликовано. Ю.Т. Акимов продолжил работу над "Прогрессивной школой игры на баяне" и подготовил к изданию вторую часть, которая была опубликована в 1971 году. Данный труд выгодно отличается от предыдущих пособий, прежде всего, новизной постановки и частичным решением проблемы первоначального обучения баянистов по слуху. В качестве нотных примеров и учебного репертуара, авторы используют высокохудожественные произведения зарубежных и отечественных композиторов.

В 1975 году издается "Школа игры на аккордеоне" В.В. Лушников, в основе которой – синтез методических и практических положений, наработанных к моменту ее создания. Раздел "Разучивание музыкальных произведений" охватывает практически все аспекты методики, необходимые для эффективной работы педагога с учащимися. В разделе "Работа над развитием слуха" автор отмечает, что успехи в обучении игре на инструменте напрямую зависят от активизации и развития слуха. В этом аспекте ведущее значение отводится обучению игре по слуху и игре по памяти. В.В. Лушников считает, что игра только по нотам приглушает слух и память. Ценные замечания мы находим в разделе "Учитель музыки и работа в классе". Автор отмечает: "Педагог должен помнить, что первоосновой музыкальных занятий должно быть не техническое развитие учащегося, а его музыкальное развитие, воспитание устойчивого интереса к музыкальному искусству" [7, С. 12]. Школа В.В. Лушников, безусловно, сыграла прогрессивную роль в развитии баяно-аккордеонной методики и практики обучения учащихся в начальном звене системы музыкального образования.

Впервые в истории баянной методики в Школе игры на готово-выборном баяне В. Накапкина (1984) было предложено начинать обучение детей игре на баяне с 5–6 лет. Школа раз-

делена на две части: "Подготовительная группа" и "Школьная программа". Первые уроки в подготовительной группе автор рекомендует вести в форме игр-занятий, которые должны быть направлены на развитие слуха, чувства ритма и правильного пения простейших мелодий. В.Д. Накапкин говорит о необходимости обучения подбору по слуху и транспонированию. Однако общее его положение, что "...играть по слуху, хотя бы простейшие мелодии и сопровождение, должен научиться каждый ученик музыкальной школы" [8, С. 36], ничего нового не содержит и, по нашему мнению, не нацеливает педагогов на серьезные подходы в развитии навыков творческого музицирования.

Обобщая ретроспективный анализ становления и развития методики начального обучения игре на баяне в теории и практике баянного исполнительства, можно условно выделить два периода: до появления "Начального курса игры на баяне" Азария Иванова и все последующие издания (с 1940 г. до настоящего времени).

Анализ современного состояния баянного исполнительства свидетельствует о наличии ряда нерешенных вопросов в методике обучения, касающихся развития навыков подбора по слуху, а также творческого музицирования. Несмотря на понимание значимости и необходимости формирования и развития навыков подбора по слуху как одного из условий эффективного последующего развития баяниста на первоначальном этапе, методика разработана не достаточно.

Примечания:

1. Иванов А.И. Начальный курс игры на баяне. – 11-е изд. – Л. : Музыка, 1969. – 152 с.
2. Онегин А.Е. Школа игры на баяне. – М. : Музыка, 1969. – 302 с.
3. Мирек А.М. Самоучитель игры на аккордеоне. – М. : Сов.комполитор, 1976. – 109 с.
4. Говорушко П. Начальная школа игры на баяне. – Л. : Музыка, 1988. – 103 с.
5. Говорушко ПИ, Школа игры на баяне. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Л. : Музыка, 1969. – 143 с.
6. Акимов Ю.Т., Гвоздев П.А. Прогрессивная школа игры на баяне. – М. : Сов.композитор, 1970. – 134 с.
7. Лушников В.В. Школа игры на аккордеоне / под общ.ред. А. Басурманова. – М. : Сов, композитор, 1975. – 246 с.
8. Накапкин В.Д. Школа игры на готово-выборном баяне. – М. : Сов.композитор, 1991. – 184 с.

MUSIC AND MUSIC THERAPY IN THE EVOLUTION OF MANKIND

Bliznichenko Marina Vladimirovna, Senior Professor, Chair of Theory and Methodology of Music Education, Stavropol State Pedagogical Institute, Stavropol

The article is a retrospective analysis of the psycho-physiological effects of music on people, which traced the process of scientific understanding of the role and significance of music in the evolution of mankind as a means of musical therapy, with its ancient history.

Keywords: *psycho-physiological effects of music on people; harmonization; music; music therapy; the unity of the Universe and the law of rhythm, affecting the spiritual essence of man; locale type; music as a rhythmic stimulus; the physiological processes of the body.*

УДК 398.221

**МУЗЫКА И МУЗЫКОТЕРАПИЯ В ЭВОЛЮЦИИ
ЧЕЛОВЕЧЕСТВА**

© **Близниченко М.В.**, 2014

В статье осуществляется ретроспективный анализ психо-физиологического воздействия музыки на человека, в результате которого прослеживается процесс научного осмысления роли и значимости музыкального искусства в эволюции человечества как средства музыкотерапии, имеющей древнейшую историю.

Ключевые слова: *психо-физиологическое воздействие музыки на человека; гармонизация; музыкальное искусство; музыкотерапия; единство Вселенной и закона ритма, воздействующих на духовную сущность человека; вокалотерапия; музыка как ритмический раздражитель; физиологические процессы организма.*

Предметом активного научного изучения ученых различных отраслей продолжают оставаться вопросы психо-физиологического воздействия музыки на человека. Уже на заре человеческой цивилизации жрецы, а затем врачи, философы, педагоги использовали музыкальное искусство для лечения души и тела. Задумываясь над тайнами влияния музыки на человека, они пытались определить ее роль как в восстановлении функций организма, так и в формировании духовной сферы человека.

Виднейшие древнегреческие философы Пифагор (VI в. до н. э.), Аристотель, Платон (IV в. до н. э.), указывая на профилактическую и лечебную силу воздействия музыки и подчеркивая ее воспитательную силу, считали, что она устанавливает порядок во всей Вселенной, в том числе нарушенную в человеке гармонию души и тела. Идею о значимости музыки как средства гармонизации индивида с общественной жизнью вслед за Платоном и Пифагором развивал Аристотель. Было замечено, что музыка и, прежде всего, ее основные компоненты – мелодия и ритм, изменяют настроение человека, влияют на его эмоциональное состояние. Известно, что в классической Греции музыкальное искусство воспринималось как триединство "мусических искусств" – поэзии, танца и собственно музыки, а древнегреческий философ Платон, пытаясь постичь строение культуры, функционирование и законы развития, говорил о выходе человека из природы в культуру [1]. Известны его идеи, связанные и с музыкотерапией. По его мнению, ритмы и лады, воздействуя на мысль, делают ее сообразной им самим. Вслед за Платоном и Пифагором идеи о влиянии музыки на человека развивал Аристотель в учении о катарсисе [10].

В Древнем Китае, в соответствии с правилами традиционной китайской медицины, музыка использовалась достаточно широко. В основе диагностики и лечения, как известно, применялось воздействие на активные биологические точки акупунктуры. По мнению древних китайцев, музыка (пентатоника), благодаря действию этих законов, находится в гармонии с природой и имеет огромную силу воздействия на человека, передавая определенные свойства

БЛИЗНИЧЕНКО Марина Владимировна,
ст. преподаватель, кафедра
Теории и методики
музыкального образования,
Ставропольский
государственный
педагогический
институт, Ставрополь

телу человека. Особое место в системе китайской музыкотерапии занимали музыкальные инструменты, посредством которых устанавливалась связь между их звучанием, вибрациями различных органов тела и колебаниями космоса. Музыка, воздействуя, таким образом, на человека приводила его в состояние гармонии с природой. В древнем Китае музыка составляла важнейший элемент воспитания и входила в число наук, обязательных для изучения [1; 9].

Широко использовали музыку в качестве лечебного средства и в Древней Индии. Музыкотерапия в Индии, основывалась на идее единства Вселенной и закона ритма, воздействующих на духовную сущность человека. Выдающийся индийский философ и музыкант Хазрат Инайят Хан, раскрывая механизм взаимодействия ритма и Вселенной, подчеркивал, что все явления природы соответствуют определенным ритмам. Музыка Индии, сохранив до настоящего времени мистицизм тембра и тональности, открытый еще в древности, оказывает особое воздействие на человека. В индийской музыкотерапии считалось, что именно художественное пение или вокалотерапия более эффективна при врачевании, поскольку свойство голоса выражать чувства и эмоции наилучшим образом проявляется именно в искусстве пения, имеющего многовековую историю. В Древней Индии считалось, что именно в голосе выражает себя душа, поскольку мышление через тонкие вибрации внутренних органов (область живота, легких, носоглотки) посредством голоса обладает силой магнетизма [3; 9].

В Средние века практика музыкотерапии была связана с теорией аффектов, основанной на воздействии различных ритмов, мелодий и гармоний на эмоциональное состояние человека. Уже тогда пытались установить различные отношения между темпераментом пациента и предпочтением им того или иного характера музыки [2].

Первые попытки научного осмысления механизма воздействия музыки на организм человека относятся к XVII в., а экспериментальные исследования – к концу XIX – началу XX веков, когда ученые только делали попытки подвести физиологический базис под эмпирические факты. В результате специальных физиологических исследований было выявлено влияние музыки на различные системы человека. Рядом исследований было подтверждено, что восприятие музыки ускоряет сердечные сокращения, повышает темп респирации,

было обнаружено усиливающее действие музыкальных раздражителей на пульс, дыхание в зависимости от высоты, силы звука и тембра, а частота дыхательных движений и сердцебиений изменялась в зависимости от темпа и тональности музыки. В результате опытно-экспериментальных исследований была выявлена взаимосвязь работы органов человека и музыки как ритмического и эмоционального раздражителя [11]. Было установлено также, что физиологическое воздействие музыки на человека основано на том, что нервная система, а с ней и мускулатура обладают способностью усвоения музыкального ритма, при этом музыка как ритмический раздражитель стимулирует физиологические процессы организма, происходящие ритмично как в двигательной, так и в вегетативной сфере. В свою очередь, ритмы отдельных органов человека всегда соразмерны, а между ритмом движения и ритмом внутренних органов существует определенная связь. С учетом того, что ритмические движения представляют собой единую функциональную систему и определенный двигательный стереотип, использование музыки как ритмического раздражителя позволяет влиять на физиологические процессы организма, т.е. повышать ритмические процессы организма в более строгой компактности и экономичности энергетических затрат, или, наоборот, уравнивать работу всей функциональной системы организма человека [7].

Кроме того, музыка способна устанавливать общее настроение, причем эмоциональная окраска образов, возникающих при ее восприятии, различна в зависимости от индивидуальных особенностей музыкального восприятия, степени музыкальной подготовки, интеллектуальных особенностей слушающего. Изучение эмоциональной значимости отдельных элементов музыки – ритма, тональности – показало их способность вызывать состояние, адекватное характеру раздражителя: минорные тональности обнаруживают депрессивный эффект, быстрые пульсирующие ритмы действуют возбуждающе и вызывают отрицательные эмоции, мягкие ритмы успокаивают, диссонансы – возбуждают, консонансы – успокаивают. Положительные эмоции при музыкальном прослушивании, "художественное наслаждение", по мнению Л.С. Выготского, не есть чистая рецепция, но требует высочайшей деятельности психики. По его мнению, мучительные и неприятные аффекты при этом подвергаются некоторой разрядке, уничтожению и превращению в противоположное [6].

Говоря о физиологическом воздействии музыки на человека, З.И. Хата использует понятие психической энергии, одним из источников которой является в частности музыка. Исследуя физиологическое воздействие музыки на человека, она подчеркивает: "действие любой музыки связано с воздействием психической энергии (ПЭ)... но все дело в том, откуда поступает в организм эта ПЭ: или из запасов организма, или из пространства?" [12, С. 156]. Научно установлено, что низкие частоты ударных установок безвозвратно уничтожают хранилища памяти, а высокие – разрушают высшие центры мозга, ответственные за формирование интеллекта. В результате сознание начинает направляться из подсознательного или интуитивного уровня мозга в сознательный, отбрасывая человека на первобытную ступень эволюции.

Многочисленные исследования ученых доказали, что музыка может оказывать самое различное влияние не только на человека, но и на живые организмы растений, птиц, животных. Сегодня можно с уверенностью сказать, что наркотическая музыка замедляет рост, снижает жизнедеятельность и защитные силы любого организма, вызывая даже их гибель [4; 5]. Например, японские ученые установили, что слушание беременными женщинами поп и рок-музыки ведет к рождению больных детей. Трехчасовая дискотека по своему отрицательному наркологическому воздействию эквивалентна принятию высокой дозы алкоголя и требует двух недель для восстановления потраченных запасов ПЭ, что естественно снижает психофизиологическую активность. Подчеркивая мистические свойства звука, Кемпбелл отмечает, что звук может приобретать физическую форму и контуры, которые способны воздействовать на наше здоровье, сознание и поведение [8]. Широко распространенную сегодня музыкальную поп-культуру, таким образом, с полным основанием можно отнести к наркотической музыке, зомбирую-

щей человека на подсознательном и сознательном уровне и тем самым, уничтожающей его культурный слой, духовно-нравственные ценности. Современная поп-музыка ведет к генетическому, духовному и экономическому ущербу общества, воздействуя, прежде всего, на молодежь и неся угрозу ее будущему.

Некоторый анализ проблемы функциональности музыкального искусства позволяет утверждать, что человечество в процессе своей эволюции реализовывало и восполняло свои духовные силы средствами искусства, обеспечивая, таким образом, развитие объективного духа и его воплощение в своей материальной и духовной деятельности.

Таким образом, ретроспективный анализ позволяет говорить о том, что музыка, сопровождая человечество на протяжении всей эволюции развития, имела огромное значение не только в духовно-нравственном и эстетическом воспитании человека, но и его лечебно-оздоровительном восстановлении, при этом выполняя функции музыкотерапии, она определяла, по высказыванию древних философов, порядок во всей Вселенной, в том числе и нарушенную в человеке гармонию души и тела.

Литература:

1. Античная музыкальная эстетика. – М., 1960.
2. Арнхейм Р. Новые очерки по психологии искусства. – М., 1994.
3. Блинов О.А. Процесс музыкальной психотерапии: Систематизация и описание основных форм работы // Психологический журнал. – 1998. – № 3.
4. Брусиловский Л.С. Музыкотерапия: Руководство по психотерапии / под ред. В.Е. Рожнова. – М., 1985.
5. Вольпер И.Е. Психотерапия. – Л., 1972.
6. Выготский Л.С. Психология искусства. – М., 1968.
7. Копытин А.И. Основы Арттерапии. – СПб., 1999.
8. Кемпбелл Дон. Эффект Моцарта // Попурри. – Минск, 1999.
9. Петрушин В.И. Музыкальная психотерапия: Теория и практика. – М., 1999.
10. Полунина Е. Катарсис в музыке // Сов. музыка. – 1991. – № 11.
11. Шушарджан С.В. Музыкотерапия и резервы человеческого организма. – М., 1998.
12. Хата З.И. Здоровье человека в современной экологической обстановке. – М. : Фаир-пресс, 2001.

ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АВТОРОВ

Уважаемые авторы!

Научный рецензируемый журнал "KANT" (ISSN 2222-243X, Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС77-46325 от 26 августа 2011 года) – *политематическое общероссийское издание на русском языке с периодичностью выхода четыре раза в год, позволяющее опубликовать статью с результатами научных исследований.*

К публикации принимаются статьи в следующие разделы: Инновационные технологии; Менеджмент; Экономика; Финансы; ИТ; Социогуманитарные науки.

Присылаемые статьи Редакция рекомендует оформить в соответствии **со следующими требованиями.**

1. В каждой статье должны быть указаны следующие данные:

– фамилия, имя, отчество всех авторов полностью (на русском и английском языках (Не владеющие английским языком авторы могут воспользоваться автоматическим переводчиком. Online-переводчик текста PROMT: английский: <http://www.translate.ru/Default.aspx/Text?prmtlang=ru>));

– полное название организации – место работы / учебы каждого автора в именительном падеже, город (на русском и английском языках);

– подразделение организации, должность, звание, ученая степень и/или другая информация об авторах;

– адрес электронной почты для каждого автора;

– корреспондентский почтовый адрес и телефон для Редакции (можно один для всех авторов);

2. Название статьи приводится на русском и английском языках.

3. Ключевые слова или словосочетания отделяются друг от друга точкой с запятой, приводятся на русском и английском языках.

4. Аннотация к статье приводится на русском и английском языках.

5. Тематическая рубрика – код УДК (Классификатор УДК on-line: <http://teacode.com/online/udc/>).

6. Рекомендуемый объем материалов от 2 до 15 машинописных страниц.

7. Материалы предоставляются в следующем виде:

– в редакторе Microsoft Office Word (формат .doc);

– шрифт "Times New Roman";

– основной текст – кегль 14;

– интервал – 1,5;

– верхнее и нижнее поля – 2,5 см; левое поле – 3 см, правое поле – 1,5 см;

– отступ (абзац) – 1 см.

8. Оформление сносок:

– сноски (на литературу) проставляются внутри статьи в квадратных скобках после цитаты (например: [3, 37], если литературных источников больше одного – [3, 37; 4, 123]);

9. Оформление списка пристатейной литературы.

Список литературы оформляется в соответствии с ГОСТом 7.0.5-2008.

Издания под заголовком индивидуального автора:

Хабарова Л.П. Неденежные расчеты: учет и налогообложение / Л.П. Хабарова. – М. : Финансы и статистика, 1998. – 100 с.

Статьи из журналов и сборников:

Рябова Р.Н. Налоговые аспекты учетной политики // Бухгалтерский вестник. – 2002. – № 3. – С. 147-158.

Электронные ресурсы (Ресурсы Интернет):

Фалейтор А. Сегментирование рынка // Энциклопедия маркетинга [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.marketing.spb.ru/read/article/a18.htm.

Материалы конференций, совещаний, семинаров:

Воспитательный процесс в высшей школе России : Межвузовская научно-практическая конференция; 26-27 сентября 2001 г. / под ред. А.Б. Борисова. – Новосибирск : НГАВТ, 2001. – 157 с.

Авторефераты и диссертационные исследования:

Вишняков И.В. Модели и методы оценки коммерческих банков в условиях неопределенности : дис. ... канд. экон. наук. – М., 2002. – 215 с.

Белозеров И.В. Религиозная политика Золотой Орды на Руси в XIII-XIV вв. : автореф. дис. ... канд. ист. наук. – М., 2002. – 24 с.

Учебные издания:

Бахвалов Н.С. Численные методы : учеб. пособие для физ.-мат. специальностей вузов. – 2-е изд. – М. : Физматлит ; СПб. : Нев. диалект, 2002. – 630 с. ; ил.

10. Графические материалы должны быть хорошего качества (сканированные таблицы недопустимы), рекомендуется прилагать их, помимо расположения по тексту, отдельными файлами в электронном виде в целях повышения качества на печати и верного воспроизведения; фото автора высокого качества отдельным файлом.

11. Статьи принимаются на e-mail Редакции (с квитанцией об оплате после утверждения статьи к публикации): info@stavrolit.ru; igla_fatal@mail.ru.

12. Условия оплаты

Расценки:

- публикация статьи – 150 руб./стр. (включая бесплатный авторский экземпляр на одного автора, экземпляр соавтора статьи оплачивается дополнительно);
- дополнительный экземпляр (в том числе для соавтора статьи) – 130 руб. (в случае необходимости пересылки журнала почтой – 160 руб.);
- размещение статьи в Научной Электронной Библиотеке – 50 руб.

**О КОЛИЧЕСТВЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ЭКЗЕМПЛЯРОВ
ОБЯЗАТЕЛЬНО СООБЩАТЬ В ЗАЯВКЕ**

Реквизиты для оплаты:

Получатель платежа: ООО "Издательство Ставролит"
ИНН 2635120079 КПП 263501001
Расчетный счет 40702810900080008662
в СТАВРОПОЛЬПРОМСТРОЙБАНК-ОАО" г. Ставрополь
БИК 040702760
Корсчет 30101810500000000760 в ГРКЦ ГУ Банка России по СК
Назначение платежа: Издательские услуги. Без НДС.
Квитанция для оплаты через Сбербанк.

Обязательные экземпляры всех журналов рассылаются в Книжную палату, в Российскую государственную библиотеку, Российскую национальную библиотеку, Библиотеку Российской Академии наук, а также в другие библиотеки России.

По вопросам обращаться по телефону:

8 962 452 84 02 Марина Анатольевна (шеф-редактор журнала)

ПРИМЕР ОФОРМЛЕНИЯ СТАТЬИ

**Marketing research in the management of strategic and tactical phases
of the formation of consumer purchase decisions**

Buniatova Anna Rubenovna, PhD of Economics, Senior Professor,
Chair of Economics and Managment, Stavropol State University, Stavropol
anna_ru_bu@mail.ru

In article questions of marketing research through the interconnected parts, such as research of the concrete market and own possibilities of firm for an exit and fastening of positions in the market are taken up.

Keywords: marketing research; desk research; field study; initial information; secondary information; algorithm market research; consumer behavior.

УДК 339.13

Буниатова Анна Рубеновна, кандидат экономических наук, старший преподаватель,
кафедра Экономики и менеджмента, Ставропольский государственный университет, Ставрополь
anna_ru_bu@mail.ru

000000, г. Ставрополь, ул. Ленина, д. 1, кв. 1, тел.: 8-962-000-00-00

В статье освещаются вопросы маркетингового исследования через взаимосвязанные части, такие как исследование конкретного рынка и собственных возможностей фирмы для выхода и закрепления позиций на рынке.

Ключевые слова: маркетинговое исследование; кабинетное исследование; полевое исследование; первичная информация; вторичная информация; алгоритм маркетинговых исследований; потребительское поведение.

Буниатова А.Р., 2013

**Маркетинговые исследования в управлении стратегическими и тактическими этапами
формирования потребительского решения о покупке**

Текст [1, С. 56; 2, С. 86].

Примечания:

- 1.
- 2.